

凝望

● 叶劲光 著

海潮

海潮摄影艺术出版社



凝望海峡

叶劲光 著

海潮摄影艺术出版社

图书在版编目(CIP)数据

凝望海峡/叶劲光著. —福州:海潮摄影艺术出版社,
2007.3

ISBN 978-7-80691-301-7

I. 凝… II. 叶… III. 散文—作品集—中国—当代
IV. I267

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 030454 号

责任编辑:柳闽南

凝望海峡

著 者:叶劲光

出版发行:海潮摄影艺术出版社

地 址:福州市东水路 76 号出版中心 12 层

邮 编:350001

印 刷:福州超辉印刷有限公司

开 本:850 毫米×1168 毫米 1/32

印 张:8.5

字 数:195 千字

版 次:2007 年 3 月第 1 版

印 次:2007 年 3 月第 1 次印刷

印 数:1-1000 册

书 号:ISBN 978-7-80691-301-7/I·27

定 价:28.00 元



作者简介

叶劲光，系福建省三明市政协常委，市台联会长，籍贯台湾省彰化市。长期在三明市从事统战、政协、对台联谊工作，通过与台胞的交往，与台胞建立了深厚的感情，努力展现出台胞的内心世界。作者喜欢结合自己的工作特点，写些散文、通讯等，以此抒发情感。本书大部分是作者在国家、省、市一级的报刊杂志上发表的文章。

序

两岸关系的曲折起伏，使台湾问题越来越成为人们关注的焦点，台湾海峡风云变幻牵动着海内外所有中国人的心。叶劲光的《凝望海峡》散文集就要与读者见面了，作者长期从事与台胞的联谊工作，多次到台湾考察，能较深入地了解台胞的思想动态和他们的感情世界。这本集子就是以三明台胞为主要线索，讲述了海峡两岸的历史渊源和民众之间的深厚感情，表现了两岸分离带来的不幸，演绎一场场的人间悲剧。书中还介绍了一批台商在三明投资兴业的故事及三明的秀丽山川。

我认真阅读了叶劲光同志送来的稿件后，感到作者的文章富于现实性和创造性，以视角新颖、立意深远见长，具有广泛的社会影响。作者通过实地考察，所见所闻，充满感情地阐述心灵感受，色彩浓郁，语言优美，遣辞造句考究，内容翔实，富有文采。写景抒情，真情实感，跃然纸上，字里行间洋溢着对家乡台湾的热爱，对三明的感情，对自然和生活的赞美。文章描写在三明生活工作的台胞、台商，则通过他们在三明的生活工作，体现了党和政府对台胞的亲切关怀，也展现了不少台胞、台商在三明艰苦创业、努力奋斗的情景。故事生动，中心突出，题材广泛，多角度、多层次地观察台海局势，分析热点问题，结合自己的工作实践，夹叙夹议，表达了大陆人民对台湾

同胞的深切思念和对祖国统一的殷切希望。写到台湾考察的情景，发自内心的感受，情真意切，诗意盎然。

作者努力做到文章具有可读性，能够表达深邃的思想，文章功底深厚，读他的文章，总能读出类似气韵悠扬的感觉，彰显出自己的特色，这种特色让散文有更多的故事性，更能以情动人，当然这种情是自然流露，足以引起人的共鸣和感触，并进一步让读者增加对台海局势的了解及增强对祖国统一大业的责任感。

路 枫

2006年12月18日

目 录

台 商 足 迹

“我对三明充满信心”

——台商李晓东在三明投资记 (3)

“三明,我的追求和希望”

——赴台定居女台胞董秧秧回三明投资记 (7)

宁化,我的第二故乡

——一位台商在客家祖地宁化办企业的故事 (11)

华映光电考察记 (15)

台湾著名跆拳道教练宋景宏和他的两岸弟子 (18)

在这片土地上辛勤耕耘

——记清流桦信茶果开发公司台商许良远先生 (23)

茶飘香 情更浓

——记福建省沙县山富茶业有限公司董事长台商曾进东先生
..... (28)

喜欢永安 投资永安

——台商刘明正在福建省永安市的故事 (34)

“我相信有成功的一天”

——记福建省清流果蔬有限公司经理、台商刘定丰先生
..... (39)

春绿原野 山花烂漫 (43)

台泥登陆大陆发展迅猛

——访福州台泥水泥有限公司总经理余双福 (46)

杨山虎, 在乌龙茶之乡扬名 (50)

“60岁, 我开始创业”

——记明溪泰峰木业有限公司董事长罗松助 (54)

管理出效益 新品拓市场

——台资企业三明元发树脂有限公司创建6年创利税

4800多万元 (58)

一位台商的三明情 (60)

三明书画家向台商赠送字画 (62)

老人的理想庄园 (64)

红茶飘香沁人心

——台商陈国卿三明创业记 (66)

三明台胞的深情

海的那一边是家乡 (71)

永安台胞邱映光, 全省最长寿老人 (74)

“三明, 我的家园”

——台胞彭政妹在三明的故事 (76)

喜欢回忆过去的老人 (80)

把光明送进万家

——记福建省将乐县电力公司经理何长根 (83)

无悔的选择

——记福建三明一中英语高级教师、三元区政协委员

台胞吴晓萍 (88)

“陈家榕, 您在哪里?” (92)

沙县走出了两名空军司令 (94)



赤子情怀	(98)
台胞蔡龙豪在尤溪设奖学金	(100)
三明市代表团赴台参加世界客属第 21 届恳亲大会	(102)
台胞曹淑贞:翘首盼亲人	(104)
海峡难隔两岸情	(106)
“我要回乡治眼睛”	(108)
老台胞肖木老三明寻亲记	(109)
电波传情	(111)

台湾啊,故乡

故乡,我回来了	(115)
眺望金门	(119)
海峡两岸半屏山走访记	(123)
鹿港风情	(126)
梦牵阿里山	(129)
八卦山揽胜	(132)
神秘传奇的圆山大饭店	(135)
好一个太鲁阁公园	(138)
在台北大街上漫步	(142)
中秋的夜静悄悄	(146)
目睹台北 101	(149)
感受台北故宫博物院	(152)
日月潭啊,大金湖	(156)
归来吧,台湾	(160)

山川相连

三福高速公路通车畅想曲	(167)
-------------------	-------

与台商共游桃源洞	(171)
组织老台胞参观安贞堡	(174)
海峡西岸 2005 年台胞青年夏令营活动在泰宁	(178)
游览金龙谷遐想	(182)
徜徉在沙溪河畔	(186)
走进神奇瑞云山	(190)
水上夜游过中秋	(194)
家门口摆起了小吃展	(197)
雨中登淘金山	(201)
烽火岁月的永安	
——永安抗战遗址考察记	(204)
青山幽谷玉华洞	(209)
壮哉, 格氏栲	(213)
清流狐狸洞寻幽探秘	(216)
尤溪旅游 独特的感受	
——记宋代著名的理学家朱熹诞生地尤溪	(220)
万寿岩, 见证了闽台同根同源	(228)
寻根石壁, 虔诚敬祖	
——“台湾客家文化交流之旅”参访团在客家祖地石壁考察记	(232)
云蒸雾绕龙栖山	(237)
诗情画意的象山	(241)
明溪蓝宝石——人间奇异的梦	(244)
闽江源头——建宁走笔	(247)
后 记	(251)

台商足迹



“我对三明充满信心”

——台商李晓东在三明投资记

在福建省三明市三元区城东乡荆西村，一个水泥粉磨项目正在兴建，总腹地面积 24729.91 平方米，总建筑面积 1.5 万平方米，生产规划为年产 80 万吨水泥粉磨，项目总投资一亿元。这是台商李晓东目前正在实施的投资计划，是三明市台资企业最大的项目。

李晓东，今年 43 岁，毕业于台湾中原大学，1998 年应聘来到永安担任永大水泥有限公司经理。2002 年 7 月，他来到三明承包三三水泥有限公司，2004 年 7 月，投资 1950 万元，购买了三三水泥有限公司地面物资产，对公司设备进行了改造。三三水泥有限公司始建于 1958 年，曾是福建省建材行业五大骨干之一。2000 年，依照市委、市政府的部署，为还三明一片蓝天，拆除了机立窑，公司变成水泥粉磨企业。

谈及为何承包企业时，李晓东深有感触地说，主要是几个方面的考虑，一是三三水泥公司基础较好，技术力量强，熟练工人多，现有的设备经改造后可以较好地利用，国有企业各项制度有不少可以借鉴的地方；二是和上市公司——江西万年青股份有限公司签定了“万年青”商标使用合同，生产万年青牌旋窑水泥，主要原料旋窑熟料均从江西万年青股份有限公司运来，还有来自永安和明溪的原料



资源,那里的矿石资源十分丰富,易开采、品位高,持续时间长,可以做长远规划;三是交通便捷,三明的交通正在发生根本性变化,将成为闽西北的交通枢纽,厂房紧靠铁路,运输方便;四是三明发展潜力大,对今后的发展充满着信心。

基于这些想法,李晓东铁心要在这里干一番事业。

“该交的钱都要交,不该花的钱一分一厘都要计较。公司宁可利润少点,该交的税一分都不会少。”这是李晓东经营公司的准则。该公司从2002年7月到2004年10月共上交税金500余万元。水泥是传统行业,利润并不高,经营公司自然要把成本压到最低。作为一个企业家,李晓东深知永续经营的重要性,企业永续经营有内部因素,也有外部的环境制约,渴求一个有序良性环境,诚信经营是他的理念,只要他签定的合同都会认真履行。他认为只有建立诚信守约、公平竞争的市场秩序,才能营造一个诚实守信、文明经商的社会经济环境,这是企业的立足之本。京福高速公路一期工程建设期间,由于2003年水泥市场价格大幅上涨,有部分水泥企业为获取差价收入单方面违约,停止按原投标价供应水泥,而三三水泥有限公司却在利润较薄的情况下,坚持遵守合同,按原投标价供应水泥,为高速公路建设做出了贡献,但由于成本高,获利少,李晓东对此坦然一笑。

经营过程中,李晓东有时会十分烦恼。前年,电力供应不足问题



尤其突出,在水泥产销旺季,企业因为限电无法正常生产,不能确保及时向客户提供水泥产品,以至部分客户欲寻找其他企业合作,给企业的生产经营造成非常不利的影响。有时接到工程也不一定能及时拿得到钱,业主、施工队、材料供应商,一级压一级,就转嫁到水泥厂身上来了。跟公家做生意也会出问题,倒不是不给你钱,但就是有个习惯——拖。特别是最怕非常规、不合理的竞争,有些同行甚至会采取不正当的手段制造麻烦,这些问题让李晓东不胜其烦,以至他要用很多精力处理企业以外的事。不过,在三明7年间,李晓东也积累了不少特殊的经验,他已经逐渐掌握了处理各种问题的能力,他觉得周围的环境和人都不断在变,大家都越来越讲信用,企业遇到的困难比过去明显减少。

李晓东用人讲究以岗定位,但对于原来国有企业的职工,只要愿意留下,他都会收下来,员工没有严重违反制度基本上都是永久雇用,有人说他们是“台资企业中的大锅饭”。实际上,李晓东经营中贯穿着“以人为本”的意识,喜欢团结协作的氛围,尽力创造良好的工作环境。他经常告诫自己和员工,企业要有危机意识,要如履薄冰,才能在十分激烈的竞争中站稳脚跟。李晓东深知人才的重要性,他一直试图改善人才的条件,鼓励员工内部创业的方式,增强企业的凝聚力,向心力,使员工心甘情愿地长久服务。

三三水泥有限公司处于市区中心,对市区环境还是有一定影响,市政府要求三年内搬迁。2004年开始,李晓东制定了搬迁计划,新组建下设水泥粉磨、物流、预拌混凝土、机械加工和矿渣粉磨的股份有限公司,项目科技含量高,采用当今最先进的设备和水泥生产工艺技术,先进的环保收尘系统,能达到无污染的效果。项目完成后,年生产80万吨普通硅酸盐水泥,产值达人民币2.4亿元,且形成多项经营互补的集团公司。该建设项目已进入土地平整工作,工艺设计和设备选型等工作正在紧锣密鼓地进行。计划在2005年10月份破土动工,进行预拌混凝土的项目建设,2006年完成水泥粉磨



项目,同年矿渣粉磨、机械加工项目着手建设,力争当年见效。

企业生产正在有条不紊地进行,搬迁计划顺利实施,李晓东的心情好多了,显得更加理性和沉着,办事更胸有成竹。他觉得三明在变,房子越盖越漂亮,满有格调的房子越来越多,小区的规划很完整,这其中也有三三水泥公司的功劳。公司生产的产品得到广大用户的认可和信任,被福建省质量技术监督局、省建筑协会确定为全省推荐产品。“三三牌”商标被三明市政府授予“三明市知名商标”,京福、三福高速公路建设中有十余个标段使用了该公司生产的“三三牌”水泥,今年“6、19”特大水灾,京福高速公路一些地段出现了坍塌,而选用了三三水泥地段无一出现这些情况。提起这些,李晓东非常自豪:“你改变了我,我改变了你,这大概就是一种互相融合吧。”

谈起企业未来的发展,李晓东充满着信心。他说,去年全世界年消耗水泥约 18 亿吨,其中 6 亿在祖国大陆,占了全世界的三分之一,可见祖国大陆市场之巨大。按发达国家标准,人均年消耗水泥应在一千公斤左右,而大陆目前人均消耗水泥仅 400 多公斤,可见祖国大陆市场潜力之大。目前水泥产品中还有不少老式的竖窑在生产,成本高,耗能大,污染重,未来将逐渐被淘汰,这又是一块巨大的市场份额。尽管三明周边有几家大型水泥厂,但只要企业本身做得好,产品质量高,就会有非常好的前景。

2005 年 8 月 9 日

“三明，我的追求和希望”

——赴台定居女台胞董秧秧回三明投资记

这些年来，从福建省三明市赴台湾定居的台籍同胞为数不少，但能够回到三明投资的台胞那就是凤毛麟角了，董秧秧确是其中的佼佼者，她甚至连自己也没有想到，在台湾十年打拼，为她返回三明投资打下了很好的经济基础。

董秧秧一眼给人的感觉就是态度谦卑、精明能干的女企业家的形象。她的籍贯是台湾，她的父亲上个世纪四十年代从台湾来三明定居，所以，她是三明生三明长的二代女台胞，也许是家庭的因素，从小就是典型

