

陈安之致富秘诀系列①

跟你的产品谈恋爱



超级成功秘诀
献给所有把产品当作恋人的伟大推销员们

云南民族出版社

美籍华人 **陈安之** 著



超级成功秘诀

跟你的产品谈恋爱

陈安之致富秘诀系列 ①

(美籍华人) 陈安之 著

云南民族出版社

图书在版编目(CIP)数据

跟你的产品谈恋爱: 陈安之成功秘诀/陈安之著.

昆明: 云南民族出版社, 2003. 8

ISBN 7-5367-2727-5

I. 跟… II. 陈… III. 成功心理学-通俗读物

IV. B848. 4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2003)第075594号

云南民族出版社出版发行

(昆明市丹霞路口民族大厦五楼 邮编: 650032)

http: //www. ynbook. com.

lynbook@vip. 163. com

出 版 人: 李安泰

责任编辑: 晋存真

责任印制: 郝云萍

装帧设计: 深圳梦工场公司

深圳市鹰达印刷包装有限公司 印刷

2003年8月第1版 2003年8月第1次印刷

开 本: 889mm×1194mm 1/64

印 张: 3. 25

字 数: 30千 印数: 1-10000

定 价: 15. 00元

书 号: ISBN 7-5367-2727-5/Z · 212

版权所有 侵权必究

祝您：

Dare
to 敢 梦
Dream

年 月 日

总策划：王阳

主编：臧贤凯 王旭

美术：毛毛 毛宏

摄影：台湾射手座（深圳）

校对：张伟 张春梅

监制：梦工场传媒中心

总监制：王阳 陈安之 施智伟



世界华人成功学第一人

陈安之



**谨以此书献给
所有把产品当作恋人的
伟大推销员们**

恋爱就要 ——给对方想要的

几千年以来，人们都在问恋爱的成功秘诀？

陈安之说：“恋爱和推销一样，要成功就要——给对方想要的！”。

“你一定要，你就一定能！”

成功者永不放弃，放弃者永不成功！

跟你的产品谈恋爱……”

这些经典的励志箴言，激励了一批又一批的推销员，战胜困难，战胜心理障碍，一次又一次攻破了原本认为不可能的业务难关，一次又一次创造了业绩的突破和市场的奇迹。

陈老师的语言，经典的闪光的语言，10多年前就已经在全中国五千万销售人员中悄悄流传。



凡是暗暗背诵陈老师销售口诀的人、并且使用陈安之法则的人，都发达了，都成功了。

而很可惜的是，还有很多“想要成功”的人，还在黑暗中自己慢慢摸索成功的方法。

陈安之老师说：推销的关键在于决心，然后才是技巧。你有很好的方法，可是你没有“下定决心一定要”的信念，再好的方法，都很容易被放弃。

陈安之的成功学就是奋斗的哲学，就是自我的励志学。

陈安之的成功学贯穿着这样的信念：

只有努力才能成功；只有勤奋才能成功；只有热爱你的产品，只有热爱你的公司，只有热爱你的家人，只有热爱你的顾客，只有热爱你的祖国，你才能成功！



献辞

陈安之的信念是：

“只有有爱的人，才能活得长久！

只有有爱的人，才能全方位成功！”。

在本书还没有公开发售之前，本书中的语言，就已经越过了一个省，两个省、三个省，越过了一个国家、两个国家、三个国家，成为陈安之课程培

训出来的最顶级推销员的共同信条，成为陈安之老师书籍和VCD培训出来的推销员的共同信条，成为全中国推销员的共同信条，成为每一个下定决心“一定要成功”人士的共同信条。



梦工场CEO 王阳

2003年8月于深圳梦工场



陈安之/梦工场的使命
以最短的时间帮助最多的人成功!
使中国在21世纪成为世界第一强国!



作者简介



陈安之，1967年12月28日生于中国福建省，12岁随亲戚到美国读书，开始边工作边读书。他曾经做过十八份工作，卖过菜刀，卖过汽车，卖过巧克力，当过餐厅服务员……可是他的存款还是为零。

直到21岁遇到了人生中的第一位恩师——世界潜能激励大师安东尼·罗宾。此后，他个人的特长、天份和强烈的爱心获得了真正的释放。

安东尼·罗宾带给了陈安之一个最强有力的观念：这个世界上赚钱的行业很多，但是没有哪一个行业可以比得上帮助别人成功和帮助别人改变命运更加有价值、有意义。从此陈安之立下



了“以最短的时间帮助最多人成功”的使命。

他回到祖国，看到祖国这样日新月异的发展，看到这么多的人对他这样的亲切和熟悉，他再次立下第二个目标——“要把他在海外学到的所有成功学知识，毫无保留地告诉给中国的每一个人，希望中国由于更多人掌握了先进的成功学知识，在二十一世纪成为世界第一强国！”

目前，陈安之在国内已出版了书籍：《卖产品不如卖自己》、《创业成功的36条铁律》、《如何做个赚钱的总裁》、《把自己激励成超人》（以上均赠送CD）、《自己就是一座宝藏》和《为成功改变环境》，出版了VCD《陈安之推销法则》、《陈安之创业法则》、《陈安之领导法则》和《陈安之人才法则》等。每一本书和VCD都自发地在推销员中、在领导层中、在想创业和正在创业及第二次创业的人中、在大中小学中流传，小到八岁的孩子、大到八十岁的老人都感到从未有过的心灵震撼和爱的沐浴。

他的著作、他的录音、他的课程内容都被人们疯狂地收藏。其独特的魅力和智慧，也随着一本



书、一张碟、一段广播、一段电视、一张海报，悄悄地在中国大地上被传诵。

……要相信自己就是一座宝藏……卖产品不如卖自己……成功者找方法，失败者找借口……成功者绝不放弃，放弃者绝不成功……领导就是选对人……最好的人才 是免费的……成功一定有方法，失败一定 有原因……成功很简单，只要方法正确……

这些激励人斗志的语言，首先被各行各业的企业管理者和推销员广为传诵，凡用心实践的人，业绩都大幅上升。

他给大家的，不仅是系统化而通俗易懂的成功方法，更重要的是面对生活与事业的正面而积极的态度，也就是爱的态度——如何用爱的态度来对待事业，用爱的态度来对待自己的产品，用爱的态度来对待自己的公司，用爱的态度来对待自己的家人，用爱的态度来对待这个社会，用爱的态度来对待自己的国家。

陈安之时常说，不是听他的课、看他的书就



会成功，而是你只要在书中、在课上得到一个观念去使用，你的人生就会有所改变。

一切都是正面的，一切都是阳光的，一切都是健康的，这就是陈安之的最独特的魅力，这也是陈安之之所以成为“巨星偶像”的原因，你上过他的一次课程，就可以感受到现场上千的观众面对巨星般的欢乐和欢呼。

在陈安之的办公室，你可以看到这样一张海报：

**我真的爱你们！
我会毫无保留地把所有的
成功知识奉献给你们！**

**用爱心做事业，
用感恩的心做人！**

我热爱我的产品

(你可以将本页划线部分换成自己的产品读一下)

我们太热爱“陈安之致富秘诀”了！

在本书还没出版之前，我们是多么的兴奋！

迫不及待地想把书中的精华分享给公司每个人！

迫不及待地要把这本《跟你的产品谈恋爱》！

分享给中国的五千万销售大军！

分享给全世界的每一个人！

因为我们太喜欢书中的62个观念了！

这些观念彻底地提升了公司销售人员的业绩！

改变了公司好多人旧有的不良习惯！

所以我们相信，

假如本书的读者也愿意运用这62个秘诀去行动，

你肯定会成为“恋爱专家”！

你的一生也将彻底改变！





我们相信——华人首富李嘉诚也会经常这样说：
我太热爱我们开发的高品质房子了！
想起这些高品质的地产，我就非常兴奋！
我迫不及待地想要把这么好的地产！
介绍给全世界每一个人！
因为高品质的房子改变了我的一生！
所以我相信这些高品质的房子
肯定也会改变你的一生！

我们也相信——世界首富比尔·盖茨
也会对自己常说这句话：
我太热爱微软设计的电脑软件了！
每当想起这些好用的软件我就非常兴奋！
我迫不及待地想要分享给全世界每一个人！
因为这些电脑软件改变了我的一生！
所以我相信假如你也和我一样用这些软件，
肯定也会改变你的一生！

.....



序言

我们很兴奋地发现，陈安之《跟你的产品谈恋爱》的第一个秘诀，可以套用在每一个成功者身上，他们都在用同一个观念在做同一个事情，这就是成功的关键；反之，用这句话去检查任何失败者，就可以发现他都没做到，这也就是他不成功的原因。

这本书最大的关键，是提出了一个“跟产品谈恋爱”的“绝句”，点出了一个销售人员之所以伟大的灵魂，是因为他真正地热爱自己的产品，他真正地相信自己的产品，他的产品像恋人一样让他朝思暮想，让他兴奋，让他迫不及待地要跟很多人分享这个快乐，他想让更多的人认识她，了解她。

这是一本非同一般的书，这本书的每个秘诀，都值得做大量案头工作，落实在每一天的行为中，如果这样做了，你的业绩肯定会提升。

