

实战智库 4

Resourceful Collection OF [台湾] 张永诚 著
for Actual Competing STRATAGEM

OVERMATCH
STRATAGEM

策略高手

101

运筹帷幄、决胜千里的斗智竞赛



竞智长帕里干挂，勤勤善

赛竞智长帕里干挂，勤勤善

竞智长帕里干挂，勤勤善

赛竞智长帕里干挂，勤勤善

勤勤善

赛竞智长帕里干挂，勤勤善

中国纺织出版社

挂，勤勤善



运筹帷幄、决胜千里的斗智竞赛

策略高手 101

张永诚◎著



中国纺织出版社

图书在版编目(CIP)数据

策略高手 101 / 张永诚著. —北京:中国纺织出版社, 2002. 1

(实战智库 4)

ISBN 7 - 5064 - 2115 - 1 / F · 0180

I . 策… II . 张… III . 企业管理 - 方法 IV . F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 067427 号

策划编辑:李陵申 曲小月 责任编辑:王文仙

责任校对:余静雯 责任设计:何 建 责任印制:刘 强

书名:策略高手 101

授权者:台湾远流出版事业股份有限公司(台北市汀州路三段
184 号 7 楼之 5)

©2001 张永诚

中文繁体字版/2001 台湾远流出版事业股份有限公司(Yuan-
Liou Publishing Co., Ltd.)

著作权所有·侵权必究

著作权合同登记号:图字:01 - 2001 - 3334

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街 6 号

邮政编码:100027 电话:010 — 64168226

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing @ c-textilep.com

中国纺织出版社印刷厂印刷 各地新华书店经销

2002 年 1 月第一版第一次印刷

开本:850 × 1168 1/32 印张:7

字数:120 千字 定价:13.00 元

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社发行部调换

出版缘起

王荣文

今后将是个“智慧丰富的时代”。在今后的社会，大量使用智慧的生活形态将备受推崇，含有许多“智慧价值”的商品将大为畅销。下一个社会，将是“受智慧价值支配的社会”。

1986年，日本观念界的重量级领导人物堺屋太一，用这样的一段话来描述他预识的未来世界。今日看来，洞见趋势之能着实惊人。就在同一年，远流出版公司推出“实战智慧”丛书，以“提供实战经验，启发经营智慧”为基本精神，适时地呼应了堺屋氏智慧价值社会的概念。

一路走来十余年，从“实战智慧”累积的丛书种类可以得见，我们希望尽所能让关心各种商业议题的阅读者满足其求知欲；不论贩夫走卒，管他名商巨贾，在这个领域中，每个人都能找到他增知长智的出版品。从时代的趋势和阅读者的接受度看来，我们是走对了方向。

如今智慧丰富的时代已从未来变成现在，这个社会也正

式走入受智慧价值支配的社会。面对日益纷杂、繁浩无涯的商业领域，身处慢人一步、满盘皆输的竞争环境，能否有一种相对快捷的方式，让企业人能更有效率地吸收商业养分？身为知识与智慧产销经营者，我们从这个提问中找到一项重要而迫切的使命：进一步思考归纳知识、整理智慧的切实方法。

“实战智库”丛书的推出，正是呼应了这样的需求：一方面，我们承继“实战智慧”丛书的出版精神，强调实用，重视智慧；另一方面，我们分门别类，凝聚焦点，以明确的主题为轴，规划出一个个小系列，每一种主题，都以成为读者的个人专业智库(Personal Professional Think Tank)为目标。

或者可以这样比拟：“实战智库”丛书是一个类商学院的思考操作模式，在这个大众商学院中，我们擘画出一个又一个“热闹科系”，它可以是新颖到以电子商务这样的类块为重心，也可以用工作技能这种行之有效的类别作为主轴；在务实致用的前提下，贴合时潮，与时俱进，每个科系各自发展出旗帜鲜明的读物，大开“增你智”的方便之门。

针对各个焦点集中的重要领域，我们专注地深耕耘，希望据此描绘出一张相对清晰的商业出版品地图，读者按图索骥，可以更快速、更准确地搜寻到自己想要的。

人是企业最重要的资产，智慧是人最重要的资本；要累积资本，要扩大资产，“实战智库”是绝对值得的投资。

编 辑 报 告

~~~~~

第一次世界大战期间，28岁的美国青年德惠特·华莱士(Dewitt Wallace)在一次战役中负伤，入院治疗。养伤期间，他一方面阅读大量杂志，一方面将认为有用的文章抄录下来。几个月后，华莱士灵光一闪：“这些文章对我有用，想必别人也用得上，何不把它们编辑成册出版呢？”

~~~~~

尽管期间挫折无数，华莱士依然百折不回。1922年2月，梦想化为现实，《读者文摘》(Reader's Digest)终于诞生。如今，这本杂志的全球读者超过1亿人。

一个智慧分享的概念，可以嘉惠千万人；那何不更进一步，从“剪贴”到“反刍”，从照本宣科到融会消化，让别人更用得上呢？——这就是“实战智库”丛书题旨之所寄。这个系列有一种明显的特质：体贴。从概念、选材、行文到体例，处处显示心中有读者：

• 概念：每一本书都对准一个重要的领域，吸纳哈佛商学院个案研究的精神，却反其道而行，大题小做，有如个案极

短篇。

· 选材：独特、有用是两大标准。主角可以是世界首富，也可能是无名小卒；个案具有启示性——而非名气——才是选择高手的最高标准。

· 行文：笔调轻松亲切，内容简单却又丰富。既是一个个值得师法的成功典范，又是一则则引人入胜的真实故事。

· 体例：由简洁的标题点出个案精髓，令人眼睛一亮，紧接着一两句口诀般的词句，透露故事的启示，转入正文，更见作者说故事的功力：轻松、明白，味道十足；最后再以“思考空间”压轴，鼓励阅读者做一次头脑体操。

运用这种无压力阅读取向，作者端出一盘盘思考的开胃菜，你可以正襟危坐，也可以翘起二郎腿；可以按部就班，也可以随心所阅。书桌床头，舟车如厕，都是阅读的好时刻。1本书给你100个智囊，5本、10本下来，等于坐拥一个个人的经营智慧资料库——一分耕耘，三分收获嘛！

最后，请记住作者的叮咛：“成功无法复制，只能独创”，等你将其中的知识活化为智慧，将自己的高招填入最后两页，“实战智库”丛书就算功德圆满。

序

策略(Strategy)一词源自于战略,意指军事作战的艺术及科学。1950年代开始,被企业界广泛移植运用,成为时下大家所熟知的策略。

由于企业经营的复杂性(Complexity)与多变性(Changeability),对策略的意义亦衍生出许多不同的认知和诠释。除了学院派学术性的定义之外,有谓策略即革命者;有人认为策略为长程的擘画布局;亦有人视策略为创意或怪异;更有人将策略当作智慧、经验、魄力的综合性谋略与权术。而正因为策略的多样特性,就产生了许多专门从事策略思考(Strategic thinking)和策略规划(Stategic planning)的专家策士,为企业提供实用有效的策略。因此策略研究已经成为当代管理思潮中的一门学科,实际运用策略获得成功的企业家,也被称为策略高手或策略家(Strategist)。

本书即搜集了中外百位运用各种策略而有辉煌成就的企业人士,将他们的实战经验作简明扼要的论述分析。这些

高手，他们不但有独特的经营理念、管理哲学和领导风格，而且在不同的行业中皆以策略独领风骚，成为业界的翘楚。

在书中，我们可以看到微软的比尔·盖茨，表现既不微、也不软的两手策略；英特尔的安迪·葛洛夫以接触策略提升产品的知名度与价值感；杜邦如何以高门槛策略避免竞争；韦恩·胡辛格如何以重复策略物尽其用地将产品一卖再卖。我们也可以看到台积电张忠谋的颠覆策略、宏电施振荣的品牌策略、联电曹兴诚的存强策略以及联邦林荣三的潜能策略。我们也可以看到在金融风暴及不景气的冲击下，大安银行的陆润康、东帝士的陈由豪、中兴纺织的商武以及尖美建设的张国福等以何种策略从事危机管理。此外，大家更可在利基、运筹、逆势、迂回、掠夺、霸权、扭转、交叉等策略中，了解、领悟、学习高手们卓越不凡的身手与智慧。

在此必须特别说明的是策略和战术（Tactics）的区别。一般而言，并不容易作明确清楚的划分。不过，大体上策略指的是比较宏观的方向、远景或指针，它是企业在分析产业环境、市场竞争和本身条件之后，所作的系统化、科学性的决策。而战术主要是指执行策略的具体行动，需要的是弹性、灵活的手法与战法。所以才有观念决定战略，战略指导战术的说法。

事实上，我们都了解，不论什么领域，包括政治、企业或个人，只要有竞争，就需要有策略，否则就无法运筹帷幄，稳操胜算。策略本是一种斗智的比赛，是既刺激又有趣的游戏。任何人想要成为策略高手，就要涉猎兵书，详读战策，也要培养高瞻远瞩、理性克己的思辨能力，更要诚恳虚心地撷取前人的精华与神髓，要突破创新，要慎谋善断。

本书所选的 100 个策略，我们可以用百家争鸣，百花齐放来形容，因为它们不但都是成功的实例，也都是策略高手们呕心沥血、千锤百炼的结晶。人类即将迈向新的千禧年 (Millennium)，自由化、国际化、资讯化的趋势已经难以抵挡。为了增强实力，强化竞争优势，任何企业都不能忽视策略这项利器。

本书写作期间，承蒙中兴大学企业管理研究所主任黄营杉教授的指导鞭策，其所译的《策略管理》(Strategy Management Theory; Charles W. L. Hill and Gareth R. Jones 原著，华泰书局出版)对本书的完成帮助尤多，深为感激。本书的写作得到中央大学蔡明宏、李小梅、张东生、林建煌、李学勇诸教授的爱护鼓励以及好友蓝乾来、李瑞吉、张博演、张尚乔、简声鸿、严宗立诸先生的协助，他们提供许多宝贵的资料与建议，在此致上衷心的感谢。

张永诚

1999.3.6

内 容 提 要

策略 = 战略，只要有竞争，就需要有策略。

想要成为策略高手的人，既要涉猎兵书、详读战策，又要培养高瞻远瞩、理性克己的思辨能力，只有善于撷取前人的精华与神髓，才能突破创新，慎谋善断。本书精选了 100 个策略供您参考，是您成为 101 位策略高手的捷径。

如果鞋子合脚，你就不会再长大。企业要生存、发展，就需要策略。

目录

实战智库 4 策略高手 101

策略高手 1/黄河明	策略高手 11/艾伦·魏斯特菲尔德
有容乃大(相容策略).....2	小处着手(利基策略).....22
策略高手 2/安迪·葛洛夫	策略高手 12/张正光
独大的秘诀(接触策略).....4	平时即战时(造钟策略).....24
策略高手 3/韦恩·胡辛格	策略高手 13/商武
卖了还可再卖(重复策略).....6	生存第一(断尾策略).....26
策略高手 4/约翰·皮波	策略高手 14/林百里
不可能的任务(简快策略).....8	没有大客户(分散策略).....28
策略高手 5/杜邦国际公司	策略高手 15/陈由豪
杜绝后患(高门槛策略).....10	回归专业(固本策略).....30
策略高手 6/比尔·盖兹	策略高手 16/詹姆斯·凯利
菊花与剑(两手策略).....12	和时间竞赛(运筹策略).....32
策略高手 7/杰克·威尔许	策略高手 17/李维牛仔裤
少数的异数(多角化策略).....14	量身订做(一对一策略).....34
策略高手 8/黄达夫	策略高手 18/何瑞德
一切为顾客(人性化策略).....16	杀手哲学(成长策略).....36
策略高手 9/六和集团	策略高手 19/许文龙
专心经营(不上市策略).....18	一抵四的奥秘(精简策略).....38
策略高手 10/陈正然	策略高手 20/张忠谋
One Touch(一站订足策略).....20	大破大立(颠覆策略).....40

策略高手 21 / 郑文进	策略高手 33 / 许瑞源
抢第一(领先策略) ······ 42	在天愿为比翼鸟(结盟策略) ······ 66
策略高手 22 / 陈聪正	策略高手 34 / 乔治·索罗斯
何必舍近求远(睦邻策略) ······ 44	绝不心慈手软(掠夺策略) ······ 68
策略高手 23 / 勃恩·罗宾斯	策略高手 35 / 吉姆·巴克史岱尔
皆大欢喜(双赢策略) ······ 46	要死一起死(免费策略) ······ 70
策略高手 24 / 华格睿	策略高手 36 / 华伦·巴菲特
形象第一(公益策略) ······ 48	无中生有(六不策略) ······ 72
策略高手 25 / 麦考卫	策略高手 37 / 林泰生
认知的第一步(正名策略) ······ 50	策略的创意(创意策略) ······ 74
策略高手 26 / 比尔·马里欧特	策略高手 38 / 查尔斯·拉萨勒斯
慎之于始(立地策略) ······ 52	专业化(窄而深策略) ······ 76
策略高手 27 / 张敦仁	策略高手 39 / 黄锦煌
淘汰滞销品(高轮替策略) ······ 54	小而美、小而强(两极化策略) ······ 78
策略高手 28 / 洪庆福	策略高手 40 / 富士彩色胶片
反向操作(逆势策略) ······ 56	老大的伎俩(同步策略) ······ 80
策略高手 29 / 苏庆阳	策略高手 41 / 傅素笺
识机求变(预变策略) ······ 58	先宰肥羊(吸脂策略) ······ 82
策略高手 30 / 陈冀平	策略高手 42 / 苗丰强
曲折的捷径(迂回策略) ······ 60	团结力量大(合纵策略) ······ 84
策略高手 31 / 张明正	策略高手 43 / 柯吉源
超越未来(趋势策略) ······ 62	截长补短(互补策略) ······ 86
策略高手 32 / 于雅铃	策略高手 44 / 林鸿昱
慢了买不到(限量策略) ······ 64	通吃(霸权策略) ······ 88

策略高手 45/张朝胡	策略高手 57/黄春生
善变(蝙蝠策略).....90	重叠交叉(复合策略).....114
策略高手 46/魏应行	策略高手 58/佐藤
扩大弹性空间(活化策略).....92	利用恩古幽情(代替策略).....116
策略高手 47/黄耀明	策略高手 59/企业经营阶层
简易二分法(对比策略).....94	企业新游戏规则(购并策略).....118
策略高手 48/黄腾辉	策略高手 60/曾水照
拒绝恶客(纯化策略).....96	开辟新通路(双轨策略).....120
策略高手 49/王振芳	策略高手 61/陈瑞聪
逗阵打拼(伙伴策略).....98	借力使力(攀龙策略).....122
策略高手 50/朱朴	策略高手 62/蔡文
彩虹的世界(色彩策略).....100	釜底抽“心”(攻心策略).....124
策略高手 51/李光荣	策略高手 63/黄至刚
新的竞争优势(时间策略).....102	天下莫能与之争(无利策略).....126
策略高手 52/纪镇南	策略高手 64/西室厚
小兵立大功(小点子策略).....104	以小吃大(小而专策略).....128
策略高手 53/陈逸平	策略高手 65/许文龙
结构胜于一切(低风险策略).....106	无为而无不为(不管理策略).....130
策略高手 54/林荣三	策略高手 66/艾尔·赖兹
前进绿岛(潜龙策略).....108	力与利之源(焦点策略).....132
策略高手 55/钱秉才	策略高手 67/美国波士顿顾问集团
改头换面穿新装(转型策略).....110	钱坑变成摇钱树(矩阵策略).....134
策略高手 56/邓启福	策略高手 68/日本汽车业者
永远不会过时的(渗透策略).....112	低价格、高价值(差异化策略).....136

策略高手 69/真口味食品公司	策略高手 81/凯伦·郝思
类别外的类别(另类策略)………138	真正分秒必争(即时策略)………162
策略高手 70/鲍伯·伊顿	策略高手 82/李澄泉
老三变老二(整合策略)………140	不败优先(慢的策略)………164
策略高手 71/约翰·罗斯	策略高手 83/何国华
不偏不倚(等距策略)………142	不是单行道(双向策略)………166
策略高手 72/松田平章	策略高手 84/姜丰年
物尽其用(再生策略)………144	“定位”之外(卡位策略)………168
策略高手 73/张国福	策略高手 85/狄恩·史密斯
能舍才能得(撤退策略)………146	雄财大掠(大的策略)………170
策略高手 74/陆润康	策略高手 86/徐重仁
管理与处理(绸缪策略)………148	一次吃一口(蚕食策略)………172
策略高手 75/卢志远	策略高手 87/增田
获利的关键(品管策略)………150	远离暴风圈(避险策略)………174
策略高手 76/陈文熙	策略高手 88/高清愿
大逆转(扭转策略)………152	规模决定胜负(量价策略)………176
策略高手 77/New Balance 的慢跑鞋	策略高手 89/半田雅人
总统也爱穿(名人策略)………154	力攻、势攻(攻击策略)………178
策略高手 78/劳伦斯·福斯特	策略高手 90/张清山
难以置信的力量(诚信策略)………156	活用客户资料(交叉策略)………180
策略高手 79/布鲁斯·江斯顿	策略高手 91/施振荣
先求稳、再求变(由下而上策略)…158	可大可久的资产(品牌策略)………182
策略高手 80/杰生·道格拉斯	策略高手 92/约翰·钱伯斯
也是创意(怪异策略)………160	高科技救火对:不研发策略………184

策略高手 93/曹兴诚	策略高手 98/中村
该倒就让它倒(存强策略).....186	岂止改头换面(变身策略).....196
策略高手 94/林挺生	策略高手 99/何建平
换战场(类别策略).....188	宏观、细观、微观(三察策略).....198
策略高手 95/王嘉廉	策略高手 100/游汝谦
带人要带心(简单策略).....190	非计划中的(突现策略).....200
策略高手 96/安妮塔·罗迪克	策略高手 101/□□□(自己的名字)
不行销的行銷(绿色策略).....192	高手的策略.....202
策略高手 97/辜濂松	
忍耐的能耐(等待策略).....194	

策略高手

101

运筹帷幄，决胜千里的斗智竞赛