

新农村新农民书系·劳动就业培训系列

# 四步致富法

赵金堂 著

致富的正确方法

致富金钥匙，帮友最佳品

致富的经验，致富的捷径

致富者有意无意应用的方法

河南出版集团  
中原农民出版社



四步，“图半四部半三”或“半口一空去封”。如数者不破不立，上进。而往未止出，此固，已今大神富媒接，其去富媒也。

## 前 言

头工房

朋友的朋友，您开启的不仅仅是一本书，而且是致富之门。恭喜您，朋友，您一定能通过致富之门进入致富的行列。八十年代，中国改革开放以来，亿万人致富的积极性如脱缰之马、决堤之水——二十多年过去了，真正成为富翁的比例还是很小的。细究其因，主要是大多数人没有得到致富的正确方法（即正确程序和窍门儿）。

种植农作物、驾驶机动车、使用电脑等都有正确程序，移动巨石、上摩托车外胎等都有窍门儿，致富同样有正确程序和窍门儿。

作者历经十多年，剖析数百个致富事例，终于找到了致富的人有意无意地应用的致富方法——“四步致富法”。

凡是经自己努力致富的人，都是有意无意地应用了致富的正确方法，即正确程序和窍门儿的人。没有找到致富的正确方法的人，只能在致富的实践中摸索。在摸索中前进很容易栽跟头、走弯路，以至放弃。“四步致富法”是从无数个致富事例中总结出来的致富经验，掌握了“四步致富法”后，在致富的道路上就能做到心明眼亮、不走弯路或少走弯路。

三百六十行，行行出状元。三百六十行，行行有窍门儿。有的小窍门儿一句话就能介绍清楚，而致富的窍门儿，用一两句话



## 前 言

---

是介绍不清楚的。过去学一门手艺是“三年满四年圆”，看《四步致富法》是要得到致富的大手艺，因而需要用上点时间、花上点工夫。

很多人都觉得专门记忆成语很不好记，但是通过成语故事来记忆，就容易多了。这种由厚到薄、由慢到快的学习方法是有科学道理的。刚上小学一年级的时候，拿起课本，除了新鲜感外，有几个人不觉得难学呢？读到高年级以后，又有谁还觉得一年级的课本难学呢？这个过程也是由厚到薄的学习过程。了解“四步致富法”也需要经过由厚到薄的过程。

“四步致富法”不是什么难以掌握的技术，只要用心学习，人人都能学到手。四步致富人人中，关键在于学和用。



## 目 录 及 提 要

### 第一章

#### 致富的第一步 树立致富观念 / 1

树有根，水有源。能否致富的根源在思想观念。思想观念支配行动。凡是经自己努力致富的人，都是在其致富的思想观念支配下取得的。

要早日获得致富，首先需要树立致富观念。树立观念有两种方法：一是在潜移默化中慢慢树立；二是主动树立。因为目前致富的人还少，而且致富需要的不只是一个观念，所以，靠在无意中树立致富所需的观念，相当多的人是一辈子也树立不起来的。

要想早日致富，就需要有意地树立致富观念。致富需要树立哪些主要观念，怎样有意地树立致富观念是本章介绍的两个

**重点。**

要富首先要勤工富农。要富首先要勤于劳动。要富首先要勤于学习。要富首先要勤于思考。



## 目 录

### 第二章

#### 致富的第二步 燃旺致富欲火/97

人有多种欲望。哪一种欲望强烈到了极点,也就是哪一种欲望之火熊熊燃烧起来,人就会为满足哪一种欲望而积极自觉地去努力,直至欲望得到满足或欲望之火熄灭。熊熊燃烧的欲望之火是人行动的强大动力。

致富也是一种欲望,能让致富的欲望之火在致富之前一直熊熊燃烧,加上有致富的思想观念领航,就一定能获得致富。因为,燃旺致富欲火在致富中的作用仅次于观念,所以,燃旺致富欲火就理所当然地被列为“四步致富法”的第二步。本章介绍的重点是:燃旺致富欲火的作用和有意燃旺致富欲火的方法。

### 第三章

#### 致富的第三步 让致富工作成为生活主角/131

无论是小说还是电视剧都是有主角的。主角占用的时间最多。要致富就需要



让致富工作成为生活主角。否则，致富只能是别人的。为此，特把确保致富工作成为生活主角列为“四步致富法”的第三步。本章介绍的重点是如何确保致富工作成为生活主角。

## 第四章

### 致富的第四步 把心“刻”到致富上/159

“心想事成”是古人总结出的一条经验。要在致富这一人生大事上获得心想事成，一般都需要在一个较长的时期内执著地追求，这就需要把心“刻”到致富上。把心“刻”到致富上是“四步致富法”的最后一步。

把心“刻”到致富上同树立致富观念、燃旺致富欲火一样，分有意和无意两种。若只靠在无意中把心“刻”到致富上，那么相当多的人是一辈子也做不到的。原因是现代社会吸引人的东西太多。本章介绍的重点是：心“刻”的意义和有意把心“刻”到致富上的方法。



## 目 录

### 第五章

#### 致富离不开的神秘武器 潜意识/185

成功学创始人拿破仑·希尔说：成也

潜意识，败也潜意识。具体到致富就是——富也潜意识，穷也潜意识。什么是潜意识？穷与富为什么都与潜意识有关？

看了本章后一定会茅塞顿开的。

树立致富的思想观念，燃旺致富欲火，在一定的时期内确保致富工作成为生活主角并把心“刻”到致富上，就是作者经过十多年的探讨，总结出来的切实可行的“四步致富法”。

绝大多数致富的人都是经过自己努力逐步实现的。凡是经自己努力逐步实现致富的人，都是有意或无意地树立了致富的思想观念，燃旺了致富的欲火，在一定的时期内确保了让致富工作成为生活的主角，并把心“刻”到了致富上。

“四步致富法”——致富经验的结晶；四步致富法——致富之路的捷径。尽快了解并应用“四步致富法”，定能早日致富！

# 第一章

## 致富的第一步 树立致富观念

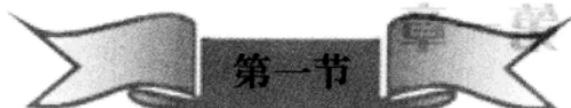
树有根，水有源。

能否致富的根源在思想观念。凡是想致富而又一直达不到致富目的的人，都需要从思想观念上找原因。凡是想早日获得致富的人，都需要有意地树立起致富观念。

1



致富的第一步



## 区别思想与观念

思想支配行动，观念决定穷富。要想早日致富，就需要对思想和观念有个清醒的认识。

朋友：您对“思想支配行动”这句话认可吗？我对这句话的理解是这样的：人的一切有意识的活动都是在其思想支配下进行的。熟睡的人，失去大脑功能的植物人，都没有了有意识的活动。

“思想支配行动”这句话虽然有点笼统，但意义极其深刻，要掌握致富的根本方法，一定得把它认真品味。

### 穷富的根子在思想

星期日，有的去游玩、有的去购物、有的去约会、有的在家打扫卫生……这些不同的选择，不都是出于各人的思想吗？这些不都是思想支配行动的具体表现吗？

行动总是跟着思想走。



不同的思想,引出不同的选择。不同的选择,引出不同的行动。不同的行动,引出不同的结果。——这就是思的、想的不一样,引出的结果就不一样的过程。用简练的语言叙述就是:思想不同,结果就不同。当然,也可以用下面的话来概括:不同的结果源自不同的思想。具体到致富就是:不能致富的结果,源自不能致富的思想。致富的结果,源自致富的思想。用一句话来概括那就是:穷富的根子在思想。凡是经自己一步步努力致富的人,都是在致富的思想支配下,采取了致富的行动的人。假若一个人有了“过一天少两晌”的思想,那他肯定不会去努力致富的;假若一个人有了“不劳而获”的思想,那他肯定不会去辛勤耕耘的;假若一个人有了“等更好的机会”的思想,那他肯定不会抓住眼前的机会;假若一个人有了“小富则安”的思想,那他肯定不会再努力的。要致富,就需要有致富的思想。

**一个拣破烂者的致富之路**

有个瘦小得只显得头大的农民,名叫李来顺。几年前有了不愿在农村单靠二亩承包田过日子的思想,于是,他便加入了进



城打工的行列。而李来顺的弟弟至今还在农村单靠着二亩承包田过日子。这就是思想不一样,选择就不一样的具体事例。

李来顺进城后,想在建筑工地当一名小工,可是没有一个工地用他。工头们都常说他那身骨头架子扛自己的脑袋都够受了……无数打工者在找不到合适的挣钱门路后,都选择了打道回府,李来顺却不。这也是思想不一样,选择就不一样的具体事例。

李来顺加入了在城市里拣破烂的行列。

拣来拣去,虽然不用本钱,但发展太慢。在拣破烂过程中,李来顺发现了新的机会——收废品,看来,要想富得快,没有本钱不行。于是,他用身上仅有的200元钱做本钱,勇敢地向拣破烂的伙伴们告了别。

李来顺在收废品时发现了旧课本的新用途,于是,就悄悄告别了收废品的伙伴,做起了旧课本的生意。后来,李来顺又发现旧书的出租和销售价值,于是就开店做起了旧书生意。再后来,李来顺还买了光盘修复机,还雇了大学生当店员……与李来顺同时期拣破烂、收废品的大有人在。他们为什么没有发现旧课本和其他旧书的价值呢?他们为什么没有向“老板”迈进呢?追根究底,还是思的想的不一样。

比李来顺做得更大、更有成就的是张茵女士——一个靠收废纸白手起家的女性,她的收购公司已经把业务开展到了美国。有谁能想到靠收废纸也能成为富豪,但张茵女士实实在在地以281亿元人民币的个人资产荣登2006年胡润财富榜中国女首富。从黑龙江到香港,从香港到美国,又从美国到中国大陆,张茵女士一路收来,虽然事业一直没有脱离收废纸,但她却由自己



收废纸发展到生产再生纸上。假如张茵女士没有树立“由小到大”的思想观念，那么她决不会有今天的财富。

思想支配行动。思想不同，结果就不同。要致富，就需要有致富的思想。没有致富的思想来支配，就不会有致富的行动、致富的结果。那么，到底什么是致富的思想？怎样才能有致富的思想？随着我们探讨的深入，它们会清楚地展现在我们的头脑中。

## 思想决定选择、决定穷富

从学校毕业的学生会有不同的选择，有选择务工的、有选择经商的、有选择当兵的、有选择务农的等。不同的选择，引出不同的生活。当年的选择不同，今日的生活质量产生差异也就在情理之中了。

选择决定生活，思想决定选择。富有和不富有的生活都是来自选择，来自思想。

要致富，一定得有致富的思想。如果您面临对经商、务工、种植、养殖等四项工作的选择，您选择哪一项呢？如果让您的亲朋好友选择，他们一定会有不同

## 思想与观念



的选择。

支配人做出不同选择的是不同的思想。换一句话说就是：不同的思想支配着人做出不同的选择。

如果您仔细分析，便会发现，在重大问题上，支配人选择的思想不但不是临时树立的，而且还不易改变。如一些人树立了厌烦经商的思想，再让他们从经商、务工、种植、养殖等四项中选择，他们一定不会选择经商。

思想支配行动。不易改变的思想支配人的重大选择，也是重大行动。

对“不易改变的思想”有没有简练点的说法呢？有，那就是“观念”二字。“观念”二字就是“不易改变的思想”的代用词，也就是说“观念”就代表“不易改变的思想”。

为什么要用“观念”二字代表“不易改变的思想”，或者说为什么要给“不易改变的思想”起名叫“观念”呢？

我认为：一是为了与一般易改变的思想区别开；二是既为了表达方便，又顺应其含意。我们从中国字的解析可以看出什么是观念，“观”字是由“又”和“见”二字组成的，“念”字是由“今”和“心”二字组成的。那么，“观念”二字的含意就是“又见今日之心”。也就是今日的思想、想法，以后又不断见到。

今日的想法以后又不断见到，那就证明今日的想法已树立成了一种不易改变的思想——观念。

不易改变的思想简称观念。观念就代表不易改变的思想。

思想是又思又想的东西。又思又想的东西就叫思想。易改变的思想也是思想，也经历了又思又想。那不易改变的思想一



定是又思又想加又思又想……因此,也可以说——思考某种话的时间长了,想某种话的遍数多了就树立成了观念。

观念的观是观点的观,观点也是不易改变的看法。观念的念是念头的念,念头包括想出的主意、拿出的办法和决策。从这一点上说,观念就是观点和念头的简称。观念不一样,选择就不一样的根本原因就在于:看法不一样,决策就不一样。如青年朋友走向社会后的不同选择,就源自他们已树立的不易改变的看法——观念。

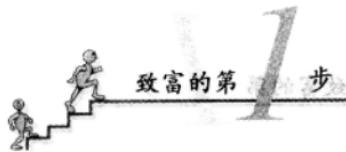
**重大选择,由观念决定。**  
致富是人生的一件大事,能否致富的首要问题一定是观念问题。这就是我们深入讨论观念的原因。

我初步认识观念后,觉得给不易改变的思想定名为观念,那思想就只能代表易改变的思想了。可事实并不是这样,人们平时说的思想中有时包含着观念,有时又不包含观念。就说“思想支配行动”这句话吧,这里的思想就包含着观念。

细想起来,观念也是思想的一部分。单说思想这个词时,包含“观念”也是对的。如果单独使用“观念”这个词,那它就只能代表不易改变的思想。

需要说明的是:本书中把“思想观念”联到一块儿使用时,“思想”只代表易改变的思想。

**思想观念支配行动,重大选择由观念决定。**



# 1

## 致富的第一步

### 好的选择大于努力

您相信“好的选择大于努力”吗？1985年，我爱人在家务农，当年遇到一个到事业单位上班的机会，但由于当时农业收入比上班收入高，所以就没有选择上班。20年后，我和我爱人对当时的选 择都感到后悔。因为20年后我爱人务农的收入与当时参加工作的人相比，差距太大了。再加上我们当时选择了在农村建房，现在就更后悔了。如果当时选择在城里建房，那仅房产一项就多10多万元。这真是选择大于努力呀！

为了明天的幸福，在该选择、能选择时，您一定愿意做出好的选择对吧！那么，怎样才能做出好的选择呢？

好的重大的选择虽然与当时的分析有关，但起关键作用的还是事前树立的观念。例如：您事前已树立了“经商不好”的观念，当您面对经商不经商的问题时，您当然会毫不犹豫地否定经商。

**重大选择观念决定，好的选择大于努力。**  
致富是人生的一件大事，致富也离不开选择。要在致富中有好的选择，就需要树立致富的观念。

绝大多数致富的人，都是经过自己努力一步步致富的，都是有意或无意地树立了致富观念的人。凡是想致富而又长期达不到致富目的的人，一般都是没有树立或缺少致富观念造成的。

思想观念支配行动。凡是树立了致富观念的人，都会在致富观念的支配下采取致富行动的。一分耕耘，一分收获。有了



坚持不懈的致富行动，必然会成功收获财富。

**思想支配行动，观念决定穷富。**

要致富，一定得先树立致富观念。

什么是致富观念？怎样树立致富观念？随着我们探讨的深入，它们会清楚地展现在我们的头脑中。

### **一念之差 穷富之别**

我身边有这样一个实例：两个畜牧专科学校毕业的学生，同时被分配到了一个县畜牧局工作。在局机关从事了一段行政性工作之后，一个决定去自办养殖场，一个想在局里继续奋斗。两个人都想说服对方与自己一块儿奋斗，结果谁也没有说服谁（没有说服的根本原因，是因为他们各自树立了不同的观念。凡是树立成观念的东西，靠一时的说服是改变不了的，就像已养成的习惯，一下子改不掉一样）。

七年后，在局机关谋求发展的那位学生还是个普通公务员，而看准时机、勇敢下海的那位学生却成了拥有五亿多元资产的大老板。

同一所学校毕业的同学，分配到同一单位上班，因为树立了不同的观念，所以就有了不同的选择、不同的行动、不同的结果。这一事例也验证了“一念之差，天壤之别”这句话。

一念之差，天壤之别的事例多得很，这里我们就不一一赘述了。我们需要的是从这类事例中总结出有利于致富的经验。

一念之差，天壤之别。其中的关键是“念”。这个“念”从表



面看是一时的“念头”，一时的选择。但实质上它是有其根源的。树有根，水有源。“念”的根源在事前树立的观念。

### 重大选择，观念决定。

二十年前的同学、朋友、同龄人，因树立的观念不同，而有了不同选择。因选择不同，而造成了今日的穷富不同。今日各方面条件都相差无几的同学、朋友、同龄人，以后肯定会拉开档次，原因就在于他们今日或今后树立的观念不一样。

“一见钟情”的恋人，实际上他们在“一见”之前，就已经有意或无意地把“钟情”的标准树立在大脑中了。

思想观念支配行动，重大选择由观念决定。观念不一样，选择就不一样。选择不一样，结果就不一样。

穷富的根源在观念。要致富，一定得先树立致富观念。

### 从授之以渔看致富观念

1994年，全国不少乡镇为促进农民致富，曾免费举办过大棚种植蔬菜学习班。有的地方还免费为农户提供技术指导一年，并免收三年大棚用地承包费，建大棚所需资金还给予贷款。政府可谓用心良苦，这样“授之以渔”的支农政策到哪里去找啊？可是在广泛宣传之后，有不少村竟没有一个人愿意参加培训。

2005年，党中央、国务院为了促进广大城乡居民以及下岗职工致富，实行了技术培训政府补贴政策。这无疑是党中央、国务院给老百姓办的一件大好事。可是有不少地方却是组织者“热”，参加者“冷”。