

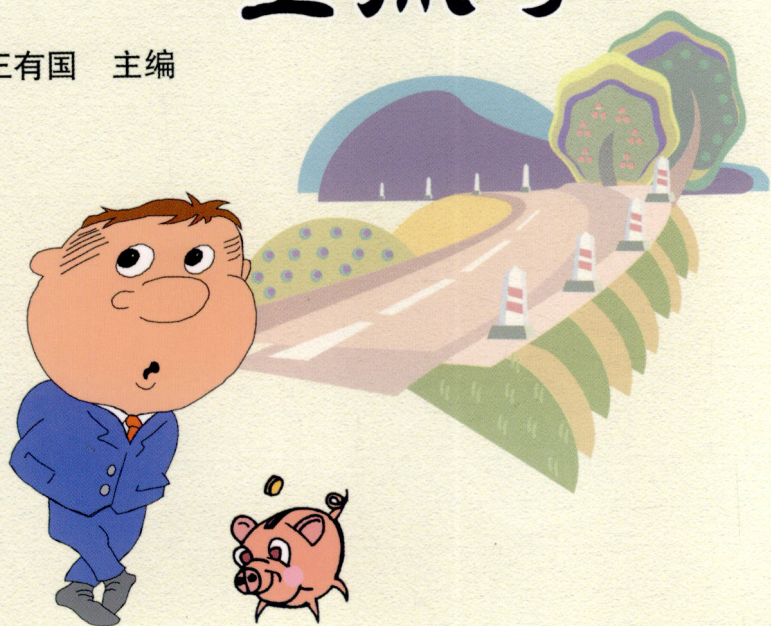
“十一五”国家重点图书

共青团中央青农部 组编



致富 金点子

王有国 主编



中国农业出版社
农村读物出版社



新农村新青年文库

致富金点子

共青团中央青农部 组编

王有国 主编

号000971第(2008)字刻图录CIP前中图本对国中

中国农业出版社

农村读物出版社



图书在版编目 (CIP) 数据

致富金点子 / 共青团中央青农部组编; 王有国主编.
北京: 中国农业出版社, 2007. 1
(新农村新青年文库)
ISBN 978-7-109-11419-7

I. 致... II. ①共...②王... III. 农业技术—基本知识
IV. S

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 159006 号

中国农业出版社 出版
农村读物出版社
(北京市朝阳区农展馆北路 2 号)
(邮政编码 100026)
责任编辑 张 利

中国农业出版社印刷厂印刷 新华书店北京发行所发行
2007 年 1 月第 1 版 2007 年 1 月北京第 1 次印刷

开本: 850mm×1168mm 1/32 印张: 3.75

字数: 87 千字

定价: 5.50 元

(凡本版图书出现印刷、装订错误, 请向出版社发行部调换)

《新农村新青年文库》编委会

主 任：

陶 宏 共青团中央青农部部长

刘增胜 中国农业出版社总编辑

副主任：

林 青 共青团中央青农部副部长

王立健 共青团中央青农部副部长

曹孟相 中国农业出版社副总编辑

成 员：

宁 澈 卫 洁 韩丽萍 蒋 华

刘冠宇 周承刚 张 豪

主 编 王有国

副主编 谢思和 徐 健

李 明 蒋爱国

丛 书 前 言

党中央从全面落实科学发展观、构建社会主义和谐社会的战略高度，提出了建设社会主义新农村的重大战略举措，为我国新农村建设勾画了美好蓝图。伟大的时代成就非凡的事业，美好的前程激励不懈的追求。建设社会主义新农村，为广大农村青年发挥聪明才智、实现人生理想提供了广阔舞台和难得机遇。要在新的时代中建功立业，广大农村青年就必须着力提高文化科技素质，切实增长就业创业技能，积极培养市场经营能力，努力成为“有文化、懂技术、会经营”的新一代农村青年，这也是社会主义新农村建设和构建社会主义和谐社会的基础工程 and 重要任务。

竭诚服务青年是共青团一切工作的出发点和落脚点。努力服务广大农村青年实现增产增收、成长成才，关系当前，牵动长远。当前，共青团中央正全力实施“青春建功新农村行动”，重点推进服务农村青年转移就业创业、农村青年中心建设和乡村青年文化建设等工作，对引导农村青年积极服务社会主义新农村建设提出了具体



要求，推出了具体举措，取得了阶段性良好效果。为进一步满足广大农村青年日益增长的生产生活和学习成才的迫切需求，共青团中央青农部以“关注焦点、瞄准致富点、找准需求点、抓住热点、切入视点”为原则，编辑出版“十一五”国家重点图书——《新农村新青年文库》，包括和谐家园、发展生产、劳动力转移、科普宣传、文化教育、自主创业、小康生活、生态环保等八方面内容的100本书。冀此服务和帮助广大农村青年进一步丰富知识，开阔视野，增长才干，带头倡树文明健康积极向上的时代新风尚，踊跃投身社会主义新农村建设和社会主义和谐社会建设，为全面建设小康社会，为实现中华民族的伟大复兴，奉献青春、智慧和力量，努力谱写出新一代“我们村里的年轻人”的奋斗之歌。

目 录

101	他的小吃店缘何生意火爆	26
111	做“水晶葡萄”也能赚大钱	27
111	蔬菜种子能生金	27
121	农家淫乱了锦王腰	28
131	包被摸一摸，利润翻一番	28
131	“吃”出30元	29
141	丛书前言	29
141	致富金点子	30
151	致富金点子	1
161	炉火暖和顾客心 茶水引来客满门	1
171	专揽女客 旅店生意兴隆	1
181	巧改三轮车 生意大改观	2
191	凉皮一炒 冬天走俏	2
201	“分一半”销售法	2
211	开家快餐店 钞票不愁赚	3
221	看准了就能赚一把	3
231	巧做赔本买卖也挣钱	4
241	嫁接艺术仙人球 赚钱轻松不用愁	4
251	“粮食银行”生意忙	5
261	玉米豆面粑 胜似金疙瘩	5
271	柿子带枝卖 价格翻一番	6
281	特色鱼塘引钓者	6
291	改变思路有商机 肉鸭加工利更高	7
301	邮政代办 办出新财源	8
311	农村缺啥咱卖啥	8
321	拌小菜 挣大钱	9
331	农民营销大王的生意经	9
341	给空调“洗肠” 财源滚滚来	10



你养牛 我“送”犊	10
现做现卖 赚钱真快	11
稻草变成了“金条”	11
薏米珠帘 胜似钱串	12
500 克黄豆养大 50 只鸡	13
脑筋一转 商机无限	13
“透明加工”生意隆	13
阳荷产业铺就发财路	14
靠小庭院赚大钱	14
靠诚信发财	15
把握气象商机 一季凉粉赚八千	15
复印新书办火小书店	16
有招胜无招	16
豆芽对比卖 价俏销得快	17
葫芦里面卖啥“药”	18
拾麦秸也赚钱	18
经营方式变 财源滚滚来	19
小小纱网“捞”来元宝	19
乡村经纪显神通	20
野花野草变成金	21
种菜增收有奇招	21
急人所急招财来	22
养僵猪来钱快	22
片片荷叶贵似藕	23
“一分钱”读书社红火赚钱	23
下岗工人成了“开发商”	24
加工太阳灶 闯出新财路	24
玩石头也赚钱	25



他的小吃店缘何生意火爆·····	26
做“水晶葡萄”也能赚大钱·····	27
蔬菜种子催芽卖·····	27
农家游富了鸽子洞屯·····	28
包装换一换 利润翻一番·····	28
一坨糖稀“吹”出30元·····	29
加工粮仓把钱赚·····	29
修理玩具爆冷门·····	30
细微之处见真情·····	30
图文并茂销树苗·····	31
开着汽车放牧鸡群·····	31
信息随着产品走·····	32
制作牛羊头工艺标本能致富·····	32
集市设读报栏售刊月赚两千元·····	32
乡村建科技栏 让他白手起家·····	33
换个思路巧赚钱·····	34
可灭蚊蝇的中国结·····	34
换个角度看盈亏·····	35
白鸽放飞 喜钱挣回·····	36
小报刊亭求变获利丰·····	36
书刊调剂服务部 帮你走上致富路·····	37
帮人挖树坑 票子不少挣·····	38
饺子印上花 日进二百元·····	39
月进五千元 “农家大观园”·····	39
开间“大自然粥吧” 赚“绿色”钱·····	40
展果售苗 果苗快销·····	41
旧报纸是做营养钵的好材料·····	41
不妨试试1+1经营模式·····	42



办个废品回收站 三年赚钱十多万·····	42
养鸡不用盖鸡舍 露天饲养效益高·····	43
小苇帘走向大世界·····	44
与客户“零距离” 生意由亏变火·····	45
上门服务财路广·····	45
顾少怀售花有绝招·····	46
农资连锁店 年赚五万元·····	47
苹果“长字” 价高货俏·····	48
茄子大王的生财路·····	48
葡萄架下种番茄·····	49
香味浓郁蚊蝇愁 以智取胜利润来·····	49
靠百家姓赚钱·····	50
一个好主意 小店现商机·····	50
小小一方责任田 任我驰骋天地宽·····	51
山中小虫好挣钱·····	52
育虫养鸡 照片销鸡·····	53
销售激光验钞灯致富快·····	53
制作人造琥珀 变“害”为“利”致富·····	54
夏日送水有窍门·····	55
流动粮店赚钱忙·····	56
热水孵鸡巧致富·····	56
让盆栽植物升值·····	57
成立养殖互助组 众人拾柴火焰高·····	58
农村的拖拉机餐车·····	58
桃园自选自摘·····	59
毛驴驮来十万财·····	59
黄瓜戴花 农户生金·····	60
果园驱鸟轻松赚钱·····	60



三棵“摇钱树”	60
开店有妙招	61
巧送赠品 激活整盘生意	61
不卖大葱卖种苗 盯住信息巧赚钱	62
家宴服务也创收	62
卖菜有高招	63
下岗专切肉 赚钱照样快	63
建筑工地开店生意火	64
农村出租搅拌机 每天收入一百元	65
奇思妙想找财路	65
给苦瓜安个家 效益翻十番	65
巧用碎布头 节约又生财	66
送药进村 一举多得	67
农民李静独辟蹊径养鸡致富	67
推出半份菜 饭店生意火	68
巧妙定价 变着法子销暖瓶	68
避开“闹市”巧卖花	69
收破烂也攻心 以货易货巧赚钱	70
李大嫂致富新招	70
在夹缝中巧做文章	71
农家小店聚集人气“五招”	72
台安菜农有妙方 剪去茄秧收两茬	73
巧经营 穷小子五年变富翁	73
巧借外力 发财有方	74
余庆农民种菜赚钱有诀窍	75
“一毛钱”的成功促销	76
昔日长满草 如今挂满宝	77
开个数码运动玩吧 轻松招财来	77



销路大开的锦囊妙计.....	78
“农民导购”促销忙	78
开办“流动维修服务车” 一年收入万余元	79
巧销特优米.....	79
满足别人的胃口 鼓起自己的钱包.....	80
换个眼光赚大钱.....	80
涂画吧.....	81
令人叫绝的点子.....	82
面粉分袋卖 便民又利己.....	82
苹果银行 赚钱真行.....	83
脑筋活 无鱼也能经营渔业.....	83
卖春蚕也赚钱.....	84
玩具促销童装.....	84
“信息”拓出小康路	85
独辟蹊径 现场洗衣揽客.....	85
鱼塘开钓 也能致富.....	86
500 尾小金鱼与几千个鱼缸	87
方便他人赢商机.....	87
蜜蜂“走穴”赚“闲”钱.....	88
给打工者打工 闯出新天地.....	88
 致富新知识	 90
手机短信息做广告.....	90
在互联网上发布广告.....	91

致富金点子

炉火暖和顾客心 茶水引来客满门

某小镇共有大小商店近 20 家，同行们都说生意不好做，甚至亏损，然而，刘某的生意却一直都是红红火火，月利千元以上。就其商品与售价而言，刘某与其他商店相比并没有什么不同。相反，有些商品售价还要略高些，但在他这儿为何好卖呢？通过几次探访，笔者终于发现了他之所以胜别人一筹的奥妙。

原来，刘某仅仅就是在店里做了一点不易被人发现的小改进，即每到热天，他便在店里放上一壶凉茶，放上几个杯子，让上门的顾客不花分文自我饮用；一到冷天，他又在店内生上一炉火，供上门的顾客取暖，如此一来，上门的顾客都觉得他的店里不仅方便而且热情，所以都愿去他那里买东西，尽管他的有些商品比别处稍贵点儿，顾客也不计较。

专揽女客 旅店生意兴隆

殷梅的旅店开在汽车站旁，因为附近的旅店甚多，她的旅店的入住率从未超过 30%。一次，报纸上一则信息激发了她的灵感：何不把自己的旅店办成专为女客服务的旅店呢？这种店专为女人设计，店中看不见一个男人，这也使独自出门的女性倍感安全，这样的旅店肯定会受女人欢迎。随后，她就将自己经营多年的招牌换成了“山城女子旅店”，打出“男子免入”的字样。接着将床上用品全换成色泽柔和的粉红色，每间房内还配备了一只花瓶并插上鲜花。她还在国庆期间在地方电视台做了一个月的广



告，并订制了精美的广告牌悬挂于火车站、汽车站。

女子旅店开业两个多月来，入住率在 80% 以上，生意十分看好。

巧改三轮车 生意大改观

王占夫妻俩自从下岗后，一直以蹬三轮车为生，可由于竞争太激烈，生意非常冷淡。有人告诉王占去找镇机械厂的刘师傅，并让他们看一盘名叫《车夫》的碟片。之后，在刘师傅的帮助下，花了 10 天时间，彻底把他们夫妻俩的三轮车改造了一番。改造后的三轮车客座由原来在后面换成了在前面，车子的黄漆也被喷成了蓝漆，并根据冬夏季节的变化分别配置了客人用的皮手套、微型吹风机、避风罩、遮阳棚。一切准备完毕，夫妻俩就把这辆越南式的三轮车往公路口一放，真可谓独树一帜。来往的客车停车后，旅客一眼就看到了他们夫妻俩的三轮车，自然他们就成了首选对象，生意出奇的好，回转时几乎不放空。

凉皮一炒 冬天走俏

众所周知，凉皮是清热消暑的美味小吃，在夏季非常畅销。通过工艺改进，使夏季才能吃到的凉皮在冬季也可一饱顾客口福，成为冬季的美味小吃。具体做法是：在制作凉皮时，加强凉皮的筋度，在顾客要吃凉皮时，先把切好的凉皮用油炒热，可配豆芽等蔬菜，然后盛到碗中，再加各种辅料即可。这样炒制的凉皮，口味纯正，冬吃不凉。冬天炒凉皮的独特经营方式，深受消费者的欢迎，生意红火。真是凉皮一炒，冬天走俏。

“分一半”销售法

所谓“分一半”销售法，就是把同样的产品分成两份，两份标出的价格不一样。当买者看到两份产品质量差不多而价格却不一样时，自然买低价的，买后还觉得自己讨了便宜。其实，那低



价正是卖者所期望的价格。例如到农贸市场卖鸡，成批鸡个头差不多大，可把鸡分成两筐，一筐卖每只 10 元，另外一筐卖每只 12 元。结果，买者问价后，纷纷掏钱买每只 10 元的。当每只 10 元的那筐鸡快卖完的时候，将另一筐每只 12 元的放到每只 10 元的那筐。

开家快餐店 钞票不愁赚

下岗职工李志全开过商店，摆过地摊，收入仅能糊口。经过市场调查，他发现上学的中小学生及上班的干部工人在早上因赶时间，大多顾不上吃早餐，而本县供应早餐的饭店很少。于是，他在交通便利、距几所中小学较近的广场附近租了一家店面，开办起一家快餐店，主要经营糊辣汤、米粥、八宝粥、豆腐脑以及各种荤素包子、葱花饼等食品，很适合人们的口味，又方便快捷，迎合了消费者的需要，生意非常好，每天前来就餐的人达 100 余人。李志全夫妇为顾客提供早、晚两餐，每天除去各项开支，纯收入在 60 余元。

看准了就能赚一把

有人说小县城生意难做，而刘少伟却在小县城赚了一把。他从电视中了解到有种煤气节能芯，用上它一瓶气能顶两瓶用。一瓶气 60 元，省一半就是 30 元。他不远千里找到进货地点，亲自卸掉煤气灶上的生铁灶芯换上节能芯，现场对比试用后，立即购买 1 000 套。他在县城菜市场支起双头煤气灶现场做试验，把国家、省级检测证摆在旁边，并承诺无效退双倍的钱。里三层外三层的群众围着煤气灶盯着煤气表观看，果然省气效果显著。于是，纷纷掏钱购买。两个月来，刘少伟在菜市场卖掉节能芯 780 只，每只卖 35 元，净赚 1.57 万元。一年下来，他在 3 个县城销了节能芯 4 950 套，获纯利 13 万元，成为小县城又一个 10 万富翁。



巧做赔本买卖也挣钱

某玉米主产区，每到深秋季节，家家户户都要用手拨、木棒打、拖拉机轧等方法把晒干后的玉米棒子脱粒成玉米粒，很是不便。青年农民王力飞对此看在眼里记在心里。他通过多方联系，花了500余元购置了一台玉米脱粒机，便走村串户帮人脱粒玉米，每小时收费10元，深受农民朋友欢迎，一天能挣100多元。乡亲们看到王力飞靠脱玉米粒巧挣钱，第二年也纷纷购置玉米脱粒机干起了脱玉米粒的行当。由于玉米脱粒机多了，竞争激烈，每小时收费已降到不足3元，几乎到了赔本的地步。然而头脑活络的王力飞在脱玉米粒的过程中，看到不少农户把脱粒后的玉米芯堆放到院落一角，成了弃之可惜留之无用的东西。王力飞通过查阅有关资料，得知玉米芯是糠醛厂的主要原料，收购价格也不低。于是，他便向农户们做出承诺：免费脱玉米粒只留下玉米芯。此举一出，农户们纷纷前来请他去脱玉米粒。每当为农户脱玉米粒完后，他就把玉米芯带走。王力飞把拉到家里的玉米芯储存到一定数量后，就直接出售给糠醛厂。到头来他算了一下账：每小时脱粒出玉米芯约60千克，糠醛厂收购价为每千克0.20元，换算成加工脱粒费为每小时12元，不仅比去年每小时多挣2元，而且增加了脱玉米粒的农户。王力飞又大赚了一把。

嫁接艺术仙人球 赚钱轻松不用愁

江西省兴国县某镇青年王小华平时喜欢钻研花卉栽培，特别对仙人球的嫁接情有独钟。他嫁接的仙人球有红、黄、紫、淡蓝等多种颜色，嫁接的形状有球形、菠萝形、灯塔形等多种形状。如果在花圃中增添两三盆这种仙人球，无疑是画龙点睛，如果在室内摆上一两盆将平添一丝温馨、活泼的朝气。

一天，城里来了一对青年男女请他嫁接一对红色仙人球准备举办婚礼，小王心血来潮给他们培植嫁接了一对特大的龙凤吉祥