

机遇改变人生

波 波 编 著

Opportunity and Life

机遇总是惠顾那些有准备的人，
因为一旦错过，
她就再也回不来。

但抓住机遇的关键，
在于你本人具有一种逆向思维的能力，
就是这种反常规的思维方式，
促使人抓住瞬间即逝的机会。
而抓住机遇的那些人，
往往就能够“轻松赚钱”。

海潮出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

机遇改变人生/菠菠编著. - 北京: 海潮出版社, 2002

ISBN 7-80151-582-X

I. 机… II. 菠… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2002) 第 023684 号

机遇改变人生

编 著: 菠 菠

责任编辑: 陈开仁

经 销: 新华书店

开 本: 850 × 1168mm, 1/32; 印张 12 字数 210 千字

印 刷: 北京泰山防伪印刷厂

版 次: 2002 年 5 月第 1 版 第 1 次印刷

印 数: 5000 册

书 号: ISBN 7-80151-582-X/C·33

定 价: 22.00 元

海潮出版社 北京市西三环中路 19 号 邮编 100841

发行部: (010) 66969738 传真: 66969749

B848.4
57



在现实生活中，人人都渴望成功。但怎样才能成功？如何才能作为一个成功人士，达到自己人生旅途中的辉煌顶点？这些问题时时都在困扰着我们，它迫使我们不断地为之思考，为之奋斗……

《机遇改变人生》正是试图解答这些人生的现实问题，我们萃取若干成功人士的典型成功范例，力图给读者带来这样一个以事实为依据的答案：在日益坚硬的商业化外壳下，隐含着这样一个不争的定律——机遇改变人生、机遇改变世界！

的确，在对成功的上下求索中，机遇永远都在伴随着每一个奋斗者的奋斗历程。但如何把握

序

这些机遇，通过把握机遇来达到改变自身的命运？本书以此为出发点，用通俗易懂的语言，流畅优美的笔调，讲述一个个成功人士在他们的奋斗之初，是怎样把握每一个稍纵即逝的机遇，最终达到改变自己人生道路的故事。这些故事从现实生活出发，真实生动，以短小精悍的篇幅印证成功的人生哲理，融较强的可读性和人生见解于一炉，期间也满蕴着成功者在苦苦追索机遇千百度后，蓦然回首时的经验与感悟，这是他们改变自己人生命运的智慧与结晶。在每一篇故事的起首处，著者精心撷取这些成功者自己的一句精辟而又耐人寻味的格言来涵括他们奋斗的历程与心得，结尾时的几句总结，又为读者抛出把握机遇

序

的攻玉之石，使人茅塞顿开、获益匪浅。

打开这本书吧！与大师们面对面地用心交流，从他们娓娓道来的故事中，感悟那捕捉机遇的灵光睿智，这些感悟或许会改变您的一生。

对人生来说，事事都是偶然；但对人生来说，
任何事又都是必然。这样的人生，我们管它叫命运。

——三木清

我崇拜勇敢、坚忍和信心，因为它们一直帮助
我应付我在尘世生活中所遇到的困境。

——但丁

一切有成就的人都承认自己是因果论者，他们
认为事情不是由于幸运，而是由于规律。

——爱默生

一切幸运都并非没有烦恼，而一切恶运也绝非
没有希望。

——培根

ABH17/09



责任编辑：陈开仁
装帧设计：张文华

命运不是机遇，而是一种选择；命运不是可候到的东西，而是一件需要完成的事情。

——威廉·洁宁斯·波莱恩

人要有三个头脑，天生的一个头脑，从书中得来的一个头脑，从生活中得来的一个头脑。

——契诃夫

就最高目标本身来说，即使没有达到，也比那完全达到了较低的目标，要更有价值。

——歌德

人人均能创造历史，惟有伟大之人才能留名历史。

——奥斯卡·王尔德

悲观的人就是过单行道时左顾右盼的人。

——劳伦斯·J·彼德



目 录

1	一封讥讽的回信	利生银号	83
8	纽约城中的美容院	从学徒到金融大亨	86
16	发现失败中的胜机	买卖信用的事业	89
20	以自信笑傲商界	经营的艺术	93
29	广告创造奇迹	股市奇才	97
36	“得”与“失”的取舍	法学院的毕业生	103
40	人才是企业的生命力	创业生涯	107
45	把握时代的脉搏	给我一次机会	112
48	“不识时务”的人	在逆风中飚扬	115
58	发现平凡中的问题	把握经营中的机遇	120
65	爱迪生的第一笔交易	明智的选择	129
69	在香港淘金	抱拥禅心	136
73	舢板上走出的大亨	永远都领先一步	140
77	华尔街的犹太巨商	韧劲 + 快速反应 = 奇迹	145

目 录

154	以人为本	用拉链锁住世界	217
163	灵感创造机遇	从绝望中崛起	220
171	25 美分的奇迹	胜利女神	225
173	茶楼奇遇	站在摩天大楼之巅	230
177	药商传奇	用年轻见证成功	234
181	勤奋赢得机遇	离机遇之神最近的人	239
185	冰块里的商机	上海滩的奇迹	242
188	世界冰王	敢为天下先	246
192	牛仔褲的诞生	为了公正的待遇	251
196	骆驼背上的香烟之父	双赢的交易	256
200	摘取明珠的人	发展你的公司 . com	260
207	油田里的秘密	从失败走向成功	266
210	俯拾机遇的天才	从信誉中探求生存	273
213	全球餐饮的追梦人	网络英雄李嘉诚	277

目 录

280	置之死地而后生	与时间赛跑的人	333
284	攻守同盟的巧妙胜利	美鸡的美国人	338
288	假日酒店的诞生	挑战人生	343
293	追梦的人	一个古怪的零售商	348
296	卖米花的少年	大胆的商人	352
302	能屈能伸的娱乐界大亨	贝尔公司的“发动机”	357
306	当高山摇摇欲坠的时候	快递邮件	361
311	乱云争渡仍从容	无线电产品的奠基人	364
318	挑战自我者	审度势的油商	368
326	独出机杼的人		

一封讥讽的回信

我只在平凡的工作中获得机遇，认真思索后，努力坚持下去。这就是我的成功之道。

——乔纳森

1

假如在 20 年前的英国，有人想专门经营黑人化妆品生意，一定会被别人讥笑为愚蠢。虽然这时已有了少数的几个专门制造、经营黑人化妆用品的公司，但很显然的，这一行的发展有限。因为当时英国的黑人中，懂得用化妆品的人很少。而且，以这样一个及其有限的市场，假如你竟然也想参加进去竞争，从而分一杯羹的话，不是傻瓜又会是什么？

但也有例外，除非你有雄厚的资金，加入进去之后，能不惜一切代价，把这个小得不能再小的可怜的市场统统抢占过来，你才可以获得其中的利益。否则，这种投资就是一种浪费。如果你很不幸，手里并没有多少资金，居然也想向这个狭窄市场里钻，那么你就不仅是傻瓜，简直应该说是个异想天开的疯子了。

机遇改变人生

□

然而，在搏击于商海的人们中，这种类型的疯子居然还是有很多，乔纳森就是其中的一个。乔纳森现在所经营的“乔纳森制造公司”，是英国目前最大的一家黑人化妆品及洗浴用品的制造公司。可有谁知道，这个资本额已逾 8000 万英镑的公司，竟是由当初的 500 英镑创立起来的，而且，前后不过只有 20 年的时间，这一成长率的确使人震惊。

乔纳森自幼家境很不好，他在英国南部的一个小城出生后不久，就随家人迁居到了首都伦敦。因为在他父亲看来，位于泰晤士河畔的伦敦城，比自己的家乡更容易求发展。可是，事与愿违，迁到伦敦后，乔纳森一家人的经济情况并没有什么好转。他父亲奋斗了十几年，仍没脱离穷困的折磨。最后半工半读的乔纳森，也不得不辍学找工作了。

“你不必再去读书了，”有一天晚上，乔纳森的父亲对他说，“出去找个工作吧，赚点钱来帮我维持这个可怜的家。”

但在这个时候，二次大战还没有结束，正是英国乃至世界经济最艰苦的时候，15 岁的乔纳森，最终不得不接受了命运的安排，出去找工作了。但这时候的工作并不好找，他以打零工的方式混了两年，直到大战结束。

1946 年，乔纳森的父亲托朋友替他在雷那公司找到一份工作。

雷那公司以制造黑人化妆品为主要业务。但在当时，乔纳森非常不愿意到这家公司去工作，他对父亲说：“这种生意太冷门了，不会有多大出息。”

“但你想有多大出息呢？”他父亲很不客气地呵斥他说：

“我知道你想当老板，谁不想当老板，可惜我们没有钱。同时我要告诉你，正因为这是一种冷门生意，不容易找到合适的推销员，所以你才有机会进去。你也应该知道，现在找个工作是多么不容易，我为这个工作已经费尽了心机，你就将就一点吧。”

“但是，当推销员是靠自己的本事挣钱，只要有推销能力，不怕没有人要。”17岁的乔纳森，此时已懂得不少生意场上的事情，所以颇不服气地说。

“我明白。可问题是你现在并没有这种能力，而只是处在试验阶段，所以要有人帮忙才能得到这种机会。”

“那也不必去找这种冷门生意作试验啊，不说别的，光凭想像就可以知道它是多么难做，而且，工资又少的可怜。”

“越难才越能磨练自己，你要记住，乔纳森，你现在还没有自己选择工作的自由。”

“为什么？”乔纳森不解地问。

“不是因为别的，就因为你既没有钱，也没有任何的工作技术和经历。你才开始学习，所以不必挑挑捡捡，我认为什么工作对你都是一样的。”

就这样，乔纳森进入了雷那公司，开始了他真正接触黑人化妆品的生涯。

人类心理意识的转变是难以捉摸的，尤其对尚未成熟的孩子来讲，更是使人无法预测。乔纳森带着一种逆反心理进入雷那公司，可是，当他与该公司的总裁见面之后，他的逆反心理消除了，等他接触到实际工作之

后，他竟开始喜欢上这一行了。

雷那公司的总裁是个看起来满脑子都是些奇思异想的人，但他也使公司里充满了活泼的朝气。他一见到乔纳森就马上大声说：“欢迎你加入到我们的阵营中来”，并且热切地握着他的手，一个劲的猛摇。

乔纳森自小就替人家打工，见过不少老板，但没有一个能像这位老板一样，不但没有一点架子，而且说话也很随和。临来之前，乔纳森的父亲曾告诉他，这家公司是当时制造黑人化妆品最有名气的一家，而且规模也最大。所以在他想像中，这里的老板一定是一位很威严的人，想不到竟是这样的亲切。

4 于是，乔纳森不禁大着胆子问道：“在我们公司里，推销员的主要业务对象是哪些人呢？”

“黑人——那些不怎么懂得打扮自己的黑人。他们本来可以使自己更加漂亮一点的，可是他们现在还不知道用什么东西能使自己更漂亮，因此，我们要把产品推销给他们。”老板对乔纳森说。

“可是，要想使那些黑人使用化妆品，这不是一件简单的事。”

老板却自信地说：“也许不容易，但他们终究会用我们的产品。因为爱美是人类的天性，黑人当然也不能例外，只是他们现在还不知道如何打扮自己而已。现在你应该明白了，我们推销产品，还包含有教育的作用在内。换言之，黑人也应该用化妆品，所以，我们要教导他们，唤醒他们爱美的潜在意识，这就是我们推销的主题。”

跟雷那老板的这段对话，使读书不多的乔纳森获益

良多，颇有茅塞顿开之感。从此，他不但不再轻视这个市场小得可怜的生意，而且觉得他是在从事一项很有意义的事业。

在乔纳森的心目中，黑人是世界上很可爱的一批人，而他竟然可以为他们做点事，这对富有仁爱心理的乔纳森而言，应当是义不容辞的事。

于是，乔纳森抱着一种传教士的精神，深入黑人地区展开了推销黑人化妆品的工作。

这是乔纳森一生正式工作的开始，所得回报不多，工作却相当的辛苦。虽然没有到深山老林、穷乡僻壤中去，但在黑人居住的一般市镇，生活条件也是很简陋的。因为彼此的生活习惯不同，再加他自己本身又没有什么钱，所以这段日子过得相当艰苦。在这段时间内，他几乎很少到旅馆去住。

每天，他开着自己货舱上面装满样品和他的行李的廉价福特车，穿行于英国的各个黑人区。白天工作累了，就把车开到一个僻静的地方，躺下休息一会。到了晚上，这部汽车也就成了他的卧室。

因为开始时多数黑人对化装品并不很感兴趣，推销工作几乎毫无进展。而推销员是按业绩计算报酬的，货物推销不出去，自然也就没有什么薪水可拿。加之乔纳森本身家境贫寒，所以生活过得非常苦。有时候一天只啃几块干面包。

这种艰苦的日子持续了大半年，推销业务仍然没有多大进展，但他在跟黑人接触的过程中，发觉他们对自己公司化妆品的评价中，有很多中肯而且宝贵的意见，于是，他写信给公司老板，把产品应改进的意见毫无保

留的告诉他。例如包装的样式要有很多种，以适应各种人的需要，化妆品的油性不能太大等等。

很快，老板的回信来了，可是出乎乔纳森意料的是，信中开头第一句话就说：

“原先，我认为你干不了这样久的，结果你真的熬下来了。你的意见很宝贵，不过，我们不一定完全能够接受和做到改进。你别灰心，有什么意见可以尽管告诉我们，至少我们可以知道你目前所遇到的实际困难。请你记住，小伙子，没有哪个消费者在买东西时，嘴里是不带批评意见的。”

言下之意很明显，是在说乔纳森的推销工作不得要领，甚至是在暗示乔纳森的批评意见，只是在借题发挥，为他自己的辞职找借口而已。

不用说，乔纳森看了信之后，心里非常恼火，他觉得自己的老板并不像第一次见面时那样随和、坦率，照他信上的语气来猜测，他是个心胸狭窄、不愿接受别人批评意见的人。

对推销工作已经吃尽苦头的乔纳森，此时真想一气之下撂挑子不干了，但他一想到接到他的辞职书之后，老板一定会露出讥笑的神情，甚至于会对人说：“我早就知道，这小子没有这种能耐受这种苦来做我们这一行，他心中可能早就受不了了。”

想到这里，乔纳森给老板写了封很短的回信，他语气强硬地说：“改进不改进那是你的事，但我可以告诉你，我不会改行，因为我对这一行已发生兴趣，并且我已经开始爱上这一行了。”

这显然是在赌气的情形下写的信，但它却对乔纳森

的一生起了至关重要的作用。如果老板不写那封语带讽刺性的信；如果乔纳森自己不向牛角尖去钻，把自己逼上这条路；或是一气之下拂袖而去，那么他就很可能与黑人化妆品这一行永远隔绝了。

事实上，凭心而论，老板的那封信，只是对乔纳森的一种普通回答，并不存在瞧不起他的意思；而乔纳森却偏偏从中受到刺激，暗暗在心中下了决心要在黑人化妆品事业上不停地奋斗下去，直到自己成功的那一天。

就这样，经过多年的努力和无数次的失败，乔纳森终于从推销员的位置上不断奋斗，慢慢建立了自己的化妆品公司，他不断地学习，不断地听取黑人对化妆品的意见，并且加以改进，终于使自己的公司发展为英国最大的黑人化妆品公司。接下来，他要进军男人化妆品领域了。

一般人都会有一个通病，就是当他获得一个不太理想的工作时，他只是将它作为生命中的“临时站”，并不重视其中可能的机会，而是怀着“另谋高就”的心理，这样，他最终获得成功的概率就会很小，原有的机遇也会离他而去，他的命运也将在很大程度上逐渐沉沦。

但是，像乔纳森那样，对别人并不看好的工作也尽心尽力，并且随时从外界获取激励，独具慧眼地发现原先工作中隐含着的巨大机遇，和改变自身命运的成功因素，然后坚持不懈地努力下去，这样，他最终的成功也就不足为奇了。