

诚是做人之本，信是立身之道

《方与圆》后又一人文经典

诚 与 信

远 志 著

全国最畅销的人文书之一

湖南人民出版社

远志

著

诚

诚

与

信

信

湖南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

诚与信/远志著. —长沙: 湖南人民出版社, 2002. 10
ISBN 7-5438-3100-7

I. 诚... II. 远... III. 个人—修养—通俗读物
IV. B825-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 073690 号

责任编辑: 廖 铁

陈 欣

装帧设计: 海中阳

诚与信

远志著

*

湖南人民出版社出版、发行

(长沙市展览馆路 66 号 邮编: 410005)

湖南省新华书店经销 长沙鸿发印务实业有限公司印刷

2002 年 10 月第 1 版第 1 次印刷

开本 850×1168 1/32 印张: 10.5

字数: 254,000 印数: 1-8000

ISBN7-5438-3100-7

C. 135 定价: 20.00 元

作者简介

远志，原名方 镇。

华南师大中文系毕业。

教过书，当过公务员，从事过商业经营。创作过多部纪实作品。目前，是一自由撰稿人。

《方与圆》
后又一人文经典



诚与信

责任编辑：廖铁
封面设计：德意
版式设计：德意

这是一本给您终身助益的书

它是继《纵与横》后的深化及伸延……。
《诚与信》有了诚信的翅膀，才能飞的更高远……

誠是為人之本，信是立身之道。誠信是一切道德賴以維系的前提。誠信是一切成功和渴望成功的人們必須具備的道德品質。誠信是文明社會的基石。

内容介绍

诚信是当代社会最为关注的焦点；

诚信是当代社会使用频率最高的词语。

为什么要讲诚信？中国人要怎样才能做到诚信？这是“入世”后中国人必须回答的问题。

本书荟聚古今中外各种动人事例对“诚信”作了最中肯、最全面、最有操作性的阐释，成为当今出版界一个夺目的亮点。

你要领悟诚信的真谛吗？

你要成为一个守诚信的绅士吗？

你想用诚信去敲开财富之门吗？

那就请看《诚与信》这本书。她会使你受益匪浅，让你的人生更完美。



前 言

诚信，就是诚实守信，是中华民族的传统美德之一。古人把谦恭、宽容、守信做为待人处世必须遵守的“三德。”

“三杯吐然诺，五岳倒为轻”。我国几千年的历史中，有许多关于诚信的论述。这些论述告诉我们：拥有诚信就拥有一切，失去诚信就失去一切。在物质文明和精神文明高度发达的今天，诚信更是个人、企业、国家坚不可摧和必不可少的“固定资产”与“流动资金”。

就国家而言，诚信程度的高低，不仅是一个国家形象内容的重要组成部分，也是吸引外资、衡量其投资环境优劣的重要标准之一。站在企业的角度来看，要想在激烈的市场竞争中占有一席之地，拥有一定的份额，不讲诚信、靠坑蒙拐骗是绝对不行的。诚信是一团真情的火，坑蒙拐骗是一张发了霉的纸，纸能包住火吗？就个人来说，在市场经济不断完善的今天，诚信就像流通的货币，没有它你能生存下去么？

诚信不光是传统文化道德的核心，也是今天市场竞争中占领市场、服务于民、获取效益的重要手段之一。内



蒙古“蒙牛乳业”董事长兼总经理牛根生只是个“下岗管理人员”，他靠诚信集资 1300 万元，两年多的时间里，把“蒙牛乳业”的销售做到了 8.5 个亿，成为了中国跑得最快的“牛”。“蒙牛”的迅猛发展速度和惊人的经济社会效益的取得，用牛根生的话来概括即“小胜凭智，大胜靠德”。由此可见，诚信已由传统的思想文化发展成了当今市场经济中摧坚挫锐、战之即胜的实用手段和锐利武器了。

遗憾的是，某些心怀叵测、见利忘义之人正在肆意蹂躏、疯狂践踏国之瑰宝诚信。朝令夕改、任意违约、假冒欺诈、拖欠赖账的现象和行为屡见不鲜、屡禁不止。这不仅是一种人神共怒的社会公害，也严重影响了人们的生活秩序和我国的经济环境，同时也给不法分子提供了犯罪的可乘之机。

诚信的缺失经常困扰着我们的日常生活。如今的市场商品丰富多彩，琳琅满目，但要从中挑出放心商品和绿色食品亦非易事。最可恨的是不法奸商良心丧尽，坏事做绝，危害甚烈。假酒、假烟、假米、假油、假药、假奶粉、假服装，以次充好，以假乱真，更有甚者，吊白块、工业蜡、工业酒精、激素、农药，居然在食品领域里登堂入室，畅通无阻。这真是：“黑心豆腐、黑心棉、黑心作坊，黑心店，黑了心肠，烂了市场。”此外，还有胡长清之流的腐败分子，他们凭借手中的权力；索贿受贿、制假护黑，使一部分来华投资的外商吃尽苦头，变成“内伤”；凡此种种，都严重损害了中国在国际市场上的信誉和形象。由此可见，不讲诚信，不仅丧失了商业道德，而且也破坏了



社会的信用基石。

诚是为人之本,信是立身之道。今天,越来越多的人已经认识到诚实、守信、公平不仅利人,而且利己;从长远角度来看,好处尤多。一个成功的人,首先必须讲诚信,否则他绝不可能有所成就。因此,与其等到诚信缺失、危机四伏时去设法重建,不如把握今日坚守并加固诚信道德的堤防。

诚信不仅仅是沟通之桥梁,经商之利器,更是治国之瑰宝。孔子的学生请教治国之道,孔子说:“足食,足兵,民信之矣。”学生追问说:“假如不得已于三者中去掉一项呢?”孔子说:“去兵。”学生问如果不得已还要去掉一项呢?孔子说:“去食,惟独不能去信。因为‘民无信不立’”保家卫国的兵可以去掉,活人性命的食可以去掉,惟独信不可以去掉;信之重要,与信血肉相连融为一体的诚之重要就如人体内的骨骼和血液,缺一不可。

本书试图从诚信的角度,哲理的眼光来解剖一些古今中外正反两面的典型个例,形象地为您提供求职创业、为人处世中可操作的一些方法与技巧,供您借鉴,助您成功!

本书就像沙漠中一瓶矿泉水,饥饿中的一碗方便面,黑夜里的一支手电筒;带上它,可以燃起您的生命之火,激发您的创业之勇,为您的人生添几分亮丽,增几分成就。



目 录

求职创业篇

当别人失败了,你只需要一个正确的想法,紧跟以一个行动,你就可以成功;当你自己失败了,你也只要转换一个正确的想法,紧跟以一个行动,你同样可以获得成功。

发展机遇诚信求·····	(2)
乒坛大师的自信与成功·····	(3)
“诚信”铸“希望”·····	(9)
求职的秘诀·····	(13)
亿万富翁的智慧·····	(18)
心动不如行动·····	(19)
落聘后的感谢信·····	(21)
张老板的“鬼点子”·····	(22)
聪明的铜器商·····	(28)
脆弱的高材生·····	(29)
巨商的胆识·····	(31)
洗尿片“洗”出来的经理·····	(36)
万丈高楼平地起·····	(37)
打工者的捷径·····	(39)
广告技巧·····	(40)
一剂价值亿元的配方·····	(41)
“尝试”成富翁·····	(47)
自我挖掘·····	(50)



世界酒店大王的微笑·····	(51)
生财有道·····	(54)
仓粟致富·····	(56)
艰辛之路·····	(57)
小岛上的世界富翁·····	(61)
捕捉商机·····	(66)
灵活的管理·····	(67)
推销技巧·····	(72)
投其所好·····	(74)
智者千虑·····	(75)
美国企业家宣言·····	(78)
智慧创业·····	(79)
小计大用·····	(81)
双倍效益·····	(83)
爱拼才会赢·····	(87)
脑筋急转弯·····	(88)
鸡笼里飞出来的“执行主席”·····	(90)
成功女性的心里话·····	(97)
少一个顾客的损失·····	(99)
经营奇招两则·····	(100)
致下岗求职者·····	(102)
经营奇招·····	(106)

婚姻家庭篇

一生只爱过一次的人无高尚可言。然而爱过一千次的人，不应受到指责。

拒绝帮助失手足·····	(110)
家和万事兴·····	(112)
将爱进行到底·····	(116)

分段冲刺·····	(119)
走出忧愁·····	(120)
缙紫教父·····	(122)
培养女儿·····	(125)
让爱洒满人间·····	(130)
称职的丈夫·····	(132)
恩爱夫妻·····	(134)
一次成功的倒手·····	(135)
夫妻之间·····	(138)

为人处事篇

“治理天下必须经过三十年，仁政才能够成功。圣人治理国家，须经过数百年，才能战胜残暴，才可以真正施惠于民。”

“孺子可教”成大器·····	(142)
意外的收获·····	(143)
千两黄金铸诚信·····	(145)
做人的准则·····	(150)
谁当总裁·····	(152)
当权者的决策·····	(153)
极品大师·····	(154)
朋友啊！朋友·····	(156)
心 情·····	(158)
杀妻求将·····	(159)
求利而不忘义的人·····	(160)
打工手册·····	(162)
爱人、朋友·····	(168)
沉默是金·····	(169)
富人的生活方式·····	(170)
魅力的表现·····	(171)

钱迷心窍的皇帝·····	(180)
心灵之桥·····	(181)
高处不胜寒·····	(186)
温馨“台阶”·····	(189)
外星归来第一人·····	(192)
道德与良心·····	(193)
名人名言·····	(194)
身边的感悟·····	(201)
题外话·····	(202)
隽 语·····	(203)
保住他人的面子·····	(205)
当梦想成真的时候·····	(206)
生活感悟·····	(207)
知足者常乐·····	(211)
法国人的自我检查·····	(215)
笑对人生·····	(217)
求职创业的秘诀·····	(219)
巧用“压力”·····	(220)
信 任·····	(224)
品味人生·····	(229)

哲理故事篇

个人又算得了什么呢？只要代表过去的光荣的星星之光能够传给后代，而且永远不熄就行了。

圣叹临刑泰悠然·····	(232)
美苏竞选总统的妙招·····	(233)
科学家的小“失败”·····	(235)
随遇而安·····	(236)
一条会肩金子的牛·····	(237)



聆听生活·····	(238)
绝境中的自救·····	(239)
登堂入室·····	(240)
越订越低的目标·····	(244)
百折不挠·····	(251)
天上人间·····	(253)
忍 让·····	(255)
二桃杀三士·····	(257)
孔子认字·····	(262)
大师的才能·····	(263)
爱心有加·····	(270)
钓鱼“钓”出来的千万富翁·····	(271)
陶渊明《乞食》·····	(274)
苏秦的故事·····	(278)
妈 妈·····	(279)
爱的奇迹·····	(282)
沧桑的船·····	(284)
创业的方法·····	(285)
公而忘私·····	(291)
职业道德·····	(292)
一代人杰·····	(295)
礼尚往来才永远·····	(300)
人生储蓄乐陶陶·····	(303)
狡猾得意的老鼠·····	(306)
希望在人间·····	(309)
两种观念·····	(312)
人和人的比较·····	(315)
不必追求完美·····	(320)



求职创业篇

当别人失败了，你只需要一个正确的想法，紧跟着付诸行动，你就可以成功；当你自己失败了，你也要转换一个正确的想法，紧跟着付诸行动，你同样可以获得成功。





发展机遇诚信求

中国一家橡胶厂接洽了一宗外贸生意：巴基斯坦某公司想加工一种异型轮胎，但数量只有 5 套，出价比普通轮胎高一倍。巴基斯坦厂商还表达了这样一种意向：如果这 5 套轮胎质量合格，他们可能大量订做。

但是橡胶厂一算账，发现做这样的轮胎难度很大，必须为这 5 套轮胎特制模具，投资至少得 10 万元，这样一来，这笔生意需要赔 5 万元。所以他们没有与巴基斯坦客户签订协议。另一家中国企业得知这个消息后，立即与巴基斯坦客户签订了供货协议。客户不放心，一再叮嘱说：“一定要按期交货。”这个厂家经理回答“没问题”。想起第一家中国厂家的情况，巴基斯坦客户不禁问道：“你们不怕亏损？”这个经理说：“不怕。”协议签订了，这家橡胶厂如期向巴基斯坦客户交出了 5 套质量合格的轮胎。接下来发生的事情顺理成章——巴基斯坦客户立刻与这家厂签订了 83 套轮胎的订货协议，不久又签订了 10 万套轮胎的订货协议。

读后联想

其实机遇在大多数时候是同时降临在许多人身上的，问题是有的人能够发现，有的人却视而不见，以致与机遇擦肩而过。你说，第一个厂家的机遇不好？但他们却没有发现机遇的眼光，白白失去了一个极好的机遇，这怪谁呢？当然只能怪他们自己。