



中国出版“走出去”重点图书出版计划立项
北大主干基础课教材立项
北大版对外汉语教材·商务汉语技能系列

新丝路

New Silk Road Business Chinese

商务汉语考试仿真 模拟试题集

I

XIN SILU

李晓琪 主编

李海燕 林 欢 崔华山 编著



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

中国出版“走出去”重点图书出版计划立项
北大主干基础课教材立项
北大版对外汉语教材·商务汉语技能系列

新丝路

New Silk Road Business Chinese

商务汉语考试仿真模拟试题集 I

李晓琪 主编
李海燕 林 欢 崔华山 编著



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

图书在版编目(CIP)数据

新丝路：商务汉语考试仿真模拟试题集 I / 李晓琪主编. —北京：北京大学出版社，2007.1

(北大版对外汉语教材·商务汉语技能系列)

ISBN 978-7-301-11525-1

I. 新… II. 李… III. 商务—汉语—对外汉语教学—水平考试—习题 IV. H195.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 001886 号

书 名：新丝路——商务汉语考试仿真模拟试题集 I

著作责任者：李晓琪 主编

责任编辑：张进凯

标准书号：ISBN 978-7-301-11525-1/H·1727

出版发行：北京大学出版社

地 址：北京市海淀区成府路 205 号 100871

网 址：<http://www.pup.cn>

电 话：邮购部 62752015 发行部 62750672 出版部 62754962 编辑部 62753374

电子信箱：zpup@pup.pku.edu.cn

印 刷 者：北京飞达印刷有限责任公司

经 销 者：新华书店

889 毫米 × 1194 毫米 16 开本 12.75 印张 306 千字

2007 年 1 月第 1 版 2007 年 1 月第 1 次印刷

印 数：0001 ~ 3000 册

定 价：40.00 元 (含 1 张 MP3)

未经许可，不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。

版权所有，侵权必究 举报电话：010-62752024

电子信箱：fd@pup.pku.edu.cn

前言

商务汉语考试是为测试第一语言非汉语者从事商务活动所应具有的水平而设立的标准化考试,由中国国家汉语国际推广领导小组办公室委托北京大学研制开发,英文名称为 Business Chinese Test,简称 BCT。

商务汉语考试考查应试者在商务活动及其与商务有关的生活社交活动中运用汉语进行实际交际的能力。

商务汉语考试自2006年10月在新加坡正式推出以来,受到广泛的关注和欢迎。商务汉语考试的主要特色是实用性和交际性强,考试题型新颖多样。为了帮助广大的商务汉语学习者快速有效地提高商务汉语水平和听、说、读、写技能,帮助应试者熟悉考试题型,我们编写了大型系列商务汉语教材“新丝路”。希望这套教材能成为沟通中外的新的“丝绸之路”,为学习商务汉语的外国人铺设一条通衢大道。

“新丝路”系列教材共16册,分两个子系列。

系列一,综合系列商务汉语教程,共8册。本系列根据任务型教学理论进行设计,按照商务汉语功能项目编排,循序渐进,以满足不同汉语水平的人学习商务汉语的需求。初级2册,以商务活动中简单的生活类任务为主;中级4册,包括生活类和商务类任务,基本覆盖与商务汉语活动有关的主要功能;高级2册,选取真实的商务语料编写,并着重进行听说读写的集中教学。

系列二,技能系列商务汉语教材,共8册,其中听力教材2册,阅读教材2册,口语1册,写作1册,此外还包括商务汉语考试(BCT)模拟试题集2册。各册既有不同技能的侧重点,同时也注意相互间的配合。本系列教材将针对新近推出的商务汉语考试的各项语言技能进行系统集中训练,使学习者能够根据自己的实际需求快速提高某方面的语言技能。商务汉语分技能系列教材的特点是设计理念新、实用性强、覆盖面广(与商务活动有关的生活类、商务类功能都涉及到),是一套在第二语言教材编写理论指导下编写的新型系列教材。

本书是国内外出版的第一本BCT模拟试题集。下面对具体编写情况做简要说明。

编写目的:

1. 通过本书,可以帮助BCT应试者了解、适应、熟悉BCT的试卷构成和试题类型,帮助他们在考试中取得更好的成绩。
2. 通过本书习题的练习,可以帮助学习者提高商务汉语的听、说、读、写水平。

命题依据:

编写模拟试题集的主要依据是《商务汉语考试大纲》(中国国家汉语国际推广领导小组办公室和北京大学商务汉语考试研发办公室编制,北京大学出版社,2006年8月)。编写者认真钻研商务汉语考试的试题特点及大纲附录《商务汉语交际功能项目》和《商务汉语常用词语表》,根据商务汉语考试的特点以及编者从事商务汉语教学的实际经验,精心选取商务环境中的真实语料,注意语料的覆盖面,坚持语料的规范性、针对

性和时代感。由于试题的特殊性，不便在书中一一注出语料来源，特此说明，在此谨向语料的原作者表示敬意和感谢！

编写体例：

1. 本书共四套完整的BCT模拟试卷，每套都包括商务汉语考试（听·读）卷和商务汉语考试（说·写）卷。在BCT考试中，（听·读）卷和（说·写）卷是分开进行的，考生可根据自己的情况选做。

2. 全部听力试题和口试引导语均配有录音，并附有文字材料。

3. 所有试题都附有答案，特别是（说·写）卷的主观试题都编写了参考答案，以使考生更好地了解口试和写作试题的要求和规范，更快地提高口试和写作水平。

感谢北京大学出版社，感谢沈浦娜、张进凯老师，在他们的支持和配合下，此书得以顺利如期出版。

在本试题集编写过程中，每道题都经过编写者反复讨论和修改。尽管如此，限于编者水平，疏漏和不足之处仍在所难免，我们真诚希望得到使用者的批评指正。

编 者

2006年11月

目 录

商务汉语考试(听·读)模拟试卷(一)	1
商务汉语考试(听·读)试卷	1
商务汉语考试(听·读)答卷	24
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(一)听力录音文本	26
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(一)答案	40
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(一)	41
商务汉语考试(口语)试卷	41
商务汉语考试(口语)答卷(磁带卡)	43
商务汉语考试(口语)模拟试卷(一)引导语录音文本	44
商务汉语考试(写作)试卷	45
商务汉语考试(写作)答卷	46
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(一)参考答案	49
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(二)	51
商务汉语考试(听·读)试卷	51
商务汉语考试(听·读)答卷	78
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(二)听力录音文本	80
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(二)答案	92
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(二)	93
商务汉语考试(口语)试卷	93
商务汉语考试(口语)答卷(磁带卡)	95
商务汉语考试(口语)模拟试卷(二)引导语录音文本	96
商务汉语考试(写作)试卷	97
商务汉语考试(写作)答卷	98
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(二)参考答案	101
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(三)	103
商务汉语考试(听·读)试卷	103
商务汉语考试(听·读)答卷	126
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(三)听力录音文本	128
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(三)答案	140

商务汉语考试(说·写)模拟试卷(三)	141
商务汉语考试(口语)试卷	141
商务汉语考试(口语)答卷(磁带卡)	143
商务汉语考试(口语)模拟试卷(三)引导语录音文本	144
商务汉语考试(写作)试卷	145
商务汉语考试(写作)答卷	146
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(三)参考答案	149
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(四)	151
商务汉语考试(听·读)试卷	151
商务汉语考试(听·读)答卷	174
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(四)听力录音文本	176
商务汉语考试(听·读)模拟试卷(四)答案	188
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(四)	189
商务汉语考试(口语)试卷	189
商务汉语考试(口语)答卷(磁带卡)	191
商务汉语考试(口语)模拟试卷(四)引导语录音文本	192
商务汉语考试(写作)试卷	193
商务汉语考试(写作)答卷	194
商务汉语考试(说·写)模拟试卷(四)参考答案	197

商务汉语考试（听·读）模拟试卷（一）

商务汉语考试

（听·读）

试 卷

注 意 事 项

一、考试包括两项内容：

1. 听力（50 题，约 40 分钟）

2. 阅读（50 题，60 分钟）

考试约需 100 分钟。

二、注意试题的说明，按照说明的要求回答问题。

三、答案必须写在答卷上。做选择题时，请用铅笔在答卷中涂黑代表正确答案的字母，每题只能涂黑一个字母，如：[A][☒][C][D]。多涂作废。请注意，字母一定要涂得粗一些，重一些。做填空或简答题时，请将答案写在答卷的横线上。

四、请在规定的时间内做相应的试题。

五、遵守考场规则，听从主考的指令。考试结束后，请把试卷和答卷放在桌上，等监考人员收回、清点无误后，才能离场。

一、听 力

(50 题, 约 40 分钟)

第一部分

说明: 1—12 题, 在这部分试题中, 每一题你将听到一个人问一句话, 另一个人说出 ABC 三种应答。请你选出最恰当的应答。问话和应答都没有印在试卷上, 只播放一遍。

例如: 第 5 题: 你听到一个人问: ……

你听到另一个人应答: ……

最恰当的应答是 A. 王经理。你应该在答卷上涂 [■] [B] [C]。

- | | | |
|--------|----|----|
| 1. A. | B. | C. |
| 2. A. | B. | C. |
| 3. A. | B. | C. |
| 4. A. | B. | C. |
| 5. A. | B. | C. |
| 6. A. | B. | C. |
| 7. A. | B. | C. |
| 8. A. | B. | C. |
| 9. A. | B. | C. |
| 10. A. | B. | C. |
| 11. A. | B. | C. |
| 12. A. | B. | C. |

第二部分

说明：13—32题，在这部分试题中，你将听到20段简短的对话或讲话。每段录音只播放一遍。请你一边听一边根据试卷上的提问从A B C D四个选项中选择最恰当的答案。

例如：你在试卷上看到第15题的问题和四个选项：

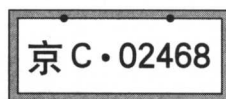
15. 这位女士想下调多少？

A. 5% B. 10% C. 15% D. 20%

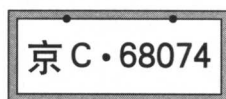
你听到：……

最恰当的答案是C。你应该在答卷上涂[A] [B] [■] [D]。

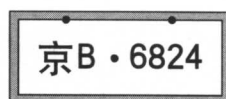
13. 出租车的车牌号码可能是哪个？



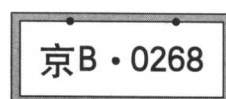
A



B

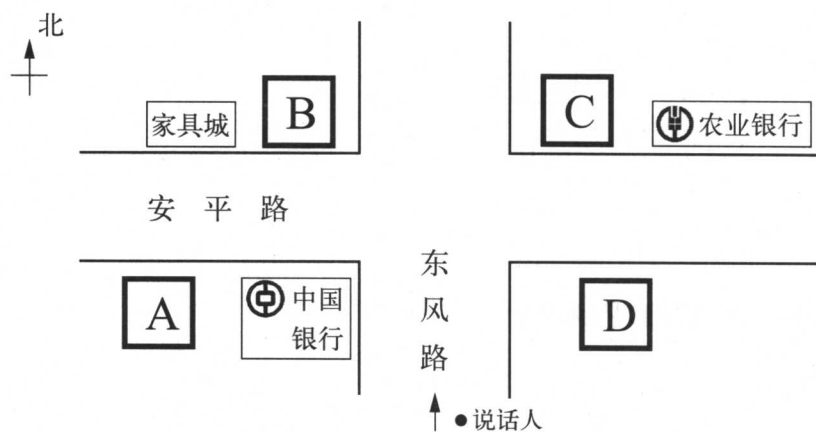


C

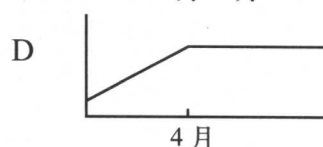
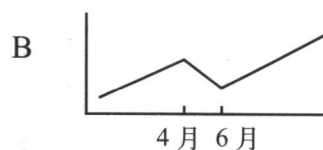
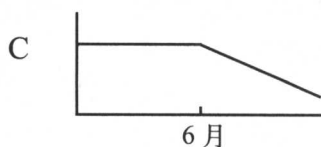
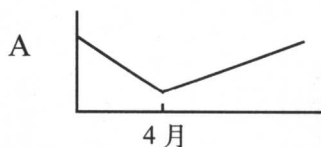


D

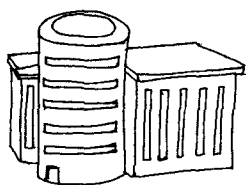
14. 一品饭店在哪儿？



15. 关于明年房价走势，下面哪幅图是正确的：



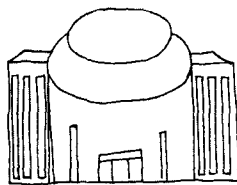
16. 中标的建筑方案是哪个?



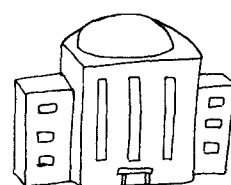
A



B



C

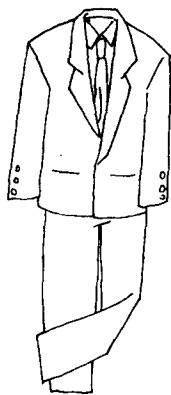


D

17. 他们将要开发的新产品是什么?



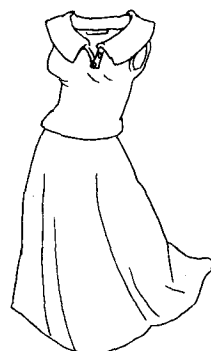
A



B



C



D

18. 修改后的注册商标图形是哪个?



A



B

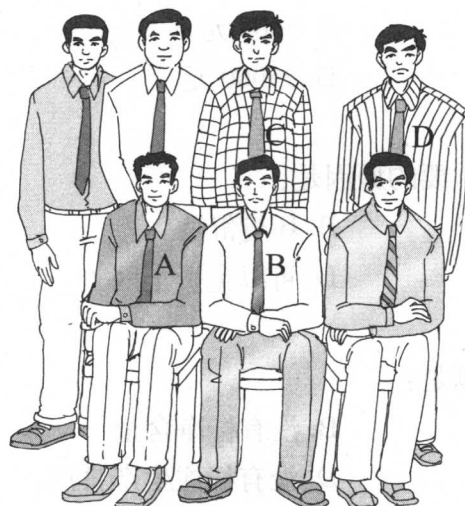


C



D

19. 哪位是第一任总经理？



20. 女士选择租用的办公地点是哪幅图？



A



B



C



D

21. 后天天气情况怎么样？

A. 阴天

B. 晴天

C. 有小雨

D. 小雨转晴

22. 目前投诉最多的商品依次是：

A. 手机、汽车、房地产

B. 手机、房地产、汽车

C. 房地产、手机、汽车

D. 房地产、汽车、手机

23. 他们最后决定几天之内交出样品？

A. 5天

B. 7天

C. 9天

D. 10天

24. 第一笔订单的价钱是多少?
A. 2000 元
B. 5000 元
C. 20000 元
D. 25000 元
25. 女士总去那家咖啡屋最主要的原因是:
A. 咖啡味道好
B. 环境舒适
C. 服务周到
D. 可以免费上网
26. 不合格化妆品的主要问题是:
A. 质量差
B. 没有标净含量
C. 不符合卫生标准
D. 没有标注生产日期
27. 热水器可能在哪些方面有问题?
A. 设计问题
B. 材料问题
C. 耐久性能
D. 制作过程
28. 男士打算采取什么方式解决资金问题?
A. 追讨欠款
B. 银行贷款
C. 寻找风险投资
D. 推销库存货品
29. 女士的意思是:
A. 愿意留在公司
B. 要有冒险精神
C. 她想再考虑一下
D. 不赞成投资计划
30. 李春上网的目的是:
A. 打网络游戏
B. 上网聊天
C. 查看信息
D. 招聘员工
31. 女士要干什么?
A. 登招聘广告
B. 交纳保险费
C. 要回保证金
D. 追查骗子公司
32. 新网的股价最后达到了多少美元?
A. 27
B. 35
C. 100
D. 122

第三部分

说明：33—42题，在这部分试题中，你将听到几段比较长的对话或讲话。每段只播放一遍。请你一边听一边根据试卷上的提问从A B C D四个选项中选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

33—35题

33. 谈话的主要内容是：

- A. 分析销售情况
- B. 想办法增加销售量
- C. 调查市场情况
- D. 怎样提高产品质量

34. 设计部王经理的想法是：

- A. 处理酒瓶
- B. 回收酒瓶
- C. 赠送纪念品
- D. 设计有特色的包装

35. 采用新企划案以后，产品会怎么样？

- A. 质量大幅提高
- B. 价格大幅降低
- C. 利润保持原来水平
- D. 结果很难预料

36—38题

36. 电视节目的主要内容是：

- A. 数码家电降价风潮
- B. 电器卖场的销售情况
- C. 装修公司的促销活动
- D. 厨卫电器用品降价

37. 大中电器城厨卫产品降幅一般是多少？

- A. 10%
- B. 15%
- C. 20%
- D. 30%

38. 各个电器商场什么时候降价最厉害？

- A. 现在
- B. 9月和10月
- C. 11月
- D. 12月

39—42 题

39. 关于赵先生的茂发纺织品进出口公司, 下面哪句话是错的?
- A. 最近的业务量降低了很多 B. 做服装进出口已近 10 年
- C. 最主要的市场是欧美市场 D. 开发了新产品, 赚了一大笔钱
40. 赵先生对公司将来的业务情况:
- A. 非常担心 B. 充满希望
- C. 很有信心 D. 十分乐观
41. 造成公司利润损失的一个主要原因是:
- A. 欧洲市场配额取消 B. 海外昂贵的仓储费用
- C. 对方不按时付货款 D. 海外货柜的商品受损
42. 公司和西班牙客户的生意本来可以获利:
- A. 3000 美元 B. 6250 美元
- C. 一万美元 D. 三四百万美元

第四部分

说明：43—50题，在这部分试题中，你将听到几段对话或讲话。每段只播放一遍。
请你一边听一边在横道上填写数字或汉字。

例如：你看到：

王刚，男，今年 (46) 岁，专业是 (47)。

你听到……

你应该在 (46) 后面写“24”，在 (47) 后面写“计算机”。答案请写在答卷上。

43—45题

办理国际信用卡金卡的费用是 (43) 元，免息消费的还款期限最短是25天，最长是 (44) 天，需要带的证件材料是 (45) 的原件和复印件、工作证明原件和收入证明。

46—47题

从北京到南京的软卧车票：车次：Z59；开车时间：28号晚上9点；
票价：(46) 元（含手续费）
取票时间：今晚8点；取票地点：(47)

48—50题

未来平板电视市场的发展趋势有：

1. 市场需求保持旺盛，(48) 需求变化大；
2. 更多区域市场发育，市场集中度开始减弱；
3. 产品趋于 (49)。
4. (50) 卖场成为平板电视的主流渠道。

听力考试结束。

不要提前翻看下一页，等主考下了指令以后再看下一页阅读。

二、阅 读

(50 题, 约 60 分钟)

第一部分

说明: 51—72 题, 每段文字后面有一到几个问题, 请选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

51 题

优惠券 No.013133308

凭此票可在原零售价基础上享受 8.5 折优惠。

(有效期为 2006 年 7 月—2007 年 1 月)

51. 用这张优惠券购买原价 100 的商品时实际付多少钱?

A. 8.5 元

B. 15 元

C. 70 元

D. 85 元

52 题

社区家电维修

电话预约, 上门服务

电话: 66458067

先议后修, 免收上门费, 回收旧电器。

52. 这张小广告告诉大家:

A. 可以免费修门

B. 可以收购旧家电

C. 上门服务要加钱

D. 先交钱后修理