

中国首部透视当今股票投资界的纪实体股市实战小说

操盘手

花荣◎著

一个人要想获得成功的智慧，必须要刻意培养自己具备“汉唐九诀”提示的关键素质。这九诀素质分别是：鸣、智、勇、技、奇、情、盟、毅、乐。生活就像一场游戏比赛，我们无法改变它的规则，我们只能认识这些规则，适应这些规则，运用这些规则。



中国城市出版社

中国首部透视当今股票投资界的纪实体股市实战小说

操盘手

花荣◎著

中国城市出版社

· 北京 ·

图书在版编目 (CIP) 数据

操盘手 / 花荣著. —北京: 中国城市出版社, 2007. 5

ISBN 978-7-5074-1867-5

I. 操… II. 花… III. 长篇小说—中国—当代 IV.
I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 061427 号

策 划	王 立
责 任 编 辑	王月芳 唐 汧 丁 虹
装 帧 设 计	吕逸潇 崔晓霖
责任技术编辑	张建军 阮中强 刘 岩
出 版 发 行	中国城市出版社
地 址	北京市丰台区太平桥西里 38 号 (邮编 100073)
电 话	(010) 63454857 63275378 (营销策划中心)
传 真	(010) 63421488 63428244 (营销策划中心)
总 编 室 信 箱	citypress@sina.com 电话: (010)63455163
投 稿 信 箱	world66@263.net (营销策划中心)
经 销	新华书店
印 刷	中印联印务有限公司
字 数	340 千字 印张 20
开 本	787 × 1092 (毫米) 1/16
版 次	2007 年 6 月第 1 版
印 次	2007 年 8 月第 5 次印刷
定 价	36.00 元

版权所有, 盗版必究。举报电话: (010)63455163

《操盘手》为中国首部透视当今股票投资界的纪实体股市实战小说。由**中国第一代职业操盘手**中目前惟一职业幸存者、“狐狸”系列炒股图书曾创下近百万册的销售量的**花荣**亲自执笔。他以犀利的笔调，总结了第一代操盘手的成功创业史，因为其中有一些真实内幕的披露，所以便采用了财经小说的写法，让读者可自由展开想象。书中操盘手的故事让股市里的每个人着迷。

在本书里，花荣首次曝光了操盘手实战操作的全过程，记录了第一代操盘手开创股市的整个历史，包括许多从未透露过的细节。还详细描写了操盘手运用他们精确描述的交易规则所做的一些最大的交易，交易的时机，以及盈亏。

本书既是一本综合的股市教科书，一本实战演习本，同时又是一代商业巨子的创业史，一部**中国股市的机构战史**，也是一部**中国目前惟一的操盘手实战史**，被称为中国股市的《三国演义》和《笑傲江湖》。

读完本书，您将会在不知不觉中提高理财内功，不管你是新入市的投资者，还是久经沙场的老股民。所以本书除了讲了一个内幕，一个操盘英雄的情感录，也是一本股市交易指南。对任何对交易感兴趣的人或者那些只想赚钱的人来说，这都是一本必读书。

出版社特别提醒：

股市有风险，买书需谨慎。
切莫买盗版，损失以万计。

凡是五折的图书，基本可判定是盗版。

作者简介：

花荣，沪深股市第一代职业操盘手，为第一代职业操盘手中目前惟一职业幸存者，被业内称为中国股战中的常胜福将。在其17年股海生涯中，曾经有散户、大户、机构、攻击性大机构的多种传奇性经历，辅佐过数位北京籍和东北籍狼性最足的股市大鳄，沪深股市中单日涨幅超过100%的暴利品种几乎多数为其所在群体制造。

现为京城著名职业套利专家，为多家券商、企业投资顾问，《证券市场周刊》、《证券投资周刊》专栏作者，“狐狸”系列炒股图书曾创下近百万册的销售量。**花荣开创的中国股市“盲点套利”、“最优投资”、“底牌投机”等实战理论，被职业机构奉为中国股市的《孙子兵法》。**

花荣的博客：

<http://blog.sina.com.cn/hjhh>

敬请关注：

《股市赢家》

《操盘手》

《常胜操盘手实战兵谱》

《中国新股民实战操作大全》

《中国新基民实战操作大全》



序

敢上九天揽月 敢下五洋捉鳖

玩儿惯了钱后，再让我玩儿段文字，不是很习惯。但看在钱的面子，看在几年间花荣替我挣了不少钱，我这个被媒体称为大鳄的人拿起了笔。原来是想让办公室秘书写的，最后我签个名字，但花荣不同意。他说：“写的好坏不重要，胡说八道也没关系，关键是借借胜利者的手气。噢，现在圈内不流行说成功者和争议者，流行说胜利者。因为胜利者只是一时，而不像前两者是固定的。说不定读者也会有类似的想法，否则不如请个社会名流或者当官的人写。”但是这从何谈起呢？那就从认识花荣的时候谈起吧，反正没有题目，胡说八道也没关系。

最先认识花荣的时候是在上个世纪 90 年代的期货大战。那时的资金实力没有现在强大，但是以当时的标准看还是可以的，北京的几个朋友约我，说郑州期货市场非常热闹，一群国有企业的土豹子在做期货绿豆，由于是产区，他们是做空为主，但是没有什么风险意识，这样大家可以结伙，可以出其不意地截一票生辰纲。为了慎重起见，我先派了个探子去摸摸水。他回来说：“钱多、人傻、快去。”于是哥儿几个集中了资金在一家新开的期货公司埋下雷，并且在绿豆现货上也动了一些手脚。奇袭选在周一下午开始，对方毫不知觉，闪电战，过瘾，一下子就把对方打懵了。胜利来的就这么容易，这是中原豹子们第一次缴纳这么大的学费。据说因为亏损严重，一个博士老总被上级下了评语：“志大才疏，不堪重用”，而远遁异国。几个粮食局长换地。其实这一点儿也不奇怪，中原豹子们毕竟是第一次突然面对东北虎与北京龙的夹击。后来我们好久没有再在期货上玩，一直把精力放在全国认购原始股和俄罗斯边贸上面，但是打惯了仗手痒，北京朋友说快两年了，估计中原豹子们又养肥了，那咱们再下山扫荡一次。这话正中下怀，放的探子回来说，“郑州城，除了多了几家商场，人的观念没有什么太大的变化。”大军就这样下山了。我们刚刚开满仓单，不利于我们的谣言立刻散遍市场，明显是预谋的，也是闪电战，不过这次是中原豹子把北京龙和东北虎给伏击了。亏的吐血，在俄罗斯卖的那么多的货全都在这几天扔在了中原豹的手里。后来一打听，原来对方请了军师，一直在等待报仇。而这个军师——就是花荣，当时我恨透了这家伙。

有好一阵子没有缓过劲儿来。股市征战也不顺，连买的原始股都套，后来市场的几次机会也没抓住。我喜欢足球，发现球队一连续踢，踢得不好就换主

教练。对了，咱也换人啦，换手如换刀。并且换就换狠的，谁进了咱家的球，咱就让他去进别家的球。我就想起了花荣，北京的一个家伙还不愿意，说海南操盘的能行？我说：“还牛，你小子亏的最惨的一次是亏给谁的。”他就不吭声了。人穷志短，马瘦毛长。虽然过程有点别扭，但是还是把人弄来了，北京的天终究还比较蓝。那阵子，北京机构从外地挖了不少人，几乎全国的高手云集京城。一些人名气越来越大，但是名气越大的人就越容易出事。花荣是阴狠，表面不露。刚开始的时候不爱说话，这点让我担心。中国的头儿不都是喜欢又忠心，又能干的主儿？忠心还得忠在明处，你不明白地公开表决心，谁知道你心里是咋想的？偏偏他开始满仓买的股票深科技不涨，大盘涨了好长时间也不涨，他也不解释。正当我已经没有耐心与他斗焖子的时候，乖乖，深科技开始了，一跃成为那年涨幅最大的股票之一。那年国庆节，我与花荣去海南开研讨会，参加会议的多数都是齐达内（法国足球球星，光头）。开会的时候，花荣大肆鼓吹深圳三线股。会后，深市三线股果然暴涨，此起彼伏，让人掉口水，我原以为这下我发了，他鼓吹深市三线股，自己还不都买的是这类股票呀！结果一看我的一大堆账号，差点把我气疯了，全都是沪市的东大阿派，就像上面压了一块铁板，一动不动。我质问他，谁知他回答：“我只管帮你赚钱，没办法办到又赚钱又按照你的习惯买股票。”过了段时间，看着不动的东大阿派心烦，就去了新马泰，刚回来就遇见大盘连续几个跌停板，同楼层机构都在捶胸顿足，只有我们的小阿派天天嗖嗖地往上涨。

2001年到2002年的股市通杀，我与花荣都受伤不轻，在北京越是实力大的人越倒菜，与花荣一起进京来的那几个侠客，不是灰飞烟灭，就是远走他乡，至今还能聚集狼群的，也就是我们了。我想这就是生存的能力，胜时有胜时的能力，败时有败时的能力。2002年下半年，别人都不敢动的时候，花荣问我，“你是不是也不敢干啦？”“瞎掰！你说怎么干？”我相信了花荣，重仓杀进了中国联通。杀对了，一年后又是一条好汉。

最令人难忘的是2005年。这年股改，多好的事情，那些经济学家们还反对。一天，我正在俄罗斯处理贸易业务，花荣给我打电话让我回国。我说：“正忙着，回不来，破股市是不是又要破1000点了，我回去也救不了它啦。”花荣说：“再忙，比起现在股市提供的机会，百年难遇的发财机会，其他的東西，包括你卖那些破烂儿都是瞎忙。从今天起，就应该啥也不干，用尽全力来炒股。在历史低位买股票，还股改送股，这等好事全世界可就这一着儿，我就不相信你会放着天鹅肉不吃。”

2006年，过瘾。我们专买正在进行股改的股票，买一个连续涨停一个，真是“钱到用时方恨少”。我够贪的了，每一个股票不见三个涨停不拉倒。而我们

重仓持有的江苏阳光已经八个涨停了，花荣说：“再等等，说不定能十几个涨停，你看价格多低呀，换手这么大，基金经理还在抢呢！”最后，我们在第11个涨停出的货。我一高兴就喝酒，喝完酒话就多，但花荣这家伙这次却一反常态，却愁眉苦脸的不刺人了，一问才知道，原来牙莫名其妙地掉了一颗，肯定是让太多的涨停板搁掉的。我赶紧大肆消费了一次，这样生态才能平衡。

我这人有一个特长，喜欢喝酒，特别是喜欢喝那种辣喉咙的酒，这都是在黑龙江部队时培养的好习惯，对身体有好处。

2006年末，我们那时看好工商银行，银行里每天那么多人排队，以后效益不会差。中午，吃过饭后就继续买工商银行，谁知买了好一会儿股价不见涨，账户里钱也用不完。我给花荣打了电话，问怎么回事？结果花荣回答说：“我的大哥，韩团长，已经涨停了呀，你又喝多吧？等指数期货出来后可不能这样买了呀！”

“不能这样买？等指数期货出来时，咱们再骑驴看唱本吧！”

韩军
著名机构投资者
2007年5月

前言

修身 齐家 赚钱 玩天下

证券投资是个伟大的职业，也是个异常毁人的职业，如果你是股市投资者，一定会对此感受颇深。

现代社会，每个人都有事业和财富的梦想；相对来讲，男人，年轻人，更需要一份责任，你一生一世的成功与否，将决定着一个家庭的生活质量。如果你没有一个有钱的父亲，也没有遇上一位家财万贯的公主，那你别无选择，只有想办法让你自己成为那个有钱的父亲，让你的女儿成为那个骄傲的公主。

这样，“修身，齐家，赚钱，玩天下”就成为了现代人的的人生过程和最终目标！

无疑，我们生活在一个充满不可预见的机会和意外之财的时代，没有人能无视“财富非常道”这一事实。要想获得这种非常的财富，幸运者们应学会新的生存方式，顺应社会发展的新变化。

我们目睹了新世纪的快速发展，上个世纪的80年代，万元户是令人羡慕的一个称号，而现在一万元早已不是个新奇的数字，许多人一个月就可能轻松的挣到。在瞬息万变的社会环境下，死守着一份薪水是不够的，必须想办法获得第二份或者其他更大一些的收入。

而股市则给稳健者提供了第二份收入，给聪明人提供了更高可能的收入。

相对来讲，大多数中国人更注重知识的学习，而忽视胆识的积累。而“修身，齐家，赚钱，玩天下”正是胆识积累的四步骤。

作为中国第一代职业操盘人士，长久以来一直想写一部中国股市的交易史，熟悉历史和亲身经历是人类积累胆识的最重要途径。

但是，前几年的持续熊市，股市中的悲剧故事居多，这个时候撰股市交易史，一方面不符合和谐社会的主旋律，另一方面也无法全面客观的反映股市的真实情况。

从2006年开始，大牛市的好运当然地降临到了股市投资者们的身上。许多人在2006年和2007年中从股市中赚到的钱，比此前半辈子的财富积累还要多得多。现在，为股市撰史的时机成熟了。

在纷繁的股市秘闻中，精英操盘手是最变幻莫测，最引人入胜的人物。人们对于这些处于股市食物链最上端的猎食者又爱又恨，精英操盘手的命运在中国股市中更有代表性，也更有传奇性和内幕性，这就是本书书名的起源。

没有品尝过牛市浓浓的烈酒，没有经历过熊市漫漫的长夜，就很难说对风险市场有充分全面的了解。

淘尽黄沙始见金，股市交易史正如一条不息的川流。江面的波澜与涟漪，或许更能吸引眼球，但真正负重致远，却还在深层厚处。《操盘手》以博弈智慧解读现代文明，别出心裁也别具匠心；既有引人入胜的生动镜头，也有条分缕析的深入思考。无论江中操舟人，还是岸上观潮者，读来皆当颇有收获。

股江湖上的高手，莫不是从无数的激烈战斗中成长起来的。在股江湖上翻过风起过浪也给风刮过浪冲过的人都知道：股江湖其实是一条惨金色的大道，看上去似全部是金银珠宝，上了阵却需流血拼杀。

股江湖上风云诡奇，只要谁能混出名堂来，谁就可以在这铺满黄金的股林大道上捞一笔。

因此，希望读者读完本书后，在“修身，齐家，赚钱，玩天下”的生命途中少走些弯路，在股海中少留下些血，多网几条大个儿的金鱼。

为了生活的精彩，家庭的幸福，把你的潜能多贡献出来一些吧！

花荣

2007年5月

序

1

敢上九天揽月 敢下五洋捉鳖

前言

4

修身 齐家 赚钱 玩天下

第一章

1

追风少年

一个人要想获得成功的智慧，必须要刻意培养自己具备“汉唐九诀”提示的关键素质。这九诀素质分别是：鸣、智、勇、技、奇、情、盟、毅、乐。

第二章

29

金戈铁马

世界上最深的马里亚纳海沟深处，基本上没有生物活下去的条件与可能。可是有一种身上长灯的名叫“安康”的鱼却快乐、顽强地生活着。但他们不是生下来就有灯的，要等到爱情在他们身上发生时，才会长出灯来。

第三章

65

红尘滚滚

一个人的赚钱经历常常是，先是人找钱，然后是钱找人，最后是钱找钱。如果你能够同时做这三件事情，你就距离成为资本大鳄不远了。如果你老是停留在第一个问题上，那你就培养自己革命乐观主义精神吧。不要让这一生肯定会遇上的重要考验所击倒。

第四章

101

火鼠冰蚕

做庸人的成本是接受自己的奴性和情性，做英雄的成本是准备以命拼搏前程，在关键的时刻头脑清醒地把握住胜利。其实每个人的一生，都有成为胜利者的机会，但大多数的人没有把握住，让它偷偷地溜走了。

第五章

云遮雾掩

在伤兵不可过河的小桥前，瞎子想了个办法让三个伤兵全部过了河。他们走到河边，瞎子走在前边，用拐杖点着前边的地，嘴里道：“一只蚂蚱，一只蚂蚱。”紧接着麻风病人摇着头说：“在哪里啊？在哪里！”最后瘸子跳着脚也紧跟其后，说道：“踩死你，踩死你！”

第六章

金钱作坊

人的不同阶段有不同的友谊。少年人的友谊是虚的。兴趣相投，看着顺眼，大家能够在一起吃、喝、玩、乐；成年人的友谊则是实的。男人讲究的是经济上的互助，政治上的结党，危难中拉上一把。女人讲究的是一起哭，一起笑，一起又哭又笑。

第七章

恨满天涯

在静谧的非洲大草原，一头狮子在夕阳下沉思：明天当太阳升起，我要奔跑，用追得上跑得最快的羚鹿的速度奔跑；此时，一只羚鹿也在夕阳下沉思：明天当太阳升起，我要奔跑，用摆脱跑得最快的狮子的速度奔跑。

第八章

百战魔术

生活就像一场游戏比赛，我们无法改变它的规则。我们能够并且必须去做的是认识这些规则，适应这些规则，利用这些规则。当然玩游戏的内在兴趣、外在压力和人生机遇对于获得胜利也是很重要的。

第九章

股海星云

胜利者的经验并不复杂，那就是寻找人生的关键点，并在关键时刻竭尽全力。没有决战的人生只能说是活着，不能说是生活；但人又不能始终活在决战中，风口浪尖的持续重压是生命所不可承受的。聪明人是在“天时、地利、人和”聚集时奋勇一搏。

第十章

千炼成精

股市没有用兵布阵，一样两军对垒；没有刀光剑影，一样充满杀机；没有硝烟弥漫，一样惊心动魄。在金融战场上，与政治历史一样，胜者为王败者为寇。进入股海的人们，你们的命运只有两种选择：要么上天堂，要么下地狱。

第一章

追风少年

一个人要想获得成功的智慧，必须要刻意培养自己具备“汉唐九诀”提示的关键素质。这九诀素质分别是：鸣、智、勇、技、奇、情、盟、毅、乐。

1. 西部斗智

成都双流国际机场。综合大厅与往常机场景象一样：匆忙的旅客拖着笨重的行李直奔换票柜台，候机的人们百无聊赖地捧着报纸杂志，或者四处观望。提示航班信息的大屏幕不时跳动翻滚，吸引许多刚进入大厅的旅客驻足观看。换票区域，一队队旅客秩序井然地排队等待更换登机牌，工作人员在岛型工作台下紧张地工作。成都—高原航线换票柜台的黄线外面，几个像商业旅行的人不安地来回走动，脸上露出焦急的神色。他们的视线落在每个走向这个方向的人们，满怀期望，但随着人们走向别处，旋即脸上又露出失望的表情。

这时，一辆黑色奥迪车飞快地驰进机场，停在机场靠客站，车上下来三男一女。三个男人除了其中年纪较长的一个穿着西装外，其他两个人都穿着适合运动的便装。与他们同行的年轻女子亭亭玉立，像一朵静静开放的百合花，恬静优雅，散发着清新魅力。女子清澈明眸透露着梦幻般的光芒，从衣着打扮到妆容风格，都带有明媚的圣洁气息。这种美超越了一般漂亮女子可以描述的那种美，是无法用语言来形容的。合身的运动装更在温馨中射出飒爽。这种具有视觉冲击力的女子无疑具有较高的回头率，所以，这四人进入候机大厅，那女子立刻便吸引了很多旅客的目光。

四人敏捷地奔向成都—高原航线换票柜台。

在黄线外等候的那几个商业旅行模样的人脸上有了变化，他们看着四个人中一个30岁左右的男人，拿着一沓机票和身份证递给柜台内的工作小姐。小姐熟练地接过来，问：“先生需要托运行李吗？”在得到否定的答复后，开始有条不紊一份份地盖章换票。与此同时，他后面三人中较年轻的那男子，走向另一边去买机场建设费。

柜台小姐早已习惯了一个人换这么多票，她把眼前这个30岁左右的男人当成了导游。黄线外的几个人虽然觉得这四人有些不同寻常，但因为离飞机起飞时间已经差不多了，面前这个手握机票的男人可能是他们最后的希望。那拨人简单商量了一下，一个领头模样的男人不顾黄线规则走了过来。

“先生，你们的机票这么多，能不能匀两张给我们？”这男人说话带着明显的新疆口音，“我们有急事要去高原市，十万火急。如果你能有今天的机票，我们愿意出双倍的价钱，不，价钱由你们定。”说话的时候，焦急的神情溢于言表。

换票那男子叫鲁毅，他一眼就看出面前的新疆人是那种经常在外闯荡的商场老江湖了。这种老江湖说话一般很圆滑，今天可能是因为时间紧迫，他才没

有使用正常的与陌生人打招呼的手段，因为已经没有套磁的时间了。

那拨人在黄线外张望的时候，鲁毅就已经猜出了他们的用意。经常在外闯荡的人会有一种察人的第六感。所以，心里早就做好了应付他们的措辞。对方的话音刚落，他便毫不犹豫地回答道：“先生，对不起，我们的票一张也不多，我们不卖，你们还是去机场售票处问问吧。”

新疆人怔了一下，心有不甘地说：“先生帮帮忙吧，我们真有急事，条件好商量。”

鲁毅摊开手，做出无能为力的表情。

机场小姐换票用了不短的时间。鲁毅把一大沓机票和登记牌放进皮包，手里只拿着四张机票和登机牌，向黄线外的一男一女走去。那新疆人虽心有不甘，但他已从鲁毅说话的语气与神色中知道这几人绝不是一般普通的游客。或者，他们这趟高原之行的目的与自己的相同，所以……因为失望，他的脸上露出沮丧的神色。

这时，那年纪较轻的人已经买完了机场建设费，四人会合后，直接走向安全检查口，非常顺利地进入了机场航班候机大厅。大家的表情好像比刚才进入机场时要轻松了些。路上，鲁毅还与那年轻人猜测那几个新疆人的来历。他们那时都没有想到，正是这几个新疆人，后来发展成为中国证券市场最大的二级市场职业主力，并且在实业上也有惊人的建树，后来成为民营经济的楷模。他们要是知道自己在不知不觉中，正面交锋挫败这样的对手，心里一定会溢起更多的自信。

到达对应的航班候机厅后，鲁毅放下旅行包，从里面取出用于更换登机牌的一沓身份证，递给年纪较长的那男人。鲁毅说：“这些身份证已经没用了，谢谢你老王。要没有你，这件事肯定没现在这么顺利。”

老王呵呵一笑，接过身份证，摆摆手道：“都是自家人，还用得着这么客气吗。你们等会儿进去，别忘了把水果带上，要在高原市住上好几天呢！”

老王是万安经贸集团公司驻成都分公司的经理，鲁毅一行在到达成都之后，吩咐他务必要把这趟飞往高原市航班的所有机票全部买下。老王在成都呆了十几年，对环境非常熟悉，他不久便把当次航班的所有机票拿到了鲁毅等人面前。

那时，成都飞往拉萨市的航班，是内地通往高原市的空中通道，甚至可以说是普通旅客的惟一交通工具，其他城市都没有直达高原的航班。而且飞机航班，每星期只有一次，是座位有限的小飞机。那个时候，正常情况下，飞机不会满座。这次没能买到机票，确实出乎很多欲前往高原的人意料。他们都是冲着一次明显的商机去的，却因机票问题错失良机。他们后来当然知道了事情的原委，很多人也就是在这一次，记住了一个叫乔锋的名字。乔锋就是去买机场

建设费的那个年轻人，这次万安集团一次性垄断高原之行的机票，独占商机的计划便是出自他的计谋。

乔锋那年二十多岁，给人的第一印象并不出众，微黑朴实的脸膛配着结实的身材，放在茫茫人海中，初看并无超人之处。但只要你仔细观察，便会从这个年轻人炯炯的眼神中，发现与他年龄不相称的深邃，并且，他说话做事的敏捷也透射出与众不同的果断气。高原之行时，他只能算是中国证券界一个小角色。不过智慧的魅力就是以小博大，以一点制全局。乔锋初出茅庐射出的第一箭就技惊四方，甚至震动了整个私募江湖，被圈内引为美谈。

原来，乔锋、鲁毅一行去往拉萨市，是因为那里本周将用存款中签的方式发行股票“西部明珠”。当时国内原始发行股的申购，特别是参与中签率较高的边远地区的原始股申购，会有奇高的资本收益率。当时的中国，人们普遍缺乏市场经济意识，证券行业更是一个新兴行业，能够及时认识其中机会的人不多。除了万安投资外，全国还有几家大型民营企业在专门从事这项业务。乔锋在深圳奔赴成都的路上忽然突发灵感，认为如果在交通线上做做手脚，买断所有机票，就等于临时掐断了交通线。这样可以阻止竞争对手在有效时间内赶到拉萨市，将导致参与申购西部明珠原始股票的资本大量减少。这样，万安投资认购新股的中签率无疑会大幅升高。最后的事实也证明了这点，这次新股申购中签率创出了阶段新高，一方面是由于当地企业认购股票的主动意识不够，更重要的是万安投资通过在局部时间内掐断了交通线，使得竞争对手的资本无法发挥效用。这次万安投资中签 1200 万股“西部明珠”。

成都机场航班候机大厅，机场广播通知：“乘坐飞往高原市的 SZ4188 航班的旅客请注意了，现在从三号登机口开始登机，现在从三号登机口开始登机……”

乔锋、鲁毅与那靓丽女子告别老王，从登机通道进入停机坪。上了飞机，机舱口站着漂亮的空中小姐，她们训练有素，表情亲切，用清晰的口齿迎接着旅客：“这是西南航空 SZ4188 航班，欢迎光临。请往里面走。”

乔锋、鲁毅与那靓丽女子三人依次进入机舱，非常随便地坐在最前面座位上。机舱口的空中小姐看到后面没有其他旅客，面露奇怪的神色。乔锋与鲁毅看在眼里，与那靓丽女子露出会心的微笑。乔锋在空中小姐探头向外看时，站起来走到小姐面前，说：“对不起，小姐，不用看了，不会有别的旅客了。”

空中小姐露出怀疑的表情，让乔锋更加得意。

乔锋笑笑，将手中一沓机票展示在小姐面前：“所有的机票都被我们买下了，机票和登机牌都在这里……”

五分钟后，飞机起飞，冲上蓝天，飞向神秘的高原市。乔锋、鲁毅目光相

视，面上都现出些得意的神色。鲁毅用赞赏的口气说：“你的计划终于成功了。”

乔锋笑着摇头，更正鲁毅的话：“是我们的计划，是万安投资的计划。”

鲁毅微笑点头，目光落在那靓丽女子身上，那笑容就有了些暧昧。乔锋瞬间察觉、不禁有点脸红，目光下意识地也落到了那女子的身上。靓丽女子这会儿好像比乔锋、鲁毅要平静得多。计谋的成功尽管让她也感到兴奋，但见多识广的经历让她显得平静。此刻，她的头倚在座背上，目光掠过机窗，顺滑的长发从脸颊一侧垂下来，生动得像一幅眼睛会动的名画。乔锋的目光不时飘到她的身上，像风中飘舞的绸缎，一触及便飞快地移开，同时，许多绮丽的念头在脑海里盘旋不去。

那靓丽女子名叫章沁晖，乔锋暗自对她心仪已久。

2. 初识伊人

乔锋初次见到章沁晖，是在一次上海证券交易所红马甲培训班上。

对于1998年以后入市的投资者，红马甲这个名词还需要加以简单解释。这是证券行业较早时期的一个特殊职位，一段时间也是证券行业的职业标志。确切地说，红马甲在90年代初期是证券公司非常重要的一个岗位。当时的电脑技术还没有发展到能够通过互联网异地报单，券商的客户买卖股票，需要通过证券公司的当地职员把电话打到交易所交易大厅，由在交易大厅现场工作的职员进行报单买卖。交易大厅里现场买卖股票的那个职员，必须按交易所的规定穿一件红马甲，因此做这个职位的人通常被称为红马甲。乔锋原来工作的那家证券公司每年都会派一些员工到交易所进行红马甲岗位培训。那次本来已经指定了别人参加，但因为那人突然生病，周五下午晚下班的乔锋意外地得到了这次机会。

人的命运关键点，经常是寓于偶然事件之中。这次上海的红马甲培训班，把乔锋的人生轨迹带向了一个新的路径，使得乔锋原本能够预见的人生走向变得分外跌宕起伏。他当时的同事可能不会想到，乔锋后来会成为证券市场机构圈中的风云人物。

上海证券交易所的培训部把所有的学员，按照公司所处的传统大区划成班，每个班临时指定两个班长，主要负责学员的日常杂务管理。乔锋工作的原州证券公司分属于中南大区，指定的两个班长都来自广东。别人都认为这是很正常的事，但乔锋却强烈地感受到了存在决定意识的定律作用，已经渗透于人们生存环境的各个角落。90年代是社会转轨时期，不同地位、不同行业、不同区域、不同胆量的人，在生存竞争中体现的机会，有着本质的差别。这种差异在中国20世纪末发展最快的那几年中，体现得特别强烈。应该来讲这是一种相对的不