

CHENGJIU ZIJI DE
SHIZHONGREN

关系就是生产力，人脉就是成功路

成就自己的 10种人

要拥有良好的人际关系，让自己更快地走向成功，就必须与别人多亲近。但人的精力是有限的，不分对象就盲目套近乎就像不看靶子只顾射击，只能徒劳无功。因此，我们一定要理好头绪，弄清楚到底哪些人才值得亲近。找准了方法，你才会成为顺利与成功的宠儿。

◎彦博 / 编著



成就自己的 10种人

彦博 编著

中国致公出版社

图书在版编目(CIP)数据

成就自己的 10 种人 / 彦博编著. — 北京 : 中国致公出版社,
2007.5

ISBN 978—7—80179—570—0

I . 成… II . 彦… III . 人间交往—通俗读物
IV . C912.1—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 061933 号

成就自己的 10 种人

编 著:彦 博

责任编辑:裘艳红

出版发行:中国致公出版社

(北京市西城区太平桥大街 4 号 电话 66168543 邮编 100034)

经 销:全国新华书店

印 刷:河北省香河县闻泰印刷包装有限公司

印 数:1—5000 册

开 本:700×1000 1/16 开

印 张:16.5

字 数:240 千字

版 次:2007 年 7 月第 1 版 2007 年 7 月第 1 次印刷

ISBN 978—7—80179—570—0

定 价:28.00 元

版 权 所 有 翻印必究

前　　言

人人都渴望精彩的人生，人人都想在生活的舞台上尽情地挥洒自己的能力与才华。在不少人看来，那些成功者是天之骄子，他们之所以成功，是由于他们生来富有，他们比别人聪明，他们比别人幸运；而提到失败者，则与此相反，说他们出身贫寒，他们经历坎坷，他们受教育程度低，他们命相不好，等等。其实不然，最关键的是他们缺少对每个人来说都至关重要的东西——关系。

人与人之间的关系是一门深奥的学问，这门学问有多重要？它决定一个人的成功高度和生活质量！美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。人类社会就是一张无形的大网，我们每个人只是网上的一个非常渺小的点。要想生活在这张网里面，我们这些孤立的点，就要活起来，与更多的“点”联系，与他们接触，否则我们只不过是一个又一个的“死点”而已，或者说就此限制了自己的生长。

要拥有良好的人际关系，让自己更快走向成功，就必须与别人多亲近。然而，这也并非意味着对所有的人都要用相等的心力。人际交往还是要有选择的。不分重点就相当于没有目标，而没有目标的追逐最终只会归于徒劳。因此，我们在认识到交际的重要性的基础上，更重要的还是要为自己设计一张人际交往的战略地图，标明要进军的战略要地和行军路线，这样我们才能知道要和哪些人交往，以及如何交往，才能用更少的时间和精力获得更有价值的人际关系资源。

为了解决这一问题，本书以全新的视角和独特的思维，有针对



性地给出了答案。书中分别总结出红人、能人、恩人、友人、新人、亲人、爱人、邻人、乡人、故人这10种人在工作、生活中对我们产生的影响，指出了当今人们在对待这10种人的态度与做法上的误区，并对如何亲近他们提供了具体的指导和建议。本书使用浅显易懂、生动幽默、富有深刻哲理的语言，结合了古今中外许多经典生动的故事和真实的案例，从读者的切身利益出发，向读者多方位、多角度、多层次地提供最具操作性的指导，指引读者在竞争日趋激烈的现代社会轻松闯关，一步步走上人生的顶峰。

不看靶子而只顾射击的人不是好枪手，人际交往也是如此。知道了应该亲近什么人，就等于找到了靶子，如果再懂得了如何瞄准和射击，你会发现，成功其实并不困难，或者说并没有什么困难不可以克服。只要做个有心人，你就会成为顺利与成功的宠儿。

作 者

2007年5月于北京

目 录

第一章 友人 ——友情无私，朋友是荒野中的甘泉

没有人喜欢孤独，也没有人不需要朋友。没有朋友的人，单枪匹马打天下，必然独木难支，辨不清方向。唯有与朋友相处，我们的心才会被滋润，灵魂才会得到安慰。无论是两肋插刀的勇敢，还是知音难觅的慨叹，都足以证明友人对于人生和成功的意义。

一、友谊是一种不可忽视的生产力	(2)
1. 有个好朋友，成功变得更简单	(2)
2. 朋友是最有潜力的信息库	(3)
3. 友谊使喜悦倍增悲哀减半	(4)
二、一定要有网结天下的思想	(6)
1. 交友不苛求，天下人皆可为我所用	(6)
2. 通过各种方式和途径扩大朋友圈	(8)
3. 真诚求友，从善于倾听开始	(10)
4. 宽容待人，更多地聚拢人气	(11)
三、朋友也要区别对待	(13)
1. 精心建档，为你的朋友分分级	(13)
2. 学会与性格各异的朋友相处	(15)
3. 用心经营不同年龄和职业的朋友	(17)



四、近墨者黑，交友不当是祸不是福 (20)

1. 切不可当成朋友的八种人 (20)
2. 近朱远墨，“割袍断义”要果敢 (22)
3. 掌握分手时不伤感情的断交术 (24)

第二章 亲人

——血浓于水，亲属是最坚实的靠山

无论时间怎样流逝，无论空间怎样变换，血缘关系都是我们最坚实的靠山。亲人的辛劳与付出换来了我们的进步与成长。在亲人的鼓励与帮助下，我们才能够修身明理、立业成才，实现人生目标，体现生命价值。亲人不求回报的帮助，将伴随我们直到最后。

一、不要忘记自己生命的由来 (28)

1. 亲情是一种伟大的力量 (28)
2. 亲人是我们生命的保护伞 (30)
3. 唯有亲情才是不受时空限制的爱 (33)

二、亲人是我们成长的阶梯 (34)

1. 在亲人的教育下可以修身明理 (34)
2. 亲人是我们立业成才的强大后盾 (36)
3. 在亲人的帮助下脱离平凡 (38)

三、亲情是永远无法割舍的感情 (40)

1. 浓情不化，亲人是坚实的精神支柱 (40)
2. 润物无声，亲情滋润我们的心灵 (41)
3. 兄弟姐妹也是我们力量的倍增器 (43)

四、自家的“庙”更要多烧香 (46)

1. 求谁也不如求自己的父母 (46)
2. 把握交往原则，让血缘关系更融洽 (48)

第三章 邻人

——守望相助，远亲不如近邻

俗话说，远亲不如近邻。邻居之间，抬头不见低头见，守望相助、声气相通，是胜似亲人的人。没有人能够忍受没有邻居的那种单调乏味、孤独无助的生活。也许我们无法与亲人共度一生，但必将与邻居共处一世。这个要与我们朝夕相处的群体，怎能不去多亲多近？

一、邻人关系圈，潜力巨大的“市场”	(52)
1. 救危解难，邻居是我们的及时雨	(52)
2. 大隐隐于市，左邻右舍多贵人	(54)
3. 有邻居陪伴，心灵永远不会干枯	(56)
二、拉近与邻居的感情是一门深奥的学问	(57)
1. 新车要磨合，邻居也不例外	(58)
2. 亲近邻居，一定要主动出击	(59)
3. 调整期望值，别被邻居当“黄鼠狼”	(61)
三、掌握邻里间“和平共处三项原则”	(63)
1. 互相信任，营造和谐的邻里关系	(63)
2. 相对独立，保持让人舒心的距离	(65)
3. 互忍互让，尽量避免邻里间的冲突	(67)
四、学会择邻，充分利用邻居资源	(69)
1. 择邻是关系我们一生的重要选择	(69)
2. 有效择邻必须牢记的八大要点	(72)
3. 善良有度，对恶邻有时必须狠一点	(74)



第四章 爱人

——爱情无价，爱人是最可靠的后盾

“若能比翼双双飞，相依相伴永不悔。”爱人是我们欢乐时的开心果，落魄时的避风港。有爱人的陪伴和支持，我们的精神才会得到寄托，在纷繁复杂的社会里才有一个安宁平和的空间；透过爱人深情的视线，我们才会看清前进的方向，拥有向上的动力。

一、爱人是与我们风雨同舟的人	(78)
1. 最得力的助手莫过于自己的爱人	(78)
2. 实实在在的温情让生活更加美好	(80)
3. 爱人的存在让我们一步步走向成熟	(83)
二、用无形之手抓牢爱人的心	(85)
1. 爱就一个字，但不能只说一次	(85)
2. 常把对爱人的赞美挂在嘴边	(86)
三、爱情是笔大生意，决不可斤斤计较	(88)
1. 抱怨与唠叨是爱情的杀手	(88)
2. 发生争吵时，要懂得适时退一步	(91)
3. 不要因钱而爆发“权力斗争”	(94)
四、让爱人的支持稳定长久	(96)
1. 心意相通是夫妻双剑合璧的法宝	(96)
2. 让爱意永远洋溢的九条秘诀	(98)
3. 警惕破坏夫妻关系的六大因素	(100)

第五章 乡人

——乡音拨心弦，老乡作用不可忽视

家乡，在每一个炎黄子孙的心目中都有着沉甸甸的分量。正所谓：美不美，家乡水；亲不亲，故乡人。中国人最讲究同乡之情，只要确定了同乡的身份，老乡之间就会给予对方全方位的帮助。正在搏击风浪、闯荡人生的人们，千万别忘记与老乡好好亲近。

一、异地得关照，离不开乡人出手	(104)
1. 老乡关系是一个作用巨大的网络	(104)
2. 职场残酷，老乡是安全与升迁的保障	(105)
3. 老乡的帮助能使我们左右逢源	(107)
二、善用乡音与乡情团结更多的人	(109)
1. 乡音是快速拉近感情的黏合剂	(109)
2. 深入挖掘老乡之间的血缘关系	(111)
三、与乡人保持经常的、有目的的联系	(113)
1. 不要轻易放过老乡聚会的机会	(113)
2. 多动脑筋，让自己站在富贵老乡中	(115)
3. 经营老乡关系，抓好每一个机遇	(117)
四、知根知底，乡人也不能不防	(118)
1. 信任可贵，但决不可无限滥施	(118)
2. 别被老乡营造的“海市蜃楼”蒙蔽	(120)
3. 即使见多识广也万不可掉以轻心	(122)



第六章 红人

——借力上青云，缩短奋斗过程

红人，是我们缩短奋斗过程的首选，是帮我们获得巨大成功的最有力助手。借红人之便，我们可以迅速得到帮助，在第一时间找到成功之门，让自己先人一步建功立业。及早地亲近红人，充分发挥红人的优势，正是古今中外成功人士的不传之秘。

一、红人就是那登天的梯	(126)
1. 兴衰成败，尽在红人掌握	(126)
2. 借红人之力，可成就大事	(128)
3. 过平凡的生活也离不开红人	(130)
二、精心策划，赢得红人的支持	(132)
1. 投其所好，百试百灵的登龙术	(132)
2. 礼物是一块屡试不爽的敲门砖	(134)
3. 学会恭维，让红人乐于效劳	(135)
4. 练好“借”字诀，把自己推销给高层	(137)
三、做红人的红人不是最终目的	(139)
1. 不能仅满足于做“马仔”的“马仔”	(139)
2. 拥有金刚钻，才能揽上瓷器活	(141)
四、红人未必是善人，小心提防不多余	(143)
1. 难得糊涂，别在红人面前抖机灵	(144)
2. 不做心腹，设一条针对红人的安全线	(146)
3. 坚决不做一条绳上的蚂蚱	(148)

第七章 能人

——积攒实力，将能人收入彀中

古语云：得一人而得天下，失一人而失天下。这里的“人”，指的就是能人。做任何事，只要有能人帮忙，一定能事半功倍。不论是政坛上的风云人物，还是商界的奇才，或是尚无成就的普通人，有能人陪伴左右，最终都可以独步天下，笑傲江湖。

一、能人，帮我们成大事的得力助手	(152)
1. 能人，推动历史前进的巨大力量	(152)
2. 龙从云，虎从风，成大事者靠能人	(153)
3. 能人是团体取得成功的领路人	(154)
二、练就识别能人的“火眼金睛”	(156)
1. 找能人，切忌拘泥出身	(157)
2. 观表知里，把双眼练成 CT	(158)
3. 自己没有火眼金睛就借一双	(161)
三、多准备几条绑住能人的绳索	(164)
1. 用金钱做绳索，让能人笑着做俘虏	(164)
2. 巧于施恩，绊住能人的双腿	(165)
3. 割不断的情是最结实的绳索	(168)
四、与能人交往不能犯低级错误	(170)
1. 能人的面子不能轻易去伤	(170)
2. 不可盲目压制身边的能人	(172)
3. 别带着怀疑的眼神任用能人	(173)



第八章 新人

——乐于纳新，抢占“新生资源”

“长江后浪推前浪”，前浪正是在后浪的推动下才得以前进。新人，就像后起之浪，能将我们送往成功的彼岸。新人虽暂时无钱无势，但如果你此时伸出援助之手，他就会心存感激，铭记一辈子。一旦这个人取得了某方面的成功，你就会获得巨大的收益。

一、新人是拥有无限可能的群体	(178)
1. 后生可畏，新人让人大跌眼镜	(178)
2. 帮助新人就等于购买“原始股”	(180)
3. 善于把新人培植成自己的心腹	(181)
二、时刻拥有“率先伸手”的意识	(183)
1. 打造新人亲和力，提高印象分	(184)
2. 以自信的姿态吸引和领导新人	(186)
3. 做个“FBI”，接触前先调查对方	(187)
三、懂得投资是拉拢新人的关键	(189)
1. 把握交换原则的同时要适当吃亏	(189)
2. 对有潜力的新人投资一本万利	(191)
3. 替新人承担责任，更能收买人心	(192)
四、把新人培养成自己的铁杆“粉丝”	(194)
1. 戒除令新人讨厌的言谈习惯	(194)
2. 亲近适度，保持恰当的距离	(196)
3. 亲近新人时必须避免的六种错误	(197)

第九章 恩人

——知恩莫忘，过河还要勤修桥

“有仇不报非君子，忘恩负义是小人。”过河拆桥，终究令人不耻；知恩图报，才是人间的正道。若对于恩情坦然受之而不思回报，甚至反过来坑害恩人，用不了多久，你就会发现：这个世界上已再没有人肯帮自己了。失去援助之手，前途将会一片黑暗。

一、知恩图报，才能继续得到帮助	(202)
1. 做事先做人，多报恩才能多受恩	(202)
2. 忘恩负义是失去信用的罪魁祸首	(204)
3. “感恩之心”是战胜挫折的利剑	(206)
二、报恩要趁早，别让恩人寒了心	(208)
1. 别等成功之后再报恩	(208)
2. 早点行动，降低报恩的“成本”	(210)
3. 找准机会，关键时刻更显效果	(211)
三、“瓜子不饱是人心”，报恩要有诚意	(213)
1. 一句真诚的道谢胜过黄金万两	(213)
2. 礼轻情义重，薄礼也能敲开心门	(215)
3. 不要把报恩当成责任和负担	(217)
四、背恩就是背债，一定要懂得平衡	(219)
1. 控制存取，为恩情开个“银行”	(219)
2. 报恩讲原则，不替恩人背黑锅	(221)



第十章 故人

——同学战友，老关系最能办实事

同学和战友关系，在我们成长和发展的过程中起着举足轻重的作用。虽然当初彼此之间的起跑线是一样的，但毕业、转业几年甚至几十年后，他们会分散在各种不同的行业，有的已经成为富翁和高官。如能充分运用这种关系，将是一笔相当大的资源和财富。

一、“衣不如新，人不如故”	(226)
1. 故人之情是有市无价的珍品	(226)
2. 同学如春风，吹开我们的事业之花	(227)
3. 战友似阳光，照亮我们的人生之路	(228)
二、精心维系和经营难得的故人之情	(230)
1. 拥有“无事也登三宝殿”的意识	(230)
2. 故人往来，为人实在最重要	(232)
3. 别忘了故人的名字，尤其在见面时	(235)
三、走故人路线必须牢记的“三大纪律”	(237)
1. 万不可在失意人面前谈得意事	(237)
2. 拾杠是伤害老关系的无形尖刀	(239)
3. 不要把心理失衡演变成嫉妒	(241)
四、不可把别有用心的故人当亲人	(243)
1. 夜猫子进宅时，万不可疏忽大意	(243)
2. 求故人办事要先深入了解对方	(245)
3. 适当掩盖，以防自己成为垂涎的目标	(246)

第一章 友人

——友情无私，朋友是荒野中的甘泉

没有人喜欢孤独，也没有人不需要朋友。没有朋友的人，单枪匹马打天下，必然独木难支，辨不清方向。唯有与朋友相处，我们的心才会被滋润，灵魂才会得到安慰。无论是两肋插刀的勇敢，还是知音难觅的慨叹，都足以证明友人对于人生和成功的意义。



一、友谊是一种不可忽视的生产力

“友谊就是力量。”高尔基这样告诉人们。在友谊的陪伴下，人会成为无敌的战士，创造出许多奇迹。友谊是安神药，是兴奋剂；友谊是大海中的灯塔，是沙漠里的绿洲。古往今来，多少伟大人物正是凭着友人的支持，才成就了自己的功名。

1. 有个好朋友，成功变得更简单

俗话说：“多一个朋友多一条路”；“在家靠父母，出外靠朋友”。朋友多了，自然左右逢源，办事就很方便顺利。不同的朋友能给你带来不同的启迪，拓展你的思维，开阔你的眼界。相交多年的人是益友，是良师，而一些萍水相逢的人如果得到了你的友情，也会给你带来意想不到的惊喜和回报，帮助你的事业走向成功。

管仲与鲍叔牙是好朋友。管仲家中贫困，鲍叔牙常主动与他合伙经商。赚了钱，管仲总要多分些，但亏本时却不肯承担损失。别人都说管仲贪财忘义。鲍叔牙解释说：“管仲不是贪财忘义，因他家里太穷，我让他多分点。这是我情愿的。”后来管仲三次应征入伍，却都从战场上逃了回来，人们又说他贪生怕死。鲍叔牙说：“管仲并不是贪生怕死。他做逃兵，是因为家中年迈的母亲全靠他供养。如果他死在战场上，他的母亲就没法活了。”管仲觉得自己亏欠鲍叔牙太多，总自告奋勇去帮他做事，希望做些补偿。可是他替鲍叔牙做事没一次成功，而且还造成了不少麻烦。人们觉得管仲是没用的废物，鲍叔牙却说：“管仲其实非常有本事。事情没办成是因为运气不好，时机不成熟罢了。”

后来，管仲与鲍叔牙得到齐僖公重用，分别辅佐公子纠和公子小白。鲍叔牙认为齐僖公让他辅佐小白是因为小白没希望继承君位，这