

绮君 著

搏擊商界

◎ 公共关系丛书



成都科技大学出版社

搏 击 商 界

从业·经商纵横之道

成都科技大学出版社

(川)新登字 015 号

责任编辑: 张 良

封面设计: 文绍安

内文设计: 红 军

搏击商界

——从业·经商纵横之道

成都科技大学出版社出版

四川省新华书店经销

四川省印刷技术协会印刷厂印刷

开本 787×1092 1/32 印张:6.25

1993年9月第一版 1993年9月第一次印刷

字数:120千字 印数:1—5000

ISBN7—5616—2443—3/F·239

定价:3.98元

《搏击商界》引言

社会主义市场经济大潮扑面而来，有人兴奋，有人惶恐，但没人会无动于衷。人们似乎感到了社会主义市场经济正为每个人创造了比以往任何时候都多的机会，而这些机会如何把握成为人们思虑的焦点。事实上，人们从业也好，经商也罢，总想知道点社会和商界规律和秘诀，就象打点预防针或上个“学前班”什么的，免得下海后茫然无措。

《搏击商界》正是这样一本集实践、理论于一体“学前”读物。这本以从业选择、经商之道为主题的书并不深奥，但却告诉许许多多与现在想象大相径庭的“绝招”，比如，大家都认为公司管理必须严格、科学，而《搏击商界》告诉你，“能不管就不管”，并认为，无管理的管理才是最好境界。又比如，许多年青气盛学子自负地认为，只要自己有能力、肯干准能成一番事业，但《搏击商界》告诉你，必须加上一条“抓靠山”，即非得和上司搞好关系不可，否则一事无成。

尤其值得一提的是，该书对《孙子兵法》在商界运用阐释可谓全部新意、独到，真可以如其所言，每遇大事可问自己以下三个问题：

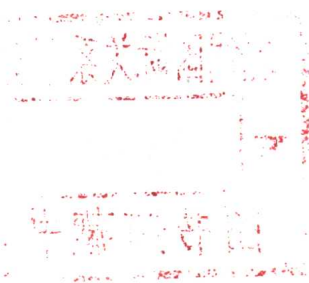
（一）是否没有“先为不可胜，待敌之可胜”？是不是“不知彼、不知己”？

（二）是否没有“避实击虚”，还是以虚击实？

（三）是否主观出发，违反了自然或社会规律？

想清楚后，你将无往不胜！

◎公共关系丛书
面谈技巧集成
如何塑造自己
点石成金
搏击商界



目 录

第一章 白领攻防术

- 一、不适宜打的仗不打 (7)
- 二、转行三妙计 (9)
- 三、跳槽战略莫乱用 (11)
- 四、性感战术 (14)
- 五、抓契爷上司 (18)
- 六、使他不能没有你 (21)
- 七、只是做戏,不要交心 (23)
- 八、孤军作战,力求自保 (25)
- 九、坚守有利阵地 (29)
- 十、智取胜于力敌 (31)
- 十一、创业须三思 (33)
- 十二、黎明前的黑暗 (36)

第二章 管理纵横术

- 一、可以不管便不管 (40)
- 二、善变管理法 (44)
- 三、兼职管理法 (46)
- 四、贿赂式管理 (48)
- 五、炒鱿鱼是必要之恶 (50)
- 六、应酬作用下降 (52)

七、每天列一张清单.....	(54)
八、时间管理莫太严.....	(56)
九、人人都需要一点压力.....	(60)
十、只做应该做的事情.....	(62)
十二、非有班底不可.....	(64)
十二、培植泼冷水的人.....	(66)
十三、消极思考法.....	(68)
十四、积极增力法.....	(70)
十五、横面思考法.....	(72)
十六、自我管理.....	(74)

第三章 官僚系统下的过墙梯

一、长官意志.....	(91)
二、不要背黑锅.....	(95)
三、人事入手.....	(97)
四、确立指导思想	(101)
五、专家当政	(102)

第四章 工业游击战术

一、只争朝夕	(106)
二、机会主义经验珍贵	(108)
三、顺势行事	(110)
四、不执输,也不行头.....	(112)
五、充高品质	(114)
六、做好市场研究	(116)

七、迎接机械人革命	(120)
八、尖兵突出	(123)
九、反客为主	(125)
十、中小企业的作用	(127)
十一、如何资助小企业	(129)
十二、兴国内挂钩之道	(131)
十三、要分工,不要竞争.....	(133)
十四、中国在港投资之计	(135)

第五章 商人九七战略

一、小商人应无所惧	(140)
二、马仔出面	(142)
三、过河卒子	(146)
四、“爱国华桥”的好处	(148)
五、大力引进外资	(150)

第六章 胜中知败,败中求胜

一、健康的悲观主义	(154)
二、用正兵,也用奇兵.....	(158)
三、从无到有	(160)
四、叠瓦式前进	(162)
五、不要忽视大后方	(166)
六、危机管理	(168)
七、休养生息	(170)
八、围棋的启示	(172)

第七章 孙子教了我们什么

- 一、从《五环之书》说起 (176)
- 二、从必胜到全胜 (178)
- 三、不可胜 (180)
- 四、避实击虚 (182)
- 五、乘势、设势 (184)
- 六、孙子兵法商用 (187)

目 录

第一章 白领攻防术

- 一、不适宜打的仗不打 (7)
- 二、转行三妙计 (9)
- 三、跳槽战略莫乱用 (11)
- 四、性感战术 (14)
- 五、抓契爷上司 (18)
- 六、使他不能没有你 (21)
- 七、只是做戏,不要交心 (23)
- 八、孤军作战,力求自保 (25)
- 九、坚守有利阵地 (29)
- 十、智胜于力敌 (31)
- 十一、创业须三思 (33)
- 十二、黎明前的黑暗 (36)

第二章 管理纵横术

- 一、可以不管便不管 (40)
- 二、善变管理法 (44)
- 三、兼职管理法 (46)
- 四、贿赂式管理 (48)
- 五、炒鱿鱼是必要之恶 (50)
- 六、应酬作用下降 (52)

七、每天列一张清单.....	(54)
八、时间管理莫太严.....	(56)
九、人人都需要一点压力.....	(60)
十、只做应该做的事情.....	(62)
十二、非有班底不可.....	(64)
十二、培植泼冷水的人.....	(66)
十三、消极思考法.....	(68)
十四、积极增力法.....	(70)
十五、横面思考法.....	(72)
十六、自我管理.....	(74)

第三章 官僚系统下的过墙梯

一、长官意志.....	(91)
二、不要背黑锅.....	(95)
三、人事入手.....	(97)
四、确立指导思想	(101)
五、专家当政	(102)

第四章 工业游击战术

一、只争朝夕	(106)
二、机会主义经验珍贵	(108)
三、顺势行事	(110)
四、不执输，也不行头.....	(112)
五、充高品质	(114)
六、做好市场研究	(116)

七、迎接机械人革命	(120)
八、尖兵突出	(123)
九、反客为主	(125)
十、中小企业的作用	(127)
十一、如何资助小企业	(129)
十二、兴国内挂钩之道	(131)
十三、要分工,不要竞争.....	(133)
十四、中国在港投资之计	(135)

第五章 商人九七战略

一、小商人应无所惧	(140)
二、马仔出面	(142)
三、过河卒子	(146)
四、“爱国华桥”的好处	(148)
五、大力引进外资	(150)

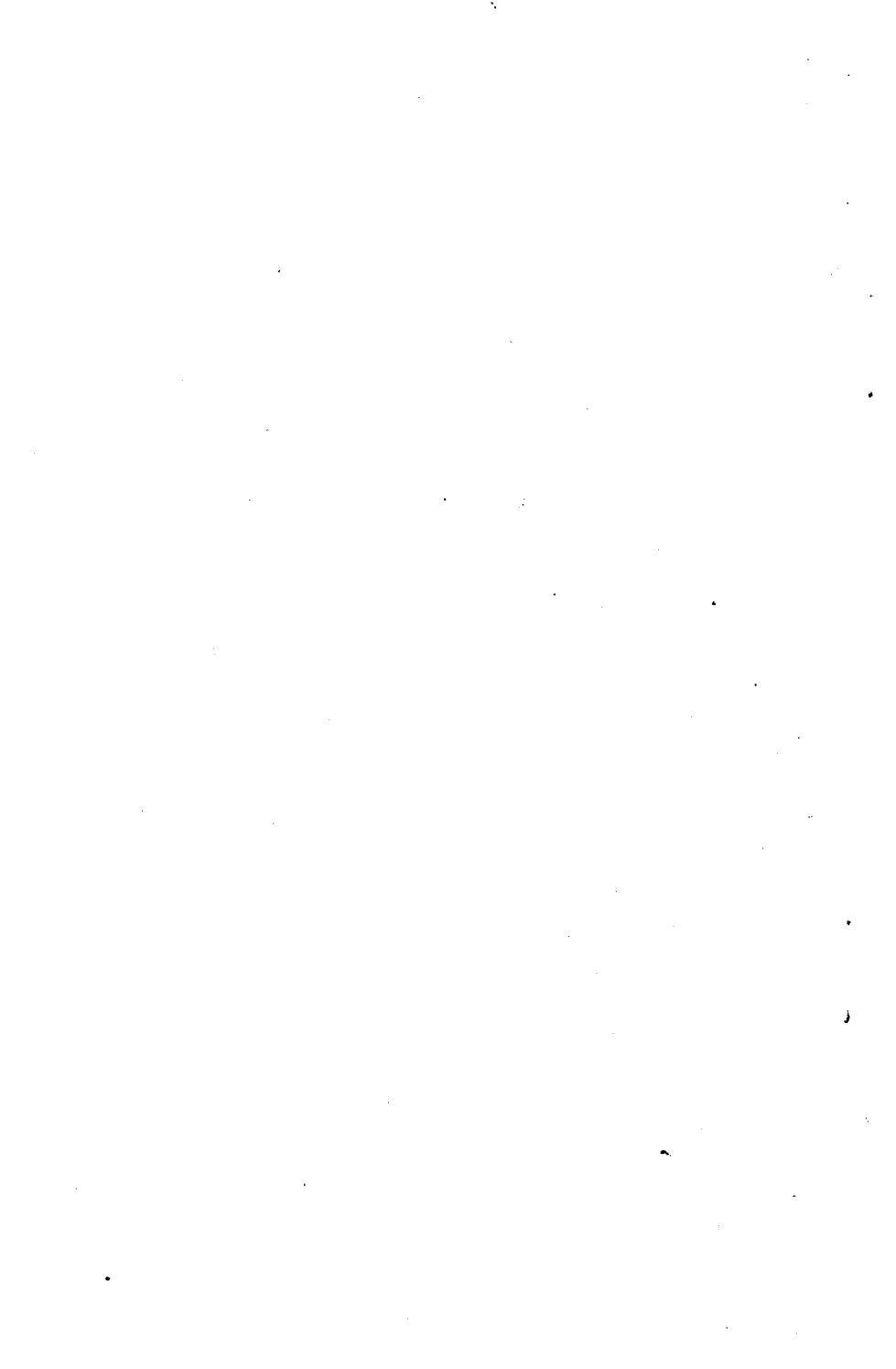
第六章 胜中知败,败中求胜

一、健康的悲观主义	(154)
二、用正兵,也用奇兵.....	(158)
三、从无到有	(160)
四、叠瓦式前进	(162)
五、不要忽视大后方	(166)
六、危机管理	(168)
七、休养生息	(170)
八、围棋的启示	(172)

第七章 孙子教了我们什么

- 一、从《五环之书》说起 (176)
- 二、从必胜到全胜 (178)
- 三、不可胜 (180)
- 四、避实击虚 (182)
- 五、乘势、设势 (184)
- 六、孙子兵法商用 (187)

第一章： 白领攻防术



一、不适宜打的仗不打

做生意有做生意的一套，“打工仔”又有“打工仔”的一套，简而言之，“打工仔”讲“际遇”，际遇也者，多少是由别人决定的，做生意就少了这种俯仰由人之感。“打工仔”的际遇，首先是由入某一行所决定了，古语所云“男怕入错行”，就是这个道理。在现代社会中，入某一行的决定因素，是知识和技能，中产阶级迷信教育，不是完全没有道理的。决定入某一家公司做事固然难，你的条件适合对方也未必用你。但是决定入某一行业也不容易，我见过有十年前已立志做行政官的，到今天还是教书，尽管如此，入那一行这个战略性决策不但要小心厘定，而且一旦定了，要坚决和有步骤地朝这方向走，如果十年之前做了行政官，或入了银行界，今天不但薪金丰厚，而且前途似锦；反之，十年之前入了夕阳行业，今天即使能飞能潜，能力也不能发挥出来，眼看老板愁眉苦脸，公司业务不前，升职加薪机会甚微，打开《南华早报》，有关的职位又少，而且即使有也不见得更好，到时自怨自艾，都是没有用的。

一个人刚从学校出来时，世情不熟，认识不深，入错行可说是不免会发生的事。关键在于有错必改，一发觉入错行之后，立刻着手转行，不再犹豫，不再蹉跎下去。有了家庭负担、妻子儿女的牵挂之后，咬紧牙关 仍然要转，只要安排得好，开始转变时或许会有少许牺牲，这是少不免的，也是最初作出错误决定的代价，但这总比半生人不断受挫好得多。我亲眼看见过有工作十多年之后，仍然成功地转行的例子，看见他们在现

岗位之上所得到的工作满足以及物质上的收获，我肯定他们不但不后悔转变，反而庆幸作出了正确的决定。要知道，要是入错行的话，如何挣扎、如何戮力向上爬都是小聪明，事实上是打一场不应打或不适宜打的仗。挑选一场适宜自己打的仗才是大智慧。

或云，想转行谈何容易。是的，我没有说过容易。而且一错不应再错，转行之前，一定要详细计划考虑清楚。许多时，际遇不佳，自己应负很大的责任，转了行问题还是没有解决的。但是在考虑检讨之后，知道走错了路，便要马上回头走，有困难也要走，要牺牲也要走了。