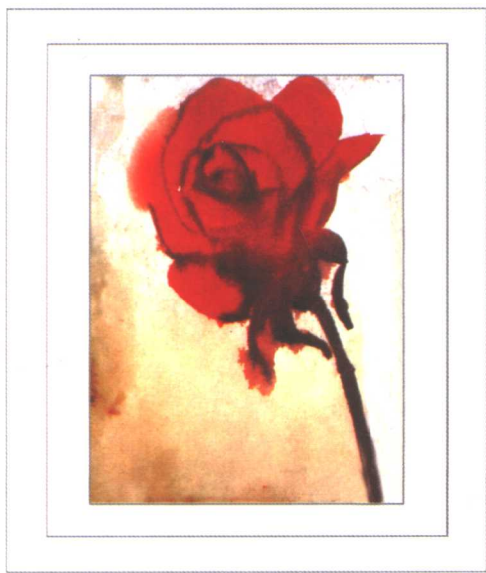


《桃李》作者的最新力作
一幅纷杂的都市校园新景观

朝着鲜花去

张 者/著



插图本

中国社会科学出版社

《桃李》作者的最新力作
一幅纷杂的都市校园新景观

朝着鲜花去

张 者/著



插图本

中国社会科学出版社

图书在版编目(CIP)数据

朝着鲜花去 / 张 著; —北京: 中国社会科学出版社,
2002. 7

ISBN 7-5004-3420-0

I. 朝… II. 张… III. 中篇小说-作品集-中国
-当代 IV. I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2002)第035565号

责任编辑 胡 靖
特约编辑 张 英
责任校对 李 平
封面设计 烟 雨
责任印制 郑以京

出版发行 **中国社会科学出版社**

地 址 北京鼓楼西大街甲158号

电 话 010-84029453

邮 编 100720

网 址 <http://www.csspw.com.cn>

传 真 010-64030272

经 销 新华书店

印 刷 北京社科印刷厂

版 次 2002年7月第1版

印 次 2002年7月第1次印刷

开 本 880毫米×1230毫米 1/32

印 张 11.5

插 页 2

字 数 300千字

定 价 19.80元



光
明
书
架



作者简介

张者，本名张波，1967年出生，祖籍河南，曾就读于西南师范大学中文系、北京大学法学院，获法学硕士学位。曾任新华社等多家新闻单位记者，现为《南方周末》报记者，中国作家协会会员，重庆市签约作家。先后在《收获》、《人民文学》、《十月》、《大家》等文学刊物发表作品，计有中篇小说“老家系列”、“西部系列”、“校园系列”，中篇小说集《唱歌》，长篇小说《桃李》等。另著有经济学大师访谈录《谏言：中国经济发展内参》等。



光
明
书
架

内容简介

本书收录了青年作家张者近年发表的“校园系列”，某些篇章被誉为2001年最好看的小说。

相对于纷繁复杂的都市，现代的大学校园就像一个城市的包厢，也像一个现实中的大观园。在热闹的场所辟一隅包厢或者一处园子是为了躲避都市的嘈杂，找寻暂时的安静，同时也为了躲在里面去享受另类的自得其乐。本书以当代大学校园生活为基本背景，展现了纷杂的现代都市景观对大学生和青年知识分子的激荡和影响，以及由此带来的或焦躁或平和、或受惑或变异的心态。文字优美流畅，充满智慧，情节引人入胜，间或给人耐人寻味的启示，又间或予人荡气回肠的享受。

策 划 / 严 平

周荣胜

统 筹 / 张 勇

责任编辑 / 胡 靖

特约编辑 / 张 英

封面设计 / 烟 雨

内文插图 / 贾 洁

目 录

1 / 唱歌 ◎

42 / 传呼 ◎

77 / 白影 ◎

116 / 纸条 ◎

151 / 毒药 ◎

196 / 再浪漫一回 ◎

240 / 春天里不要乱跑 ◎

290 / 你用的什么口红 ◎

324 / 朝着鲜花去 ◎

363 / 后 记 ◎

唱歌

1

第三天,老板回来了。老板从南方回来的消息是师姐来宿舍告诉我们几个的。师姐说,先生回来了,要召集大家见个面。被师姐称之为先生的就是我们老板,也就是我们导师。可是师姐偏不称老板也不叫导师,唤先生。现在社会上流行称自己老公为先生,师姐又不是不知道。她明知道先生有另外一层含意容易产生误会,她还先生、先生地唤着,而且把姓氏也省了,这就有些问题,有些暧昧。

知识经济时代,把导师称为老板是高校研究生的独创,很普遍。老板这称呼在同学们嘴里既经济了一回,也增添了知识的成分,很具有时代感。这个称呼不知从何时开始的,无非有以下几个理由。第一,把导师称作老板喊着踏实,叫着通俗,显得导师有钱有势;第二,老板这称呼在同学们心中已赋予了新的含意,老板已不是生意人,也不是一般人理解的大款了。大款算什么,大款只有几个臭钱,而老板不仅是大款也可能是大师、大家;第三,老板这

唱
歌

称呼已根本和一般公司经理区分开了，同学们称自己勤工助学打工所在的公司经理为老总。

不过，老板作为一种称呼也只是在学生之间用用。比方两个同学遇着了，互相问候一下，当然不会再用“吃了没”之类的传统用语，那显得太老土了；也不会用“离了没”这些已婚老男人和老女人的俏皮话。同学们大都是未婚青年，又是莘莘学子，问候语应当有些创新。所以两位同学在校园内相遇，一般会用“出了没”来打招呼。甲问乙：“你们老板最近出了没？”回答：“出了，出了，送你一本。”意思是说和导师合作的专著出版了。也有另一种回答：“出了，出了，我也可以轻松一下了。”这意思是说老板出国讲学或者出差讲课了。

要说明的是当着导师的面不叫老板，大家还是叫老师，也有称先生的，不过都带着姓氏。比方我们老板姓邵，我们有时也叫他邵先生。带着姓氏以示区别，说明老邵是我们先生而不是你们先生。再者也说明了老邵不是文人们普遍特指的那位叫鲁迅的“先生”，更重要的是老邵不是家里的那位特殊的“先生”。女生称导师为先生者少，省了姓氏的就更少了。师姐可以说是一个特例。师姐有意混淆“先生”和“先生”的界线，这说明她有某种野心，说不定是想改变在老板身边的身份，提高在我们身边的地位，改变在同学们中间的辈分，就是梦想取代师母也未可知。

本来师姐比我们年龄小，我们之所以称师姐为师姐，是因为她比我们早一年读研，师从的又是同一个老板，为此我们还不得不尊称她为师姐。师姐的情况和师妹刚好相反。师妹的年龄比我们都大，可低我们一级，我们照样称她为师妹。无论是师姐还是师妹她们都很乐意这样。当我们几个大男人喊师妹这么个老姑娘为师妹时，师妹自然而然便找到了当师妹的感觉，她会很忸怩地扭动腰肢作天真可爱状，仿佛又回到了十八岁。师姐年轻漂亮，自我感觉良好，我们喊她师姐，她会乐得合不拢嘴，像占了多大便宜似



挺着丰满很庄重的样子。
像占了多大便宜似的做定成熟状！
我们喊她师姐，她会舍不得不挂嘴，
师姐年轻漂亮，自我感觉良好！

的作老实成熟状,挺着丰乳很庄重的样子。

要说高校的辈分排列也没有什么特别的,这就像回到故乡喊一个刚学会走路的小丫头片子为二大娘一样,这和年龄无关。当然,要是同一届那就看年龄大小了。目前,我们有一位年龄比我们小我们却要喊她为师姐的师姐,还有一位年龄比我们大我们却要喊她为师妹的师妹,这使我们这些师兄弟和她们相处有些力不从心,惹祸的事时有发生。比方师妹吧,年龄便成了她的禁忌。她年龄大,又没找到婆家,如果你好心提出为她过一次生日,她会勃然大怒。被激怒的师妹就不是师妹了,成了老娘,骂:“老娘过不过生日管你们屁事,婊子养的!”师妹是湖北武汉人,她用家乡话骂人特别凛厉,那时候你只有逃之夭夭的份儿。

在师姐面前你最好不谈爱情。师姐从读本科时就爱上了我们老板,最后考上老板的研究生恐怕也是醉翁之意不在酒。可是,邵先生是有家有口的人,也就是说我们不但有师母还有一位名副其实的小师妹。关于师姐对老板的痴情这已是公开的秘密,虽然如此你谈论这件事千万别让她听到,否则师姐就不是师姐了,会成为最难哄的师妹。她的脸色在相当长一段时间会像她家乡的梅雨季节阴郁不散,泪水如淅淅沥沥的细雨持续着,持续着那种阴晦的感觉会让你心中长满白色的霉菌。

老板这次回来不知又带回什么案例。老板不仅是名校的著名教授、学者、法学家,而且是大律师。老板每次出门都会带回一个生动有趣而又能阐释某个法律教义的案例。这些案例基本都是老板代理的案子。通常情况下老板出差是为了和委托人签订书面委托合同,单纯的讲学和会议越来越少了。老板签了合同首先会和我们见一面,通报案情,然后下次上课进行讨论。这时的老板像一位虚心老实的旁听生,坐在一边听我们的发言。在讨论的过程中老板也会记笔记,然后根据大家的讨论发表自己的看法。当然如果谁不同意老板的观点也可以反驳。最后有关案子的法律问题在

大家的讨论中越来越清楚。讨论结果将成为老板代理词的核心内容。老板这种理论和实践相结合的教学方式一举几得，效果显著。不但教育了学生，打赢了官司，也赚了大钱。

当然老板也不是小气的人，案子结了之后他也多少给我们表示一下，经常请我们吃饭、泡吧、唱歌之类的。老板为他的学生每人配了一部手机，并且要求二十四小时开着。老板说：“放心吧同学们，手机费由所里报销。”这当然会引起我们的一阵欢呼。

老板现在有多少钱谁也说不清楚。反正豪华别墅、宝马香车都有了，至于有没有小蜜，作为他的学生不好乱猜。老板一般情况下不来学校，上课时才来，下了课开着车就走了。他不在学校办公，他的律师事务所在校外租有写字楼，比学校的办公室豪华多了。我们平常要找老板，打他的手机就行了。如果老板找我们，他会让事务所的梦欣小姐打电话给我们，梦欣小姐的声音十分好听，我们都喜欢她的声音。我们几个无论谁的心情不好，只要接到梦欣的电话，心情就像蓦然晴朗的天空极为开阔。这不仅仅因为梦欣是一位真正的美女，关键是梦欣的电话代表老板。老板找我们那肯定有好事，对于这一点我们深信不疑。只要老板单独给谁派个活，报酬是极为可观的。我曾经因在老板的授意下写了一篇几千字的文章在报上发表，拿过一万块钱。师兄曾帮老板写过一次小案子的代理词拿过两万块。师弟、师哥在这方面都获过利。至于其他宿舍的师兄弟我们不太了解，不便乱说。不过在同学们中间流行的几句话可以说明一些问题：

“读研要读邵教授的，打工要打邵主任的，泡妞要泡邵先生的。”

这几句话的意思是说读研读邵教授的将来找工作不用愁，只要邵教授帮你推荐一下，基本没问题。在读研期间给邵主任的律师事务所打工，报酬可观，不会成为贫困生。泡妞要泡邵先生的，因为邵先生律师事务所所有以梦欣为首的一群漂亮妞。她们一律称

唱
歌

老板为邵先生，只要能泡上一个，衣、食、住、行都解决了。当然，这句话中还暗含一个人，那就是师姐。师姐也称老板为先生，只不过略去了姓氏，以示和那群让师姐不屑一顾的女同胞的区别。不过师姐没人敢去泡，想泡也泡不上，不信你问问师哥，他在师姐身上花了不少精力吃过不少亏。因为师姐心目中只有老板。

老板对他的学生从来不厚此薄彼，一碗水绝对端得平。当兄弟们有好事了你不必嫉妒，好事情肯定会临到你的。所以无论老板给谁派活，我们大家都会齐心协力帮助他完成，绝不互相拆台。

二

无论从哪个方面说，老板的发展都是十分神速的。几年前我还没考上老板的研究生时，他的知名度还只是在学术界。那时候他还没申请律师资格。没有律师资格的老板却意外地为人代理了一个案子。那也是他代理的第一宗案子。现在看来那完全是一次巧合。当时老板去南方开一个什么学术会议，在飞机上认识了民营企业宋天元，这就是后来和老板过往甚密的宋总。宋总为了打官司不惜代价，不但出钱而且还出人。他把公司的公关小姐梦欣派到老板身边，说是公司派往北京的法律联络员，其实是送给老板的小蜜。梦欣在北京常年有包房，一切费用由公司出。老板后来把梦欣安排到自己的律师事务所，并且又发给了她一份工资。这样，梦欣的年薪已高达二十多万元了。

当时，老板在飞机上刚好和宋总坐在同排，两人很客气地交换了名片。当宋总得知身边坐着的就是著名大学的法学教授、国内知名的邵博士时，眼睛一下就亮了。宋总激动地握着老板的手说：“邵教授，我久闻大名，今日在天上相遇，这是上帝的安排。”

老板对宋总的过激反应大惑不解。一般情况下，大家萍水相

逢出于礼貌交换一下名片客气几句也是有的，如宋总者就有些少见。老板说：“请别客气，我只是一个穷教书的。”

宋总说：“你是教授我知道，但不会是一个穷教授吧，像你这样的知名法学家，在外面随便帮人打几个官司也就发财了。”

老板笑笑说：“诉讼代理是律师的事。”

“当教授也可以当律师呀。”

“可以兼职当律师，我主要是没有时间。再说当律师去找案源也挺麻烦，我的学生有当律师的。”

宋总神秘地笑笑，说：“邵教授如果有意帮人打官司，案子就摆在你面前。”

老板望望对方道：“难道宋总要和人打官司？”

宋总无可奈何地叹了口气，摇摇头说：“我本来不想和人打官司，谁不知和气生财的道理。可是对方要置你于死地而后快，你只有奋起还击，官司躲是躲不过去的。”

老板说：“宋总别烦忧，把你的案子说来我听听。”老板得知宋总有法律纠纷来了兴趣。长期以来老板一直都在搜集案例。老板搜集案例已到了痴迷的程度。

虽然法院每年都有很多审结的案例公布，可老板却不感兴趣。老板认为那些案例都是有了定论的，束缚思路，无法激发他的灵感，没有挑战性。老板研究案例也需要新鲜、新奇、新意，这样才有刺激，才产生激情。从这个角度来说，老板是一个天生的好律师。

可是当时宋总却闭口不谈案子，全心全意地想说服老板做他的诉讼代理人。宋总说：“邵教授愿意帮我打这个官司吗？”

老板说：“我只是对案例感兴趣，我谈谈对案子的看法，分析分析案情还是可以的。”

“那么，邵教授还是不愿做我的代理人了。”

老板说：“你先告诉我案情吧，我不知道案情，怎么做你的诉

讼代理人?”

宋总说：“案情当然要说，关键是你愿不愿成为我的诉讼代理人。你不愿做我的代理人，案情说了也白说。”

“我不了解案情没有把握怎么敢轻言答应做你的诉讼代理人呢？”

“这案子对你这个名教授来说是小菜一碟。”

“那你说说案子吧。”

宋总说：“你还是先答应我。”

两个人像孩子一样发生了争执。末了，宋总哈哈笑起来。宋总问：“邵先生属牛的吧？”

“你怎么知道的？”老板不解。

“我也是属牛的，属牛的就是犟。”

“是嘛！”老板也哈哈笑起来。老板说：“我就是想帮你恐怕也无能为力。我现在还没有申请律师资格，就是有资格了，还要等一年之后才能拿上执业证；拿到执业证后还要设立律师事务所。等我把所有手续办齐了，你的案子早结了。”

宋总又笑了，说：“邵教授，有句话我说了你可别生气，你也太书生气了。不是律师就不能帮人打官司了？”

“那倒不是。”

“这就对了。我虽不懂什么法律，但《民法通则》和《民事诉讼法》我还是翻过的。《民事诉讼法》第五十八条规定：‘律师、当事人的近亲属、有关的社会团体或者所在单位推荐人、经人民法院许可的其他公民，都可以被委托为诉讼代理人。’邵教授，我背得对不对？”

老板点着头，说：“看不出你的记忆力这么好，背得一字不差。”

“唉——”宋总叹了口气说，“我是有病翻医书。谁没点麻烦翻那法条干什么？我这事只有诉诸法律了。我已找律师事务所咨询

过,还没开口先谈钱,我不是舍不得钱,我根本信不过那些律师。我这个案子不仅仅是法律问题,不但打官司还要打关系。”

“我可没什么关系,也不认识大官。”老板说。

宋总神秘地微笑着望望老板,说:“你教了几年书了?”

“十几年。”

“邵教授也是桃李满天下了。你的学生都分在什么单位?”

“没有什么当官的,有一部分当了律师,有一部分去了公、检、法。”

“在我们市有吗?”

“有。”

“这就对了,你代理的案子你的学生敢乱判吗?”

“谁也不能乱判嘛,你可以上诉的。”

“任何一位法官都不敢乱判,这个我信。关键的问题是我们的法律现在还不健全,有些法律问题本身还有争议。这要看法官看问题的角度,站的角度不同判决就不同。这和政治斗争差不多,无所谓谁对谁错,关键看立场。如果你是我的代理人,你的学生肯定站在你的立场上来判案。”

老板听了宋总这番话,不由对宋总另眼相看,说:“宋总可以当个政治家。”

“哪里,哪里,我只不过说出了普遍现象。”

“你那案子有多大标的,把你急成这个样子。”

“不瞒你说,这个案子关系我整个公司的生死存亡,如果我输了至少要拿出 28% 的股份,公司成立之初 28% 的股份也就五万多块钱,现在的 28% 价值两千多万。”

“你的公司发展得这么快。”

“越发展得快,内部争权夺利的斗争越残酷。”

“两千多万的标的,代理费近百万呀!”

“我知道你们的规矩,诉讼代理费一般在 3% 至 5%, 标的越

大比例越小,我这个案子愿意出一百万元代理费。”

老板觉得可笑,谈着谈着谈到代理费上去了,这和案情无关。老板说:“看样子你知道的还不少。”

“我刚才都说了,为了打这个官司,我把该了解的都了解了,就是还没找到合适的代理人。如果邵教授愿意帮我打这个官司,一下飞机我就给你写委托书,诉讼费先付一半,怎么样?”

老板只是苦笑,说:“你让我帮你可以,即便做了你的代理人,我也不敢收你的钱。《律师法》想必你也翻过,第十四条规定:‘没有取得律师执业证书的人员,不得以律师名义执业,不得为牟取经济利益从事诉讼代理或者辩护业务。’我收你的钱是违法的。”

“你可以不以律师名义做我的诉讼代理。至于钱嘛……我给你现金,连个白条都不让你打。这事只有天知地知,你知我知。”

“你就不怕我不认账?”

“我百分之百相信你,你是赖账的人吗?”

“咱先不谈这些,你告诉我案情吧。”

“你先说同不同意吧!”

两个人相视一下又哈哈笑了。笑过了两人都不愿再说话。这样较劲太累了。后来,老板和那个宋总都睡着了。老板在飞机上做了一个梦。在梦中他走进了一个金碧辉煌的宫殿。在宫殿内到处都是金银财宝,老板捡呀捡呀的,正捡着猛然发现宋总正笑眯眯地望着自己。老板有些不好意思地笑笑,正要说什么,一阵颠簸把老板颠醒了。老板睁开眼刚好面对宋总,梦中那不好意思的笑在脸上还没退去。这使老板有些羞赧。

宋总问:“睡了?”

“睡了。”老板答。

“做了个好梦?”

“做了个好梦!”

“在天上做的好梦,在地下一般都能成为现实。”



在梦中他走进了一个金碧辉煌的宫殿。在宫殿内到处都是金银财宝，老板捡呀捡呀的，正捡着猛然发现宋总正笑眯眯地望着自己。