

财富无处不在，行动成就梦想！

南京农业大学 孙卫东 指点

# 致富经

CCTV《致富经》栏目组 编

百姓身边的致富明星，百姓熟悉的经营环境  
通过饲养鸡、鸭、鹅成就梦想的他们是如何闯市场的

## 专家指点鸡、鸭、鹅饲养



上海科学技术文献出版社

财富无处不在,行动成就梦想!

南京农业大学 孙卫东 指点

# 致富经

CCTV《致富经》栏目组 编

百姓身边的致富明星，百姓熟悉的经营环境  
通过饲养鸡、鸭、鹅成就梦想的他们是如何闯市场的

## 专家指点鸡、鸭、鹅饲养



上海科学技术文献出版社

## 图书在版编目 (C I P ) 数据

专家指点鸡、鸭、鹅饲养 / CCTV《致富经》栏目编.  
上海：上海科学技术文献出版社，2007.7  
(CCTV《致富经》丛书)  
ISBN 978-7-5439-3202-9

I. 专… II. C … III. ①鸡-饲养管理②鸭-饲养管理  
③鹅-饲养管理 IV. S83

中国版本图书馆CIP数据核字(2007)第082076号

责任编辑：张树石婧  
封面设计：钱祯

专家指点鸡、鸭、鹅饲养

CCTV《致富经》栏目组 编

\*

上海科学技术文献出版社出版发行  
(上海市武康路2号 邮政编码200031)

全国新华书店经销  
江苏常熟人民印刷厂印刷

\*

开本889×1194 1/32 插页2 印张6.625 字数130 000

2007年7月第1版 2007年7月第1次印刷

印数：1~5 000

ISBN 978-7-5439-3202-9/S·184

定价：13.80元

<http://www.sstlp.com>

BIAN  
CHUANGREN  
YUAN

制片人：冯克 杨全胜  
主 编：王凯 王德华 陈翔  
统 筹：贾晓红 董琳 于勤  
戚晋

主创人员：(以姓氏笔画为序)

万鹏 王斐 王蕾 邓立新  
丛永玮 叶琳 刘国强 刘杰  
孙彦峰 孙凌云 朱萍 许威  
吴兴民 吴青杨 吴敬宏 宋午  
张华君 张宇笛 张帆 张丽  
张祥玲 张辉 李松峰 李爱平  
杨健 杨涵竹 陈丽丽 陈沛强  
周勇藻 段旭东 胡丹 殷际辉  
高元 高洁 梁译心 喻人旺  
程诗雄 董冰冰 靳文娟 颜志宏  
薛倩

监 制：范宗钗 吴元辉

总 监：孙林 詹新华 傅雪柳

出 品 人：傅玉祥





# 激励百姓创业 实现共同富裕（序）

《致富经》栏目要出一套丛书，把最近两年来拍摄的百姓创业致富的典型案例分门别类汇编成册，并附有业内专家的点评和相关产业信息的链接，丛书有人物故事、有创业经验、有经营招数、有产业背景，相信能成为百姓创业致富的良师益友。

改变现状追求幸福，是人类共有的愿望。在现实生活中，我们身边不乏自主创业者，他们在实现自身小康理想的过程中，有的从农村走进城市，找到了创收门路，安排了就业人员；有的仍然留在农村，带动了一方产业，富裕了一方百姓，这些都增加了社会财富的积累，也促进了社会和谐的建设。百姓创业，已经成为经济增长、市场繁荣和扩大就业的重要力量。

近几年来，党和国家制定了一系列具有划时代和里程碑意义的支农、惠农政策，强有力地推动着“三农”问题的解决。统筹城乡发展是解决好“三农”问题，加快我国现代化进程的战略思想和行动纲领，同时统筹城乡发展也为城乡百姓创业致富提供了广阔天地和无限商机，关键是如何把握商机，去创造财富。

中国农业电影电视中心是中央电视台第七套农业节目的制作播出单位，“服务三农，沟通城乡”是我们一贯坚持的宗旨。《致富经》栏目作为央视七套的品牌栏目，一直聚焦于统筹城乡

# 序

经济社会协调发展,讲述百姓身边的创业致富故事,就是以百姓视角解读他们身边的致富典型,交流他们身边的致富经验,推介他们身边的致富明星,使观众喜闻乐见,学得会,用得上,并能启迪智慧、更新观念。

到目前为止,《致富经》栏目已经拍摄播出了近两千个百姓创业致富的典型案例,报道的行业涉及种养业、农产品加工、批发零售、工业品加工、餐饮业和信息服务业等诸多领域,这套丛书就是从众多的百姓致富的案例中精选出来的。《致富经》栏目整理出版这套丛书,是栏目全心全意为观众服务的延伸和深化。

这套丛书的最大特点是事与理并重,贴近百姓、贴近实际、贴近生活。这套丛书所选的案例,都是近两年发生的,具有浓郁的时代生活气息和感染力,对书中的人物和故事,读者不会感到陌生,甚至会产生一种“我也能做”的创业冲动。

这套丛书涉及的行业众多,为读者便于查找,丛书对不同的致富项目分册出版,每本书是一类致富项目,读者能够多角度了解这类致富项目在不同区域、不同市场环境下,不同的创业者在创造财富过程中不同的操作特点。这套书不是《致富经》电视节目的简单文字版,它在保持电视节目事件框架的基础上,增加了图片、专家分析指点和信息链接,增加了这套丛书内容的深度和广度,对读者会有进一步的启发性。

正像《致富经》栏目所倡导的:别人的致富项目不可以照搬,但别人的致富经验一定要参考。希望这套丛书能够激发人们的创业激情,能成为城乡百姓创业致富的好帮手。

傅玉祥

中国农业电影电视中心党委书记、主任

2007年6月18日



## 财富无处不在 ——《致富经》栏目简介

财富无处不在，行动成就梦想！

这是《致富经》栏目从大量的采访实践中总结出来的宣传语，是《致富经》栏目记者们三年多来的采访心得。

三年多来，《致富经》栏目报道了近两千个百姓创业致富的典型，涉及的行业五花八门，故事主人公也都来自普通百姓中间，他们的创业致富经历非常贴近百姓的生活现实，他们都是百姓创业致富渴望又可及的致富榜样。

由于《致富经》节目的贴近性，栏目组每天会接到大量的观众来电、来信、电子邮件等等，这些来函、来电大都有一个明确的需求，那就是寻找致富项目！《致富经》栏目的月点击量排在央视所有上网栏目的前 10 名，《致富经》栏目在央视国际网站 (WWW.CCTV.COM) 上专门做过调查，有 70% 的网友也在寻找致富项目。

想创业致富，首先面对的就是选择什么样的致富项目，“没风险、见效快、稳赚钱”的项目当然是首选，但是中国区域性差异很大，经济发展不平衡，市场情况变化也很快，所以要推广没风险、见效快的致富项目，很显然是行不通的。

但是，《致富经》栏目如果不能为观众创业致富提供有用的资讯，那么《致富经》还有什么存在的价值呢？我们每天都面对观众殷切的希望，他们渴望创业致富成功，他们非常希望从《致富经》节目获得一些致富信息，既然我们回答不了什么项目保



证能赚钱,那么我们怎样做才能满足观众对创业致富方面信息的需求呢?这是《致富经》栏目必须要回答的问题,《致富经》栏目的做法是用讲述启迪智慧、更新观念的财富故事的方法传递一种市场行为观念,就是闻市场的经验。

我们认为致富经验比致富项目更重要,这是我们从报道实践中得出的结论,同样的项目不同的人操作,会有不同的结果,《致富经》节目关注的是闻市场的经验。《致富经》节目每期都报道具有时代感的百姓创业致富案例,观众可以从这些案例里面去自我观照,从成功的故事中学习经验,从失败的故事中吸取教训,从危机的故事中学习如何处理危机,从别人创造财富的故事中,学习怎样把握身边商机闻市场的经验,也就是说,别人的致富项目不可以照搬,但别人的致富经验一定要参考。

《致富经》栏目是中央电视台第七套节目的一档涉农经济栏目,《致富经》栏目目前设有两个版块:“闻天下”和“经济视野”。

“闻天下”节目报道的都是百姓身边的致富典型,是以农民的创业经历、经济生活或经营涉农产业的城市人的创业经历、经济生活为题材,讲述一个具有时代感的财富故事。

“经济视野”节目报道百姓关心的经济环境,报道各地发展区域经济、县域经济、特色经济的一些创新做法和经验。

我们说“闻天下”者必须打开“经济视野”,在内容定位上,两个版块是互补的。

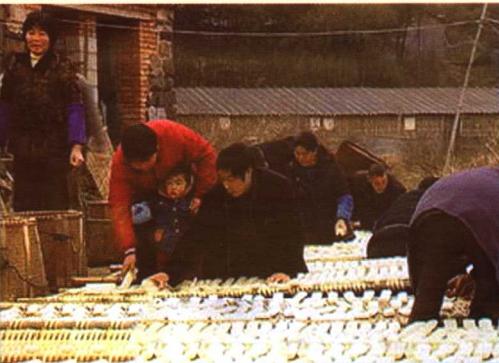
现在我国已经到了以工促农、以城带乡的发展阶段,统筹城乡为创业致富提供了许多新的发展空间,城乡百姓创业途径、致富项目有了更多的趋同性,有很多可互相借鉴的经验,所以《致富经》节目报道的案例,城乡百姓都可以得到启发、借鉴。

《致富经》栏目首播时间:CCTV-7 周一至周五 22:02~22:32,重播时间:13:52~14:22,敬请关注!

冯 克

中央电视台第七套节目《致富经》栏目制片人

2007年6月18日



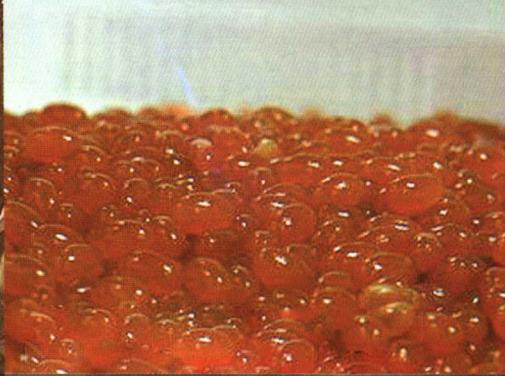
- 01 35元起家的恩怨夫妻
- 02 变着法儿卖涨价的鸡
- 03 乘虚而入 年赚400万元
- 04 倒蛋大王的致富传奇
- 05 黑得彻底好赚钱
- 06 鸡能赚钱也不多养
- 07 娇生惯养宁海鸡

01	02
03	04
05	06
07	



- 01 她的生意歪打正着
- 02 漫山遍野找鸡蛋
- 03 能赚100只赚70
- 04 眼镜鸡的秘密
- 05 养出一千克276元的鸡
- 06 抓鸡的学问
- 07 都是野鸭惹的祸

01	02
03	04
05	06
07	



01 “梁山好汉”的三板斧

02 红毛鸭的秘密

03 浪子赚来3 000万元

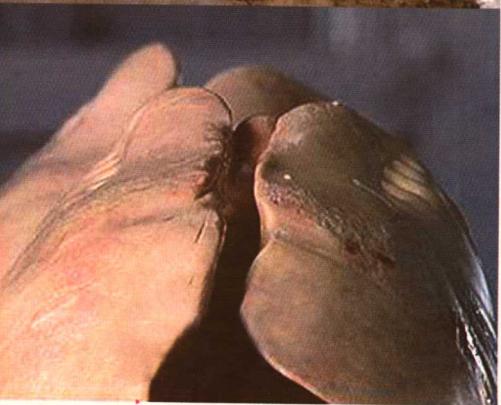
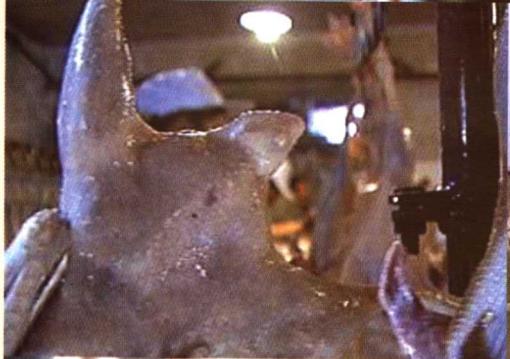
04 庖丁解“鸭”

05 千万只的鸭苗如何卖

06 让鸭子多下双黄蛋

07 为了烤鸭去养鸭

01	02
03	04
05	06



- 01 养蛇的人非得去卖鸭
- 02 这样卖鸭不赔钱
- 03 白鹅的赚头在哪里
- 04 从一句话开始的千万富翁
- 05 养鹅图的就是毛
- 06 养鸭的人改行要喂鹅
- 07 住上别墅的南溪白鹅

01	02
03	04
05	06
07	

# CONTENTS

# 目 录

35 元起家的恩怨夫妻 .....	1
变着法儿卖涨价的鸡 .....	10
乘虚而入 年赚 400 万元 .....	20
倒蛋大王的致富传奇 .....	28
黑得彻底好赚钱 .....	37
鸡能赚钱也不多养 .....	44
娇生惯养宁海鸡 .....	49
她的生意歪打正着 .....	54
漫山遍野找鸡蛋 .....	63
能赚 100 只赚 70 .....	68
眼镜鸡的秘密 .....	77
养出一千克 276 元的鸡 .....	84
抓鸡的学问 .....	92
都是野鸭惹的祸 .....	98
“梁山好汉”的三板斧 .....	106
红毛鸭的秘密 .....	115
浪子赚来 3 000 万元 .....	120
庖丁解“鸭” .....	126
千万只的鸭苗如何卖 .....	134
让鸭子多下双黄蛋 .....	141
为了烤鸭去养鸭 .....	147
养蛇的人非得去卖鸭 .....	154
这样卖鸭不赔钱 .....	161
白鹅的赚头在哪里 .....	167
从一句话开始的千万富翁 .....	173
养鹅图的就是毛 .....	180
养鸭的人改行要喂鹅 .....	188
住上别墅的南溪白鹅 .....	196



## 35元起家的恩怨夫妻

2006年12月18日早晨，一些人早早地来到湖南醴陵市王坊镇刘成伟开办的养鸡场购买山鸡，打破了山寨的宁静。

客户：“我买了10只山鸡。”

这已是养鸡场今天的第三拨客户。今年，单这些直接上门购买山鸡的人就送来了12万元，总共买走了一万多只山鸡。

记者：“你今天卖了多少钱？”

赖冬梅（刘成伟的妻子）：“卖了一千多元。”

这可是赖冬梅少有的笑容，自从老伴儿刘成伟1999年退休，用35元钱买回5只小山鸡后，老两口就一直磕磕绊绊，吵吵闹闹。

赖冬梅：“满屋飞的都是鸡，搞得家里很臭、很脏。”

刘成伟：“她跟我吵架，扯皮。”

陈建军（刘成伟的外甥）：“我舅舅没养山鸡之前，他们两人关系挺好的，自从养了山鸡以后，他们经常吵架，我们过去劝了很

多次。”

老刘养山鸡原本只想增加点生活乐趣,后来渐渐地养多了,就不时的宰杀几只改善伙食。可到了2000年夏天,他的山鸡数量由5只变成了四百多只,就是每天吃上一只也吃不完。于是,他便开始筹划如何卖鸡赚钱。

刘成伟:“我女儿是搞电脑的,她会打字,我叫她给我打一点小广告,帮我贴一下。”

刘玉(刘成伟的女儿):“我说我不给你贴,我不去贴,害羞死了。”

刘成伟:“我叫我老婆去贴。”

赖冬梅:“我也不去,我坚决不去!”

老刘退休前在镇电管站工作了三十多年,不是在室外架线,就是入户查看电表,熟人太多。他是担心上街贴条被人笑话,才不得已安排老婆去贴的。哪知遭到老婆的强烈反对,连个商量的余地都没有。养着好玩老婆反对吧,还有一定的道理,可是卖鸡赚钱是夫妻都有份儿的呀,老刘实在是不理解老婆为何反对。他一生气,自己带上一百多张广告条和几只最漂亮的山鸡,专门去到集镇人口密集的地方。

刘成伟:“我一边贴广告,一边就宣传我的山鸡。”

醴陵植被丰富,野生山鸡多,当地人自古就有食用山鸡的习惯。可是,吃的人多了,山鸡就越少,一些大饭店慢慢地取消了野生山鸡这道菜。一直从事家禽买卖的邓绍伟在集镇看到老刘



的山鸡广告后，似乎发现了商机。

邓绍伟：“我刚开始带了几只山鸡到街上去，那个餐厅老板试了一下，说还可以。”

就这样，这个购买几只，那个购买几只，老刘的山鸡渐渐地打开销路，还卖到了一千克 40 元钱，比本地的土鸡高出一倍多。老刘这时想到了扩大养殖规模，可单靠自己又人手不够，怎么办呢？硬把老伴往养鸡场拽吧，又担心遭到拒绝。于是，他想出了一个拉拢老伴的办法。

刘成伟：“我一不喝酒，二不赌博，我把每次卖山鸡的钱存起来，十天半个月，存到银行一次，存好后我把存折交给她。”

赖冬梅：“他把一万多元钱的存折给我，我很高兴，我说那你就养吧。”

刘成伟：“她看见每个月的钱还挺多，她就和我同心协力了，一起干起了这件事。”

转眼到了 2004 年，老刘的山鸡越喂越多，交给老伴的钱也变成了十多万元。正在他想大干一场的时候，灾难却突然降临了。老刘的大女儿和小儿子先后患了重病，5 年的存款顿时化为乌有，为了给孩子治病不仅花光存款，还倒欠了债。可是，两个孩子还是离开了人世。

白发人送黑发人，老两口陷入了绝望之中。

痛苦绝望之中，老刘没有心思养鸡了，但离开养鸡场，他又格外感到空虚和寂寞。短暂停顿之后，老刘依然回到养鸡场，恨不得

把所有的凄楚和痛苦都转嫁到山鸡养殖之中。

刘成伟：“我如果现在不这么干，不养一点鸡，不干点事情，我的日子不好打发。”

祸不单行，老两口还处在失去儿女的悲痛之中时，养殖场的种山鸡又遭受了一场灾难。

刘成伟：“进来一只野狗，它咬了一个洞，跑进去，咬死了 102 只母山鸡。正是产蛋的高峰季节，直接损失是四千多元，间接损失是六七万元。”

老刘的老伴再也承受不住打击，她坚持要把剩下的两百多只种山鸡卖掉还账算了。

赖冬梅：“风险太大了，我就不愿意再养了。”

老刘呢，养山鸡的目的似乎已不仅仅局限于挣钱还债、卖鸡赚钱，更多的是靠养鸡消愁、解除寂寞。他依然没有慌乱，而是花了六万多元钱，修建了 2.5 米高的围墙。

刘成伟：“现在这个围墙，把整个院子全部围起来了，上面还有铁丝网，这样建好以后，什么野狗、野兽都进不来了。”

可是，山鸡的野性大，养殖的风险也大。建围墙可以防止野兽入侵，有时候却并不能阻止山鸡外逃。

刘成伟：“找到了，找到了，就是刚才那里逃过来的这只。”

记者：“怎么回事，这都死了？”

刘成伟：“刚才从那里逃过来，被狗咬死的。”

刘成伟：“你们看，我刚才逃跑的那只鸡，就是从这个洞里逃出