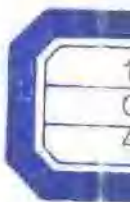


紅色中國的 億萬富翁

遠寧·文木◎編著

已經成為全世界投資冒險家樂園的中國大陸，正有許多人在一夕之間成為巨富。這本書介紹了11個例子，其中有：用500輛卡車貨物，換到4架蘇聯民航機的青年；25歲以著作郵票致富，獨自買下一座港口的盧俊雄；發明「101生髮水」，揚名世界的趙章光；以及靠2個櫃檯起家，建立東北家電王國的孫峰……等等。

前所未聞的中國式致富術。



紅色中國的億萬富翁

遠寧·文木◎編著

紅色中國的億萬富翁

編著者 遠寧·文本

出版者 巴比倫出版社

發行人 花逸文

社址 台北市八德路三段二四七號四樓之四

電話 (〇二) 五七〇二五九八

郵政劃撥 一四九二五五三五／巴比倫出版社

法律顧問 王秋霜律師

美術設計 劉開工作室

電腦排版 正豐電腦排版公司

總經銷 流通書報行銷有限公司

電話 (〇二) 七二二六九六三

印刷 富昇印刷有限公司

登記證 局版臺業字第四七五一號

定價 新台幣二二〇元

本書經湖南師範大學出版社授權出版

版權所有・翻印必究 ISBN 957-9238-21-9

初版一刷・一九九三年九月

出版序

中國近幾年來已經成爲全球投資者最矚目的地區之一，對於佔有地利之便的台灣來說，中國大陸對外開放後，十多億人口的大市場，當然有著非常大的吸引力。

一波波擁向中國的台商有著語言相通、風俗習慣相近等等的先天條件，比其他國家的人士在適應上佔有優勢，但是投資失敗的仍大有人在。台商要想把「台灣經驗」完全移植到中國，仍有種種的困難。

「紅色中國的億萬富翁」這本書，介紹了十幾位近幾年來投資經營致富的中國人，他們年紀從二十幾歲的小伙子，到八十多歲的老翁都有，他們的出身背景原本都不顯赫，他們沒有鉅額的資金作爲發展的資本，但卻都在短短的幾年之內，因爲善於掌握政策的變化，能抓住社會的脈動而致富。

他山之石可以攻錯，相信本書所介紹的「中國經驗」，可以給台灣讀者不少的啓發。

紅色中國的億萬富翁

遠寧·文木◎編著

出版序

中國近幾年來已經成為全球投資者最矚目的地區之一，對於佔有地利之便的台灣來說，中國大陸對外開放後，十多億人口的大市場，當然有著非常大的吸引力。

一波波擁向中國的台商有著語言相通、風俗習慣相近等等的先天條件，比其他國家的人士在適應上佔有優勢，但是投資失敗的仍大有人在。台商要想把「台灣經驗」完全移植到中國，仍有種種的困難。

「紅色中國的億萬富翁」這本書，介紹了十幾位近幾年來投資經營致富的中國人，他們年紀從二十幾歲的小伙子，到八十多歲的老翁都有，他們的出身背景原本都不顯赫，他們沒有鉅額的資金作為發展的資本，但卻都在短短的幾年之內，因為善於掌握政策的變化，能抓住社會的脈動而致富。

他山之石可以攻錯，相信本書所介紹的「中國經驗」，可以給台灣讀者不少的啟發。

目

録

紅色中國的億萬富翁〈目錄〉

出版序

第一章 我比別人更會利用政策

福海實業公司董事長羅忠福

〇〇九

第二章 戴著紅帽子的木匠大亨

果喜實業集團董事長張果喜

〇三一

第三章 五百車貨物換來四架民航機

南德集團總經理牟其中

〇四五

第四章 赤腳醫生變成了護髮之神

「二〇二」再生精發明人趙章光

〇七五

第五章 亞洲第一養雞大王

韓偉企業集團董事長韓偉

一一一

第六章	小產品創造了大市場 飛龍有限公司總經理姜偉	一二一
第七章	六十歲開闢人生新戰場 中國最年長的巨富侯越峰	一三九
第八章	他讓太空棉登陸了中國 丹僑公司總裁余韋達	一五五
第九章	從賣郵票到買港口 華隆發展公司總裁盧俊雄	一七一
第十章	改變十億人喝水習慣的人 百麗營銷公司總經理孫寅貴	一八三
第十一章	我的面孔就是簽證 上海教育界大亨蔡光天	一九九
第十二章	五千歲的漢字終於返老還童 王碼電腦總公司總裁王永民	二一三

第十三章

方山村裡冒出了個大富翁

二四一

皇家實業公司總經理陳金義

第十四章

兩個櫃台撐起了一個家電王國

二五三

木蘭電子集團董事長孫峰

【第一章】

我比別人更會利用政策

福海實業公司董事長羅忠福

我必須承認，

無論在除中國以外的任何一個地方，

我都不會有今天這樣的發展。

我的公司是在一個特定的地方、特定的歷史環境裡成長壯大起來的，

許多錢並不是只靠我的經營才能，而是靠政策賺來的。

要說我有過人之處，那就是我比別人更會利用政策。

一九六九年，在貴州省偏遠的深山密林中，一個年輕人把一根繩子綁在腰間，小心翼翼地爬到山路邊一處醒目的懸崖峭壁上，刻下了五個鮮紅的大字：毛主席萬歲。當他冒着生命危險將這個字刻好的時候，恰好被路過此地的省城記者看到。於是，他出了名。

這個年輕人就是我們文章的主人公——羅忠福。

直到今天，已擁有九億資產的廣東珠海福海實業股份有限公司董事長羅忠福在談到當初的舉動時仍帶有一絲狡黠和得意。那是一個不甘寂寞的強者在以自己的膽識和智慧同不公平命運抗爭勝利之後的得意。

羅忠福祖籍四川，生在貴州省遵義市。他的祖父是當地霸會會長。這個極有經營頭腦的生意人，靠著自己的精明強幹，為子孫掙下了一份不小的家業，在當地頗有名望。解放後，他作為遵義市工商聯主委，曾帶頭捐款，支援抗美援朝，並把自己的三個弟弟送進了軍校。然而同一些從舊中國過來的商人一樣，他的一片拳拳之心並未被當時的社會所理解，在三反五反運動中，作為當地商界的知名人士，他首當其衝受到了批鬥，老人因想不通而走上了絕路。

他的死在遵義引起了轟動，也在羅忠福幼小的心靈裡投下了一片陰影。不久，當地政府做出決定，將祖父的死轉為烈士犧牲看待，並且讓羅忠福不到三十歲的父親接了祖父的

班。或許是時代的影響，羅父一生謹小慎微，安身知命，從無非分之想。祖父留下的家產捐的捐，抄的抄，已所剩無幾。對羅忠福來說，他的生活好像一下子從一個很高的頂峰重重跌落下來，他的身份也從一個品學兼優、受人尊敬的班主席變成了資本家的小崽子。每想到這種變化皆是由出身商家所致，他的心裡便總是隱隱作痛。

一九六八年底，十七歲的羅忠福帶著黑五類的成份被分配到貴州最偏遠的大山中去走與工農相結合的道路。那地方可算是中國最貧困地區之一，挑一擔水要走二十里山路，有時，一個月吃不上一口大米飯，只有靠瓜菜充饑。他不怕苦，卻不甘自己的理想連同自己年輕的生命永遠被埋沒在那裡。他要爭，要為自己爭出個新天地。

於是，當他聽說省城將有記者要來當地採訪知青生活時，他覺得他的機會來了。他要辦一件事，一件使他這個原本永無出頭之日的黑五類能在全公社四百多知青中引人注目的大事。羅忠福拿出自己當時僅有的十元錢，到供銷社買了一桶紅漆，在記者到來的日子裡，他跑到他們必然要經過的山路邊。於是，本文開頭描述的那一幕就這樣發生了。

從此之後，羅忠福成了當地的著名人物，並且成為全公社唯一進入農宣隊進駐學校辦公的下鄉知青。

第一次下海

當時下鄉知青的生活都很苦，羅忠福也不例外。他是家裡的老二，上有母親姐姐，下有弟弟妹妹，家產沒有了，全靠父親一點微薄的工資過活，家裡沒有錢去接濟在大山裡苦熬日月的他。羅忠福總是能使自己比別人過得好，好像他天生會賺錢。

有一次，羅忠福回遵義探親，無意中看到城裡人以九角錢一斤的價格在收購槐樹籽，不禁想到，自己採隊的大山裡到處是槐樹，那麼多槐樹籽每年都被白白堆積在山裡腐爛掉，我何不想法收集起來去換錢呢。他興沖沖回到知青點，向村裡人宣布，有誰願意進山去收槐樹籽的，回來三角一斤賣給我。大山裡的農民也做夢沒想到世代爛在山溝裡的槐樹籽還能賣錢，紛紛進山去採集，羅忠福預備了一條大麻袋，每收滿一袋樹籽，就利用探親的機會運進城賣掉，時間一長，居然也慢慢賺了不少錢。追溯起來，這也許就是他的第一次「下海」吧。

牛刀小試，初露鋒芒，羅忠福決定再試試運氣。他看到當地農民不會使用化肥種田，因而化肥在當地也沒有市場，不禁想到，其實化肥種田又好又省，只是農民們認識不到，我就給他們來個眼見為實。於是，他自己先從城裡買回一些化肥，在大隊分給自己的自留