

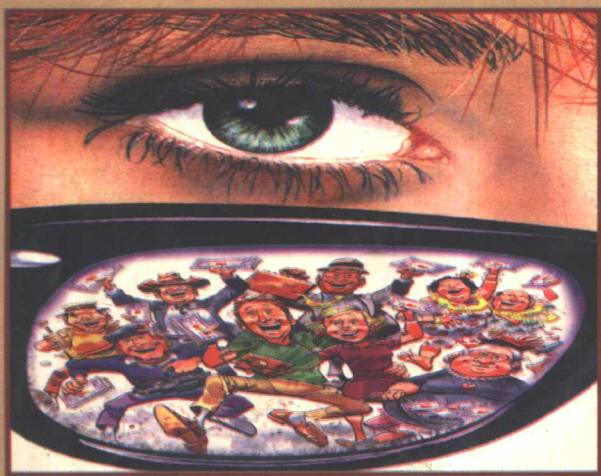


社会经验谈系列

正直善良的人应该学点防骗技巧与方法

维高 著

当代常用骗术透视



当代典型骗局解析

老狐狸夜话

防骗自卫大全

How to guard against being cheated

中国物资出版社

防骗自卫大全

维高 著

中国物资出版社

图书在版编目(CIP)数据

防骗专用自卫大全/维高编著 - 北京:中国物资出版社
1998.10

ISBN 7-5047-1571-9

I.防… II.维… III.诈骗-通俗读物 IV.C913.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字(98)第 26973 号

中国物资出版社出版

全国新华书店经销

北京时事印刷厂印刷

开本:850×1168 毫米 1/32 印张:12.8 字数:276 千字

1998 年 10 月第 1 版 1998 年 10 月第 1 次印刷

ISBN 7-5047-1571-9/Z·0067

印数:1—5000 册

定价:19.80 元

写在前面的话

世上容易受骗的人，为数颇多。

能够断然地说：“我不会受骗”、“我不曾被骗”的人，如果不是罕见的幸运者，就是相当自负的人。

有些人，曾经被陌生的人骗过，受骗之后忿忿不已；有些人，曾经被一般关系的人骗过，受骗之后怒目相向；有些人，甚至被信而无疑的人骗过，受骗之后只能为此感叹人心不古，世风日下，不敢再回首自己当年遭受到的创伤。

自古就有很多安慰受骗者、警告骗徒的谚语、名言、警句。例如：

- 与其骗人，不如被骗。
- 神佛保佑正直的人。
- 因果报应。
- 善有善报，恶有恶报。不是不报，时候未到。
- 现世现报，报应不爽。

的确，受骗之后的滋味或许比骗人之后必有的“罪恶感”（如果有的话）要好受得多，但是，如果能够使自己不受骗的话，岂不是要好得多吗？

而且，同样是受骗，所给人的感觉却未必相同。

如果对方是出于善意，或是为了一时的权宜而不得不如

此，那就还不致于令人生气；但是被一个毫无罪恶感、负疚感、而是自认为“本人头脑奇好，而受骗人太傻，那能有什么办法？”的无耻骗徒所骗，可就令人血脉贲张，怒恨交加了。

迫不得已而行骗的人，如果对方提出了抗议，他就会低头认罪，致歉不已。

但是，认为受骗者是傻瓜的歹人，非但没有致歉的意思，还会想好一套说词，在对方提抗议时，“正颜厉色”地给对方加以反驳。

比如，有些骗徒还理正词严地说：“偷、骗的人虽然不好，那些钱财露白，好象在诱人来偷、来骗的人更不好。”

这叫做“小偷也有三分理”，按照这种逻辑分析下去，被偷、被骗的人好象天生就活该倒楣。

有些骗徒，甚至从对方的质问和指责的言语中挑毛病，借此逼使对方反过来道歉。这种胆大且恶劣至极的骗徒，只能用“恶棍”这个词来形容了！

有句俗语说：“歹徒睡得特别香”。这句话，颇有讽刺好人的意味。

所谓歹徒，就是那些在诈骗得逞之后，由于心里毫无罪恶感，甚至为自己的行为反而感到自豪、自鸣得意的族类。他们骗的次数越多，技巧越熟练，收获也越多，因而心里也就会想：“这一次又是顺利得手，满载而归。”所以睡起觉来也就特别香。

除了歹徒会干欺骗人的勾当外，其他人也会干一些。

在日常接触的人当中，也有很多戴着绅士、淑女的假面具来行骗的。他们或是大撒：“为了社会”、“为了人群”、“为了您”的谎言，却时时“为了自己”，昧着良心欺骗善良的民众，借

此满足自我私利、私欲的人；或是直接选准某一个或某几个具体的目标，进行欺骗活动的人。

然而，最令人感到迷惑、怀疑、愤慨的却是，在欺骗和受骗的事件发生以后，神佛不仅没有保佑正直善良的人，正直善良的人反而吃亏上当。至于因果报应之说，似乎也靠不住。

因此，善于诈骗的人，往往是钱财多多，春风得意；而那些受骗有份、骗人则无的好好先生，却在金钱地位上屈居下位，无法与骗人者相提并论。

歹徒们肆无忌惮的蹂躏别人，却居于强者的立场；那些居心宽厚、富有同情心的好人，反而被逼得处于弱者的立场。

这实在是个不该有的现象

可是，形成这种局面的原因，却不能全部归咎于社会，其中的一大责任乃是在于那些安于“好好先生”现状的人——这种人太老实、太正直、太善良了。

当我们拿被称为“好好先生”的人与其他的人作一比较，不难发现一个事实，那就是：一般人都把“好好先生”的能力贬得很低。

这到底是为什么？

看来，那些安于“好好先生”地位的人，实在有自省的必要。

那些被公认为“好好先生”的人当中，不少是依据下列观念行动的人：

“我不会说谎。”

“怀疑别人的事，我实在做不来。”

“别人托我办事，我就无法拒绝。”

“我不喜欢跟别人竞争。”

“情份比得失还重要。”

“我不喜欢从自己口中说出请别人这样,或是不要怎样的话。”

其实,一般人也有这样的想法,而且都希望这些观念可以在社会上畅通无阻。

但是,事实证明,这些根本行不通。

老实说,要想在生存竞争日趋激烈化的社会里永保胜利,继续生存下去,就绝对不能有“我不喜欢怎样”、“我做不来”的想法。

有时候,看情况就得撒建设性的谎言;有时候,也得花费些心思去研究和判断别人话里的反面意思;受人之托时切莫胡乱答应,该拒绝就拒绝;别人找碴儿吵架时,也得起而还击之;体面也只能恰到好处;该要求的事就要毅然形之于言……

总之,只有累积这些防骗必备的手法,才能在复杂的社会中挺立下去。

本书的中心问题,就是阐述好人如何防骗的。围绕着这一主题,全书共分五篇十五章进行了论述:

“防骗自卫篇”主要论述了容易受骗的人在个性上的多种弱点,并提出了弥补弱点的具体方法;

“防骗专用篇”首先对谎言和骗术展开解析,揭示出谎言的两面性质,然后说明了在实际生活中运用谎言的两种方法;

“防骗必读篇”旨在说明哪些可能是导致骗局的危险人物和可能导致骗局的话语,以便帮助你及时发现危险人物和带有欺骗性质的语言;同时,还提出了防范受骗的多种方法及十大戒条;

“防骗实务篇”从活生生的现实入手,提出了许多具体的

防骗方法，这些方法又分为五大类别，即看穿权谋术数、明察商场陷阱、洞悉爱情骗局、警惕亲友骗局和谨防两次(或多次)信誉欺骗法；

“防骗反骗篇”着重介绍了当代典型骗局解析和当代常用骗术透视两大部分，从理论与实际相结合的角度，进一步提高人们的防骗能力和水平。

总之，这是一本写给好人的书。众所周知，在这个世界上，最容易受骗的就是好人，但当你读了本书之后，便会发现，好人不再难做了。

如此一来，好人、善良者就不受歹徒之骗，甚至更进一步说，还能够施展一些手法惩治歹人，这不但有利于己，而且有利于民，有利于社会。

人生的生存竞争，并非今日即毕。明天之后，仍然会无休无止，永不停歇。原来站在弱者立场上的为人正直善良者，只要人人具备了本书所谈的“防骗自卫专用手法”，有朝一日，社会上横行无忌的歹徒、骗徒，也将不再那样猖獗了。

但愿包括“好好先生”在内的好人们，都能够以莫大的自信、勇气，努力把本书中的知识应用到实践中去，使其成为自己致胜的强有力武器，帮助自己成为强者，更强者！



防骗自卫篇

第一章 受骗者的弱点:好好先生 / 3

一、太正直就成了傻瓜 / 4

二、没有戒心,就等于没心 / 6

三、如果太拘于情面,就会受骗 / 9

四、如果亲切过度,就会受骗 / 11

五、如果宽厚过度,就会受骗 / 14

六、如果客气过度,就会受骗 / 16

七、如果温顺过度,就会受骗 / 20

八、如果诚实过度,就会受骗 / 22

九、失败者的申辩:“骗人不如受骗” / 25

十、防骗自卫箴言:骗人之心可不有,防骗之心不可无 / 28

第二章 怎样使好人不再受骗

——弥补个性弱点的秘诀/ 31

- 一、防骗自卫秘诀之一：给最怕说谎的人/ 32
- 二、防骗自卫秘诀之二：给轻信的人/ 34
- 三、防骗自卫秘诀之三：给说不出“不”的人/ 37
- 四、防骗自卫秘诀之四：给最怕求助的人/ 39
- 五、防骗自卫秘诀之五：给最怕竞争的人/ 41
- 六、防骗自卫秘诀之六：给过于顾体面的人/ 43
- 七、防骗自卫秘诀之七：给最怕提意见的人/ 46
 - 克服“害怕说话”的方法/ 46
 - 克服“说不出意见”的方法/ 48
 - 克服“说不清意见”的方法/ 50
- 八、防骗自卫秘诀之八：给最怕说恭维话的人/ 53
 - 克服“怕说恭维话”的方法/ 53
 - 有效的恭维话活用法/ 55
- 九、防骗自卫秘诀之九：给抱持“说谎是坏人的专利”观念的人/ 58



防骗专用篇

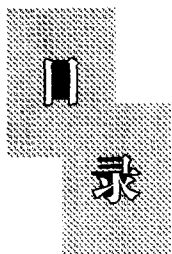
第三章 谎言与骗术大解剖 / 63

- 一、在孩童的世界里,谎言便已成为日常用语 / 64
- 二、人类的本性之一,就是明知撒谎,也乐于接受 / 66
- 三、合法的谎言 / 68
- 四、拙劣的谎言等于自掘坟墓 / 70
- 五、说谎的秘诀:说谎必看对象 / 72
- 六、让谎言成为推动人心的利器 / 75
- 七、该说谎时就说谎,否则只能自认倒霉 / 77



第四章 防骗专用之一:建设性谎言活用法/ 81

- 一、活用使人愉快的谎言/ 82
- 二、活用为了安慰性格外向的人而说的谎言/ 86
- 三、活用为了安慰性格内向的人而说的谎言/ 89
- 四、活用为了别人的幸福而说的谎言/ 91
- 五、活用精神的氧气:恭维、赞赏的谎言/ 93
- 六、活用为了说“不”而编的谎言/ 96
- 七、活用为了和谐而编的谎言/ 99



第五章 防骗专用之二:对抗性关系 中的骗术活用法 / 102

一、要有莫测高深的表情 / 103

二、最高明的一招:不造出吵架的对手 / 105

三、务必分清可以吵架的对手和不能吵架的对手 / 107

四、掌握对方弱点的方法 / 110

五、活用对方弱点的技巧 / 112

六、重要的是弥补自己的弱点 / 115

七、拳头打不过,就用谎言击败他 / 118

八、用骗术劝架的要诀 / 120

九、用骗术与可能吵架的人和好的方法 / 123

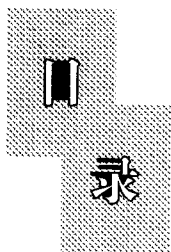


防骗必读篇

第六章 可能导致骗局的人

——危险人物的类型与发现方法/ 129

- 一、危险人物之一:吹嘘有靠山的人/ 130
- 二、危险人物之二:轻诺而寡信的人/ 133
- 三、危险人物之三:梦想一得千金的人/ 136
- 四、危险人物之四:夸耀自己学历的人/ 138
- 五、危险人物之五:夸耀自己亲戚的人/ 139
- 六、危险人物之六:还赌债不痛快的人/ 141
- 七、危险人物之七:来历不明的人/ 144
- 八、危险人物之八:“变色龙”——因人而“豹变”的人/ 147
- 九、危险人物之九:不平、不满特别多的人/ 149
- 十、危险人物之十:喜欢造谣、传谣中伤别人的人/ 152
- 十一、危险人物之十一:不知道羞耻的人/ 155
- 十二、危险人物之十二:自制力特别弱的人/ 158



第七章 可能导致骗局的话

——这些话都有反面的意思 / 161

一、“为了您……” / 162

二、“别客气”、“坦白地说”、“剖腹相交” / 166

三、“也许”、“好象”、“我猜” / 168

四、“是你我才……” / 171

五、“我尽力就是” / 172

六、“过些日子”、“改天”、“不久” / 173

七、“大体说来”、“还算”、“大约”、“稍微”、“颇为” / 174

八、“这是秘密”、“绝对要保密” / 175

九、“是真话”、“不来手腕”、“不夸张”、“不是谎言” / 176

十、“一定要相信我” / 178



第八章 防骗十戒 / 181

一、利令“目”昏,就容易受骗 / 182

二、过于自负的人,更容易受骗 / 185

三、因爱心而受骗 / 187

四、自我检核的秘诀 / 188

五、最容易受骗的十种人 / 191

·贪财欲望太强的人 / 191

·地位欲望太强的人 / 192

·名誉欲望太强的人 / 193

·同情心太强的人 / 193

·富于豪侠气的人 / 194

·自尊心太强的人 / 195

·虚荣心太强的人 / 195

·轻信又无知的人 / 196

·正直过度的人 / 197

·过于自大的人 / 197

六、防骗十戒 / 198



防骗实务篇

第九章 防骗实务之一：看穿权谋术数 / 202

一、持久战术：驱逐眼中钉(一) / 203

二、伪善战术：驱逐眼中钉(二) / 205

三、离间战术：驱逐眼中钉(三) / 208

四、恶评战术：驱逐眼中钉(四) / 210

五、渔翁战术：驱逐眼中钉(五) / 212

六、软糖战术：笼络人心(一) / 214

七、虎威战术：笼络人心(二) / 216