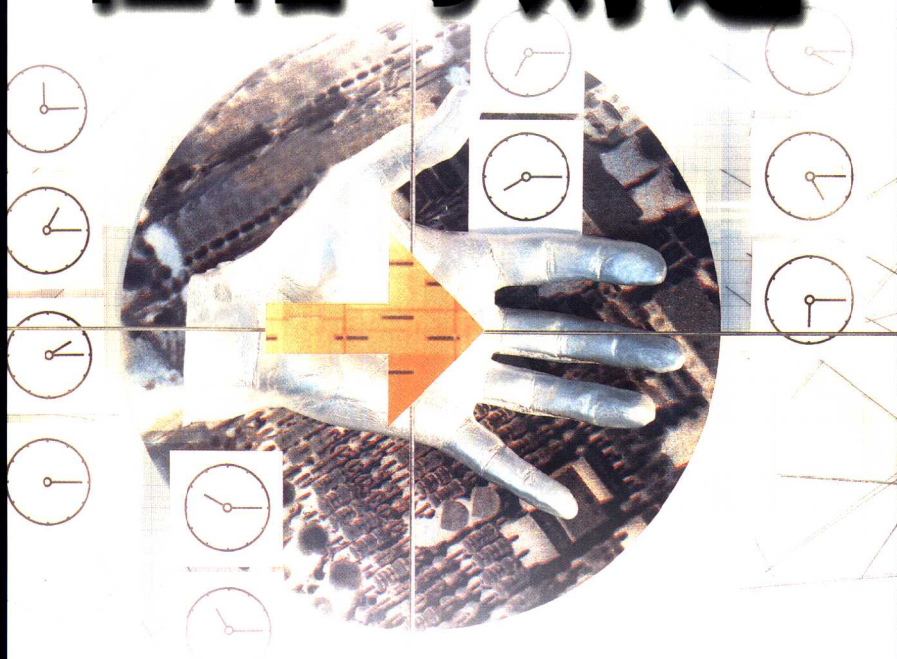


13种性格的财运人生

性格与财运



黄刚伟/著
时代文艺出版社

黄刚伟/著

C haracter & F ortune

性格与财运

时代文艺出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

性格与财运/黄刚伟著. —长春: 时代文艺出版社,
2002. 11

ISBN 7-5387-1688-2

I. 性… II. 黄… III. 性格—关系—商业经营

IV. ①B848. 6 ②F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2002) 第 070706 号

性格与财运

作 者: 黄刚伟

责任编辑: 郭力家

责任校对: 白 莉

装帧设计: 老 家

出 版: 时代文艺出版社

(长春市人民大街 124 号 邮编 130021 电话: 5638648)

发 行: 新华书店首都发行所

印 刷: 北京云浩印刷厂

开 本: 850×1168 毫米 32 开

字 数: 300 千字

印 张: 12. 5

版 次: 2002 年 11 月第 1 版

印 次: 2002 年 11 月第 1 次印刷

印 数: 5 000 册

书 号: ISBN 7-5387-1688-2/Z·12

定 价: 23. 00 元

心有向往把握财富

前言

财富滚滚，但并没有使每个人都成为富贵之人；穷多富少，这是人类文明社会递进的基本规律。从古之陶朱公，今之比尔·盖茨，这些财富的精英为人类演绎了一部部令人望洋兴叹的财富故事。在这些人的性格和财运的传奇之中，每一个富翁都充分伸展其造天时、顺地利、与人和的性格弹性，同时，也正是这些开拓型的性格，造就了他们辉煌的财富。

“性格决定命运，性格决定财运”，这句话毋庸置疑，什么样的性格决定你会成为什么样的人，过着什么样的生活，创造什么样的事业。

人的性格千差万别，注定人的生活也是多姿多彩，各不相同。这就是为什么同样的社会背景，同样的家庭环境，同样的生活际遇，到最后，有的人成功了，坐拥千万资财，有的人却失败了，甚至食不裹腹。

人的性格虽然千差万别，甚至有的个性鲜明突出。但是细细琢磨，人的性格却都又大同小异，在很多方面还极其相似。为什么这极其相似的性格，结果却迥然不同呢？

其实无论是什么样的性格，都包含着各种成功的可能。关键是如何分辨自身的实力和机会，进行正确的把握，进行适当的改善。

本书列举了13种较为典型的性格，用每种性格和财运结合而产生的富有魅力的鲜活事例，告诉每一位读者，你的性格就是一种成功人生的前夜，或许是最为成功的性格。只需摆正心态，稍加改善，稍加努力，可能一个财运故事就是由你娓娓述说！

目 录

第一章 勤奋型性格与财运 / 1

机遇青睐勤奋者 / 1

天才 + 勤奋 = 成功财运 / 6

勤奋实干，闯开财运之路 / 9

谁知手中钱，分分皆辛苦 / 11

天道酬勤 / 19

第二章 行动型性格与财运 / 25

立即行动，财富速成 / 25

想到了就做，财富在前方 / 28

行动一个接一个，财运一拨接一拨 / 31

行动有方，生财有道 / 35

抓住机遇借运生财 / 38

行动不停止，财运无止境 / 44

第三章 敢为型性格与财运 / 52

胆量就是财运 / 52

人有多大胆，运有多大财 / 56

果断敢为，发别人不敢发的财 / 61

敢想敢干，财运滚滚 / 65

敢冒风险，创传媒财运奇迹 / 69

敢想敢为的“街市大亨” / 80

第四章 执着型性格与财运 / 85

用知识执着缔造亿万身家 / 85

执着追求新高度 / 93

财运源于对事业的执着领悟 / 100

愈挫愈勇，执着求财 / 109

执着创业的阿甘经历 / 119

执着让人起死回生 / 128

第五章 自信型性格与财运 / 138

自信是跳槽的资本 / 138

超越规则，自信掘金 / 147

自信改革，一花独放 / 149

自信沉着，投资发家 / 153

寻找契机逆风飞扬 / 162

信心满怀，笑傲江湖 / 170

第六章 坚韧型性格与财运 / 180

锲而不舍地努力才会有财运的成功 / 180

开拓进取的“皮尔·卡丹” / 192

努力不懈，做财富之路的领头羊 / 202

像牛皮糖一样缠住对方 / 209

白手起家，坚韧造就富豪 / 217

第七章 稳健型性格与财运 / 226

稳健求益 / 226

稳中求胜活化经营 / 233

冷静判断，稳步发展 / 241

稳健经营和超常规发展 / 252

稳健坦然地从贫穷走向富有 / 258

稳健扎实经营有道 / 267

第八章 精细型性格与财运 / 273

精打细算的财运大亨 / 273

财富在盘算中诞生 / 282

精明善算腰缠万贯 / 287

珍惜每一美元的世界首富 / 292

第九章 敏感型性格与财运 / 299

眼光独到，淘金热中卖凉水 / 299

敏感鞋商生产双色鞋致富 / 300

善抓市场薄弱环节大获其利 / 302

捕捉新商机，创造新财运 / 308

眼光敏锐善抓良机 / 312

第十章 谨慎型性格与财运 / 321

谦虚谨慎经营财富 / 321

如履薄冰，谨慎创富 / 328

谨慎为本，财富无限 / 334

第十一章 思考型性格与财运 / 349

反复思考改进产品 / 349

勇气与思考铺就财运之路 / 356

改变经营方式，财富源于策划定位 / 358

第十二章 理智型性格与财运 / 363

理智创业，财运握在自己手中 / 363

挣票子与创牌子 / 369

第十三章 幻想型性格与财运 / 375

幻想还要实干 / 375

富于想像结交财运 / 379

现实的商人也是梦想家 / 382

第一章 勤奋型性格与财运

勤奋型性格的人，一生勤奋，努力工作，凡事任劳任怨，相信付出总会有回报。勤奋型性格的人是社会财富的创造者，他们是最受机遇青睐的人，他们是财运的座上宾，他们同时也是世人尊敬的对象。勤奋型的人虽然在智商、财商等有些方面可能比别人稍差一点，但他们的勤奋往往能弥补其不足，使其能比别人、能比条件优于他们几倍、甚至数十倍的人都成功，也能更多地获得财富。

机遇青睐勤奋者

世界著名的洲际大饭店总裁罗伯·胡雅特有一句名言：

只要你总是感到自己缺少什么，你的机遇就快到了。

这是一句深含哲理的话：在你的工作和事业中，只要你自觉地认识到自己在某些方面还有欠缺，需要不断地勤奋学习，努力地充实、完善自己，财运机遇就会很快降临到你的头上。因为机遇不是等来的，而是勤奋努力创造出来的现实结果。

胡雅特是这样说的，也是这样做的。他以勤奋坚韧的性格创造了自己的多次机遇，每一次成功后并未止步不前。他把握住了自己命运的航船，在坚持不懈的努力奋斗中，成功地登上了总裁的宝座。

体验一下胡雅特创造机遇的奋斗史应当是大有启迪的。

胡雅特是国际上最知名的观光旅馆管理人才，可是他初入这一行时却十分勉强。由于家境贫穷，在他年仅 14 岁时，母

亲就把他送到一家大饭店做杂工。幼小的他对“工作”二字毫无任何理解，无奈的母亲只好哄他，说：“到那里后你可以吃得_好，住得好。”胡雅特就这样稀里糊涂地到那家大饭店上班去了。

远远望见罗浮大饭店雄伟壮观的建筑时，胡雅特立刻就被吸引住了，真是一个好地方。对一个穷孩子来说，做梦也没想到要呆在这种富丽堂皇的大房子里。胡雅特非常兴奋，走进那家大饭店后，就在心里对自己说：“我要在这里住一辈子，这里的确不错。”

可是，他的美梦很快就被粉碎了。原来在大饭店当学徒并不是件简单的事情，他的工作也与建筑物的华美毫不相干，而且小胡雅特还经常挨师父的打骂，苦不堪言。

胡雅特私自跑回家里，对母亲说：“我不想做旅馆的学徒。”

“为什么？”

“他们根本不拿学徒当人看，随便打骂不说，还故意找茬折磨人。”

母亲的眼光里泛起了疼爱之情，但转瞬间就消失了。她鼓励儿子：“他们这样做，是在故意考验你的耐力和毅力，如果你撑不下去，那就表明你被打败了。只要你有了一次失败，你将永远是个失败者。”

于是，胡雅特领悟了母亲这番话的深切用意，重新回到罗浮大饭店。他像换了个人似的，时时处处体现出积极、主动，工作投入而不计较。同时，他还勤奋学习，毕业考试时夺得了第一名。

胡雅特的事业开始起步了，他在罗浮大饭店的关联企业——可丽珑大饭店——当上一名侍者。这也是一家观光饭店。

他在工作中很注意观察，发现在各种场合中，英语应用得最多，因为客人差不多都会讲英语。而在这方面，他几乎是一片空白。他意识到这就是他缺少的东西。所以，他把余暇时间几乎全用来学习英语。

光阴似箭，一晃就是3年过去了。

胡雅特最早的机会来了。可丽珑大饭店要派几名职员到英国实习，经过考试，他顺利通过。原因很简单，他在此之前就苦下功夫学了3年的英语。他最初学习英语的目的只是为了工作，并没有想到会产生其他什么作用。但是，功夫不负有心人，只要下了功夫，机遇就会降临到你的头上。

一年后返回法国，胡雅特由侍者升为领班。这时，他对观光饭店的工作已经产生了浓厚的兴趣，由被动的工作状态逐渐转化为一种自觉、积极的工作认识。

很快，第二个机会又来了。德国广场大饭店想和可丽珑大饭店交换一名服务人员，互相培训。这本来是旅店业之间常有的事，但胡雅特认识到这是充实自己的机会。他找到戴奎士经理，要求赴德国实习。

“这是当见习生，不是饭店之间职员的交换。你已经是领班，想去受那份罪吗？”

“没关系。我去的目的主要是学习德语，职位高低无所谓。”

这就是胡雅特独特的眼光。戴奎士对他的选择不禁暗自佩服，决心好好培养这个年轻人，破例准许了他的请求。

但是，胡雅特的行为，第一次遭到了母亲的强烈反对：

“你应当安心工作。”

“这是个难得的学习机会。”

“这我知道，但你现在不需要再出去学习了。你只要好好

干，有了工作表现，自然就会有前途。”

“可是，我想学德语。”

“你不需要再学德了，能说英语和法语已经够用了，世界上的语言这么多，你学得完吗？”

“至少主要的几种语言我都想学会。”

“人在世上，该学的、该做的事情太多，你一定要清楚什么是该做的，什么是不该做的，可不要为了学德语而耽误了工作。”

“我到德国学习，也是为了工作。”

“现在是你在老板面前表现自己能力的时候，你老是往国外跑，对你将是莫大的损失。”

.....

简单地看胡雅特母亲的话，不能说没有道理，只是眼光的确短浅了许多。因为胡雅特已经明白，要在观光旅馆业干出一番事业，多学几国语言，多经历些各方面的锻炼，打好扎扎实实的基础，肯定是很必要的。

最终，胡雅特自然还是去了德国。

的确，从表面上看起来，胡雅特去德国是很不划算的，但这却是他命运中最重大的一次转机。

他在德国广场大饭店从事一项自己最不熟悉的工作——招揽顾客。而在可丽珑大饭店，老板是不可能让他干这个工作的，因为他是生手。但在广场大饭店，他就能实现这个目的，因为他是见习生，即使做得不够好，也没有人会与他计较。此时正是20世纪30年代，整个世界的经济都处于萧条之中，生意自然平淡。可是，胡雅特却千方百计地想办法做好自己的本职工作。他根据饭店里保存下来的过去的旅客资料，设计出不同的信函，分别寄出，向旅客致以问候，并邀请他们来德国时

到广场大饭店下榻。这样做效果奇好，客源量稳步上升，从而使广场大饭店度过了困难时期。直到现在，他当年所写的400余封信，还被不少观光饭店在招揽顾客时作为范本参考。

由于看到在可丽珑饭店的工作前途更大，胡雅特谢绝了德国广场大饭店的挽留，又回到法国。因为在德国表现出色，胡雅特得到广场大饭店老板的极力推荐，戴奎士本来也赏识他，就把他提拔为业务部副经理。

这时，他已经学会了三国语言，也去过欧洲的很多国家，只是还没有到过他最向往的美国。

他的第三次机会又来了，这次是他向老板申请自费去美国考察。而戴奎士为了奖励他多年来的贡献，竟特准他以公假的形式去美国考察，一些费用也准予报销。

带着戴奎士的推荐信，胡雅特来到了美国的华尔道夫大饭店。华尔道夫大饭店的总裁柏墨尔没有想到，胡雅特竟然提出要到餐饮部去工作。更令人感到大惑不解的是，他对餐饮部经理说他想擦地，那个经理马上愣住了。胡雅特开玩笑说：“擦地有什么不可以，也许你们美国的地板和法国的有很大不同呢。”

过了几天，总裁柏墨尔到餐饮部视察，正好看到有一面之缘的胡雅特正在擦地板，柏墨尔大为惊奇：

“你不是法国来的胡雅特吗？”

“是的。”

“你不是在可丽珑大饭店当副经理吗？怎么到我们这里来擦地板呢？”

“我想亲身体验一下美国的地板和我们的有什么不同。”

“你以前擦过地板吗？”

“在英国、德国、法国都擦过，这次我想体验一下在美国

擦地板的滋味。”

“有什么不同吗？”

“没有亲身体会，很难说清。”

这就是胡雅特的本色，从语言学习到招揽顾客，再到擦地板这种又脏又累的活计，只要是旅馆业所需要的一切知识和工作经历，他都要去“亲身体验”、“亲身体会”，什么都要努力去搞懂。舍得如此下功夫的勤奋之人，机会自然随时都会向他招手，财运也会光临他。

柏墨尔听罢胡雅特的回答，久久注视着这个奇特的人，眼睛里突然亮光一闪。

结果，胡雅特被留在了美国的华尔道夫大饭店，由国外部副经理一直升到主管部经理。

从此之后，胡雅特的事业蒸蒸日上，最终担任了洲际大饭店总裁，手下有 64 家观光大饭店，营业范围扩展到 54 个国家。

这就是一个穷孩子凭着勤奋努力而白手打下一片江山的典范事例。

胡雅特这个文化不高、家境贫寒、赤手空拳的人，竟令人难以置信地从社会的最低层冉冉升起，最终成为一颗财富天空中的耀眼明星。这个事实，无疑会给所有的人带来强烈的震撼和冲击，让人相信财运不是偶然到来，而是勤奋努力的结果。

天才 + 勤奋 = 成功财运

伟大的发明家爱迪生说过这样一句话：“成功就是 1% 的灵感加上 99% 汗水。”这是至理名言，它被无数心怀成功欲望的人所推崇。同时，也被历来无数成就大业之人士用自己的亲身经历所验证。

伊凡奇是当代享誉世界的法国服装设计大师，而且是著名的艺术品鉴赏家。他的成功，是从勤奋实干中得来的。他从小就具有天生的实干耐力，而且有意欲成功的决心。他的成长历程，颇值得人们深思。

伊凡奇的父母都在一家大公司工作，待遇优厚，家庭富有。夫妻俩见儿子聪明伶俐，便细心给予培养。他6岁就进入小学，专心听课，作业认真，夫妻俩看在眼里，喜在心里，尽早就寄予儿子成材的希望。

一个假日，这对夫妻高兴，带着儿子去看了一次巴黎举行的名牌服装展览，无意中却引发了伊凡奇对那些高档名牌服装的好奇心理，父母要走，伊凡奇还说没看够。母亲要拉着他走，父亲说：“小孩子具有好奇心是正常的，他爱看，就让他多看一会吧。”

伊凡奇重新看过一遍之后，说：“这种服装真好看，我也要去做这种服装。”

母亲说：“你现在才8岁，你还要读书。你喜欢这服装，等长大了花钱买来穿！”

伊凡奇固执地说：“我不买，我要自己做。”

父亲说：“你喜欢做就让你做，好么？”

伊凡奇这才跟着父母走出了展览厅。

父亲本来是一句顺应儿子的戏言，虽知伊凡奇却是认真的要求。从此，他虽然学习认真，成绩依然好，但他有了空余时间，就往这家那家的服装店里去观看做衣服。服装对他的吸引力比课本对他的吸引力大得多，强烈得多。到这时，夫妻俩后悔不迭，说是不该带他去看那次时装展览。

夫妻俩想来想去，认为伊凡奇这样沉迷于服装，是受了那么多美好式样和色彩服装的强烈刺激，造成了他的心理障碍所

至。于是，就带着伊凡奇去看心理医生。心理医生听过情况介绍后，并对伊凡奇进行了心理检测。说：“这孩子心理一切正常，你们不要为孩子过多操心，有一种是属于勤奋型心理的人，这种具有承受超强的压力，干事业成功机率比一般人要大得多。你们就顺其自然好了。”

事情的发展是，伊凡奇对服装的兴趣增进一步，他的学习就后退一步。父母无法可想，只好让他拜师学制服装了。

法国巴黎名装、时装世界驰名，伊凡奇又得到名师指教，真是如鱼得水，海阔天空，任他翱翔。他到 25 岁，就成了一位颇有名声的服装设计师。他也不要父母的钱，而是用自己这些年学艺、打工积攒下来的第一桶金，买进设备，在自己家里开起了服装店。

伊凡奇精心设计服装，并对美学及各种艺术品发生浓厚的兴趣。他认为，服装的美，是依附于人体美而来的。随着他对人体的深刻研究，使他的服装设计越来越近乎完善。到后来，经他设计的服装，成为巴黎服装市场最走俏的产品，以致进入世界名牌。人们誉他的服装“妆饰了一个美丽的世界。”他遂成了享誉世界的法国服装设计大师。

与此相同，圣罗兰也是一位享誉世界的法国服装设计大师。他崛起的经历显得有些奇特。他少年时期就深深地爱上了看服装设计的杂志，并且十分入迷，学业成了他的副业，勤奋钻研服装设计却成了他学习的主业。一个男孩子，却喜欢上了洋娃娃。他设计服装，是从设计洋娃娃服装开始的。

他虽然年纪小，却想到要聚钱。母亲给他的零用钱，他一分也舍不得用，一次一次的都聚在一个皮匣子里。钱聚多了，他就用来买洋娃娃。日子久了，他身边就有了男娃娃、女娃