

一本任何时候都能给你力量的书

珍藏版

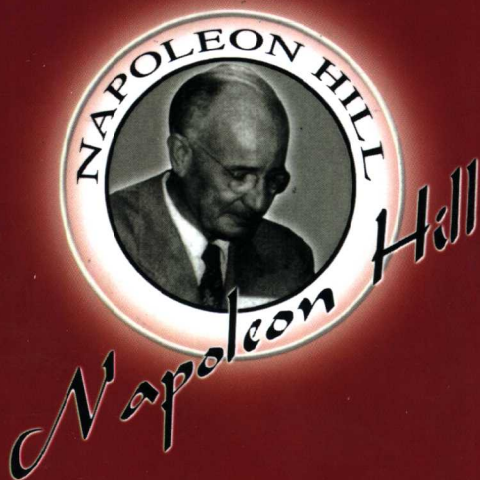
NAPOLEON HILL  
— I struggle for I am poor —

# 我贫穷 我奋斗

我们应卑屈地承受一切命运的安排吗？  
当然不！那不过是宿命论。但凡还有挽回局势的一丝希望，  
我们都应该奋斗下去！

## 逐鹿财富的九大抉择

拿破仑·希尔课题组编著



蓝天出版社

珍藏版

# 我贫穷 我奋斗

我们应卑屈地承受一切命运的安排吗？  
当然不！那不过是宿命论。但凡还有挽回局势的一丝希望，  
我们都应该奋斗下去！

## 逐鹿财富的九大抉择

*Napoleon Hill*

图书在版编目(CIP)数据

我贫穷,我奋斗/拿破仑·希尔课题组编著. —北京:蓝天出版社,2002.11

ISBN 7-80158-261-6

I.我... II.拿... III.成功心理学 IV.B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 083841 号

蓝天出版社出版发行

(北京复兴路 14 号)

(邮政编码:100843)

电话:66983715

新华书店经销

中国文联印刷厂印刷

---

850×1168 毫米 32 开本 13.75 印张 320 千字  
2002 年 11 月第 1 版 2002 年 11 月第 1 次印刷  
印数 1-10000 册

---

定价:26.00 元



我感谢希尔花了那么长时间完成“成功学”，这是一个很健全的哲学。追随他学习的人，将会获得很大的收益。

——爱迪生

## NAPOLEON HILL

Success And Grow Rich



拿破仑·希尔 (NAPOLEON HILL) 美国成功学的集大成者，使成功的理论系统化、规律化，成为美国最著名的成功学大师。他访问包括福特、洛克菲勒、爱迪生、罗斯福等著名人物在内的 500 多位成功者，完成划时代成功专著《成功规律》，此书成为激励千百万人获得财富和权势的教科书。可以说，他决定并且影响着美国历史进程。

我一生最大的成就之一，就是帮助希尔完成了他的“成功学”，这比我的财富更重要。他的成功学是一个“经济的哲学”，异于苏格拉底、柏拉图，与传统西方思想史的哲学体系——它不仅能帮助人脱离贫困，实现经济富足，更能提高学习者的人格魅力与自信。

——卡耐基

## **NAPOLEON HILL** I struggle for I am poor

责任编辑：清泉  
选题策划：廖怒  
封面设计：尚农



# NAPOLEON HILL

I struggle for I am poor

一本任何时候都能给你力量的书

# 前 言

“如何致富”这个问题，在每个人的心头已经重复了无数遍，但有些人还是找不到“门”。很多人只能脱贫，就是不能致富，就是不能跻身于先富起来的少数人！因为贫穷，所以要不断奋斗。逐鹿财富，当然不是一般地赚钱，这是件辛苦的事，是件靠智力和体力结合起来拼死拼活的事。逐鹿财富，靠的是脑子，靠的是信息，靠的是心理素质。

“做老板，做先富起来的那些人”，是让每个人都心动的话题。《我贫穷，我奋斗——逐鹿财富的九大抉择》，就是针对那些想做老板的人，替你找寻一条逐鹿财富的轨道。在这个轨道上为你标明必要的“交通规则”，遵循这些铁一般的“交通规则”，帮你找到“金钥匙”，成为先富起来的人！本书就是为你打造通往光明“钱途”的平台！

《我贫穷，我奋斗——逐鹿财富的九大抉择》一书，从实用的角度为你绘制一幅宝贵的蓝图，让你拥有一把逐鹿财富的尚方宝剑。从知识、能力、机遇、信息、心理等各个方面为你缔造的这把尚方宝剑，让你在逐鹿财富的风雨路上无坚不摧、无往不胜！

贫穷并不可怕，因为它只是暂时的，怕的是没有奋斗

的勇气。古语说：“三十年河东，三十年河西”，要知道，在这个世界上没有办不到的事，只要永不放弃。铲除自己的自卑感吧，发挥出你的优势，挖掘出你的潜能，成为一个驾轻就熟、本领超群的富人。你可以自信地说：“我不怕贫穷，因为我可以奋斗！”

到时候别忘了，你成为先富起来的人后，再带动另一部分人富起来。这也是逐鹿财富必备的心态之一啊！

作者

2002年11月



# 目 录

## 一、诱推引导：

### 瞅准行业，扎稳立足点

#### 1. 确认自己能出人头地 / (3)

一个人要想获得成功，出人头地，成为生活和工作中的优胜者，就应该首先在心目中确立自己是个优胜者的意识。

#### 2. 选择适合自己生长的土壤 / (8)

一个人在选择职业时，必须选择符合自己性格特征的职业，因为每种职业都有对性格品质的特殊要求。

#### 3. 先有思想后有行动 / (11)

思想能控制行动。只要懂得控制自己的思想，你便可以创造出促使自己成就某事、获得某事的欲望。

## 4. 你的未来掌握在自己手中 / (16)

确定自己想达成的目标，限定日期，明列方法，定时检阅进度，若有必要则修正方向，并且绝对不要放弃。

## 5. 千万别把财富与你自己贴得浪近 / (19)

一个人脱离贫困，既要研究使经济充实的方法，更应着重于帮助自己建立完善的人格，寻求享受人生的途径。

## 6. 周密的财富规划才是藏宝图 / (22)

有了规划，又有方法来实行你的规划，你就可以美梦成真。规划就像一张藏宝图，告诉你身在何处，该往哪个方向去。

## 7. 标准不怕定得太高，而是怕不够高 / (29)

身为一个商业人士，最重要的工作便是尽量远避相互之间的争斗，选择一个可以让你达成目标的适当地位。而其中最基本的目标就是摆脱赢弱的积弊，去寻找一处无人能伤害你的避难所。

## 8. 做自己最该做的事 / (33)

老板是应该做那些真正属于老板该做的事，而不是越俎代庖，包办下属的工作。

## 9. 走别人未曾走过的路 / (38)

敢走别人从未走过的路，你必须在前进的过程

### 目 录

中，根据现实不断调整和变革，善于利用新形势下出现的各种新的机会。如果一个人是正确的，他的世界也就会是正确的。

#### 10. 冷静地看待投资的赔和赚 / (41)

成功的投资者具有以下特点：有积极的人生态度，有赚钱动机，富理财能力，勇于为结果承担责任；同时，还具备风险控制和耐心两个关键的因素。

## 二、育蝶扬花：

### 别人赚钱，你必须干自己的事

#### 11. 做手边清楚的事 / (47)

为明日准备的最好方法，就是要集中你所有的智慧，所有的热诚，把今天的工作做得尽善尽美。

#### 12. 主意还是自己拿 / (55)

两点之间，直线最短。我们应决心朝着既定的方向走去，越直捷越好。

#### 13. 永远给自己留条退路 / (58)

不管发生什么事——即使完全破产，一文不名，还可以随地回到铁路公司工作，我一直没有切断这条后路。

14. 专业知识是你赢利的基础 / (62)

累积大笔财富必须运用权力，而权力来自对于专业知识的高度规划和精心主导，然而这项专业知识不见得非得由累聚财富者本人所拥有。

15. 打开财富堡垒的钥匙 / (70)

小仲马在他的剧本中说：“做生意？很简单，那就是用别人的钱嘛！”

16. 你有没有把握全局的本事 / (76)

这世上有两种人永远在原地踏步：一种是不肯听命行事的人；另一种则是只听命行事的人。

17. 该出手时就出手 / (79)

进攻，必须强调主动；一切自卑、畏缩不前和犹豫不决的行为，都只能导致人格的萎缩和做人处世的失败。

18. 做自己力所能及的事 / (82)

无论你从事什么行业，无论你拥有什么样的技能，你都应该力争在该领域处于优势位置，而不应强扭着自己去做自己不擅长的事。尽管你可以为一个目标而有雄心壮志，但那个目标一定要合你的“胃口”。很多人就是因为有能力——可能达到的最大能力之外胡思乱想而挫败。



目 录

19. 作决定的终究是自己 / (88)

没有累积财富满足所需的人大多有个通病，就是耳根子软，容易受人左右。

三、践末逐本：

事必躬亲，方能开花结果

20. 干事业要抱一而守终 / (93)

早熟便是小材，大器必然晚成，积累的丰厚，成就便大。

21. 专心致志地画一个圆 / (96)

一山一石，一花一鸟或片言只语，都能从里面看出生命来，看出精神来，看出人品来。虽相隔万代，仍然可以想象作者的为人，这些都是精神专一的功夫。

22. 处理事务有条不紊 / (99)

你工作有秩序，处理事务有条不紊，在办公室里决不会浪费时间，不会扰乱自己的神志，办事效率也极高。从这个角度来看，你的时间也一定很充足，你的事业也必能依照预定的计划去进行。

23. 主动出来，不要光说不练 / (103)

我宁可出去碰壁，也不愿在家里面壁。

24. 行动起来吧 / (108)

不管通过什么途径，必须马上建立起足够良好的自我形象以利于掌握各种技能和找到工作，不然一切又都会回到老样子那里去。

25. 硬着头皮去做，向自己挑战 / (116)

只有你自己能决定什么时候该驾驭你的恐惧，仔细评估你能承受的，然后为你自己以及你所面临的恐惧着想，给予它正面而健康的关怀！

26. 锲而不舍地追求你的目标 / (118)

成功，往往就在于再坚持一下的努力之中。

27. 亲自动手，实现你最“荒谬”的梦想 / (122)

生命中充满了许多机会，足以使你功成名就或一蹶不振。是否要主动争取，好好利用机会，就得看你自己的决定了。

四、用长容短：

坚持才有营利发展的可能

28. 假如你愿意多敲一次门 / (131)

我充满自信地向所有潜在的主顾推销保险，他们也从中感受到了我的那份自信。因此，在我每次发出这般猝不及防的推销攻势时，很少会遭遇别人

### 目 录

的排斥或抗拒。

#### 29. 明天的太阳是新的 / (134)

一个人的心态是否积极主动，对他能否成功的影响，远比天赋和才能来得重要多了。人生苦短。光阴似箭。只有积极、认真、努力的人，才能不虚此生。

#### 30. 能成富豪者为何寥寥无几？ / (139)

敢冒险的人才会成功，因为他们在投资前做了许多研究，而他们也很喜欢自己所选择的工作。冒险投资的人通常有特殊感应，能够“看到其他人看不到的商机。”

#### 31. 永远不放弃最后的努力 / (148)

对于有志气的人而言，不论面对怎样的困境、多大的打击，他都不会放弃最后的努力。因为，胜利往往产生于再坚持一下的努力之中。

#### 32. 抛弃那些陈旧的观点 / (152)

一个组织最终、最持久的竞争能力，就在于该组织学习的能力。亦即在整个公司范围内推广所学习到的知识的能力，以及快速地消化吸收并应用到实践的能力。

#### 33. 心中不能没有“导航图” / (161)

一个人想要过一个理想完美的人生，就必须先

拟定一个清晰、明确的人生指南针。

34. 不以得为喜，不以失为忧 / (167)

生命中只有两个目标：其一，追求你所要的；其二，享受你所追求到的。只有最聪明的人可以达到第二个目标，才能在得失的心理上找到真正的平衡点，才能没有挫败感。

35. 做资金周转预算的行家里手 / (172)

做资金周转的预算，宜保守一些，不要过于乐观。

## 五、降本求利：

### 多不如少，少不如现

36. 善借外力就是赢家 / (177)

扩充自己的大脑，延伸自己的手脚，借外力助自己成功。

37. 抛出小虫子，诱来鱼儿 / (183)

撩起对方的急切欲望。能够做到这点的人，就可掌握世界。不能的人，将孤独一生。

38. 我做过世界上最苦的工作 / (199)

做过世界上最辛苦的工作，使得我所有的日常烦恼在比较之下，全变得微不足道。



### 目 录

#### 39. 任何一个赚钱的机会都不会溜掉 / (201)

既然是钱，我就可以去赚。我关心的是钱，而不是钱的性质。

#### 40. 掌握明亏暗赚的技巧 / (204)

为了赢利，吃些小亏是完全应该的。

#### 41. 赚钱也有个“度” / (206)

一个人拥有的越少，希望的范围就越大，成功或收获的意义也就越宽广，也越容易得到成功的鼓励，而觉得一切都值得追求，都有意义。

#### 42. 千方百计用好价格这杆秤 / (209)

许多人认定“一分钱一分货”的道理。如果你把价格定得太低，在他们心目中产生的印象是商品的档次太低和质量太次，以致可能会丧失应有的购买兴趣。

#### 43. 靠自己本事赚钱八要诀 / (219)

有强烈的赚钱欲望，才会鞭策你向赚钱之路踏出一步。在努力的过程中，才能发现赚钱的方法。

#### 44. 细算利润，再决定怎么办 / (223)

公司经理不能等到经济紧张时期，才意识到成本降低能既快又有效地提高公司的最终成果。