

赢

的

策略

THE STRATEGY OF WINNING

彦博◎编著
以智慧的力量打开竞争求赢之门



在当今这个充满竞争的社会里，只有不断地赢得竞争，才能让自己的人生之路更加顺畅。但能拔头筹的胜利者不屑于蛮力的较量，而善于以正确的策略始终把握竞争的主动权。



中国商业出版社

赢

的

策略

彦 博◎编著

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

赢的策略/彦博编著. —北京:中国商业出版社,2007.5

ISBN 978—7—5044—5875—9

I. 赢… II. 彦… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4—

49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 047168 号

责任编辑:刘毕林

中国商业出版社出版发行

(100053 北京广安门内报国寺1号)

新华书店总店北京发行所经销

北京顺通印刷厂印刷

*

700×1000 毫米 16 开 16.5 印张 200 千字

2007 年 6 月第 1 版 2007 年 6 月第 1 次印刷

定价:28.00 元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

前言

每个人都渴望人生的成功，而成功就像一座坚固的碉堡，毫无计划的强攻硬取是无济于事的，只有巧用策略才能赢得人生胜局。

在社会竞争日益激烈的今天，要想胜出就要事事快人一步占得先机，明白了这个道理，生活中你就应该积极行动起来，不要拖延、不要犹豫，一件事情决定了就要马上去做，否则就会落在人后。

说了行动，我们就不得不提到冒险，按照成功学的解释，冒险是与成功同在的。也就是说，越是敢于冒险的人，就越能紧紧把握机会取得成功。相反，只有躲躲闪闪，瞻前顾后的人才会从手中错失机会。因此，冒一点险去捕捉成功的策略是值得尝试的，它会拉近你与成功的距离。

巴克斯顿说：“人生如下棋，深谋远虑者获胜。”这就是在告诉我们，在成功路上，你应该在精心筹划自己的目标之后才出发。有了目标，航行在人生的大海上，你就有了航海图和罗盘，这会使你成功到达目的地的几率比别人更大一些。

除此之外，为了赢得胜局你还应该努力培养自己的人脉，努力让自己更豁达一些，待人处事更宽厚一些，即便眼前吃点亏也没什么大不了，付出越多，收获越大。等你慢慢获得众人的支持和帮助后，成功离你也就不再遥远了。

良好的心态是取得人生胜局的不可缺少的元素，良好的心态能帮助你克服逆境，走过人生低谷；良好的心态同样能带给你幸福快乐，让你的生命更加圆满！

● 赢的策略

本书从多种角度探讨了实现人生赢局的策略，每种策略中都蕴含着深刻的道理，希望它们能开启你的心智，推动你的脚步，成为你一生不可或缺的财富资本。

作者

2007年4月于北京

三

YING DE CE LUE

目 录

第一章 赢得先机

——快一步行动就能早一点收获

行动是一种力量，有了它，才会有出色的工作，没了它，无论你等待多长时间也无济于事。而为了获取这种力量，我们要做的就是抓紧时间，迅速行动起来，“早起的鸟才会有虫吃”。快人一步，你就获得了更多的成功机会；快人一步，你就能占尽先机，更快取得成功。

1. 想到了就要赶快去做 (3)
2. 行动，就从这一刻开始 (6)
3. 走在人前才能成功 (9)
4. 广集信息，抢占先机 (11)
5. 混乱中要先下手为强 (15)
6. 拖延会丧失成功的机会 (17)

第二章 赢得人脉

——宽容忍让换来众人相助

人在一生中必定要和各种各样的人发生这样或那样的关系，在人际交往中，有的人左右逢源，有的人却四处碰壁；有的人众人相助，有的人却备受厌弃，这种情况是由不同的交际态度引起的。小肚鸡肠，心胸狭窄者，很难处理好人际关系，

只有那些豁达大度、宽容忍让的人才能获得众人支持、一生顺达。

1. 宽恕让你多个朋友少个敌人…………… (23)
2. 让步是在为自己留后路…………… (24)
3. 宽容是同事情谊的润滑剂…………… (28)
4. 不计小过是人际交往的最高境界…………… (32)
5. 让幽默成为你的品牌形象…………… (34)
6. 懂得分享才能成为赢家…………… (38)
7. 选择宽恕而不是批评、指责…………… (41)
8. 办公室内千万别太计较…………… (45)
9. 关爱帮你累积人脉…………… (48)
10. 成功者要有粘合人的本事…………… (52)

第三章 赢得成功

——大胆冒险才能捕捉成功机会

按照成功学的解释，冒险与成功同在，也就是说，越是敢于冒险的人，才能紧紧把握机会，才容易获得成功，而那些躲躲闪闪，瞻前顾后的人，只会让机会从手中溜走。因此我们一定要记住这样一条成功规则：要想与成功结缘就要大胆冒险。

1. 赢得机遇靠勇气不靠运气…………… (59)
2. 冒险是成功的“快动作”…………… (60)
3. 面对风险要敢于出手…………… (64)
4. 敢于尝试才有机会成功…………… (67)
5. 冒险是突破平庸的法宝…………… (70)
6. 冒险要勇敢但不要莽撞…………… (73)

7. 带着梦想去冒险·····	(75)
8. 冒险会把不可能变为可能·····	(78)
9. 创新也需要冒险精神·····	(82)
10. 风险越大收获就越多·····	(86)
11. 敢于冒险才能经营好人生·····	(90)

第四章 赢得竞争

——头脑灵活才能走在人前

在社会竞争异常激烈的今天，一个人要想脱颖而出，就一定要懂得变通，千万不要一条路走到黑。变则通，通则透，只有头脑灵活一点，不断地创新，不断以变应变，始终保持着灵活的势态，你才能突破平庸，赢得竞争。

1. 头脑灵活才能抓住机遇·····	(97)
2. 绕道而行更快捷·····	(99)
3. “不按牌理出牌”更成功·····	(102)
4. 特立独行让你更出色·····	(105)
5. 用奇思妙想来成就自我·····	(108)
6. 灵活应变才能大展宏图·····	(110)
7. 另辟蹊径会更加成功·····	(113)
8. 灵敏地抓住微小信息·····	(115)

第五章 赢得发展

——设定目标才能有美好未来

目标对一个人的成功是至关重要的，有了目标你才能拥有前进的动力，勇于克服各种困难；有了目标，你就会心无旁骛，始终走在正确的方向上。因此，你需要设定一个长远的目

标，再为此制定一项可行的计划，这样就能够步步为营地走向成功。

1. 调整好你的期望值 (121)
2. 有目标更要有行动 (124)
3. 有原则地制订合理目标 (126)
4. 专注地盯紧你的目标 (130)
5. 找准目标才能有所成就 (134)
6. 制订目标要眼光长远 (138)
7. 不合理目标会限制你的发展 (143)
8. 规划未来实现美好梦想 (147)
9. 弄清目标再奋斗 (151)
10. 目标需要调整、修正 (154)
11. 特长就是你努力的方向 (157)
12. 制定职业目标要慎之又慎 (161)

第六章 赢得效率

——让时间为你的成功服务

世界上最公平的事莫过于每个人一天都只有 24 小时，有的人善用这 24 小时，创造了奇迹，成就了自我；有的人却终日浑浑噩噩、一事无成。说到底，这都是由于对时间的不同利用方法造成的，如果你希望获得成功，那么你就要珍惜时间，有效率地利用时间。

1. 做一个称职的时间主人 (171)
2. 像珍视生命一样珍惜时间 (174)
3. 用条理化工作来提高时间功效 (178)

4. 劳逸结合能更有效利用时间	(183)
5. 将珍惜时间进行到底	(186)
6. 时间要一分一秒地去挤	(190)

第七章 赢得爱情

——情感的维系需要智慧与宽容

爱情不仅是生活的调味品，更是幸福人生的重要组成部分。而要赢得爱情，你就要讲方法，有点“小手段”，除此之外，你还必须学会宽容，这样才能化解感情纠纷，彼此融洽相处。爱情是一株娇贵的鲜花，只有用心灵的甘泉去浇灌它，用正确的方法去护理它，它才能盛开不败。

1. 爱情中无小事	(197)
2. 恋爱不能犯的三个错误	(199)
3. 别让争吵伤了感情	(201)
4. 奏好求爱四步曲	(205)
5. 给爱情加点醋，但别掉进醋缸	(207)
6. 主动出击捕获男人心	(210)
7. 唠叨会把婚姻变成悲剧	(213)
8. 婚姻生活不能缺少礼貌	(216)
9. 用爱的语言保鲜你的婚姻	(219)

第八章 赢得快乐

——心态良好就能战胜烦恼和挫折

生活中，我们总会碰到各种各样的磨难、烦恼：感情破裂、亲人离丧、疾病缠绕、事业不顺……很难想像一个悲观懊丧的人会拥有美好人生。因此我们一定要试着改变自己的心

态，以乐观向上的态度走过人生低谷，以豁达开朗的心态远离烦恼和愁闷。

1. 换个角度看挫折 (225)
2. 用微笑去面对生活 (228)
3. 学会欣赏你的所有 (230)
4. 不要做苦恼的完美主义者 (233)
5. 欲望越小，人生就越快乐 (236)
7. 名利之心别太重 (239)
8. 得失之间感受生命的况味 (243)
9. 懂得放弃的人才能有所得 (246)
10. 相信自己永远不会被打败..... (249)

第一章 赢得先机

——快一步行动就能早一点收获

行动是一种力量,有了它,才会有出色的工作,没了它,无论你等待多长时间也无济于事。而为了获取这种力量,我们要做的就是抓紧时间,迅速行动起来,“早起的鸟才会有虫吃”。快人一步,你就获得了更多的成功机会;快人一步,你就能占尽先机,更快取得成功。

1. 想到了就要赶快去做

一件事情想到了就要赶快去做，千万不要犹豫不定，如果什么事情都要想到百分之百再去做的话，那么你就要落于人后了。

生活中很多人遇事总是举棋不定、犹豫不决。这种主意不定、意志不坚的人，很难把握住成功的机会。

某地发生水灾，村民纷纷逃生，一位虔诚的神父爬到了屋顶，等待上帝拯救。不久，大水浸过屋顶，刚好有一只木舟经过，舟上的人要带他逃生。这位神父胸有成竹地说：“不用啦，上帝会救我的！”木舟就离他而去。这时，河水已浸到他的腰部。恰巧有一艘汽艇经过，拯救尚未遇难者。这位神父还说：“不必啦，上帝一定会拯救我的。”汽艇只好到别的地方救其他的人。

最后，水位继续高涨，这位神父被淹死了。死后，他遇见了上帝。他对上帝大骂：“平日我诚心祈祷您，您却见死不救。算我瞎了眼了。”上帝微笑着说：“我已经给你派去了两条船，可你却一次次地放弃！”

生活会给我们机会，机会也只能敲一次门，我们要善于抓住每次机会，充分施展才能，最终才会获得成功，走在人前。

如果一个人的优柔寡断到了无可救药的地步，那么他们不敢决定任何事情，不敢担负起应负的责任。而他们之所以这样，是因为他们常常对自己的决断产生怀疑，不敢相信他们自己能解决重要的事情。因为犹豫不决，不敢付诸行动，使自己美好的想法陷于破灭。而对于成功来说，犹豫不决、优柔寡断是个阴险的仇敌，在它还没有伤害你、破坏你、限制你行动之前，你就要即刻把这一敌人置于死地。不要再等待、再犹豫，从现在开始行动。

● 赢的策略

事实上，主意不定和优柔寡断，对于一个人来说，实在是一个致命的弱点，它可以破坏一个人的自信心和判断力，并大大有害于他的竞争能力。

我们要记住，一旦打定主意，就绝不要再更改，不再留给自己回头考虑、准备后退的余地。只有这样做，才能养成坚决果断的习惯，既可以增强人的自信，同时也能快速行动取得成功。在最初的时候，也许我们会时常做出错误的决策，但由此获得的种种卓越品质，足以弥补错误决策可能带来的损失。如果没有这种果断决策的能力，那么你的一生，就永远达不到成功的目的地。

优柔寡断不仅仅是成功的障碍，它给人最大的负担是精神上的压力。在慎重行事的同时，少一分顾虑，抓住机会，这样就多一分成功的可能。一个人的想法再好，如果不付诸行动，永远都不会有结果。虽然，行动不一定能带来令人满意的结果，但不行动，是绝无满意的结果的。成功不会因等待而来临，如果不采取行动，必将永远徘徊在原地。

如果想了不去做，就等于把自己的想法埋进坟墓。找各种不现实的理由去解释也没有必要。实现心中所想，惟一的方法就是行动，没有其他的选择。

生活中，人们头脑里存在很多完美的想法和计划，却很少有人采取行动。而等他终于下定决心，又已经落在别人的后面了。

一个害怕上学的孩子越常逃课，就越赶不上别人，越受到指责，也就越不愿意再到学校去；一个自卑的人越避开社交场合，便越没有机会去学习社交技巧；一个沮丧的人越不想动，便越不可能有所作为，然后又因他的无所事事而愈加消沉。

想法和成功二者之间存在着一定的距离，这个距离就是行动。一个总是等待的人，绝不会有所行动。一个人能否成功，不在于学了多少，懂了多少，而在于到底做了多少。

因此，我们要打破陈规，摆脱无谓的想法，去做一个勇于行

三

YING DE CE LUE

动，敢于实践，善于做事的人。凡事不要等万事俱备了才去做，天下没有完美的事情，有困难，就立刻解决，只有行动，才不会后悔；只有行动，才会有所得；只有行动，才能让你在竞争中取胜。

要知道，一个人永远无法发现潜藏在他体内的那笔雄厚的财富，才是更糟糕的事情。一枚金币如果沉在海底的话，无疑是等于零。只有将金币捞出来并且真正地去花，才显出它价值的大小。

一位资深伞兵教练说：“跳伞真的很好玩，让人难受的只是等待跳伞的一刹那。曾经不止一次，有人因幻想太多‘可以发生的事’而晕倒，如果不能鼓励他跳第二次，他就永远当不成合格伞兵了。跳的人拖得愈久愈害怕，就愈没有信心，只有勇敢地跳下去，才会克服恐惧的心理。”

生活中，人们应付恐惧最常用的方法就是“不做”，或怨这、怨那。他们为了克服恐惧，往往在困难面前徘徊犹豫，要不然干脆找个地方一杯又一杯地喝咖啡来培养自信与勇气，这样根本没有效果。克服恐惧最好的办法就是“马上去做”。

你害怕登门推销吗？马上去敲门，你的恐惧便会一扫而光。如果你仍旧拖拖拉拉，你就愈来愈不想做了。你是不是不敢跟上司讨论一个问题？马上去找他讨论，这样才会发现根本没有那么恐怖。生活中有很多事情你亲身去体验了，就会很快消除烦恼。

我们每个人的生命是有限的，时光会在你的不知不觉中，一分一秒地溜过去。抓住那一分一秒，你就能有一点一滴的进步，这些点点滴滴的进步汇集起来，就能有宏大的业绩。我们要抓住时间，采取果断的行动，才会跑在别人的前面。

你应该想到，当自己为成功发愤努力时，别人也同样在奋起直追，就看谁能抢在时间前面，因此，有了一项计划就要赶快把它付诸行动，不要犹豫观望反被别人抢了先。

2. 行动，就从这一刻开始

现在的时间是最宝贵的，只有抓紧时间，把握现在，你才有可能在将来的某一天实现自己的目标，获得成功。

1717年，富兰克林的哥哥詹姆士在波士顿开办了印刷所。12岁的富兰克林和詹姆士签订了学徒合同，按照合同，小富兰克林学习印刷手艺直到21岁，学徒期间，只得到膳宿和衣服，直到最后一年，才能得到普通工人的最低工资。

富兰克林是十分爱好学习和珍惜时间的。但是，由于工作繁忙，富兰克林的自学只能在晚上下班后或早晨上工之前，或是在星期日。为了有更多地进行学习，富兰克林尽量减少用在其他活动上的时间。当时，他尽管认为做礼拜是人们应尽的义务，但还是常常设法从父亲的督促下躲避参加，而是独自一人留在印刷所，在练习写作和读书中自得其乐。在16岁那年，富兰克林偶然读到一个名叫特莱昂的人写的一本宣传素食的书，便打算实行素食。一天，富兰克林向哥哥提出，把每月伙食费的一半交给他，由他自己来办理伙食。这样，富兰克林每顿饭以一块饼干或一片面包，一把葡萄干或一块果馅饼和一杯清水充饥，由此从伙食费中省出钱来买书。而且，每到吃饭的时间，其他人离开印刷所以后，富兰克林草草吃过东西，便可以利用剩下来的时间读书。素食使富兰克林获得了买书的钱和看书的时间，他的学习进度加快了。

就这样，仅仅上过两年学的少年富兰克林在早早地当起了学徒去挣自己的面包的同时，以非凡的求知欲和刻苦精神，汲取着文化知识的养分，不自觉地未来作为科学家、思想家和外交家的生涯架设了最初的牢固的梯级。