



轿 车 爱 好 者 丛 书

张月相 赵英君 主编

轿车选购



黑龙江科学技术出版社

PDG

轿车爱好者丛书

轿 车 选 购

张月相 赵英君 主编

黑龙江科学技术出版社
中国·哈尔滨

图书在版编目(CIP)数据

轿车选购/张月相,赵英君主编. —哈尔滨:黑龙江
科学技术出版社,2002
(轿车爱好者丛书)
ISBN 7-5388-4049-4

I.轿... II.①张... ②赵... III.轿车—选购
IV.F766

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 042440 号

责任编辑 张坚石
封面设计 秉 顺

轿车爱好者丛书
轿车选购
JIAOCHE XUANGOU
张月相 赵英君 主编

出 版 黑龙江科学技术出版社
(150001 哈尔滨市南岗区建设街 41 号)
电话 (0451)3642106 电传 3642143(发行部)
印 刷 黑龙江新华印刷厂
发 行 全国新华书店
开 本 850×1168 1/32
印 张 10.75
字 数 275 000
版 次 2003 年 1 月第 1 版·2003 年 1 月第 1 次印刷
印 数 1—4 000
书 号 ISBN 7-5388-4049-4/U·120
定 价 16.00 元

《轿车选购》编委会

主 编:张月相 赵英君
副 主 编:张玉圣 吕智财 薛家驹
编写人员:张鹏翔 李玉冰 张 迪
 赵海涛 杨名华 罗维民
 石永革 郭 强 李 修

内容提要

本书为方便读者选购轿车,着重介绍了轿车的分类、选购轿车的一般性知识及购车原则;同时,对轿车新型电子技术装置和国内外轿车主要厂家及其车型也做了一般性介绍,其中还配有各车型照片,供欣赏。

本书集知识性、观赏性和趣味性为一体,是一本轿车买主及轿车爱好者很好的读物。

前 言

随着我国国民经济的飞速发展及人民生活水平的显著提高,愈来愈多的家庭已从温饱中解脱出来,步入了小康。衣食住行中的“行”也已从原来梦寐购置一台自行车向购买轿车的目标挺进。特别是在中国加入 WTO 以后,随着轿车税收的降低,轿车价格会逐步下降,关心轿车、购买轿车的热潮即将席卷中国大地。

为配合轿车进入家庭,我们编写了《轿车选购》一书。书中着重介绍了轿车的分类及选购原则,同时也介绍了轿车新技术装置,并以精练而简洁的语言介绍了世界各轿车主要生产厂家的特点、实力,及其主要生产的轿车车型、技术参数。

本书集知识性、观赏性和趣味性为一体,是一本轿车买主及轿车爱好者很好的读物。

虽然我们尽了最大努力,但由于资料不足,时间紧迫和水平有限,书中不可避免地存在缺点和错误,恳请广大读者批评指正。

编 者

目 录

第一章 轿车分类及选购原则	(1)
第一节 轿车选购的一般知识	(1)
第二节 轿车的分类	(9)
第三节 轿车选购的主要原则	(20)
第二章 当代轿车新型电子技术装置简介	(34)
第一节 电控燃油喷射发动机	(35)
第二节 电控自动变速器	(37)
第三节 安全气囊系统	(37)
第四节 制动防抱死及牵引力控制装置	(39)
第五节 电子稳定程序	(40)
第六节 GPS 导航系统和巡航控制系统	(43)
第七节 智能安全、防盗装置	(46)
第八节 轿车防撞系统	(47)
第九节 蓝牙技术在轿车中的应用	(48)
第十节 纳米技术在轿车制造领域中的应用	(49)
第十一节 车载信息系统	(50)
第三章 轿车主要厂家及车型	(54)
第一节 中国轿车	(54)
第二节 日本轿车	(129)
第三节 韩国轿车	(184)

第四节	美国轿车	(200)
第五节	英国轿车	(222)
第六节	德国轿车	(238)
第七节	法国轿车	(288)
第八节	意大利轿车	(301)
第九节	瑞典轿车	(321)
第十节	西班牙轿车	(331)
第十一节	捷克轿车	(334)

第一章 轿车分类及选购原则

第一节 轿车选购的一般知识

一、家庭收入与选购轿车的关系

买车如同点菜,不同的人“口味”差异很大。目前市场上的轿车车型种类众多,人们买车时面对词典一样的说明书和搞不懂的数据,真的很容易挑花了眼。况且消费者除了开车,大多只知道了解车价。这里,我们试将买车人按四种方法分开,为不同“口味”的购车者开列一组菜单。

1. 年收入分类法

(1)7~10万元 这类家庭生活质量比较高,大多拥有一处以上的住房,钱不再是消费的主要障碍。但这样的家庭在购车时总也找不到满意的车型,对轿车的小毛病也不能容忍。在他们能够消费的范围内,帕萨特、富康、毕加索、一汽大众宝来轿车都是当前很好的选择。

菜单:帕萨特 B5 轿车 25 万~27 万元、雅阁轿车 26 万~35 万元、别克轿车 27 万~34 万元、桑塔纳 2000 轿车 16 万元、捷达或富康轿车(自动挡)16 万元。

(2)5 万元 这是成长中的小康家庭,大多拥有一处货币化的公房或贷款买来的住房,目前仍处于还款期。20 万元的车型显然贵了,老款的中档轿车又不太符合“新贵”的要求,“好吃又实惠”才是最好的选择。恰好 2001 年有一批经济型新车面世,这些车实际上是国际市场热销的小型车,值得考虑。

菜单:天津夏利 2000 轿车 10 万~12 万元,上海大众波罗轿车 12 万元,上海通用赛欧轿车 10 万~13 万元、松花江赛马轿车 8 万元、昌河北斗星轿车 8 万元。

(3)3 万元以下 收入不高,但梦想依旧,如果一定马上买车,5 万元左右各款的轿车可以作为考虑对象,只要油耗不高、相对耐用、维修方便就行

菜单:奥拓轿车 4 万~6 万元、夏利轿车 4 万~7 万元、悦达轿车 6 万~9 万元、吉利轿车 3 万~4 万元

2. 年龄性别分类法

(1)25~35 岁 小有成就的年轻人,多数是车迷。驾驶的快乐和品牌的高贵是主流的消费取向。这类人中比如网络职员、私企业主、中介好手等,他们强调感觉和品位,车价最好在 15 万~20 万元之间,少数人也渴望体现年轻人张扬个性的车款。

菜单:进口车中 20 万元左右的有富士、大宇旅行家、斯柯达欧雅轿车等;稍低于 30 万元价位的有丰田花冠、尼桑阳光、欧宝雅特、本田思域轿车等;国产车中有一汽宝来、广州雅阁、风神蓝鸟轿车等。

(2)35~40 岁 事业的中坚力量。对轿车的要求不再是新颖有个性,而是强调稳定的性能和实用,当然品牌也非常重要。

菜单:奔驰 C 系列轿车 70 万元、丰田佳美轿车 36 万~40 万元、尼桑风度及宝马 3 系列轿车等。女性适合本田思域、尼桑阳光自动挡轿车。

3. 职业特征分类法

(1)老板业主 过去成功者的象征是手机,现在中国无线通讯用户仅次于美国,手机算不上什么了。于是,老板们把轿车当做身份的象征,接客户、送朋友,无形中会提高自己的商誉,说不定会拿到不少订单。这类消费者在看品牌的同时,也要注意最近的车市动态,提高对配件的选择能力。

菜单:奔驰轿车 70 万~100 万元、宝马轿车 90 万元、沃尔沃轿车 70 万~80 万元或其他新款进口轿车。

(2)演艺文体人士 对于明星们来说,轿车的档次和品牌是最重要的,外形和性能次之。此外,轿车内部的空间要很大。

菜单:豪华轿车、跑车、多功能运动型轿车,如百万元以上的法拉利跑车、阿尔法罗密欧轿车;几十万元的奔驰、凌志 LS200 轿车和别克商务车等。

(3)外企职员“工薪族” 工薪族不是贫穷的代名词,只是工资构成的一种形式。外企职员、网络公司中层以上职员年收入多在 5 万元以上,他们需要性能稳定、品牌价值高的轿车,对轿车内部的空间要求也比较高。

菜单:奥迪 A6、帕萨特、别克、广州本田、丰田佳美、日产风度轿车和天津、上海生产的新款经济型轿车等。

4.城市地域分类法

(1)北京 北京流动人口和外来人口的数量,决定了北京的消费文化具有多元性,各种轿车的需求总量仍在一段时间内居全国之首。但考虑到北京的特殊政策,普通消费者最好购买排气量在 1L 以上的环保车型。

菜单:新款经济型轿车如天津丰田、大众波罗和通用赛欧等。

(2)上海 精明的上海消费者喜欢轿车,但不愿买车。一批成长起来的高收入阶层看中的是高档车,而且上海人对档次、性能、技术的综合要求会非常高。

菜单:帕萨特、别克、奥迪 A6、桑塔纳 2000 等轿车。

(3)沿海发达地区 在走私比较猖獗的时候,许多沿海城市的道路上跑着大量的“黑车”。打私力度加大后,这些地区走私车锐减,但消费者胃口不减,而且比较习惯于开进口车。20 世纪 80~90 年代,中国主要进口的是三厢车,因此三厢车和内部空间大的车型较受欢迎。

菜单:国产新款经济型轿车和中档进口轿车,如大宇蓝龙、本田、欧宝、尼桑轿车等。

(4)内陆城市 这些城市中消费者水平不高,但由于房价便宜,

轿车消费自然地排上了日程。但同时,这些城市的地方保护也最严重。在国家启动轿车消费政策的作用下,相信明年这一状况会有所改善,届时便宜的微型轿车将大行其道。

菜单:吉利、美日、福莱尔、派力奥轿车等。

二、试试贷款买车

对于那些想买车但又一时难以筹齐全部车款的人来说,各家银行开办的多种形式的轿车贷款业务,无疑被他们当成早日能圆“轿车梦”的最好帮手。预计到 2005 年,我国的轿车年产量将达到 320 万辆,而中国有购车能力的家庭将达到 4 200 万户。这些数字足以使开办轿车贷款业务的银行兴奋不已,因为它意味着成百上千亿的贷款总额和利息收入。但是就目前情况来看,在北京,可以采用贷款方式买车的人,月收入大都在 3 000~6 000 元之间,而这要比北京百姓平均月收入水平高出很多。

当大多数人决定购车时,尤其是首次做贷款购车的消费者会对贷款手续感到一头雾水,贷款购车需要提交哪些资料呢?下面以北京为例,谈一谈贷款购车需要提交的资料有哪些。

办理贷款购车需要提交的主要是三类证明:

- (1)购车本人的身份证、户口本、居住证明和收入或者劳资证明;
- (2)贷款购车人与其配偶的关系证明;
- (3)停车泊位证和两张 25.4mm(1in)近照。

身份证号、姓名的书写一定要和户口本相一致,否则就需要由您辖区的派出所出具确认证明,要是您的证件过期了,必须由派出所出具临时身份证,您的户口本如果有什么变更还要有复印变更页。收入证明需要加盖单位公章或者是劳资部门印章的原件,居住证明是指您的房产证、购房合同和正规租赁合同或者是房管部门、辖区派出所、居委会、物业公司出具的证明。而关系证明是指您的结婚证、离婚证和未婚证明。如果您是夫妻同一户则不需要提供结婚证。担保人可以是购车人的配偶,但如果您属于下面的情况(之一)就需要另外提供担保人了:非北京市城镇居民户口;年龄超过 60 岁;无工作单

位;未婚;担保人为军人(驻京文职军官除外)等。作为担保人需要提供的资料就是前面提到的三类证明中的第一项就可以了。

如果居住在城八区,要有与您的身份证、户口本或者是住房证明相同地点的公安交管部门出具的停车泊位证明;如果您要是在远郊区县购买住房并有正式入住证明的就不需要办理泊位证明了

下面介绍贷款购车的详细步骤和过程,让您对曾经认为是非常繁琐的买车手续有个明确的了解。

首先当您有了自己心仪的车后,您应该到经销点或者是咨询点进行一下咨询。这样一来,您对您选中的车型就有了细致的了解,无论是从价格上性能上,还是在买车以后的售后服务等,通过专业人员的讲解,让您心里就先有了底儿,而且更了解了购车的具体程序:

然后,你需要做的就是将所需要准备的申请贷款购车资料交给经销商做初审,这样做是为了让银行和保险公司以及轿车销售公司对您的情况有一个了解,如果您的情况确实符合公司所要求的贷款条件,那么就可以顺利地进行贷款业务了。您先要根据您所选定的车型交纳相应的首付款,一般情况应交全车款的 20%。再有就是与经销商签订购车合同,并由保险公司为您办理相应的信用保险。当这些都办妥了以后,再由银行受理并批准。最后是由经销商来为您办理轿车入户手续,并将轿车交到您的手里,这样就完成了整个贷款购车的程序。

贷款购车的其他规定如下:

根据担保条件的不同,轿车消费贷款的金额有所不同,以所购轿车作抵押的,购车人首期付款不得少于购车款的 30%,借款额不得超过购车款的 70%。

贷款期限分 3 个档次:1 年以内(含 1 年),1 年以上到 3 年(含 3 年),3 年以上至 5 年(含 5 年)。

轿车消费贷款的利率按照中国人民银行规定的同档贷款利率执行。贷款的利息自贷款本金实际发行之日起计算。利率调整办法按照中国人民银行的規定办理,即 1 年(含 1 年)以内的贷款执行合同

利率;1年以上贷款,利率1年一定,即每年1月份根据人民银行公布的利率标准确定当年的利率。

贷款的本息偿还方式有:

第一,款期限1年(含1年)以下的,实行一次还本付息,利随本清;

第二,款期限1年(不含1年)以上的,借款人从提款后的第二月相应日开始还款,

可选择按月等额还款和按月递减还款方式,一般实行按月等额还款;

第三,借款人要求提前归还本息的,应提前1个月书面通知贷款行;

第四,轿车消费贷款不能延期,贷款一旦发生逾期,即按人民银行的规定计收逾期利息。累计3个月拖欠贷款本息,贷款行则有权处置抵押物或向贷款人行使追索权。

三、怎样投保

1.摸清楚市场价格

车损险保额一般是根据新车购置价确定的,而新车的市场价格目前呈逐年递减趋势,所以,在每年投保的时候查询一下您所驾驶车型的市场价格,根据当前市场价格投保是节省保费的合理办法。

2.上浮第三者险的档次

第三者责任险限额共有6个档次,不同档次的赔偿限额差距很大,但相应保费的差距并不大。所以建议,如果需求在两档保额之间的话,可以上浮一个档次投保。如果您同时投保车损险和第三者责任险的话,第三者责任险的保费可以优惠。

3.是否重复投保车上责任保险

如果您的车上一般乘坐的都是您的家人,而且您和家人都已经投保过人寿保险中的意外伤害保险和意外医疗保险,作为私人轿车,您就没有必要投保车上责任保险了,因为意外伤害和意外医疗保险所提供的保障范围基本涵盖了车上责任保险在这种情况下的所能提

供的保障。

如果您的情况符合上述条件但没有投保意外和意外医疗保险,建议您最好还是选择投保意外保险,因为这样所需缴纳的保费远远低于车上责任保险,而且还保障交通事故以外发生的其他意外事故对您造成的损失。

当然,如果您车上经常乘坐朋友,而且经常变化,您最好还是投保车上责任保险,用以满足意外交通事故发生时的医疗费用。在选择投保座位数时,如果按核定座位投保,费率是 0.5%;如果不按核定座位投保,费率是 0.9%。例如:桑塔纳新车核定座位数为 5 座,每人保额 1 万元。保 5 座,保费 250 元;保 1 座,保费 90 元;保 3 座,保费 270 元。很明显,保 3 座就不如保 5 座合算了。

4. 选择不计免赔特约保险

在车损险和第三者责任保险中,保险公司都有按照您在事故中的责任,只赔偿您实际损失的 80%~95% 的约定,这可能使您将来在实际获得赔偿方面产生比较大的损失。通过投保不计免赔特约保险,在这两个险种上才能得到您所应该承担损失的 100% 赔偿。

5. 投保轿车保险七忌

第一,莫重复投保。就是投保人自以为多投几份保,就可以使被保轿车多几份赔款,如某人为自己的车先后在两个保险公司投了保,幻想到时能得到保险公司双份赔偿。岂不知按照《保险法》第四十条规定:重复保险的保险金额总和超过保险价值的,各保险人的赔偿金额的总和不得超过保险价值。因此,即使投保人重复投保,也不会得到超价值赔款。

第二,莫超额投保或不足额投保。如某司机的轿车价值 10 万元,却投保了 15 万元的保险,认为多花钱就能多赔付;而有的车价值 20 万元;却投保了 10 万元,这两种投保都不能得到有效的保障。依据《保险法》第三十九条规定:保险金额不得超过保险价值,超过保险价值的,超过的部分无效。保险金额低于保险价值的,除合同另有约定外,保险人按照保险金额与保险价值的比例承担赔偿责任。所以

超额投保、不足额投保都不能获得额外的利益。

第三,莫保险不保全。一些人为节省一点钱,总想少保几种险,或者只保车损险,不保第三者责任险;或者只保主险,不保附加险等。其实各险种都有各自的保险责任,假如真的轿车出事,保险公司只能依据当初订立的保险合同承担保险责任给予赔付,而车主的其他一些损失有可能就得不到补偿。

第四,注意及时续保。有些人在保险合同到期后不及时续保,总认为拖两天没关系。这些司机朋友不知想过没有,如真遇上飞来横祸,岂不是大事晚矣。如某市一个体司机保险到期后,没能及时续保,偏偏这时候出了车祸,造成一死二伤的惨剧,直接经济损失达 10 万余元。保险公司也爱莫能助。该司机后悔不已。

第五,认真审阅保险单证。自 2001 年 4 月 1 日起,全国统一使用中国保监会统一监制的保险单证,原有各保险公司印制的同类空白单证自 2001 年 5 月 1 日起停止使用。当您接到保险单证时,一定要认真核对,看看单证第三联是否采用了白色无碳复写纸印制并加印浅褐色防伪底纹,其左上角是否印有“中国保险监督管理委员会监制”字样,右上角是否印有“限在××省(市、自治区)销售”字样,如果没有可拒绝签单。

第六,注意审核代理人真伪。当您投保时要选择国家批准的保险公司所属机构投保,而不能只图省事随便找一家保险代理机构投保,更不能被所谓的“高返还”所引诱,只求小利而上“假代理人”的当。

第七,注意莫要“骗赔”的伎俩。有极少数人,总想把保险当成发财的捷径,如有的先出险后投保,有的人为制造出险事故,有的伪造、涂改、添加修车、医疗等发票和证明,这些都属于骗赔的范围,是触犯法律的行为。在此告诫广大司机朋友,千万不要耍小“聪明”,到头来落个鸡飞蛋打,悔之晚矣。

四、购车流程

目前购车手续之繁确实让人“叹为观止”,以北京为例:

第一步,在买车之前,要先开出停车泊位证,用来证明买来的车有地方停(毕竟首都特殊,其他城市此步可省略);

第二步,去轿车经销商处交款提车;

第三步,办理工商验证;

第四步,交纳印花税;

第五步,交纳轿车购置税;

第六步,办理移动证;

第七步,办理保险;

第八步,去检测场验车;

第九步,以上手续齐全后,过五个工作日,去所在地区领车牌;

第十步,保险公司登记车牌号码;

第十一步,给车照相;

第十二步,交养路费和车船使用税;

第十三步,到所在地区安委会办机动车备案卡;

第十四步,领取行驶证;

第十五步,建档。

等这一切的一切都办理完毕,到第十六步,您的新车才可以上路。

那么,办理完这些手续又需要多长时间呢?即使“轻车熟路”,既有经验又有门路的人去办理,最快也要半个月;如果是初次购车者,可能会因为毫无头绪而茫然不知所措,不知道要跑多少冤枉路,等到办齐所有手续,两三个月也不是没有可能的。那么有没有一种省时又省力的解决办法呢?有。但前提是多花钱,两千到三千元不等,这就是一些经销商提供的所谓“一条龙”服务。这对于那些辛辛苦苦攒钱想买辆经济型轿车的普通人家来说,无疑又是一个不小的负担。

第二节 轿车的分类

随着轿车开始进入家庭,关注轿车的人越来越多。目前国内外