

讲述传奇的人生经历/展示过人的商业智慧

谁能抓住我

从少年巨骗到CEO

[美] 弗兰克·阿巴那尔 自述

美国CEO
俱乐部午餐
讲演丛书

1

Catch Me
If You Can

长安出版社

Catch Me If You Can

谁能抓住我

——从少年巨骗到 CEO

[美] 弗兰克·阿巴那尔 自述
邵原 [澳] 史小龙 译



长安出版社

图书在版编目(CIP)数据

谁能抓住我/(美)阿巴那尔著;邵原,(澳)史小龙译.
—北京:长安出版社,2002.12
ISBN 7-80175-029-2

I. 谁... II. ①阿... ②邵... ③史...
III. 阿巴那尔, F. 一生平事迹 IV. K837.125.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 099790 号

版权贸易合同登记号:图字 01-2002-6322

谁能抓住我

(美)弗兰克·阿巴那尔 著
邵原 (澳)史小龙 译

出 版: 长安出版社
北京市东城区北池子大街 14 号(100006)
电 话: (010)85111378 65270593(传真)
发 行: 全国新华书店经销
制 版: 北京中文天地文化艺术有限公司
印 刷: 北京蓝马彩色印刷中心
开 本: 850 × 1168 毫米 1/32
印 张: 3
字 数: 56 千字
版 次: 2003 年 1 月第 1 版 2003 年 1 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 7-80175-029-2/F·003
定 价: 18.00 元

(如有印装错误 本社负责调换)

出版者的话

娇艳的罂粟花在微风中摇曳，阳光下展示着她那诱人的身姿，谁能发现在她美丽的外表下隐含的毒剂？当她被提炼成白色粉末而吸入人体，人类该是怎样地在诅咒她。

但恶之花就一定会结出恶之果吗？当她被经过无数工序加工提炼成吗啡、海洛因而用于医伤疗疾时，她是那么的不可或缺。其实，罂粟花本身有什么对错？对错在于我们人类如何去转化善恶。

人之初，性本善还是性本恶的争议由来已久，争论似属多余；其实，恶之花中包含着善的种子，就像黑夜中孕育着光明。再邪恶狡诈之人也有其善良诚实的一面，就像一把双刃剑，关键是如何引导和转换。弗兰克·阿巴那尔的故事就是一个最好的实例。他 16 岁离家出走，行骗 26 个国家，骗得 250 万美金；21 岁入狱，经过 12 年刑期的改造，终于重获新生。浪子回头后，他成功地把自已天才的“骗术资源”应用于反欺诈的商业目的，终于登上象征着成功、荣耀和财富的 CEO 俱乐部讲坛。

在信息时代的今天，在市场经济下的中国，如何把那些像天才黑客之类的奇才、怪才、歪才的智慧当成一种商业资源加以挖掘、转化和利用，是摆在我们每个人，特别是我们的 CEO 们面前的一道发人深省的课题。

序 一

美国 CEO 俱乐部董事长 约瑟夫·曼库索

我对伟大的国家——中国向往很久了。有机会能将 CEO 俱乐部的第一个国外分部开设在中国,我们感到非常高兴!除了中华人民共和国之外,没有地方更适合于开设我们的第一个国外分部了!而且,事实上,我们在纽约曼哈顿的总部距离纽约中国城仅有 5 分钟的步行路程。

美国 CEO 俱乐部是由美国一批中等规模为主的企业的企业家组成的非盈利机构。在美国现有 9 个地方分会,成立已有 24 年。俱乐部只以邀请的方式吸收新会员,会员必须是年销售额超过 200 万美元的企业的首席执行官,其中包括:特德·特纳(CNN 创始人),赫布·凯莱赫(美国西南航空公司的 CEO),彼得·格雷斯(格雷斯公司的 CEO),布恩·布肯斯(Mesa 石油公司的 CEO),齐格·齐格勒(销售专家),弗雷德·史密斯(克莱斯勒公司的 CEO),理查德·德沃斯(安利公司的 CEO),罗亚尔·利特尔(Textron 纺织公司的 CEO),埃德森·德卡斯特罗(Zydacron 通讯技术公司的 CEO),史蒂夫·福布斯(福布斯),维克多·基安(电动设备公司的 CEO),迈克尔·布隆勃格(布隆勃格证券交易),这些杰出的企业家都是俱乐部的重要成员。还有像美国在线(AOL)的创始人吉姆·金赛和史蒂夫·凯斯等为代表的终身会员,他们为俱乐

部的发展作出过重要贡献。

中美企业家的经营方式都具有鲜明的特色，彼此相互需要学习的东西很多。我们来到中国的目的很简单，就是要建立一个中美企业家交流的平台，分享成功经验，加强合作，促进业务发展。

CEO 俱乐部午餐讲演，是我们 CEO 俱乐部的传统保留节目，皆为企业家真实的人生体验，能与中国广大读者共享，甚感荣幸。尤其令我感兴趣的是 CEO 俱乐部讲演丛书的第一集中就包括了最受我们欢迎的弗兰克·阿巴那尔、特德·特纳等的精彩讲演。

我最早知道弗兰克·阿巴那尔是在从达拉斯到纽约的飞机上。途中，我读了《谁能抓住我》一书，书中的内容深深地吸引了我。后来我用了整整 4 个小时一口气把小说看完。于是，我将小说的作者，世界上最大的“骗子”先生——弗兰克·阿巴那尔请来，并在 1989 年，为我们 CEO 俱乐部的所有分会的会员进行午餐讲演。

他的讲演十分轰动，赢得了在座的，包括我在内的所有听众的多次起立鼓掌。从那以后，弗兰克·阿巴那尔的午餐讲演超过了特德·特纳，成为我们销量最大的俱乐部讲演录音。在他的讲演中，他不仅讲到了犯罪，更多地，他还讲到了亲情、家庭和孩子。

在讲演中，他提到他们正制作一部以他为原型的故事片，汤姆·克鲁斯扮演他本人，他则扮演联邦调查局警官。从此以后，连续几年，我的会员都不断地问我影片公映的日期。后来，我才发现我被“骗子”先生给骗了。1993 年，弗兰克和他的妻子、孩子一道，为我们达拉斯分会举办了更大



规模的一场讲演，获得了更多掌声和好评。

令我惊讶的是，我们 CEO 俱乐部的另一位会员，约翰·阿伦德先生也出席了达拉斯分会的这场讲演。约翰·阿伦德先生曾当过 12 年的联邦调查局的官员，具有讽刺意味的是，他就是负责抓捕弗兰克·阿巴那尔的官员。此次聚会真是妙趣横生。

在这次讲演中，弗兰克再次声称他的电影要上映了，由莱昂纳多·迪卡普里奥扮演他本人。骗我一次算你的，骗我二次算我的，这回我真有些不敢信他了。然而好消息是，2002 年圣诞节，由梦工厂的导演斯皮尔伯格执导的《谁能抓住我》一片将上映，莱昂纳多·迪卡普里奥扮演阿巴那尔，汤姆·汉克斯扮演抓他的联邦调查局官员约翰。这将是一部精彩绝伦的好片子。

最后，希望中国的读者能够喜欢 CEO 俱乐部午餐讲演丛书，并从中吸取有意义的经营之道及管理经验，这才是我本人及美国 CEO 俱乐部最大的愿望。

序 二

中国 CEO 俱乐部董事长 郭志新

2002 年 12 月 18 日,中国 CEO 俱乐部在北京成立了。

中国 CEO 俱乐部是在中国经济持续高速发展、前景诱人的环境下孕育的,是在全球经济界、金融界、企业界对跨国公司治理结构深刻反思,中国企业发展异常活跃的背景下成立的。我认为,这些因素只是为中国 CEO 俱乐部的成立创造了条件,中国 CEO 俱乐部成立的真正理由是中国加入了 WTO,中国作为全球市场的重要组成部分,中国的企业,尤其是活跃的中小企业将要在全球经济一体化的环境下,按照市场经济的游戏规则参与竞争,这对中国企业在经营观念、管理能力等方面是个重大挑战。因此,中国的企业需要有组织地去应对这一挑战。

过去,我们习惯地认为,中国与国际企业的合作就是与世界 500 强的合作,其实还有一个更为广阔的经济合作空间,这就是中小企业的国际合作。在中国乃至美国,中小企业都是国家经济增长、解决劳动就业、推动技术创新的重要力量。中国 CEO 俱乐部,在具有 24 年历史的全北美最大的美国首席执行官俱乐部(CEO CLUBS)的支持下,将通过引进其数千名北美会员聚集的管理经验及商业资源,帮助中国中小企业提升管理能力,分享商业经验,共同开拓国际、国内市场。

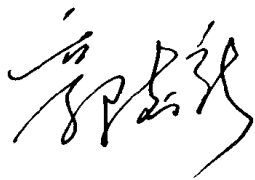
实事求是地讲，美国的大部分中小企业对中国市场和中国的企业还很陌生，相互之间的合作还处于尝试、探索阶段，这正为中国 CEO 俱乐部在促进中美企业的交流合作方面提供了良好机会。我们相信，随着中国对外开放力度的不断加大，随着中国企业国际化运作能力的不断提高，中国将会成为外商投资的热点地区，中国的企业也将积极地走出去，在国际市场上发挥重要的作用，中国企业的商业智慧也将成为全球管理宝库中不可或缺的财富。

CEO 俱乐部午餐谈话节目，是 CEO 俱乐部众多资源中的一小部分。将 CEO 俱乐部讲演节目以系列丛书的形式出版，是中国 CEO 俱乐部为国内企业家陆续提供的各种出版物中的一种。

弗兰克·阿巴那尔的讲演，情景交融、生动有趣，其极具戏剧化的人生经历提醒我们：在市场经济不断发展的今天，提高人们的防范意识，预防白领犯罪，是值得研究的重大课题。

我们在介绍美国 CEO 讲演的同时，还会逐步吸收中国企业家的演讲，并将中国企业家的演讲介绍至世界范围内。

最后，在 CEO 俱乐部午餐讲演丛书出版之际，我谨代表中国 CEO 俱乐部董事会，向关心、支持中国 CEO 俱乐部发展的社会团体、中外企业家、学者以及新闻界的朋友表示衷心感谢！并竭诚邀请中国企业家加入中国 CEO 俱乐部。



目 录

序一	1
序二	1
弗兰克·阿巴那尔的真实自述(1989年).....	1
对我的评价	1
奇特的经历	3
关于我的疑问	3
童年的经历	5
离家出走以后	5
支票真好	8
第一次成功	8
差点“漏馅”	13
做了一张身份卡	14
免费乘飞机	19
享受飞行员待遇	21
当上“儿科医生”	24
成为律师	31
屡骗屡胜	33
奇妙的伪装	37

转运于三个国家的监狱	43
不被相信	48
我被假释	51
重新做人	56
我写了一本书	59
亲情永恒	61
人生感悟	64
教你防范支票犯罪	65
弗兰克·阿巴那尔讲演摘录	75
弗兰克·阿巴那尔对电影《谁能抓住我》的说明	81

弗兰克·阿巴那尔的真实自述 (1989年)

很荣幸,今天下午我能来到这里,也很高兴能作这个讲演。CEO俱乐部的主席曼库索先生问我能否谈谈我的生活,我想,这是我的书中的主要内容,也是电影里的主要内容。以往我很少谈到我的人生,一般来说,我的演讲都是面对银行界的业内人士的。在今天讲演的最后,我也还要给你们放映一些幻灯片,介绍一些对你们有影响的业务问题、反欺诈问题等大家关心的事情。

对我的评价

今天,很多人可能对我还不太熟悉,但在20世纪60年代,很多报纸上的很多文章都曾介绍过我。一些报纸很长时间内将我称为“大骗子”,《纽约时报》曾在长达5年的时间内刊登对我考证的文章,研究我的身世,评论我干过什么。可是《纽约时报》与联邦调查局一样,对我根本不了解,曾称我为“横天巨骗”。近来《华尔街日报》对我过去的经历进行了总结,撰文称,“即使在今天,在20年后的



对我的评价

80年代，弗兰克·阿巴那尔可能仍是世界上活着的最大的骗子。”

奇特的经历

16岁时，我成功地混入了泛美航空公司，当了两年的“飞行员”，直到18岁。从那时起，我的名气逐渐大了起来。

18岁时，我得到了一份挣工资的工作——佐治亚州一家医院的一名“儿科主治医师”，并在那里“行医”一年多。我本来想当一名妇科医生，可在18岁时，我懂得实在太少。

19岁时，从来没有上过法学院的我，参加路易斯安那州律师协会的考试，并通过了州律师协会的考试，成为一名注册律师。在我还不到19岁时，我就被任命为助理检察官。

20岁时，我成为犹他州杨百翰大学的教授，杨百翰大学是摩门教大学，而我本人却是天主教徒。我教了两个学期的博士课程，那些摩门教徒可能一直都没有醒过梦来，尽管他们现在渐渐地明白了。

在到达法定饮酒年纪前，也就是在我21岁前，我已经是双倍的百万富翁了，我曾在全美国50个州及世界26个国家签了价值250万美元的假支票。

关于我的疑问

很多人问我：“我看见你上庄尼·卡森的节目好几次



奇特的经历

了，这几年我也看了很多有关你的报道，可我还是不能理解为什么你要做那些事情。为什么一个 16 岁的孩子会做出那些事情？一个 16 岁的孩子怎么会像你那样逍遥法外？”

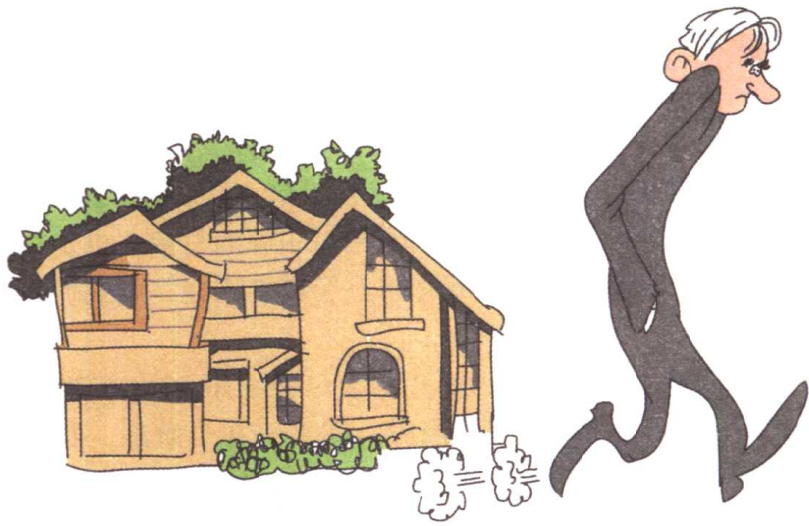
童年的经历

我不是从贫民窟的生活中挣扎出来的。我在纽约市布朗克斯威尔区出生并长大，在爱尔兰基督教兄弟会的名为艾奥纳的学校受教育，从幼儿园一直上到高中。我在上 10 年级的时候智商为 140，并有精确而持久的记忆力。我父亲在曼哈顿地区做生意，他的工作地点位于第 40 大街和麦迪逊大街路口街角处。他是纽约一家健身俱乐部的总裁，也是纽约市的共和党主席。因此，我来自一个富有家庭，我家在当地颇有影响力。

我们家有 4 个孩子，而我的父母在结婚 22 年后决定离婚，那一年我只有 16 岁。当时，我哥哥在学航海，我姐姐在一家私立寄宿学校上学，一个弟弟那时还一点儿都不懂事。父母离婚对 16 岁的我压力很大，我要决定到底跟父母的那一方，我必须作出决定。而我发现 16 岁时出逃很容易，于是我就从家里跑了。

离家出走以后

回想 60 年代中期，在纽约，甚至在美国，年轻人离家出逃是常有的事。不幸的是，很多人在发生打架、吸毒等这类事件后被抓了回来。



离家出走