

LOVE PLAY

GONE WITH LOVE

凭空有缘

知識出版社

文丰雨 著





凭空有缘

文丰雨 著

GONE WITH LOVE

LOVEPLAY

知藏出版社

图书在版编目(CIP)数据

凭空有缘/文丰雨著. - 北京:知识出版社,2002.1

ISBN 7-5015-3308-3

I. 凭… II. 文… III. 长篇小说-中国-当代
IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 002350 号

责任编辑:于淑敏

封面设计:清晨百合

内文设计:清晨百合

责任印制:张京华

知识出版社出版发行

(100037 北京阜成门北大街 17 号 电话:6834 3259)

中国电影出版社印刷厂印刷 新华书店经销

2002 年 1 月第 1 版 2002 年 1 月第 1 次印刷

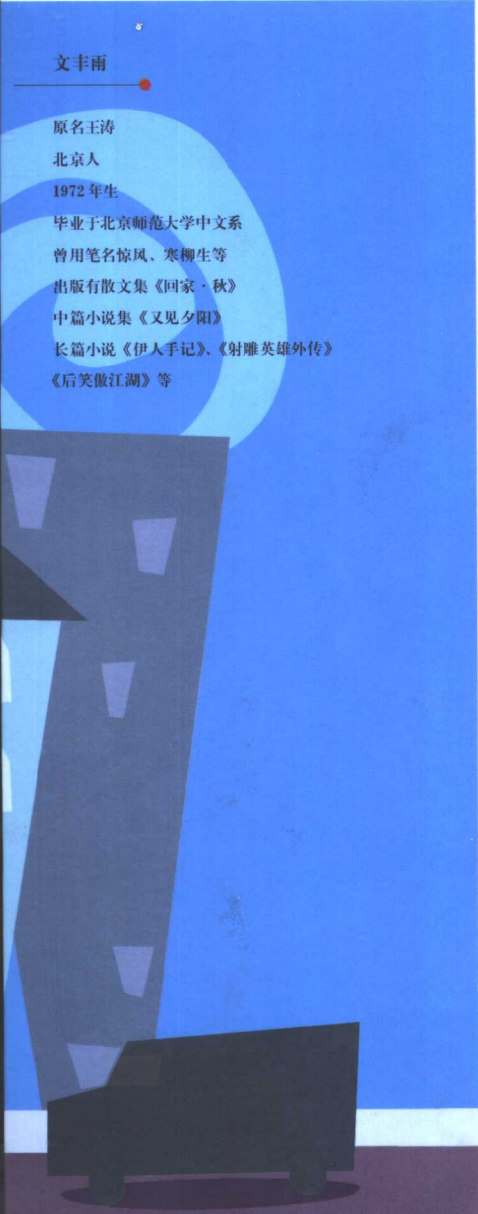
开本:880 毫米×1230 毫米 1/32 印张:8.125

字数:158 千字 印数:1-5000 册

定价:16.80 元

本书如有印装质量问题,可与出版社联系调换。

文丰雨



原名王涛

北京人

1972年生

毕业于北京师范大学中文系

曾用笔名惊风、寒柳生等

出版有散文集《回家·秋》

中篇小说集《又见夕阳》

长篇小说《伊人手记》、《射雕英雄外传》

《后笑傲江湖》等

with love

凭空有缘

(一)

星期一，早晨九点，这对上班族来说是一个精力最为充沛的时刻。乔佳坐在转椅上，认真审阅从全国各专柜发回的一份份销售报表和销售分析。每周这个时候，她会忙得连为自己冲一杯咖啡的时间都没有。案头的各类表格和函件需经由她大脑的高速运转，而最终整理出一份提交给副总的工作总结和可实施方案。作为这家服装企业的销售部经理，乔佳忙碌而充实，但她常常会有力不从心的感觉。

“乔经理，有杭州客人想要见你。”销售主管凌峰敲门进来，顺便将一份策划报告放在乔佳面前，“蒋副总让我把这份报告交给你。”

乔佳一看，是自己前一周提交上去的解决公司现有库存、盘活资产的那份策划报告。她将报告放在所有文件的最上面，抬头对凌峰说：“请客人进来。”

事实上，乔佳不喜欢这种没有约定的会见，她希望自己的工作能按计划有条不紊地进行，那样，处理起问题来就会很果断，工作也就较有成效。但谁让别人是客户，是自己的上帝呢？乔佳轻轻地叹口气：为什么现实生活中自己就没体会过做上帝的感觉和威风？



“乔经理，忙着啊？打扰您真是不好意思。”对方笑着与乔佳握手并递过名片。

乔佳微笑着请客人坐下，扫一眼名片：光是总经理的头衔就有三个，还加一个公司的董事长！这种名片她好像接得有点多了，于是友好地看着对方：“请问张总到我们公司——”

张总调整了一下坐姿，以使自己更舒服些：“我今天到这儿主要目的是想在杭州代理贵公司的产品，还请乔经理多多帮忙。”

“我不知道张总对我们公司和公司产品是否了解？”乔佳微笑着问。

在谈论业务时，不管是对商场还是对代理商，乔佳绝对不会把自己和公司放在被动选择的位置上，她不仅对公司的产品充满信心，也要让所有经营者产生能够代理和销售本公司产品是很荣幸而又很不容易的感觉。这样，对方会拿出最大的诚意来跟自己合作，这对以后的管理很重要。

“了解不算太多，我只是在杭州一家商场看到过。”从对方闪烁的眼神中，乔佳看到一丝窘迫和不安，她知道自己该适可而止了。

“我名片上有我们公司的网址，在网上您可以查看到很多关于公司及产品的信息，到时如果仍有兴趣，我非常愿意跟您合作。”乔佳微笑着，她乐意留给客户以亲切而诚恳的印象。尽管她已经告诉张总可以在网上查找公司的信息，也还是把产品情况

和销售方式向他作了介绍，并特别强调公司二线品牌在杭州目前还没有确定经销商但市场前景广阔的现实。这才是她的目的！

“对了，楼下有我们的专卖店，是公司最早的旗舰店，无论是从装修还是从陈列上都能充分体现我们公司产品的特色，如果张总有空并且乐意，我可以陪您去看看。”

“当然，那就有劳乔经理了！”张总脸上泛起红光，有些兴奋，乔佳相信她对公司二线品牌的分析调动了张总的情绪。

从专卖店回到公司，乔佳觉得有点累，也许是昨晚梦太多了没有休息好的缘故。她擦擦太阳穴，为自己倒了杯白开水，刚坐下拿起那份策划报告，电话就响起来。

“你好，乔佳。”不知从什么时候开始，乔佳接内线总是这样开头，以致同事们都笑话她没有一点儿女人味。

“你好！我是蒋梅，什么时候可以把上周的总结分析拿给我？”对方同样简短干脆，乔佳忍不住皱了皱眉。

抬腕看看表，已经十一点多了，放下那份报告，乔佳不得不又拿起另一大摞销售表格。

春季，对一个专业从事女装生产的企业来说有些尴尬。这时节气温变化反复无常，人们着装也没有了规律，常常是太阳一出来，人们会认为夏季已经到了，但一遇阴雨，又会让人以为冬季仍旧没有过完，大街上随时会出现一些人穿棉袄一些人穿衬衫的奇怪现象。“二八月，乱穿衣”这一俗语道出了春季人们着装的



现实。但作为一个服装企业，此时又不得不以服装来告诉消费者：春天来了。目前中国多数消费者对这一告知行为反应较为迟钝，她们宁愿去抢折扣很低的过季秋装和冬装。

看着各地传回的春装销售报表，乔佳的头隐隐作痛。她在极力思考这份总结该怎么写，思考着要用什么方式才能使整个销售业绩有所提高。她的手指在键盘上飞快地移动，货品分析、人员分析、销售分析、陈列分析、市场分析……所有的分析塞满了她的大脑再没剩下一丁点儿空间。从思想上说，乔佳对每周的这种分析工作很苦恼，因为她似乎只有总结、分析和计划的权利，而计划能否实施，则要由蒋副总最终决定。她觉得蒋副总凡事过分谨小慎微，工作往往凭经验而不考虑市场状况，使自己辛辛苦苦做的计划常常不是石沉大海就是无疾而终。作为女人，乔佳敏感地意识到自己和她有些不协调，或许，她真该在私下里找个机会跟副总进行一次沟通。

电话又响起来，乔佳起身整理好打出的报告。

“乔佳，你到我办公室来一趟。”是老板苏有明的声音，听上去有些严肃。

乔佳纳闷了，苏总很少叫自己到办公室谈论什么，他总是通过会议或者直接从蒋副总那里了解销售部的工作，平日里他对每个员工说话都非常温和，像现在这种严肃的语气，她还是第一次听到。莫非是销售部出了什么连自己都不知道的乱子？为防万

一，她带上了笔记本和刚打出的销售报告计划书。

敲门进去，乔佳看到蒋副总也在，有些不大高兴的样子，而苏总则是满脸严肃，眉头紧紧地皱在一起，他示意乔佳在他对面的椅子上坐下。过分紧张的气氛让乔佳有些不安，她不明白究竟出了什么严重的大事。

“你来公司多久了？”苏总看着乔佳，眼神中有着强烈的不满。

“半年了，苏总。”乔佳同样不满意苏总对自己的态度。虽然是老板，他也没有理由让员工在没有弄清缘由的情况下接受他的坏脾气，工作方式不对可以改正，违反了公司制度可以接受惩罚，能力太差可以让她卷铺盖走人。她来这家公司是为了好好工作而不是受气！乔佳倔脾气一上来就无法控制：“我不知道做错了什么使苏总您生这么大的气？”

“你知不知道我们公司连续三年来的同期销售业绩？你知不知道公司目前库存货品以成本计价值多少？你又知不知道各商场中可比品牌的销售业绩及我们的排名情况？”看样子苏总确实生了好大气，在这个乍暖还寒的季节里额角分明沁出了密密的汗珠，他松了松脖子上那条名贵的领带，“你作为销售部经理，难道就没一丁点儿看法和处理意见？”

“销售部的看法和处理意见每周均有呈交，其中包括了您向我提出的所有问题。”乔佳没有猜错，苏总是在为目前的业绩和库存头痛，“这里有我最新的工作总结和计划，如果公司同意，



“我们还没来得及改变。”

苏总快速地浏览了一遍乔佳的工作报告，抬头对蒋副总说：

“立即通知各部门经理到会议室！”

就在乔佳跟在蒋副总身后要跨出门的一刹那，苏总叫住了她：“以后这类报告单独交给我一份。”语气恢复了往日的温和。

乔佳也温和地一笑，也说不上是什么道理，二十七八岁的人了，她情绪变化有时却像个孩子，说坏就坏，说好就好。她常常觉得自己是属于那种智商不错而情商欠佳的女人——不怎么可爱。

会议上，各部门经理激烈地讨论了营销部的总结报告和计划，其中包括那份被蒋副总否定了的解决库存压力策划书，最终以多数人通过并决定由乔佳负责实施。看到蒋副总快快不快的表情，乔佳打心底里产生了一种胜利的快乐，同时也担心在以后工作中同她的协作会出现更大的问题，毕竟，她才是自己的直接上司。

回到办公室，乔佳觉得全身的骨头都要松散开来，这一天可真是够呛！靠在转椅上，她闭上眼睛，突然就想抽一根烟，翻箱倒柜了半天，终于找出了半盒圣罗兰，也不知是什么时候放在抽屉里的，所幸打火机也在盒子里。她将门锁起来，开始闭着眼睛吞云吐雾。乔佳以前烟瘾大得惊人，每天差不多一到两盒的量，但自从到了这家服装公司后，她发现整个办公环境干净得让

她不忍心去破坏，而陈列的每一件衣服像是一幅经典的艺术作品，她也不忍心用烟去熏它们。于是强迫自己把烟戒了，但今天——睁开眼来，满屋的浓烟呛得她泪水直流。转过头，才发现一整天居然都没开窗！乔佳熄了烟头，站起身拉开窗户和窗帘。一阵轻风拂过，带进满屋青草和太阳的香味，惬意得让人心尖都在颤动，她深深地吸了口气，春天到了，真好！

松闲下来后，乔佳听到自己的肚子在叫，才记起没有吃午饭，同事们是叫过她的，但她当时忙得满脑子没有一点儿容纳其他事物的空间，后来也就忘了。看看时间，离下班还有十分钟，回家再吃也罢，她安心地重又坐下来，开始在备忘录上记下第二天要做的工作事项。

经过几年的努力，乔佳在这个城市中也算得上一个白领了，她每天骑摩托车上下班，分期付款买房。双休日，她常会到远郊去走走，或是约一位好友上某个颇具情调的咖啡屋聊聊，抑或到商场去逛逛，买一两件自己中意的衣服。总之，她把工作和休息的时间都排得满满的，尽可能让每一天都过得精彩而充实。在她的观念中，生命可贵而无常，说不准今天还好好的，明天就没有了，因此，她十分珍惜生命的每一分钟。

回到家中，乔佳换了非常舒适的居家服装，为自己冲了杯浓郁的咖啡后，就展开身子躺在沙发上听音乐。她喜欢带点儿凄凉的萧声，也喜欢缠绵的小提琴，有时觉得激越的交响乐也很不



错，那要视她当时的情绪而定。总之一句话，她喜欢被咖啡的香味和音乐包裹的感觉。

七点了，丈夫还没回家，连个电话也没有，也许又是被什么应酬绊住了吧？乔佳不愿意一个人煮饭、吃饭，那样会弄得她什么情绪也没有，反倒觉得自己可怜兮兮的无人关照。饿得实在忍不住了，她便冲进厨房，从冰箱里拿出饼干盒子就着咖啡啃。对这种日子，她似乎已经习惯了。

丈夫何天是乔佳大学时的同学，长得高大英武，且性情豪放不羁，当年是众多女生的暗恋对象，但何天就偏偏挑上了乔佳。他说乔佳是个真诚、坦白而又理性的女孩子，跟他很般配，乔佳对此从来都未置可否。他们的相识和结合一路走下来没有遇到任何波折——当然，也就少了些激情。尤其是近两年，何天的事业如日中天，财源像夏日里山洪暴发想挡也挡不住，但属于他们俩的时间也就越来越少了。

乔佳对丈夫所从事的行业不感兴趣，也不大过问他的私人生活及金钱的来去。她认为，人首先是作为自己而存在，其次才是作为其他的社会角色存在，她没有任何理由不经他的邀请而涉足他的私人空间。当然，如果自己不愿意，就算他邀请了，也是可以拒绝的。因此，他们有各自的工作、朋友和生活圈，也有不同的两个“家”。偶尔，乔佳会在周末或有朋友聚会时，才去郊外那个豪华的“家”住一两个晚上，通常则是住在自己的“家”里。何天曾经试图说服她接受他的钱买部车并一次性付清房款，

但被她拒绝了。

“什么事都分得这么清楚哪里像一家人？！”何天大发脾气。

“我不是分得清楚，你瞧着吧，等有天我找不到工作赖上你时，想甩也甩不掉！”乔佳吻吻丈夫的额头，像哄一个小孩，她知道这一招对何天非常管用。

“你现在就可以不上班，家里也不缺你那几千块钱。”何天缠住乔佳，“我们养个孩子好不好？”

“不好！”乔佳笑着推开丈夫，“现在医学这么发达，想要孩子什么时候都行，何必急着现在要？”

何天没再说什么。乔佳知道，他也并不是真的想要孩子，他自己还像个孩子呢！

八点了，仍然没有丈夫的消息。乔佳吸口气，拨通了何天的手机。

“我和朋友在这边打牌，如果你想出来我就叫人去接你。”从电话中，乔佳听到了非常嘈杂的音乐声、嬉笑声和麻将牌声，她顿时感到一股浓烈的烟味和酒味扑面而来，开始了习惯性头痛。他们是在白白糟蹋那幢漂亮的房子！

“我可能会出去一两小时，就不再过去了。”乔佳挂断电话，她知道何天今晚上是不再回她这个“家”了。

迅速地洗澡换衣服，她要去那个只有经女会员带领才能进入的俱乐部坐坐，去看看那些有钱的女人在这个季节里都穿些什么



样的衣服。作为女装企业的销售部经理，这是乔佳给自己的额外工作，她已经好久没去过了。事实上，她也不是什么会员，但她有个很要好的朋友在那里做主管，方便之门随时为她打开。一杯咖啡而已，花不了什么钱。

从俱乐部回家，差不多是十点钟。乔佳突发灵感，想选个日子在俱乐部做一次成衣秀，并把那里的时尚沙龙变成公司服装的形象展示厅，那绝对是件可行而又颇具成效的工作！她为自己这个想法兴奋不已，计划第二天一上班就写报告请示。

睡觉前，她到书房查看邮箱，没有意外的话，这通常是她一天中最后一件事。

“阿雨，好久不见你的消息，可好？如果不影响你的休息，我想跟你聊聊。半根烟留字。”

乔佳独自笑起来。这些天太忙，她几乎忘了这个叫“半根烟”的可爱朋友。半年来，他们一直保持着每周两次、每次半小时的网上聊天，谈工作，谈时事，谈思想，谈生活，谈所有快乐和不快乐的事，有时彼此讲个故事或续几则笑话。虽然他们从不曾见过面，甚至从没问过对方的真实姓名和性别，但他们的心在一起，他们可以彼此敞开心扉，剖析自己隐藏在内心深处难于向人提及的最隐秘的一面！一个人在心理医生面前也可能有所隐瞒，但在网上，他常常会完全没有顾虑，因为他的“隐私”虽然已非“隐私”，但又仍然是“隐私”！乔佳因此感激科技带给她

的这种神秘和快乐。

“半根烟，你好，我是阿雨……”乔佳开心得不能自己，她迫不及待地要把她的突发灵感和好心情告诉对方，她认为半根烟应该第一个知道并分享她的快乐。当然，她也想听他这次又将要告诉她些什么有趣的事。

夜深人静，灯也朦胧，所有的思想和情感在空中一路畅通，没有十字路口，也不设红绿灯，这个世界因有网络的存在每分每秒都热闹得使人激情澎湃！

关上电脑，乔佳深深地呼出一口气：今天没有白过！

(二)

第二天上班，乔佳按既定程序处理了手头的日常工作，开始打那份要在俱乐部做成衣秀的申请报告。对一个销售人员来说，时间就是业绩，季节不容错过，她要立即知道上司对这份报告的看法。

“亏你想得出来！那是什么地方？这样做简直有损我们的品牌形象！”蒋副总的眼光快速从报告上滑过，然后不屑地说。

“你能不能告诉我那家俱乐部是什么形象？它又怎样地影响了我们的品牌形象？”乔佳一看她那神情，气就不打一处来。她想蒋副总并没有看清楚报告上的内容，更没有仔细去想，就粗鲁地否定了自己的工作而不告知哪怕是最简单的理由。



“我不知道那家俱乐部是什么形象，因为我从来不去那种地方！”

从来不去那种地方？她口中的“那种地方”究竟是哪种地方？乔佳瞪大眼睛看着自己的上司，一时怔在那里说不出话来，她觉得自己和眼前这个女人天生有代沟，简直无法进行交流。她怎么可以在不了解事实的情况下对自己的提议否定得如此彻底干脆？！乔佳气得真想一甩头就走，再也不要见这个女人！但是——但是自己费时、费心所得到的结果就是这样吗？

“可不可以请你把这份报告转交给苏总？”乔佳忍住气问。

“你尽可以自己交过去，昨天你不是已经交过一次了吗？”

蒋副总将报告还给乔佳，又埋头去看她的《商业企业管理》。真不明白那本破书是在怎样教她管理和思考！

“乔经理，对昨天的会议结果我个人仍然持保留态度。”就在乔佳转身离开之际，蒋副总在桌子后面甩过一句话。

“你去死吧！”乔佳头也没回，在心里恨恨地诅咒道。会议结果就是最终结果，个人意见爱保留多久都行，与自己不相干。

说实话，乔佳思前想后也没弄明白她究竟是在何时何地因为什么开罪了上司。她曾试图询问过，但得到的回答是：工作上有意见分歧很正常，谈不上得罪不得罪！这句话深奥得让她想了好几天也没想出个所以然，不得已去向何天求答案。

“你在公司有没有很谈得来的同事？”何天笑嘻嘻地问。

“我就只是跟她一个人谈不拢，也不知道是怎么搞的！”乔