

● 新生活 / 新事业丛书

打工 **DAGONG**
DACHUYIPIANQINGKONG

打出一片晴空

编著 / 殷 钢

踏上成功的创业路

打工者远离故土，出门在外，
行囊里面装的不仅有自己的梦想与
憧憬，而且还有家人的希望与期盼
... ..

 中国友谊出版公司

打工,打出一片晴空

——踏上成功的创业路

殷 钢 编著

中国友谊出版公司

图书在版编目(CIP)数据

打工,打出一片晴空/殷钢编著. - 北京:中国友谊出版公司,2002.9

ISBN 7-5057-1842-8

I. 打… II. 殷… III. 劳动就业-基本知识-中国

IV. D669.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 071179 号

书名	打工,打出一片晴空
著者	殷钢
出版	中国友谊出版公司
发行	中国友谊出版公司
经销	新华书店
印刷	北京忠信诚胶印厂
规格	850×1168 毫米 32 开本 8.875 印张 207000 字
版次	2002 年 9 月第 1 版
印次	2002 年 9 月北京第 1 次印刷
印数	1—5000 册
书号	ISBN 7-5057-1842-8/C·277
定价	16.00 元
地址	北京市朝阳区西坝河南里 17 号楼
邮编	100028 电话 (010)64668676

前 言

“打工”这个字眼已经融入当今这个时代流淌的血液之中，已在中国 960 万平方公里的土地上形成一道新的风景线。

从摆脱土地束缚的农民掀起“农村包围城市”的“民工潮”，到下岗职工的自谋职业求发展，再到高级人才抛弃“铁饭碗”频频跳槽，无不显示着人们对于机遇的追寻，对于梦想的执著。他们是打工一族，也是漂泊一族，他们的人生像浮萍一样，在漂泊中追求，在追求中漂泊。打工，成了他们的一种生存方式。

打工者远离故土，出门在外，行囊里面装的不仅有自己的梦想与憧憬，而且还有家人的希望与期盼。这两种无形的力量支撑着打工者风雨兼程，也同时注定了打工者的成功与否不仅仅是他个人的事情。莫泊桑小说《我的叔叔于勒》中，于勒的兄嫂望穿秋水，盼望外出打工的于勒衣锦还乡，没想到于勒竟然在船上为别人剥牡蛎，于是害怕连累自己而慌忙逃掉。家人的期盼使打工者在不断奋斗，追求成功的打工路上面临了更大的压力，同时也赋予了他创富的功力。

外出打工者是“志在四方”的勇士，这是令人赞叹值得称颂的，然而，社会复杂，竞争激烈，打工者要立足，要发展，要成功，光靠勇气是不行的。所以，借鉴经验，汲取教训，掌握技巧，少走弯路，是外出打工者所必需的。流动的打工者在增长，漂泊的人群在扩大，更对打工者加以正确引导的成了必要。

有鉴于此，我们出版了这本书，以引导外出打工者踏上成功之旅。毕竟仅仅满足生存的需要，那只是低层次的打工，“不想当将军的士兵不是好士兵”，同样，不想当老板的打工者永远只是打工

者,永远找不到充分体现自我价值的机会与感觉。

“低级打工者为别人打工,高级打工者为自己打工”,只有奋斗不息,才能生生不已,这是我们对每个打工者所寄予的厚望。

目 录

第一章 打工，打工，打出一片晴空	(1)
第一节 打工潮涌	(1)
一、打工者知多少	(1)
二、打工者梦圆都市	(3)
第二节 打工的机会多多	(12)
一、把握机遇，追求成功	(12)
二、天涯处处都是家	(14)
第二章 工欲善其事，必先利其器	(16)
第一节 必备素质是打工的基础	(18)
一、思想道德素质	(18)
二、文化知识素质	(19)
三、身体素质	(20)
四、心理素质	(21)
五、意志力	(29)
第二节 认识自我、认识环境	(36)
一、性格气质	(38)
二、兴趣爱好	(47)
三、职业能力	(57)
四、就业环境	(69)
第三节 外出打工要做的心理、物资准备	(71)

一、心理调适	(71)
二、证件准备	(94)
三、物资准备	(95)
第三章 踏破铁鞋打工路	(97)
第一节 日暮乡关何处是	(97)
一、选择目标地区	(97)
二、到达目标城市	(103)
三、落脚目标城市	(108)
第二节 择业的最佳策略	(118)
一、挑选工作的基本原则	(118)
二、了解各企业用工特点	(119)
三、适应招工条件	(121)
第三节 求职的成功步骤	(124)
一、掌握正确方法	(124)
二、力求面试成功	(127)
第四章 直挂云帆济沧海	(136)
第一节 咬定青山不放松	(136)
一、顺利度过试用期	(136)
二、工作:学习 12 种动物的精神	(137)
三、保住饭碗的秘诀	(138)
第二节 成功交往	(139)
一、学会与老板相处	(139)
二、同事之间相处的艺术	(143)
三、打造人际关系网	(144)
第三节 不满,是向上的车轮	(155)

一、自我发展的康庄大道·····	(155)
二、“充电”——最时髦的词汇·····	(158)
三、自我学习，自我成长·····	(161)
第四节 升职无阻·····	(165)
一、把工作与升职联系起来·····	(165)
二、清除升迁的绊脚石·····	(167)
第五章 化蛹为蝶翩翩飞·····	(170)
第一节 高级打工者为自己打工·····	(170)
一、自行创业：时代召唤·····	(170)
二、自行创业：质的飞跃·····	(172)
第二节 白手也可以起家·····	(173)
一、储备创业知识·····	(176)
二、锤炼创业素质·····	(178)
第三节 踏上成功的创业路·····	(185)
一、万事俱备·····	(185)
二、选择完美的形式·····	(192)
三、寻找合适的途径·····	(204)
四、小心行得万年船·····	(211)
第六章 出门在外多珍重·····	(214)
第一节 学会自我调节·····	(214)
一、身心自疗·····	(214)
二、解除压力·····	(215)
三、驱散孤独·····	(217)
四、安排好业余生活·····	(219)
第二节 掌好自己的情感方舟·····	(222)

一、误入藕花深处·····	(223)
二、慎尝“早恋”青苹果·····	(224)
三、寻找“另一半”的六大准则·····	(225)
第三节 握紧人生的方向盘·····	(231)
一、学会自我保护·····	(231)
二、陷阱深深,深几许? ·····	(236)
第四节 生活小窍门·····	(251)
一、保证身体健康·····	(251)
二、学会紧急救护·····	(257)
第七章 撑起法律的保护伞 ·····	(262)
第一节 打工者权益被侵犯·····	(262)
一、侵权现象种种·····	(262)
二、与侵权相抗争·····	(266)
第二节 用劳动合同维护自己的权益·····	(269)
一、签订劳动合同的意义及要件组成·····	(269)
二、劳动争议的调解·····	(274)

第一章 打工,打工,打出一片晴空

第一节 打工潮涌

每一个人都有他的青少年时代,每一个人在青少年时代对未来都有过美好的憧憬,都曾编织过一个又一个美丽的梦。不管是处在山坳乡野的农村子弟,还是处在都市的青年,他们都认真而执著地追梦,为实现自己的梦而不畏劳苦。过去人们常说离乡背井的人是不幸的,人只要有一分出路也决不肯离开故乡热土。但是时代变了,而今的新时代青年却大批地告别他们的父母亲人,勇敢地去闯世界,他们心甘情愿地漂泊、流浪,到陌生、喧闹的城市去打工,用自己的双手去开辟属于自己的一片新天地,去圆自己那日思夜想的美好的梦。

一批批打工仔、打工妹,带着他们的纯真,带着他们的朴实,带着他们美好的梦想,奔向他们各自向往的城市,他们为座座城市形成了一道道新的风景线。他们组成了新时代一个特殊的社会群体——打工族;他们掀起了当代城乡劳动的一个新热潮——打工潮。

一、打工者知多少

打工潮汹涌澎湃,那么到底有多少人呢?我们无法统计,但从下面的数据可略知一二。

据河南省农调队抽样调查统计,河南省农村劳动力外出转移人数 1397.6 万人,其中时间在半年以上的人数达 1100 万人。

外出打工成为河南农民增收的新亮点。据统计可推算千万打工“豫军”除去各种消费后,去年全年人均寄回或带回现金2888元,总计为403亿元,占到当年全省农民收入的27.8%。

据了解,豫军打工者主要集中在工业、建筑业、服务业、商业、饮食业。到东部沿海地区打工的仍然是主流。统计表明,河南省外出劳动力中,中专以上文化程度年人均寄回现金3471元,而文盲半文盲仅为1931元。

湖南省仅在广东省打工的人数就超过700万,占全省人口的1/10。据广州郊区一家台资企业调查,员工中来自湖南的占42%,来自四川、重庆的占33%,其余分别来自湖北、河南、江西、安徽等省,广东省的5%不到,这一比例大体反映珠江三角洲企业外来员工的省籍比例。

而据《南方日报》报道,2002年5月1日上午8时,位于金地工业区内的沙咀邮电支局,100多名等候寄钱寄物的打工仔、打工妹在营业厅内排起了几条“长龙”。打工者说,厂里“五一”放假两天,他们就到特区内好好走走,尽情放松一下,同时寄点钱给父母,也让他们高兴高兴。整个“五一”期间,这个邮局办理了两亿多元汇款业务。

国家统计局对农村住户的调查显示,2000年中国农民工工资性报酬已经占到其纯收入的31.1%,比1875年上升了13%。农业部对320个县的320个村庄的调查表明,农民外出打工收入占家庭纯收入的比重从1990年的9%,提高到2000年的23%,成为农民家庭收入的重要来源。

农业部的一项分析认为,在多种因素下,今后五年将是农村劳动力输出的高峰期。每年将新增劳动力857万人,考虑到回流因素,新增外出打工农民的数量不会少于600万人。

二、打工者梦圆都市

找工者数量越来越多,城市也越来越美丽,打工者们用其智慧和辛劳为一座座城市的发展和建设做出了历史不应忘记的巨大贡献。

一位著名的社会经济学家对在珠江三角洲打工的外来工有一个很高的评价,他说,未来的十年,珠江三角洲地区的外来工将会大有作为!这些外来工是一个特殊的社会群体,他们艰辛奋斗的青春旅程犹如当年知青所经受的苦难历程,这对他们的未来将是宝贵的财富。尽管大部分外来工目前正在从事着最不起眼的工作,但其中才华横溢者不乏其人。他们在欲望的煎熬中牢牢把握命运,把握成功的机会,以生存和追求的积极态度去突破自己、超越自己。过人的毅力与魄力的修炼将会使他们的一部分人成为明天的弄潮高手。他们认为外来工们在未来的市场经济领域以至文坛都会有新的建树。

这些学者的话讲得很有道理,一些打工者将实现或已实现了他们的梦,其中的佼佼者做出的业绩令人对打工者刮目相看,城里人对打工者的“土气”再也不敢无端嘲弄戏谑了,有些往日被他们鄙视的打工者,今天已高高在上,使他们不得不俯首听命了。天下就是靠打工者自己闯出来的。

1. 中国第一打工仔——刘延林

刘延林是四川广安县果子村人。14岁那年因家贫,跟姨父到河南一个县城打工。一年下来,挣了70元钱。但是对于一个15岁的少年,已觉得够丰厚了。更为重要的是由此刘延林为自己设计了一个美好的梦——只要肯干,能吃苦,就可以挣到钱,改变家中的穷困。

打工挣钱并不是一件简单的事,这中间要经历说不尽的困苦和曲折,从15—20岁这五年之中,从河南到福建、四川、广东、

江苏无不留下他的足迹，在砖窑当小工，跑单帮贩猪肉，在建筑工地干各种活计，他曾挣到一些钱，但他并不满足。他的梦在延伸，他要实现由打工仔到老板的飞跃，改变城里人对乡下人的看法。

要实现老板梦并非易事，要看一个人是否会看准机遇、把握机遇。刘延林在广州市郊一家机砖厂打工，他的勤恳得到了老板的信任，老板在海丰县扩办一个机砖厂，刘延林 20 岁就当上了厂长，可是这终究是一个高级打工仔，刘延林想的是当老板就要做自己厂的老板，于是他毅然辞去了海丰机砖厂厂长的职务。随后，他带着老婆，初生的儿子，来到惠阳县淡水镇。在这里他听说一个砖瓦厂倒闭要卖厂抵债，要价 2 万元，这是一个难得的机遇。但是他当时只能拿出 5000 元，于是劝说四川两个打工仔和一个当地人，四人合资买下了砖厂。谁知砖厂到手，生产是一亏再亏，三个合股人怕连资本都收不回来，要撤股，而且最后把刘延林拖上了法院的被告席，法院判决砖厂归刘延林，退还合伙三人的本金，但给了一年的期限。

刘延林只能背水一战。也许是老天不负有心人，20 世纪 80 年代中期正是改革的浪潮一浪高过一浪之时，淡水镇处于开放改革的前沿阵地，许多大型基本建设工程一夜之间纷纷上马，建筑业顿时变得十分红火，建筑材料遂立时成为紧俏商品，砖的用量成倍增加，砖价连续上升，一年之间上涨十倍，刘延林到年底不仅还清了债，而且净赚十多万元。

砖厂的生意蒸蒸日上，到 1988 年刘延林 24 岁时，他已拥有了 200 万元的资产。他确实已当上了自己企业的老板，他的成就已为许多的打工仔所羡慕，他本可以安然度日，然而刘延林又为自己编织了一个更大更美的梦。他眼见淡水镇对岸的香港高楼大厦参天林立，那里有许多亿万富翁，他想人家那才叫老板，自己还差得远！然而，他却天生有一般不服输的农家子弟的犟脾气。

他要把手中的 200 万元全部做新的投资,有的人以为他不知自己是老几,有的人以为他财迷心窍,还有的人以为他神经出了毛病。刘延林却心中明白,风险与利润同在,一个真正的老板就要有预测风云变幻的能力。当时淡水镇每平方米 17 元的土地没有人买,可是刘延林用 200 万元一下子就买下了街边路口,十字道旁处于要冲地带的土地几百亩,因为他看准了淡水镇的地价随着淡水镇各种基本工程建设的完工会直线上升。上帝从来就是把财富恩赐给那些善于把握机遇的人。这一次又是刘延林看准了,他买了几百亩地之后,不过半年,淡水的地价就迅速上涨了。两年后每平米达到 2000 元,黄金地段竟达到每平米 10000 元!人们可以想象刘延林一下子赚了多少钱。25 岁的刘延林即成为下属有八个公司的川惠实业发展有限公司的总裁。他终于圆了自己的老板梦。

不过十年间,一文不名的打工仔,成为一个亿万富翁,这不是天方夜谭,不是古代神话,这是当今时代所发生的事实。

2. 中国第一打工妹——罗冬香

2002 年初,江西籍打工妹罗冬香成为浙江东阳市著名企业——“朝龙”服饰公司的生产技术厂长,年薪 60 万元。据了解,这是中国目前拿到最高年薪的打工妹。

罗冬香的裁剪生涯是从 1986 年的车祸开始,那次在乡办造纸厂工作的罗冬香一条腿骨断成了三截!

住院期间,一位朋友无意中给她捎来几本裁剪书,冬香开始学习裁剪。住院几个月,她足足剪掉半人高的旧报纸。

出院后,罗冬香又回原来的工厂上班,由于她的腿成了畸形,厂领导特地把她安置到磅房工作。活儿虽轻松,但工资收入却很低,很难维持生活。

这年冬天,一位湖北的裁缝来到仙源乡开办缝纫培训班。罗冬香知道消息后,就到朋友那儿凑了些钱,跟着一群小姐妹报了

名。

两个月的学习结束时,罗冬香连夜赶做了一件中山装,交给师傅检验。师傅看到衣服后,私下里他对别人说,这小姑娘将来要抢我的饭碗。

1987年,罗冬香辞去了造纸厂的工作,开始自办裁缝店。几个月后,罗冬香成为小街所有裁缝店里名声最响的师傅。

1992年,罗冬香被结婚4年的丈夫抛弃。悲痛欲绝之后她带着一颗受伤的心来到了温州。

刚到温州,她被招聘到服装厂做车工。由于手艺高超,一段时间后,冬香被厂长提升为技术主管,全权打理工厂,月工资也从500元涨到800元。但一年后,企业关了门,罗冬香失业了。

几个月后,她应聘到温州“华士”服饰公司,开始了人生的又一次飞跃。

在“华士”几个星期后,她就被调到设计部工作。同部门有七八名设计人员,都是名牌大学的毕业生。于是她除了向老师傅虚心求教,还利用业余时间学习了大量的专业书籍,还参加了中国纺织大学的函授,攻下了全部课程。她所设计的欧式西服投放市场后,马上成为一种时尚。由于在几次重大的技术革新中,她的设计方案均被采纳,年底她受到公司的嘉奖。

1995年10月,经朋友介绍,冬香加盟服饰企业“名绅”。

筹建之初,罗冬香成了实际上的主管,从车间设备安装到员工培训以及各项制度的完善,她都要一一去落实。一年后,“名绅”西服就拿到了国家质量技术监督局一等品的殊荣,并被浙江省消费者协会授予“消费者质量信得过产品”。

浙江东阳市的青年企业家斯朝龙,是东阳市朝龙服饰有限公司总经理。2001年初,他听到罗冬香在温州叱咤风云的传奇经历,决定以年薪60万元聘这位打工妹担任生产技术厂长,2002年初,他如愿以偿。

3. 打工作家——李志强

李志强出生于鲁中南山区一个普通的农家。贫穷使他过早地为家庭生活操劳,而不能读书。15岁他初中毕业,家里无力供他继续念书,他远到枣庄去打工。他在建筑工地上当小工,挑砂石,搞搬运,沉重的砂石压得他直不起腰,冷硬的钢筋把他肩上的皮肉磨得又红又肿,消了又脱下一层层的皮。他经受着劳动的洗礼,心里充满着对未来的憧憬:他早晚要用他的笔把他的感受全部诉之于笔端。

16岁时,他开始在煤矿打工,下井挖煤,他像牛马一样在低矮黝黑的矿井里往外运煤,由于年少力单,他落伍了。矿坑里只剩下他一个人,他恐惧地呼唤着,可是没有人答应,电石灯恰恰熄灭,他一个人在黑暗之中,就如同处在坟墓里一样,他的那种感受是任何非身临其境的人都不会领悟的。煤矿打工的岁月给他的肌肤里埋进了无数纤细的煤尘,也给他的精神灌注了新鲜的人生体验,他要把这些展现给世人。

终于李志强拿起了笔,写他的经历,他的体验,他对生活的认识,尽管不够深刻透彻,但是这是他个人的情感与心血的劳作,某编辑部发现了这个打工队伍中萌发出来的文学新苗,他们爱护他培养他,使李志强在18岁时就发表了两篇短篇小说和一部中篇小说。李志强并不满足,他继续前进。

打工队伍需要作家表现他们的生活和情感,也只有亲自打工的人才能把这种生活和情感表现得最真切。李志强或许知道他肩负着当一个打工作家的使命,20岁时,他又到了打工者最集中的广东,一边打工一边写作,他的写作并不是为了当作家,而是要向人们倾诉他的遭遇和经历。21岁时他的《打工妹咏叹调》在《佛山文艺》发表了,因为他本身就是打工族中的一员,所以他写的打工妹的辛酸苦辣全是活生生的。一个个打工妹们从那小说里看到了自己,她们喜欢看,相互传看。他确实是为打工者在

写,他们爱他的作品,这就更鼓励他坚持写,他要用他的文学作品给打工仔们以巨大的精神鼓舞。

才气、灵感皆来自于生活。李志强的小说发表了,最感人的是那扑面的浓厚的打工者的生活和情感。他的作品使老作家们,使专业作家们拍手叫好。功夫不负有心人,他的小说获得了广东省最高青年文学奖——新人新作奖。他还出席了广东省作协第五届作家代表大会,紧跟着他又写了两部长篇小说。他为自己开出了一条打工作家之路。

4. 闯荡京城的沂蒙打工妹——李天田

李天田,22岁,现任中国人民大学工商管理研修中心企业商学院项目工作组组长,北京仁慧特智业公司董事长、总经理。

李天田小时候是一个聪明伶俐的乖女孩,品学兼优,多次在班里考第一。李天田自己说:“我是那种肯定能给父母争光的女孩。”

1996年,李天田在北京时,发现国内创业机会多,想学习,随时都可以。所以,17岁的李天田成了北京金锣广告公司里一位月薪180元的仓库保管员。不久后,“直销真情内衣”的活动让她崭露头角。

1997年3月,希望集团的刘永好总裁偶然听说了李天田,便请她到成都去讲课。刘永好郑重地安排了集团内三十多个总经理级的高级管理人员听北京来的“营销专家”、18岁的李天田讲课。

1998年,19岁的李天田因成绩突出被任命为金锣公司总经理。在与企业家的交流中,李天田渐渐认识到沟通的重要性,她要为企业建立一个大型的沟通平台——企业商学院。2000年7月,她与中国人民大学签订联手建立企业商学院“合作备忘录”,为新希望、金大地、完达山、威克多、小蓝鲸、伊利六大企业集团做人力资源的培训,李天田揭开了她智业生涯的新篇章。