

成就、财富、名利背后的故事
创业、致富、成功的宝贵经验

听富翁

说故事

周爽 编著



© 中国华侨出版社

听富翁说故事

周 爽 编著

中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

听富翁说故事/周爽编著. —北京: 中国华侨出版社,
2002.8

ISBN 7 - 80120 - 644 - 4

I . 听… II . 周… III . 成功心理学 - 通俗读物
IV . B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2002) 第 058078 号

● 听富翁说故事

编 著/周 爽

责任编辑/文 惠

经 销/新华书店

开 本/850×1168 毫米 1/32 印张/14 字数/300 千字

印 刷/华北石油廊坊华星印刷厂

版 次/2002 年 9 月第 1 版 2002 年 9 月第 1 次印刷

印 数/7000 册

书 号/ISBN 7 - 80120 - 644 - 4/F·62

定 价/26.80 元

中国华侨出版社 北京安定路 20 号院 邮编: 100029

E-mail: overseashq@sina.com

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64443051



前言

翻开此书，就如同握住了富翁们的手，从他们的拼搏历程中，我们会学习到不可多得的经验，让我们从此给自己一个实现梦想的信心和机会。

经济时代，英雄辈出。不见硝烟的商业战场，头脑与勇气是制胜的法宝。听富翁讲述他们的故事，那一幕幕惊心动魄、曲折回荡的创业故事就在我们的生活中上演着。从广告大战、价格大比拼到品牌闯市场；从企业重组、资本运营到网络营销，智慧与果敢造就了一批又一批成功的企业家，在灿若星辰的成功者之中，本书精选了部分最优秀的人物，纸载笔录了他们奋斗的历程与成功之后的感悟。



听智者之言，品成功之味。

明发展之理，叩财富之门。

你会被他们一句句智慧的金玉良言、深邃的思想所启迪。

他山之石可以攻玉！站在巨人的肩膀上我们可以看得更远！

精读富翁们说的故事，你的心灵受到的决不仅仅是他们辉煌业绩的震撼，您会在他们的成功中学到经验，在他们的挫折中学到教训。

读富翁们的创业史，你会对他们在一个个关键时刻做



出的英明、果断的选择肃然起敬，在每一个瞬间所做出的决策背后，都包含着一个漫长的艰辛、痛苦的磨砺锻炼过程。

人们都渴望成功，期盼成功，听富翁讲成功的奋斗史，你会感悟出一定的道理。当今时代日益激烈的竞争，实际上就是一种脑力的竞争，把他人的成功历程充实进我们的头脑，这是一笔怎样的财富？或许你会发现一条走向成功的捷径。

谁不想品味富翁们的成就感呢？

这个理想就象一粒种子，如果我们能浇水、施肥、培育它们，它们就会日渐茁壮、成长，你或许就是下一个富翁。



了解富翁们的经验与教训，正是我们培养理想的种子不可或缺的条件。

让富翁们帮你做赢家，握住富翁们援引的手，他们会帮助你从此走向事业的成功之巅！



目 录

我是如何成为中国首富的 (1)

无论是什么样的企业,都要去大胆尝试
改革。

—— 刘永行



从两万元起步的亿万富翁 (11)

善于搞发明的和善于搞市场的要结合起来。

—— 郭立文

我是九亿资产的养鸡者 (21)

在中国发展企业,企业家一定要切记一点,首先要读懂中国这本经。

—— 韩伟

我用自己的魅力创造财富 (31)

做不到最好,就不要去做它。

—— 靳羽西



敢与鲨鱼同游 (37)

只有变才是不变,要以不变应万变。

—— 郑永刚

商海中飞翔的蝴蝶 (47)

我只在这一行做,因为我们都是这个行业的专家。

—— 张树新

名人公司里的“名人” (63)

把更优秀的人才请进来,对于中国企业家来讲这是一种进步。

—— 余德发

打造“美女经济” (73)

别害怕往前走,别怕走到尽头。

—— 李小白

商情演绎财富 (81)

我来总结慧聪的发展,我觉得制度创新很重要。

—— 郭凡生





灵感改写山村历史 (95)

当领导主要考虑两件事:一个是项目,另
一个是战略。

—— 高德康

寻找自然美 (107)

让别人成功,你也就成功了。

—— 蔡燕萍

积极的心态炼就的财富与辉煌 (123)

最重要是我们和客户的关系是一种伙伴
关系。

—— 李志恒

我是这样成为世界首富的 (133)

为一家公司工作并学习他们如何做事,
会令你受益匪浅。

—— 比尔·盖茨

“穷光蛋”成首富的历程 (141)

企业家绝对不可以龟缩,什么风险都不
敢冒。

—— 王永庆





让雅虎生威 (149)

我自己是一个喜欢竞争的人,不管做什么总要做个第一名。

—— 杨致远

微笑带给我财富 (157)

今天,你笑了吗?

—— 希尔顿

领悟经营理念 (163)

一个饱食终日、无所用心的人,永远感受不到生存的价值。

—— 松下幸之助

“阳光文化”中的灿烂笑容 (171)

艰苦的时光对于人生体验特别可贵。

—— 杨澜

我是怎样用几千元创造了十亿资产 (179)

从我自己的经历讲,其实每一个人都要面对现实。

—— 黄光裕





敢与世界争锋 (189)

做冠军只是人生一个阶段的目标,而做
企业能做一辈子。

—— 李宁

资本运营创财富 (195)

资产运作是加法,资本运营是乘法。

—— 张宏伟

敢为天下后 (203)

诚信是第一位的,代价再大也要坚守。

—— 段永平



用科技兴业 (213)

在所有资源中,最重要的还是人。

—— 郭广昌

痛并快乐的成长 (221)

凡事起头难,也最为重要,尤其是在开始
的阶段,能按照计划进行的是少之又少。

—— 何伯权



从品牌到市场 (231)

企业的品牌和品牌文化应该在一开始就
结合宣传。

—— 邹韦

用品牌打天下 (243)

要做商场中的狼,不可以做羊。

—— 梁庆德

市场上永远没有迟到者 (255)

要面对竞争,不但要有信心,要有能力,
还要有足够的信息。

—— 朱江洪

白手兴家的亿万富豪 (265)

做生意的诀窍就是要有远见。

—— 李嘉诚

输得起的股票大王 (271)

不要问能赢多少,而是问能输多少。

—— 韦特斯

大拇指按下的成功 (281)

价格战永远没有胜利者。

—— 徐源



“非常”的传奇故事 (293)

我们对人的管理是以人为本,按照我说的最简单是“胡萝卜加大棒”。这句话难听点,实际上就是好处加严格管理。

—— 宗庆后

第三种经营模式 (307)

什么模式也没有的模式,是自己的模式。

—— 杨东文

另类的勇气 (325)

在其他人都投资的地方去投资,你是不会发财的。

—— 潘石屹

做别人想不到的事 (351)

有思想、有头脑、有想法,没钱也能有钱;如果是没有头脑也没有观念,有钱也等于没钱。

—— 牛根生

逆风飞扬显实力 (367)

我的理想之一,想把一个优秀企业做成中国的。

—— 吴士宏





延伸“老字号” (379)

做生意最重要的诀窍就是要有主见。

—— 刘瑞旗

站得高看得远 (391)

顾客不但是国王,而且顾客还是企业的
神明。

—— 陈虹

九死一生论成败 (403)

想清楚了就做,说出来就做到位。

—— 杨元庆

与危机感共存 (415)

什么叫成功?是像日本一些企业那样,
经九死一生还能好好地活着,这才是真正的
成功。

—— 任正非

从绝望中寻找希望 (423)

磨难是一笔财富,而我们没有经过磨难,
这是我们最大的弱点。

—— 俞敏洪

我是如何成为中国首富的

刘永行

上海东方希望集团董事长刘永行及其兄弟刘永好被美国《福布斯》杂志评为中国首富。在当代中国创业名人的史册上，刘永行的名字，象一颗璀璨的星辰，在中国企业家创业的天空里，大放异彩。



1000 块钱能干什么

我是属鼠的，胆子大、敢闯，下海就下海，没什么。

——刘永行

如今很多人都很关心我当初是怎样创业的。实际上我的当初创业并没想去农村，并没想在农业方面创业。上学前，我搞了八年无线电维修，我哥哥刘永言是搞电子的，我和哥哥也筹集资金 3000 块钱，准备创建一个电子工厂，计划生产音响。从小我们就崇拜爱迪生，爱迪生创造了 GE，GE 当时翻译为奇异，我们就从这两个谐音里取“新意”二字做为我们电子公司的名称，可是去注册的时候，因为太早了，太超前了，上面没批准，我们的第一个创业计划破灭了。不过创业的思想从那时候起，在心里扎下了根。

1982 年我三弟陈育新（刘永美）从四川农学院毕业回来，当时国家号召农村发展专业户，我们觉得既然城市不具备我们创业的条件，就到农村去。没有资金，贷不到款，我们就卖掉身上的物品，凑了 1000 块钱。1000 块钱能干什么？我们根据资金考虑，选择了做种子、种蔬菜、





孵鸡、养鹌鹑，逐步发展，最后我们把重点放到养鹌鹑上，直到1988年。养鹌鹑给我们今后事业的成功创造了第一笔财富。这笔财富，一是为以后创业打下了物质基础，再就是坚定的创业信念。我是属鼠的，胆子大、敢闯，下海就下海，没什么。

有规模才能赚钱

从养一百只、一千只的角度上看是赔钱的，我们把它扩大到一万只、十万只的时候肯定能赚钱。

——刘永行

就在我们的鹌鹑养殖厂干得轰轰烈烈的时候，养鹌鹑的农民多了，产品过剩，市场发生了急剧变化，价格大幅度下跌，鹌鹑蛋从2毛钱一个降到了7分钱一个，很多人都不赚钱，小规模养殖甚至亏损。这时候好多人劝我们见好就收，停止再做下去。可是经过我们研究，由于那个时候的原料也比较便宜，它的成本可以控制在2分钱以内，假设能够卖5分钱的话，就有一倍多的利润。站在养一百只、一千只的角度上看是赔钱的，我们把它扩大到一万只、十万只的时候肯定能赚钱。所以我们继续扩大规模，把它做成规模一定能赚钱。仅仅用一年的时间，我们就在四川新津县古家村建成了全国最大的鹌鹑养殖基地。在中国人当时吃的鹌鹑蛋里，每100个中就有1个是我们兄弟养殖厂生产的，那四年里我们赚了1千万人民币。