

共青团中央宣传部編

工农青年论文选

第一集

中国青年出版社

4456



工农青年论文选

共青团中央宣传部编

第一集

中国青年出版社

1960年·北京

工农青年论文选

第一集

共青团中央宣传部编

*

中国青年出版社出版

(北京东四十二条老君堂11号)

北京市书刊出版业营业许可出字第036号

中国青年出版社印刷厂印刷

新华书店北京发行所发行 各地新华书店经售

*

850×1168 1/32 4 1/4印张

1960年6月北京第1版 1960年6月北京第1次印刷

印数1--400,000 定价(1)0.25元

前 言

广大青年学习馬克思列宁主义、学习毛泽东著作，已經成为一个波瀾壯闊的群众运动。几千万工农群众，自觉地、热情地起来学习馬克思列宁主义理論，运用馬克思列宁主义理論，而且还写出了大量的学习心得和論文，这都是史无前例的、了不起的大事，值得大大地支持和提倡。現在我們选择工农青年学习馬克思列宁主义、学习毛泽东著作的一些較好的論文习作編成这本“工农青年論文选”第一集。希望工矿、交通、財貿系統的团支部，农村人民公社的团支部，軍隊的团支部，都能組織共青团員和青年們閱讀这本集子；希望文教系統和国家机关的知識青年也能讀一讀。因为这些論文都具有观点鮮明、有的放矢、說理清楚、語言生动的优点，讀了以后可以得到很多的启发，可以大长劳动人民学习理論的志气。

工农青年要不要学习理論？能不能学习理論？这两个問題在大部分人中間已經解决或正在解决，在小部分人中間还没有解决。这一本“工农青年論文选”正是在这两个极重要的問題上給我們大家上了一課。这些青年同志用自己的亲身体会告訴我們，一个普通劳动者只要有决心，有志气，是完全可能掌握馬克思列宁主义理論的。只要我們学习理論不是为了裝門面，而是用理論来指导行动，用它来分析國內外政治斗争的形势，辨别发生在我們面前的是非；解决生产和工作中的矛盾；改造非无产阶级的思想，这样，就可以

极大地提高我們的革命自覺性，就可以极大地提高我們的工作能力。“工农青年論文选”的作者之所以值得称贊，就是他們不但有学习理論的堅強毅力，而且有学习理論的正确态度和正确方法。

学习毛泽东思想的运动，是一个伟大的共产主义思想运动，它对我国的社会主义和共产主义的事业将发生不可估量的作用。我国人民正在党和毛主席的领导下，进行一个翻天覆地的改造社会和改造自然的斗争。我們的祖国正在由“一穷二白”变为一个伟大的、强盛的、繁荣的、高尚的社会主义国家，为了在将来实现共产主义积极准备条件。我們的国家不仅要有高度发展的现代工业、现代农业、现代科学文化和现代国防，而且要使人人都具有高度的馬克思列宁主义理論修养和高尚的共产主义道德品質。为了完成这个伟大的变革，党要求我国青年成为又紅又专的新一代，在經济建設中是英勇的突击力量，在阶级斗争、在反对帝国主义及其走狗——現代修正主义的斗争中是堅強的无产阶级战士。青年們要达到这样的要求，就一定要以共产主义的思想挂帅，一定要努力掌握馬克思列宁主义的理論武器。

我国青年特別感到幸福的，是有毛泽东同志这样伟大的馬克思列宁主义理論家引导着我們前进。毛主席概括了中国革命和建設的丰富經驗，繼承、保卫和发展了馬克思列宁主义。毛泽东的道路就是胜利的道路。用毛泽东思想武装自己，是青年們健全成长为共产主义战士的最根本的保証。我們希望全国青年，鼓起更大的劲头来学习馬克思列宁主义、学习毛泽东著作，永远听毛主席的話，跟着毛主席走，做毛主席的好学生，为实现共产主义的伟大理想而奋斗到底！

編 者

1960年6月

目 次

售貨員的共产主义风格	售貨員	魏淑琴	7
从关心群众生活談炊事員的工作	工人	丁楚桥	13
全心全意为旅客服务	列車員	张积坤	19
論“鷄毛能不能飞上天”	工人	高丁成	22
論傻子	工人	赵凤兰	24
“階級斗爭并不消失”	农民	徐桂攀	26
帝国主义是紙老虎	工人	李兴書	27
紙老虎的寿命不长了	工人	于学栋	30
人民才是銅墙鉄壁	共青团北京市 漆厂第二分委	毛泽东著作学习小組	33
反对幻想,坚决斗爭	北京汽車制造厂鑄工車間	青年三化創造队	34
劳武結合,向帝国主义和反动派作坚决的斗爭	福建前綫三島战地 人民公社小盪大队	青年学习毛主席著作小組	36
頂住歪风 抗住逆流	农民	唐孙英	40
矛盾是一切事物发展的动力	农民	高勇軍	43
有矛盾才有发展	工人	謝佑来	47
同样的条件,不同的結果	战士	廖初江	49

做一切工作都必须从实际出发.....战士 向胜昌 52

实践出理论.....工人、副厂长 苟文彬 55

从实践中增长才干.....养蚕工 鄂春香 57

毛泽东思想是一把万能的钥匙.....工人、工程师 单 书 59

用毛主席的战略思想打生产仗.....工人 李瑞环 63

穷则思变.....工人 周宝林 71

掌握客观规律 发挥主观能动性.....工人 王淑珍 74

从安全运输看客观规律和主观能动性的关系

.....火车司爐 鎖 斌 79

事在人为.....工人 彭吉林 83

人的主观能动作用是宝中之宝.....工人 于福海 86

发挥人的主观能动性 更好更全面地贯彻农业

八字宪法.....陕西省长安县细柳人民公社
新村管区青年火箭連 毛主席著作学习小组 88

潜力是无穷的,挖掘潜力在于人.....工人 孙锡仲 94

穷队一定能赶上富队.....农民 韩志刚 97

为什么我们工人有无穷无尽的创造力?.....工人 周凤蛟 100

对任务与方法的認識.....农民 吕兰英 104

平衡与不平衡.....工人 陆顺昌 107

一马当先,万马奔腾.....职员 徐才明 109

論“七嘴八舌”、“七手八脚”好得很·····	工人	周 君	112
論苦战·····	工人	翟元香	113
怎样認識苦干和巧干·····	工人 鄧 第	元	116
“苦”与“甜”·····	職員 戰恒积	陈正之	119
机不可失,时不再来·····	工人	王 礼	120
“大胆”和“細心”·····	工人	呂树芳	121
談算賬·····	工人	焦其振	124
“及时性”与“准确性”是对立的統一·····	統計員	陶克己	125
		李茹玲	125

对腦力劳动和体力劳动差別消失的看法·····	工人	鄭全普	128
------------------------	----	-----	-----

掀起工农学理論的高潮·····	新疆七一棉紡厂染化分厂 青年工人为新疆日报写的社論	132
-----------------	------------------------------	-----



售貨員的共产主义风格

哈尔滨市第七百貨商店售貨員 魏淑琴

“商店就是买卖”、“售貨員就是卖貨”的时代已經过去了。“商店”和“售貨員”的含义有了新的內容。“以商店为家”、“以顧客为友”的新风尚在蓬勃发展着。

大跃进以来,在我們营业室里,顧客更多了。“不买东西,也来看看”,每一件新产品都吸引着顧客。每当我向顧客介紹一种祖国的新产品时,看到他們在柜台前的滿意笑脸,总是感到无限的幸福和驕傲。我深深感到不仅要做好推銷工作,同时要作好宣传工作,使每一个到我們这里来的顧客,都能感到党的无限伟大,祖国在蒸蒸日上,前途是无限宽广和美好。

售貨員的工作是在千百万顧客的面前进行的。售貨員的劳动态度好,会使人感到快活、喜悅,体现出社会主义国家人与人之间新的关系。反之,售貨員的劳动态度不好,就会造成很坏的影响。售貨員只有認清自己本身的作用和任务以及它的影响时,才能更正确地对待自己的劳动。为此我們現在必需研究售貨員的共产主义风格問題。售貨員应当有坚定的无产階級世界觀,树立忠实于人民的共产主义高尚风格。什么样才是共产主义风格呢?共产主义风格在具体工作中又体現在哪些方面呢?这就是我这篇文章要討論的問題。但由于自己工作經驗不多,又兼文化、理論水平

低,就很难达到研究的目的,何况共产主义风格的题目甚大,售货员的业务活动又很复杂,就更难谈好。现在,我只就自己的一点粗浅看法,写出来供大家讨论。

做个忠实的人民勤务员

在社会主义社会中,每一个人都有一定的社会职务,只要这个职务是对无产阶级事业和人民有利的职务,那么他所从事的工作就是为人民服务的工作。至于工种不同,那是社会分工不同。工人农民是直接创造产品价值的,售货员不直接创造产品价值,而是把工人农民所创造出来的产品送到消费者的手里。售货员服务的好坏,决定于售货员劳动观点的好坏,那就是有没有共产主义的劳动态度问题,是不是为广大人民利益服务,处处都为广大人民打算,为社会主义事业打算的问题。现在就让我们分别谈谈:

第一,在服务过程中的劳动观点问题。售货员站在柜台前,不同于工人站在机器旁边。售货员站在柜台前,一天可以接待几百名顾客,也可以接待几十名顾客,甚至仅仅接待几名顾客,也可以完满地结束一天的工作。因为售货员接待的顾客多少,并不能象工厂的工人一样规定上定额。工人在生产过程当中要保证产品质量,可是售货员的服务质量,伸缩性很大,往往不能通过技术鉴定来衡量。比如,售货员可以一次拿四样商品给顾客看,可是拿出两样也行了;在同一时间可以接待四、五名顾客,可是一个一个接待也行了。正因为这样,作一个好售货员,就必须要有坚强的自觉的劳动观点,把自己的工作看成一种高尚的光荣的职责。比如在过去,售货员只管卖货;在整风时,同志们普遍提高了政治思想觉悟,主动地提出一员变多员的口号,不仅是售货员,而且是推销员、采购员、管理员和党的政策宣传员,就连取送货也由售货员自己担任,有的

还成了拉車能手和運輸突击隊員。这种积极的态度就是共产主义的劳动态度。与此相反的，則是“拈輕怕重，把重担子推給人家，自己挑輕的。一事当前，先替自己打算，然后再替別人打算。”^① 这就不不是共产主义劳动态度，是我們必須反对的。

第二，劳动要为人民造福。在旧社会的时候，劳动是为了个人吃飯，今天劳动是为了集体的更大更多的幸福，为无产阶级事业造福，为人民造福。在旧社会时，店員是为了資本家，商店为資本家所有，而今天商店則是我們自己的，我們首先就必須要树立起一个以商店为家的思想。有的同志在劳动中兢兢业业，他們把商店管理得有条不紊，处处为商店打算，因為他們認識到，商店是人民的，是国家的，国家和人民把这样多的錢和物資交給我們掌握和管理，这是对我們最高的委托和信任。

作为国家的主人翁，首先就必須树立起一切为国家，把商店的事看成是自己的事，把党的利益摆在个人利益之上，吃苦在前，享受在后的思想。要象毛主席告訴我們那样，作“一个高尚的人，一个純粹的人，一个有道德的人，一个脱离了低级趣味的人，一个有益于人民的人。”^②

为生产服务，为消費服务

上边我們談了售貨員的工作本身就是服务，那么为谁服务呢？怎样服务才算是共产主义的服务观点呢？讓我們来分別討論。

第一，工商一家。生产可以滿足消費，要消費必須生产，消費能促进扩大再生产，扩大再生产又可以更好地滿足日益增长的消費需要，所以生产和消費是不可分割的两个部分。而它們两者的

① ② “毛泽东选集”第2卷，第653、654頁。（本書所注“毛泽东选集”頁碼系根据人民出版社1952年第2版，下同）

关系是通过商业起作用的，所以把商业叫作“桥梁”、“纽带”。商业工作应当为促进生产，保证需要服务，商业是销售部门，生产部门就是靠着销售部门的更好销售来扩大再生产的，而销售部门又是靠着生产部门的更好生产来满足自己的销售需要的，所以两者是互相依赖、互相制约的关系，而生产是根本。人民经济生活组织得好，生产积极性就更加高涨了。大跃进以后，工厂为了更好地帮助售货员了解和掌握商品性能，便派生产技师到商店来给售货员讲商品知识和商品生产过程。好些售货员拜了工厂的老工人为师傅，并在这些老师傅的热心教导下，成了商业战线上的多面手，不仅掌握了商品性能，懂得了操作规程，而且还学会了划样、试作和修理等。商业战线为了使工业生产出的商品更适应消费需要，售货员在工作当中都随时随地把意见反映给生产部门，这便促进了商品质量的提高，使产品能更好地符合群众需要，生产更好地为消费者服务。这种工商的密切结合，已经成了一种普遍的新风尚。

此外，商品进工厂，商品下车间，商品到田间，已成为普通现象，甚至“夜间送货”、“随时用随时送到”等一切从便利生产需要出发的事例也很多。总之，所有这些都体现一种共产主义风格。那些单纯本位观点，不从生产出发，不从整体出发都是错误的。

第二，以顾客为友。售货员的服务对象即是广大人民，不管是来自城市，或是来自农村，不管是工人、农民、干部、学生、居民等等，都是以顾客身份出现在售货员面前的。售货员对待来自各个方面的广大顾客，必须同样热情地接待，决不能因为有的顾客不买东西，仅仅是来看一看，就用冷淡的态度对人。

解放以后，人民购买力不断提高，商店的销售量也日益扩大，所以，千方百计的扩大货源，也正是千方百计的满足需要。所以说扩大销售和满足需要是辩证的统一的。因此，售货员和顾客结

成密切的友誼也是很自然的。每个售貨員都要把顧客的需要看成是自己的事，并能体会到顧客的心理。当顧客沒有买到自己所需要的商品的时候，售貨員都要深深的感到这是自己沒有尽到职责。

当顧客有了困难的时候，售貨員总是要千方百计地想办法去帮助解决。比如，当听到顧客反映沒有時間到商店来买商品时，便把顧客所需要的商品記下来，利用个人休息时间，把商品送到顧客家里。又如，有的顧客来商店买一种所需要的商品，恰巧赶上我們这个商店銷光了。怎么办呢？顧客等着用，又不知什么地方有，这时售貨員就給他到处联系，联系到了告訴他去买。再比如，有的顧客因为脚奇，几年来为沒有穿到自己可心的鞋而苦恼，我們的售貨員知道了，便費尽心机地为这位顧客制作了一双合适的鞋，滿足了需要，顧客高兴地说：“这回我可穿上可心鞋了。”这种对待顧客的态度，本身就是一种共产主义的服务态度。

售貨員也要敢想敢干

敢想敢干是共产主义风格，这种风格对售貨員來說，有很重要的意义。

社会主义建設大跃进中，涌现了很多我們过去沒有想到的事，天桥商場首創的商业大跃进和服务态度大革命的先事例，就是售貨員敢想敢干的典范，例如售貨机械化自动化正是售貨員敢想敢干的結果。有些人認為售貨員就是卖貨，既沒知識也沒什么學問。可是大跃进以后，許許多多售貨員不仅热情为顧客户服务，而且还研究了服务方法，結果出現了很多是过去我們沒有研究过的學問，如顧客心理分析，售貨員的語言艺术，售貨技巧等等，而且还出版了很多有关售貨业务的書籍。总之，要想把售貨的工作大大提高一步，适应社会发展的需要，提高自己的业务本領和服务質量，

就必须进一步的研究业务活动中的各个环节。在研究的过程中，又必须有一种敢想敢干的共产主义风格，才能达到提高的目的，取得研究的效果。

售货员的共产主义风格是表现在多方面的，在实际工作和现实生活中，远远比我们说的具体得多，生动得多。但是，总的说来，我觉得可以简单地說：售货员的共产主义风格，就是在为促进共产主义事业的目的下，所产生的那种大公无私和坦白诚恳地为顾客服务的思想和行动表现。

那么怎样才能作到这一点呢？

就目前说来，还有一些同志没有完全具备这种共产主义风格，不管在对待顾客上或者是在劳动态度上，还不同程度地夹杂着一一些狭隘的旧的思想意识，这些旧的思想意识是与我们的新风尚格格不入的，也是我们必须反对的。

在社会主义建设的大浪潮里，每个人都自觉或不自觉地卷入了这个大浪潮。在这个大浪潮的冲击下，人的思想意识和精神面貌在不同程度上都受到了洗刷。但由于有的人站在浪头，有的人跟在浪尾，所以洗刷的程度就有所不同。要想使自己在思想上受到彻底的洗刷，就必须是站在社会主义建设高潮的浪头；必须投身于火热的斗争中，锻炼自己改造自己，把自己变成一个新的人。

共产主义风格就是在这个社会主义建设的火热生产的斗争中，通过锻炼改造，抛弃旧的思想意识而树立起来的。售货员必须在售货中积极为顾客服务，促进工农业生产的大发展，也只有站在社会主义建设的大浪头上，去促进这个社会主义建设的高潮，才能树立起共产主义风格来。

从关心群众生活談炊事員的工作

武汉市汉口电池厂工人 丁楚桥

建設社会主义和实现共产主义,都需要人。人是我們建設事业的決定因素。我們不仅需要人,而且需要大批有社会主义和共产主义覺悟的、具有各种本領的人。在伟大的事业中,我們既需要大批无产阶级的革命家、理論家、科学家和文学艺术家,也需要大批具有共产主义覺悟、全心全意为人民服务的炊事員、售貨員、服务員和通訊員等等。因为社会生活是由許多方面組成的一个整体,这正象一部机器不能缺少每一个部件和每一个螺絲釘一样。事情一摆就清,道理一說就明。

炊事員的工作在我們社会主义国家里,和其他任何工作一样,也是无尚光荣的。但是,为什么有些人总是認為炊事員沒有“出息”,沒有“前途”,总是覺得干炊事員的工作是“大材小用”呢?这是因为这些同志受到剝削阶级鄙視平凡劳动的、可恥的观点的影响,对于炊事員的劳动的崇高意义缺乏真正的認識。我們認為,劳动没有什么貴賤之分,只有革命分工的不同,只要是有益于人民的工作,都是光荣的、崇高的。我对这个問題所以能有正确的認識,也是党几年来培养教育的結果。1952年,我刚进厂时,組織上分配我到食堂当炊事員,我也曾經認為炊事員是低人一等的工作,没有什么前途,因此也不安心炊事工作,总想組織上把我調到車間当个

技术工人。后来，经过党的反复教育，在实际工作的锻炼中，我才认识到这种思想观点是极端错误的。

炊事员的工作直接体现党对群众生活的关心

早在1934年，毛主席在“关心群众生活，注意工作方法”那篇文章里就指示我们，要动员广大群众参加革命战争，就要关心和解决群众的生活问题，“穿衣问题，吃饭问题，住房问题，柴米油盐问题，疾病卫生问题，婚姻问题。总之，一切群众的实际生活问题，都是我们应当注意的问题。”①在全面大跃进的高潮中，党和毛主席指示我们，群众的干劲越大，党越要关心群众的生活，党越关心群众的生活，群众的干劲也就会越大。这都说明，党和毛主席从来都是在组织群众进行革命战争和生产斗争的同时，十分关心和注意群众的生活问题。

吃饭，是群众生活中的一件大事。我们炊事员是专管这件大事的，管得好不好，这不仅是一个群众的经济生活问题，同时也是一个重大的政治问题。炊事员的任务就是做饭炒菜，但是饭菜有各种不同的做法；人是要吃饭的，但是吃饭也有各种不同的吃法。不同的做法和不同的吃法，就会产生不同的效果。比如，同样是一斤米，可以做出二斤饭，也可以做出三斤饭，甚至四斤饭，饭多群众吃得饱，生产干劲就大。同样，一种白菜或一种萝卜，在炊事员的手里，既可做出几种或几十种花样品种美味可口的菜来，使群众吃得舒服满意，也可以天天炒白菜煮萝卜，使群众感到腻烦。又比如，群众吃饭，排队买饭吃是吃饭，炊事员把饭送到车间工人手里也是吃饭，可是这两样的吃法就大不相同。谁都会体会得到，在紧张劳

① “毛泽东选集”第1卷，第131-132页。