

人生百态丛书

72行

雷咏棠 编著

人生



内蒙古人民出版社

人生百态丛书

雷咏棠 编著

内蒙古人民出版社



目 录

理 财 篇

- 迟来的彩电 ⇒ 3
飘浮在海面上的金矿 ⇒ 6
永葆青春的少女公司 ⇒ 12
不花钱开连锁店 ⇒ 17

发 财 篇

- 矮人餐厅 ⇒ 23
丰岛屋十兵卫 ⇒ 26
别具一格的推销术 ⇒ 29
汉斯的小铜牌 ⇒ 30
平价蔬菜 ⇒ 31
“一文食品店”的由来 ⇒ 33



人生 72 财

- 热心助人的陈玉书 ⇒ 36
初次走出日本国门的茶叶 ⇒ 40
十两银子 ⇒ 45
孙大逛苏州行 ⇒ 48

散 财 篇

- 五封银子 ⇒ 55
蒲松龄分遗产 ⇒ 61
金钱的魔力 ⇒ 63
金子得与失 ⇒ 70
多一两和少一两 ⇒ 74

贪 财 篇

- 人为财死 鸟为食亡 ⇒ 81
金瓜银豆 ⇒ 84
撑死铁公鸡 ⇒ 88
晚枫和她的 80 万 ⇒ 90
四十只金元宝 ⇒ 94
中奖风波 ⇒ 98
盐田之争 ⇒ 104
那间临街的房子 ⇒ 108
半只店铺的归属 ⇒ 112
宝鼎情缘 ⇒ 116
采妮的横财梦 ⇒ 121



守 财 篇

- 哑谜考婿 ⇒ 133
- 香瓜和银子 ⇒ 135
- 死宝活宝 ⇒ 137
- 童子丸 ⇒ 138
- 疯狂的守财奴 ⇒ 141
- 千金买兄尸 ⇒ 145
- 亿万富翁 ⇒ 150
- 左公子巧治惜财佬 ⇒ 155

谋 财 篇

- 八袋黄金易主记 ⇒ 163
- 蜜月杀手 ⇒ 172
- 一场不寻常的车祸 ⇒ 176
- 梦断悬崖 ⇒ 181

骗 财 篇

- 南洋富商黄天祥 ⇒ 189
- 一张“大学毕业证书” ⇒ 193
- 两张汇票引出的大案 ⇒ 197
- “致诚当铺” ⇒ 202





财 祸 篇

丈夫下海之后	⇒ 209
倒在血泊中的歌厅小姐	⇒ 213
一个女富豪的忏悔	⇒ 220
绞刑架下的余生	⇒ 226
5000 两银票	⇒ 231
真假蒋中丞	⇒ 236
从日本回来的女医生	⇒ 240
一对冤大头	⇒ 243
温柔的一刀	⇒ 246



理 財 篇





迟来的彩电

“叮铃铃……”

星期天气一大早，一阵刺耳的电话铃声把正在睡懒觉的李扬夫妇吵醒了。李扬闭着眼睛拿起话筒：“喂，是哪位？”

噢，是爸爸。李扬的睡意顿去，他坐起来靠在床头，与话筒那端的父亲聊起来。

“李扬，告诉你一个好消息，我们的彩电已经换成长虹 25 英寸了，你们换了没有？”电话那端的父亲口气很兴奋地问。

“没有，您知道的，我和玉茹没有存款，不过我俩正在替朋友联系一笔生意，如果能成的话，彩电马上就可以搬回家。”

“李扬，现在可是购买彩电的最佳时机，错过机会就不是这价钱了。”

“那没有办法，谁让我们手里没有现钱呢？只好任由人家宰割了。”



放下电话，李扬睡不着了，他悄悄走出卧室，坐到电脑前。李扬是一个十足的网虫，今天是星期天，他打算在网上好好畅游一番。打开电脑，一封电子邮件跳了出来。噢，是哥哥的。哥哥在电子邮件上这样写着：

“弟弟：你好！

当你看到这封电子邮件时，我们已经充分享受着 29 英寸松下超屏超薄彩电带给我们的快乐了。按照春节时的约定，我们在购买彩电的最佳时机，把旧彩电淘汰掉了。不知你的计划实施得怎样？盼回音。

哥哥”

又是彩电！李扬没兴趣上网了。他关掉电脑，点燃一支烟，坐在沙发上默默地抽了起来。

今年过年李扬两口子回家探亲，看春节联欢晚会时，哥哥李辉与家人随便说着：“我那台彩电效果越来越不好，过了年换台好一些的。”

李扬看着已经为家里服务了近 10 年的熊猫彩电对母亲说：“妈妈，说到彩电，我看咱家的电视机太小，也该换一台了，要不要我们哥俩帮忙？”

母亲笑着看了一眼老头子，对哥俩说：“你的孝心我们领了，但是你们俩刚成家不久，我们不想拖累你们，再说我们有能力自己换，等明年机会合适的时候我们一定会换一台好的。”

李扬一听兴奋地说：“那好，干脆咱们一起换吧！反正我那台也有些小。”

这不，眼下父母和哥哥都换了彩电，就剩自己了。李扬心想：“要说收入，现在自己和玉茹在合资企业工作，每月收入将近五千元，比家里的哥哥、父母两家合起来的收入还要高。但是为



什么自己却买不起彩电呢？

几天后，母亲来家里做客，李扬和玉茹就把这件事对她讲了。母亲笑着说：“我早就料到你们会有这一天的。”

小两口奇怪地问：“妈妈，这话怎么讲？”

“你俩还记得你们刚刚结婚时我对你俩说的话么？”

李扬和玉茹互相看了看，一起摇头说：“不记得了。”

母亲嗔怪道：“你们俩简直不像过日子的人。”说着她让李扬找出他们当时结婚的一盒录像带放进录像机里，画面出现了当年母亲和新婚的小两口聊天的情景。那时，小两口刚买了摄像机，新鲜得什么都想录。

只听画面里的母亲笑眯眯地问：“你俩打算怎样理家啊？”

身着新郎装的李扬满不在乎地说：“我们这个小家庭暂时不要孩子，又没有任何经济负担，家里该有的也置办得差不多了，没什么好理的。”

“那也应该存些钱以备急用，可不能挣多少花多少。”

李扬和玉茹相视一笑：“妈妈，我们这辈人的想法与你们可不一样。挣钱不就是为了享受么？若把钱都存起来，不成了新时代的守财奴了吗？再说我俩没有大笔额外收入，一趟趟地往银行跑多麻烦！不如各花各的，AA制嘛。”

母亲关掉录像机说：“看见了吧，问题就出这里。你们看起来生活方式很现代，活得很潇洒，但是却养成了开支无计划、无节制，奢侈浪费的坏习惯。”

玉茹一脸委屈地说：“妈妈，现在的物质精神生活这么丰富多彩，总不能不让我们消费啊！”

“别急，你先听我说。你们俩虽然挣得的钱不少，但到底还属于工薪阶层，过日子不能没有计划啊。你看你哥哥，一家三口



一个月收入不到 2000 元,但人家说买什么马上就能拿出现钱。人家也花钱,但不像你们动不动就下馆子吃饭、打的、逛高级市场什么的。他们每月除极少零用钱外都放在一起,由你嫂子负责保管。在具体开支时,两人共同协商。他们一般不追求时尚,只购买方便实用的东西,能省的地方绝不浪费。这样他们不但有固定储蓄,而且还把开支之外的余额凑成整数存起来。你俩算算,每年能攒多少钱呢?”

李扬和玉茹不住地点头。母亲接着说:“再看我们,自从你们哥俩成家另过后,我们和你奶奶、妹妹一共四口人,收入也就 2000 多块,但我们遇到急事也能拿出一些现钱。我们的钱由我一人掌管,统一支出。一般情况下我们绝不外出吃饭,文化娱乐方面基本上不花钱,主要看电视消遣。当然,我不是让你们像我们一样,毕竟是年轻人嘛,正当的文化活动还是可以消费的,但是一定要量入为出,要看自己的经济实力,要有计划。中国有一句老话:家有千口,主事一人。缺了主事的人,日子一定过得杂乱无章。”

母亲的一席话使小两口茅塞顿开。打这以后,他俩每月开始存起钱来,并且由玉茹统一安排,合理支配。两人收入本来就高,不到半年,他俩就换了一台 34 英寸的进口超屏彩色。

飘浮在海面上的金矿

20 世纪初的一天,一列横贯欧亚大陆的国际列车驶进阿根廷首都布宜诺斯艾利斯。一个金发碧眼的年轻小伙子走出车



站,面对繁华热闹、穿流不息的人群和车辆,他的脸上没有一丝恐惧感。他目光坚定,神态自若。他就是日后世界首屈一指的船王奥纳西斯。

奥纳西斯是希腊人,学生时代的他学业不佳,虽然读了好几个学校,却没有拿到一张毕业文凭。在希腊苦熬了几年后,他的眼前仍然不见光明。他决定到国外闯一闯。

一天,他郑重其事地来到父亲面前,犹豫再三,还是开口说道:“爸爸,我想离开家里,到国外谋生。已经买好了明天的车票。”

这段时间,父亲的烟草行已经濒临破产,家境十分不好。父亲听后低头不语。稍顷,他问奥纳西斯:“你打算去哪里?”

“去阿根廷,找我表舅。”

“这是你深思熟虑后得出的结果吗?”

奥纳西斯点了点头。

父亲望着饱受失败折磨,但依然锐气不减的儿子,一股暖流从心头涌出,他拍了拍奥纳西斯的肩膀:“好样的,父亲暂时帮不上你什么忙,只有靠你自己闯条生路了。”说着,他起身打开柜子,拿出一沓钱,数了数,分成两半,把其中的一半交给奥纳西斯,说:“这是我们家所有的现金,你拿去一半,到了那边就全靠你自己了。”

奥纳西斯接过这沉甸甸的 250 美元,与父亲紧紧地拥抱在一起。

当奥纳西斯找到表舅,安顿下来时,口袋里的钱已经所剩无几。他和无数移民一样开始了洗盘子、洗衣服、上夜班的艰苦生涯。尽管年轻的奥纳西斯很能吃苦,经常同时兼着两份工作,但手头还是紧巴巴的。



一个极其偶然的机，奥纳西斯来到由英国人开办的联合拉普拉塔河电话公司作接线员。为了能保住这个来之不易的工作，他一方面努力工作，另一方面努力学习西班牙语。每到夜深人静时，他躺在值班室的小床上，不是读西班牙文课本，就是阅读当地的报纸，他对报纸上的政治、金融信息、行业信息非常关注，几乎是一字不漏地阅读。正是在这时候，他养成了经常读报的习惯。这种良好的习惯让他终身受益匪浅。

当时，联合拉普拉塔河电话公司的电话业务遍及世界各地。奥纳西斯注意到来自世界上最大的金融中心和物资交易中心的伦敦和纽约的信息特别多。那些大商人们经常在电话中进行交易活动，传递有关汇率、股价、期货等方面的信息。奥纳西斯是个有心人，他想，布宜诺斯艾利斯的地理位置则刚好处于两者中间。就时差而言，比伦敦早 3 个小时，比纽约晚 2 个小时，如果能把这两方面的信息综合起来，再与布宜诺斯艾利斯的情况相结合，利用信息方面的优势，我肯定会赚到一大笔钱的。

奥纳西斯认真研究了布宜诺斯艾利斯报纸的金融版，并且与从电话中得到的信息对照起来。决定把自己有限的存款投入到亚麻子和皮草交易之中。初试锋芒，他居然赚了 3000 美元！之后，他继续如法炮制，屡有收获。几个月后，他就已经有了过万美元的钱财。

这时，父亲来信告诉他家中的烟草行奇迹般地好转起来。奥纳西斯当机立断，决定离开电信公司，独自经营土耳其烟草贩卖业。他想，父亲长期经营烟草业，积累了大量经验。自己资金缺乏，可以通过父亲赊销，从中收取佣金，这可是一笔无本买卖。他决定经营土耳其烟草。土耳其烟草味道柔合醇美，而当地人只吸古巴烟草。在布宜诺斯艾利斯，妇女吸烟之风颇为盛



行,古巴烟草味烈劲大,很不适合妇女,因此,土耳其烟草一定会大受欢迎。

奥纳西斯打定了主意,立即给在雅典的父亲发了电报,提出了自己的意见,让父亲首批供给他 10 万美元的烟草,他从销售收入中提取 5% 的佣金,以后按销售收入的 7.5% 收取。很快一艘货轮把他需要的烟草运来了。找到库房,安顿好货物后,他立即向各家烟厂兜售土耳其烟草。然而,3 个月过去了,他只卖出 5000 美元的烟草。

那些天,奥纳西斯每天到存放烟草的库房,他想,也许这些堆成小山一样的烟草能给他带来一些灵感。但是,十几天过去了,他依然无计可施,烟草仍就静悄悄地呆在库房里。或许是奥纳西斯的运气好,更准确地说是他的性格决定了他一定能够获得成功。一天早晨,他刚刚来到库房,一大堆话就脱口而出:“不管怎样我也要走下去。哪怕是孤注一掷,也胜过不死不活。既然没人买我的烟草,我为什么不自己生产香烟呢?对!应该自己生产,我对市场的判断没错,女士型香烟一定会流行起来的。即使不流行,我也要让它流行起来。我不是追随潮流的人,我是一个创造潮流的人。……”

经过艰苦的努力,奥纳西斯的工厂开始生产香烟了。他的香烟销路出奇地好。几年后,没有人知道他究竟赚了多少钱,只见他以很好的价格出卖了他的卷烟厂,买了豪华汽车、洋房。奥纳西斯的确发财了。

第一次世界大战后,各国经济陷入低谷。然而,奥纳西斯在经济危机中没有受到过重的打击,在贬值的狂潮中,他早已把钱兑成了黄金。这时的他一方面在欧洲大陆旅游,一方面暗暗寻找新的机会。



1929 年的一个秋天，伦敦正在举行一个盛大的社交宴会。一群人围着两个来自加拿大的两个富翁侃侃而谈，奥纳西斯也在其中。

“……加拿大目前面临的经济形势糟糕透了，就连国家轮船公司都准备拍卖船呢！……”

一听到有船只要卖，奥纳西斯顿时两眼发亮。凭着他天生的灵感，他再一次感到又一个大好机会要来了。奥纳西斯急不可耐地打断富翁的话问道：“什么？拍卖？价钱多少？”

富翁不解地看了看他，摇摇头说：“对不起，具体价格我们不太清楚，你只能亲自去加拿大了。”

这个意外的消息与奥纳西斯这段时间所思考的问题不谋而合。他想，眼前的现实是由于经济危机造成的，世界贸易陷入停滞状态，一方面是无货物可运，另一方面是运一次货物还得亏损几千美元。但是，如果形势好转的话，情况又会怎么样呢？“那时它们就是在海上浮动的金矿，”奥纳西斯自言自语道。

这时，好多昔日的朋友听说他要买旧船纷纷表示不理解。他们告诉奥纳西斯，海运业已经不再是一个赚钱的行业，相反，危险系数比其它行业更高。对此，奥纳西斯坚定地回答：“在别人认为赚钱的地方其实不一定真能赚到钱，而我们应该到别人认为赚不到钱的地方去赚钱。我决定冒这个险。”

半个月后，他聘请了一个造船工程师作为自己的技术顾问，前往加拿大蒙特利尔市购买那批船。刚到蒙特利尔市，他便赶往城外的圣劳伦斯河岸。远远就看见 10 只旧船静静地搁浅在岸边，船壳锈迹斑斑，一派破败景象，看来船停在这里已经有很长时间了。

经过一整天细致而艰苦的考察，又经过一番艰难的讨价还



价,在实际上已别无选择的加拿大人面前,奥纳西斯以几乎是以收购废铁的价格买下其中的 6 艘船。成交后,他马不停蹄地立即联系好附近的船舶修理厂,将这 6 条船修饰一新。然后,他赶往希腊,为自己这 6 条船登记注册。半年后,在雅典的港口,奥纳西斯为自己到来的船只举行了隆重的欢迎仪式。

就这样,奥纳西斯开始了倾注其一生经历的航运生涯。

奥纳西斯是一个极具发展眼光的人。自从购买了旧船以后,他就一直在思考搞什么运输。他想,石油取代煤炭作为能源是一种不可逆转的趋势,各工业国对石油的需求正急剧上升就是一个非常好的信号。但是,石油的主要产地在中东,它们要运往世界各地,自然需要大批油轮,因而,投资油轮将是一桩大有前途的生意。奥纳西斯瞅准了这次机会,作出了发展油轮的决定。

仅仅如此还不能让心怀大略的奥纳西斯满足。他又进一步地考虑如何才能最大限度地赚取利润。经过一番深思熟虑,他想到了造大油轮。在一次会议中,他对下属讲道:“造大油轮的好处太多了,眼下标准的通行的油轮吨位是 9000 吨,你们想想,如果加大吨位会是怎样的情况呢?就比如加大三分之二吧。那可就具有 1.5 万吨的运载能力。这样的油轮一旦造出来将是世界上最大的油轮。而我们将成为世界上最大油轮的拥有者。”

奥纳西斯选中了哥德堡造船厂。1936 年 6 月,巨轮造成了。奥纳西斯把它命名为“阿里斯顿”号。

在接下来的一段时间内,航运业行情看涨,货主惟恐找不到运货的船。奥纳西斯的预言变成了现实。艘艘船只变成了浮动在海面上的金块。用当时商人们的话来说:“你只要有船,不发财几乎是不可能的。”

而这时正是奥纳西斯财富急剧膨胀的时期。他的船只不停



地在世界各大港口之间来回穿梭。到了 1939 年，他的财产总值已达 800 万美元之巨。

永葆青春的少女公司

“唉，我女儿的胸部特别丰满，每次替她束胸时，她都疼得哇哇乱叫。”一大早，邓肯太太就喋喋不休地对伊黛抱怨着。伊黛与自己合伙开着一家小服装店。

伊黛放下手里的活计，扬起美丽的面孔，既像对邓肯太太说，又像是自言自语地说：“或许，真的该好好想想怎样才能解除女性的痛苦了。”

拥有一对高耸的乳房大约是现代美女的一个重要标志。然而，20 年代的美国却远非如此。那时的女性如果胸部高耸，就意味着等同于没有教养的下等人。因此良好女孩子只有默默忍受，小小的年纪便开始束胸。伊黛早就对这一现象心存不满，邓肯太太的一番话更加坚定了她对女性用品的大胆改革。伊黛是一个喜欢迎接挑战的女性，她当然明白这事难度极大，因为它不是一般的改革，而是向传统思想发起挑战啊。

经过一番苦心钻研，她想出了一个折衷的方案：用一个小型的胸兜来代替捆胸的束带，然后在上衣胸前缝制两个口袋以掩饰乳房的高度。由于掩饰巧妙，产品既没有招来主流社会的批评，又恰到好处地解除了女性的痛苦，所以，产品一上市就受到女性的欢迎。但是，伊黛没有满足于此，她对产品继续进行开发改造，不久，具有历史意义的胸罩诞生了。