



BEAUTY PARLOR

电视剧《粉红女郎》《双响炮》《夺标》

形象设计师苏扬修先生倾情打造

★★★★★

如何打造美容业千万业绩

苏扬修◎著

美容 葵花宝典

女人美丽优雅 气质魅力
美容院经营管理 拓展成功

北京出版社



BEAUTY PARLOR

电视剧《粉红女郎》《双响炮》《夺标》
形象设计师苏扬修先生倾情打造

★★★★★

如何打造美容业千万业绩

苏扬修◎著

美容 葵花宝典

女 人 美 丽 优 雅 气 质 魅 力
美 容 院 经 营 管 理 拓 展 成 功

地震出版社

图书在版编目(CIP)数据

美容葵花宝典:如何打造美容院千万业绩/苏扬修著.

—北京:地震出版社,2007.7

ISBN 978-7-5028-3152-3

I. 美… II. 苏… III. ①美容-服务业-企业管理②美容-方法
IV. F719.9 TS974.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 098549 号

地震版 XT200700222

美容葵花宝典——如何打造美容院千万业绩

苏扬修 著

责任编辑:彭娅玲

责任校对:郭京平

出版发行:地震出版社

北京民族学院南路 9 号

邮编:100081

发行部:68423031 68467993

传真:88421706

门市部:68467991

传真:68467991

总编室:68462709 68423029

传真:68467972

E-mail:seis@ht.rol.cn.net

经销:全国各地新华书店

印刷:大厂回族自治县彩虹印刷有限公司

版(印)次:2007 年 7 月第 1 版 2007 年 7 月第 1 次印刷

开本:787×1092 1/16

字数:155 千字

印张:11.375

书号:ISBN 978-7-5028-3152-3/Z·551(3841)

定价:28.00 元

版权所有 翻印必究

(图书出现印装问题,本社负责调换)

在他人眼中，苏扬修先生是一位比女人还要懂女人的美容美体专家；在苏扬修先生眼中，没有身材不好的女人，只有不会穿内衣、穿错内衣的女人。在苏扬修先生的专业指导下，调整并且改变的女人达数十万，经他的健康理念和技术培训而变得更美丽的女人何止千万。

——黄朝扬 黄朝睦



● 黄朝扬与黄朝睦



● 苏扬修与古今明先生

黄朝扬

钰泰集团 总裁

北京钰泰创智国际管理顾问有限公司 总裁

首都企业家俱乐部 副理事长

黄朝睦

钰泰集团 总经理

北京工体钰泰保龄球网球中心有限公司 总经理

古今明

中华五千年动画文化工程促进会名誉主席

著名书画家、著名社会活动家



电视剧《粉红女郎》《双响炮》《夺标》制片人周雅芳与英姿、白冰冰



电视剧《粉红女郎》《双响炮》《夺标》演员胡兵、英姿、白冰冰



电视剧《粉红女郎》《双响炮》《夺标》演员胡兵、英姿、陈好



序一

20年前，我作为台湾嘉义县议员，由于工作关系，认识很多成功人士，其中便有苏扬修先生。十几年前，我担任台湾行政院青辅会青年创业协会会长，而苏扬修先生也是行政院青辅会嘉义青年创业协会会长，我们共同参加过许多会议，由此便有了较多的沟通与交流。之后近10年，我来大陆投资发展，他亦来大陆投资发展，这期间有了更多的沟通和交流，友谊自然也与日俱增。

苏扬修先生待人热情好客，乐于助人，总给人春风拂面，如饮甘醇之感。在事业上，苏扬修先生执著专精，坚毅果敢，当然还有智慧与努力，这许多优秀个性特点成就了他今日令人称羡的事业。从他身上，我们看到成功是可以做到的，同时成功也不是偶然的。

青年时期，苏扬修先生带着对美容美体事业的执著热爱和深厚情感，满腔热血，远涉重洋，去美国留学。学成回台后，又以满腔激情投身美容美体化妆品事业，以他在美容美体领域所展现出的独特才能，很快就在台湾创下了一片美容事业的天地，而且现在正在欣欣向荣，迅速成长。

十几年以前，他又把它的美容事业顺利地发展到祖国大陆，这个过程同样是那么快捷而稳定，同样也在欣欣向荣，迅速成长。

在别人眼中，他是一位比女人还要懂女人的美容美体专家。在他眼中，没有身材不好的女人，只有不会穿内衣、穿错内衣的女人。在他的专业指导下调整并且改变的女人，有数十万人，经他的健康观念和技术培训而变得更美丽的女士何止千万。由于他在女性塑身、形体调整领域的独到见解和深入研究，他创立了黛丽儿养生保健雕塑内衣。全新的内衣理念、独到的塑身技术打造出来的黛丽儿养生保健雕塑内衣，一经推上市场，果然不同凡响，在业界立即掀起一阵波澜，黛丽儿养生保健雕塑内衣深受女性同胞的喜爱。由此，业界有人尊称苏扬修先生为“内衣教父”。听到这样的称呼，它总是表现出那种惯有的谦逊。我想，他的“内衣教父”是问心无愧的，因为他真正改变过无数女性的内在美与健康。苏扬修先生为女性美容美体带来革命性的改变之后，又把他那份伟大情感投入到男性同胞，为男性美体带来福音。他研制创立了 New Feeling 男性内衣、健康裤，他要还男人那份潇洒与矫健，真应该代表男性同胞深深感谢苏扬修先生，他带给我们男人与女人健康的身体。只有拥有健康的身体才会有幸福美满的家庭。

今天，这位老朋友有大作出版，邀我写序，自当效劳。苏扬修先生大作《美容葵花宝典》内容精彩纷呈，所阐述的观念和方法有棱有角，掷地有声。他从国际化的眼光和专业化的标准来谈个人如何美容，美容院如何成功经营管理，条分缕析，面面俱到。这一切几乎都是苏扬修先生成功经验的再现和现身说法。相信这本书对一些想美容、想变得更漂亮、想创办美容院并成功经营的人最大的助益。它可以让所有的男性、女性变得更年青、更漂亮，更有活力，同时也更有自信。使每一对夫妻关系更融洽，家庭更和谐，事业更成功。



凡是人心所能想象并且相信的，终必能实现。只要你敢想，只要你肯做，你就一定可以做到。祝各位读者朋友心想事成。

黄朝扬

钰泰集团总裁

北京钰泰创智国际管理顾问有限公司总裁

首都企业家俱乐部副理事长

北京企业管理研究所名誉理事长

辽宁渤海大学客座教授

河北师范大学客座教授

2007年6月8日

□ □ □ BEAUTY PARLOR

序二

苏扬修，他拥有一张与生俱来非常老实的脸，应该说是“相由心生”吧！这一路来，他除了凭着自己不屈不挠的精神，不断自我充实，提升实力以外，值得一提的是他忠厚老实的性格，这应该是成就了他今天在海峡两岸，还有东南亚都能占有一席之地的主要原因。苏扬修从小就对人体造型有着独特的设计灵感，凭着自己对美独特的领悟力，开美容店当老板；青年时代赴法国、美国、日本留学，研究养生美容、美发和整体造型。学成后回到台湾，在数家电视台、电影公司担任造型策划总监。因为他的造型策划专业领域，近年来我制作的偶像剧《粉红女郎》、《双响炮》和即将在内地放映的《夺标》都是他的造型精华代表作，从选角色到整体造型策划都融入他对美容行业的热情与专业的使命感。

经过 20 多年的艰苦创业，苏扬修成功组建了台湾春亿国际事业集团。作为健康美容业的领跑人，苏扬修理所当然地备受众人关注。他此次出版的《美容葵花宝典》将会为美容师、美容院的管理者的经营水平提供一个更高的平台，并且教女人如何创造自己的最大魅力，这可是身为女性的一大福音喔！据我对他的了解，他毕生



的经历都在研究女人的形体健康美和美容院的经营管理，这本书是他智慧的结晶。花几个小时拜读它，你很有可能成为颜如玉，更有可能拥有黄金屋。身为他妹妹的我，看他一路打拼过来，深深为他感到骄傲，祝福他未来的路能够更成功，鸿图大展。

周雅芳

电视偶像剧

《粉红女郎》《双响炮》《夺标》制作人

2007年6月9日

☐ BEAUTY PARLOR

序三

台湾的美容业界从1950~1960年处于萌芽时期,经济正在复苏,人们只能从少数的影视歌星身上看到那些所谓的流行装扮。美容行业并没有成为一个受重视的行业。

1960~1980年台湾经济快速起飞,人们生活渐渐富裕,温饱之余开始重视外观门面,同时也造就美容业的快速起飞成长。愈来愈多的青年开始投入这个创造美丽、创造流行的领域。同时也引进了欧美国家的各种不同产品以及先进的美容手法,为台湾的美容业界打下非常稳固的技术基础。苏扬修就是其中一位创业者,他从小就对人体造型有着独特的设计灵感,多年欧美、日本留学学习美容、美体及人体造型后,回台湾开始经营自己的人体造型公司,事业开始有了初步的发展。

1980~2000年美容界开始有了新的服务观念。以客为尊的理念,将美容产业从技术产业提升为服务产业。2000年以后地球村的概念形成,快速缩短人与人之间的距离。生化科技、医学的进步与突破造就了美容行业朝着多方面发展,使之开始成为休闲产业,朝着心灵层次发展。重视个别需求,朝多元化、多角度经营发展。正因



此，美容行业的从业人员更需要具备国际观及新的经营理念和新的管理模式。

苏扬修理事长以他在台湾美容界的不凡经历，通过其独到的见解及眼光，带领台湾的美容界向上发展，现在更将其领域拓展到祖国大陆。透过其细腻的观点，从最具深度的角度分析中国的美容市场，相信会给祖国的美容业者带来美容业经营与管理的真知灼见，相信对整体的美容市场将会是一次大跃进。

陈亚浪

台湾美容美发商业同业公会联合会理事长

2007年6月10日

序
四

从事美容造型行业 20 年来，我深深地感觉到时代的变化，美容造型这个行业也不例外。面对未来从业人员必须有所体会与觉悟，在新的时代里企业经营已经不同于以往，除了追寻过去的经验，更需要有资深的前辈来引导，借着学习成功人士的脚步，我们才能与时代并驾齐驱。

苏兄扬修于业界是一名资深的专家，不论资历、经历，都足以成为业界的表率。他曾担任台湾美容协会理事长 8 年，现又担任台湾两岸美容文化交流协会理事长，对于两岸美容、美发界的文化历史、沿革、差异，了若指掌；他也曾任台湾淡江大学企管人才培训班专业讲师，对于这个行业的经营更有独到的见解，深深地受到广大学员与业者的肯定与认同；他也跨足演艺界，担任春亿影视模特儿学校的校长，由于他的指导，整个演艺界才能引导流行、时尚的趋势；他也曾担任多场美容造型模特儿选拔比赛的筹备委员、评审长，为美容行业做出了流行趋势的见证。

苏兄扬修是我的导师，更是我的良师益友。我深深受他思想的影响，也有幸得到他的栽培，才荣幸担任高雄市美容公会理事长 8



年,也才有今天辉煌的成就。如今苏兄的大作《美容葵花宝典》即将问世,在出版之前,弟顺评为之写序,盼望这本《美容葵花宝典》能对美容业者有较大的贡献。作为健康美容的领军人物,由他的大作,可看出他多年的心血结晶、专业素养。对于初学者或从业人员,都有很大的帮助,更可带领我们往成功大门跨进一步,更能与时代并驾齐驱,创造美容业辉煌的业绩。

張順評

高雄市美容公會理事長

2007年6月10日

BEAUTY PARLOR

自序

本人祖籍福建，生于台湾，创业于台湾并组建台湾春亿国际事业集团。光阴似箭，日月如梭，我投身于美容行业转眼亦已达 10 余年，对此产生了无限深厚的感情。年轻时，我半工半读到日本、欧美、法国留学，专门研究和学习专业形象整体造型。学成后回到台湾，在数家电视台、电影公司担任造型策划总监。近几年来火红海内外的偶像剧《粉红女郎》、《双响炮》和即将在内地放映的《夺标》都是我的造型代表作，从选角色到整体造型策划都融入了我对美容行业的热情。面对着全球女性因保健、护理不当而失去女性的自信或造成终身残缺而痛心疾首，凭着对女性美的敏锐捕捉力以及对美容行业的挚爱，12 年前，我投入研究和发明了黛丽儿女性养生保健雕塑内衣系列，树立起造福全球数百万女性同胞的健康理念，让女人懂得健康自己、护理自己，学会宠爱自己、展现自己的魅力，从内向外流露出健康与自信，让自己成为最有魅力、最骄傲的健康女人。

21 世纪为中国的发展带来了更大的机遇。中国加入 WTO，美容业将面临“新挑战、新商机、新希望”。要想将女性健康的理念传播世界，并在美容业当好出类拔萃的美容师、院长，就要充实自己的专业



知识和彻底改变自身的观念。在技术追求卓越,努力提升自己的信心,深入研究,勇于挑战,力求尽善尽美。

目前美容行业机构已逾 100 多万家,美容师达 800 多万人。这个庞大的美容专业市场将面临着激烈的竞争,但美容院经营者最缺乏的是女性健康保健理论与实践操作技巧。一个专业美容专家必须学习专业的理念,修炼专家型的团队凝聚力,把握未来发展趋势,导入新的经营理念、经营模式,才能够创造不菲的业绩。因此,我成立专业的师教队伍,把我研究的女性健康理念与成功的教学理论、实践操作规范、技巧传授给美容专业的老师们,让女性懂得健康,增强自信,打造自身美丽。

我撰写此书,目的是让美容专业的技师与老板们在危机和商机面前如何掌握胜利的武器,创造盈利的源泉。危机就是转机,也是最大的商机。人要成功是靠智慧,机会总要光临到有准备的人身上。美容师、院长多加油。只要有心、用心、专心,成功,就是属于敢于奉献的人。

“路漫漫其修远兮,吾将上下而求索”。在台湾担任美容协会理事长的 8 年,凭着我在专业领域的知识和不懈努力,整体提升了台湾美容业的美容技术、经营管理水平;同时培训美容师如何通过创造自己的女性魅力来创造自己业绩的顶峰。美容业是创造女性健康靓丽人生的崇高事业,它带给女性自信、健康、快乐。今希望通过这本《美容葵花宝典》让美容师、经营者能将美容业的经营水平带到更高峰,让热爱健康理念的生命科学专家型美容院与美容专业的创业者抓住机遇、把握商机、把握未来,借助春亿舞台我们共同携手打造美丽品牌,创造财富,成就未来,为造福社会、造福人类而努力奋斗,铸就我的人生辉煌。

苏扬修

2007 年 5 月 28 日

前言

如何打造美容业的千万业绩

打造美容院的千万业绩,对于美容师、美容院长来说,也许会觉得是不可能的梦想,但是我投入美容行业几十年来,曾经辅导台湾数百家美容院创造了千万业绩的成果。我认为投入一种行业没有什么目标是不可能的。只要选对方法,用心去经营,成功就会属于你。管理培训是很重要的,美容院要依靠美容师个人的价值来取得经营业绩上的突破,美容师一定要很努力地去突破自己的思维观念,不只是当一个美容专业技术的美容师。顾客喜欢什么样的美容师?美容院老板对此应特别重视。能走进美容院消费的人群都是有一定社会地位和经济基础的人,作为美容院的老板和美容师,首先要是一个品味出众、举止修饰有水准的女人,要有吸引人的外形、气质,这样顾客才会被你吸引,才会相信你们的专业水平,这样才能带来稳定的顾客群。讨人喜欢的美容师不仅很有顾客缘,而且很多顾客都乐于与她做朋友,她就像一个磁场,具有超强的吸引力。

美容行业是一种经营美丽和流行时尚的服务业,所以美容师