



# 目 录

1	<b>第一章 国际贸易概述</b>
1	<b>第一节 国际贸易中的基本概念</b>
1	一、国际贸易分类
4	二、国际贸易分析
6	三、对外贸易效益核算
8	<b>第二节 国际贸易规范</b>
8	一、国际贸易中的中国法律制度
8	二、国际贸易中的条约和惯例
12	<b>第二章 商务谈判</b>
16	<b>第一节 商务谈判的基本形式与程序</b>
16	一、商务谈判的基本形式
17	二、商务谈判的基本程序
26	<b>第二节 发价</b>
26	一、发价及构成有效发价的条件
27	二、发价的撤回和修改
28	三、发价的撤销
29	四、发价应该明确和注意的问题
32	<b>第三节 接受</b>
32	一、接受的含义
33	二、构成接受的条件
35	三、逾期接受的问题
35	四、接受的撤回问题

36	五、表示接受时应注意的问题
37	<b>第四节 出口合同的签订</b>
37	一、销售合同订立的时间和条件
38	二、销售合同的形式
39	三、销售合同的内容
40	四、签订销售合同应注意的问题
46	<b>第三章 货物的品质和数量</b>
49	<b>第一节 货物的品质</b>
49	一、货物品质的含义
50	二、货物品质的表示方法
55	三、货物品质的机动幅度与品质公差
56	四、合同中的品质条款
57	<b>第二节 货物的数量</b>
58	一、货物的数量及计量单位
61	二、数量的机动幅度
62	三、合同的数量条款
64	<b>第四章 货物的包装</b>
65	<b>第一节 货物包装的种类</b>
65	一、运输包装
67	二、销售包装
69	<b>第二节 货物包装的标志</b>
70	<b>第三节 中性包装与定牌</b>
70	一、中性包装
71	二、定牌
72	<b>第四节 合同的包装条款</b>
72	一、包装方式和包装材料问题
72	二、包装费用负担的问题

## 目 录

74	<b>第五章 价格术语与对外报价</b>
76	<b>第一节 价格术语</b>
76	一、价格术语的含义
78	二、价格术语的作用
78	三、价格术语的国际惯例
80	四、价格术语对买卖双方义务关系的规定
80	五、两种主要价格术语
90	<b>第二节 商品价格</b>
91	一、我国进出口商品作价原则
93	二、掌握好影响价格的各种因素和动向趋势， 以及各种差价
94	三、商品价格的作价办法
95	四、佣金和折扣
96	五、出口商品价格折算
98	<b>第六章 货物的交付</b>
99	<b>第一节 交货和装运的概念</b>
100	<b>第二节 货物的装运条件</b>
100	一、装运日期
103	二、装运港和目的港
105	三、转运和分批装运
108	<b>第三节 货物的运输方式</b>
109	一、海洋运输
117	二、陆地运输
120	三、航空运输
122	四、邮政运输
123	五、联合运输
123	六、集装箱运输

125	七、陆桥运输
126	八、国际多式联运
127	九、管道运输
128	十、OCP 运输
128	<b>第四节 租船与订舱</b>
129	<b>第五节 运输单据</b>
129	一、海运提单
133	二、空运提单
134	三、多式联运单据
134	四、集装箱运输单据
134	五、铁路运输单据
136	<b>第七章 国际贸易结算</b>
141	<b>第一节 票据结算</b>
141	一、票据法概述
144	二、票据的分类及内容
150	三、票据行为和票据权利
155	<b>第二节 国际结算的支付方式——汇付与托收</b>
156	一、汇款方式的种类
157	二、汇款方式的当事人及其法律关系
157	三、托收结算方式
161	<b>第三节 国际结算方式——信用证支付</b>
162	一、信用证的含义
162	二、信用证的当事人
163	三、信用证方式支付的一般程序
164	四、信用证的基本内容
165	五、信用证的特点
166	六、信用证的种类

171	<b>第四节 银行保证函</b>
171	一、银行保证函的含义
172	二、银行保证函的当事人
172	三、银行保证函的种类
173	四、银行保证函的主要内容
173	<b>第五节 各种支付方式的结合使用</b>
174	一、汇款与信用证结合
174	二、信用证与托收结合
175	三、汇款与银行保证函结合
175	<b>第六节 合同中的支付条款</b>
175	一、汇款方式的规定方法
175	二、托收方式的规定方法
176	三、信用证方式的规定方法
176	四、部分信用证、部分托收的规定方法
178	<b>第八章 货物的运输保险</b>
181	<b>第一节 海运保险的内容</b>
181	一、保险的原则
183	二、保障的风险
184	三、海上损失
186	四、保障的费用
186	<b>第二节 中国海运货物保险条款</b>
187	一、承保责任范围
192	二、除外责任
192	三、承保责任的起讫期限
194	<b>第三节 英国伦敦保险协会海运货物保险条款</b>
195	一、条款(A)的承保风险与除外责任
195	二、条款(B)的承保风险和除外责任

196      三、条款(C)的承保风险和除外责任

197      **第四节 其他运输方式的货物保险**

197      一、陆运险与陆运一切险

198      二、航空运输险与航空运输一切险

198      三、邮包险和邮包一切险

199      四、出口信用保险

200      五、对外加工和补偿贸易保险

201      六、产品责任保险

201      **第五节 我国海运货物保险业务**

201      一、确定投保险别及保险金额

203      二、办理投保和交付保险费

205      三、取得保险单据

206      四、保险索赔

210      **第六节 合同的保险条款**

210      一、订立保险条款应注意的问题

211      二、合同中的保险条款

214      **第九章 货物的检验**

219      **第一节 货物检验的作用**

219      一、商品检验

219      二、商品检验的作用

220      **第二节 检验权及商品检验机构**

220      一、检验是买方接受货物的前提条件

221      二、检验权

221      三、商品检验机构

225      **第三节 检验的时间与地点**

226      一、检验时间

226      二、检验地点

227	<b>第四节 检验证书及其作用</b>
227	一、检验证书的种类
227	二、检验证书的作用
228	<b>第五节 进口商品的残损鉴定</b>
228	一、残损及残损分类
228	二、理货签证和残损鉴定
230	<b>第六节 合同的检验条款</b>
232	<b>第十章 出口单证的制作</b>
233	<b>第一节 托运单</b>
238	<b>第二节 出口报关单</b>
241	<b>第三节 装货单与收货单</b>
243	<b>第四节 海运提单</b>
247	<b>第五节 装箱单、重量单和尺码单</b>
248	<b>第六节 保险单</b>
248	一、保险单的填写方法
251	二、保险单份数
251	<b>第七节 发票</b>
252	一、商业发票的制作
254	二、发票的份数
255	<b>第八节 海关发票</b>
256	<b>第九节 汇票</b>
256	一、汇票的填写方法
258	二、汇票的份数
258	<b>第十节 产地证</b>
259	一、普遍优惠制产地证
262	二、出口商产地证
265	<b>第十一节 装船通知</b>

266	<b>第十二节 受益人证明</b>
267	<b>第十三节 商检证</b>
267	一、中方出具的商品检验证书
268	二、外方出具的商品检验证书
269	<b>第十四节 电传</b>
270	<b>第十一章 纠议的预防与处理</b>
273	<b>第一节 违约与索赔</b>
273	一、争议与索赔
274	二、索赔的权利与违约的法律责任
275	三、一方违约，另一方可以采取的措施
277	四、索赔条款
281	五、争议的解决方式
285	<b>第二节 仲裁</b>
285	一、仲裁协议
288	二、仲裁程序
290	三、仲裁的审理与裁决
290	四、仲裁裁决的承认与执行
292	五、我国的涉外仲裁
293	<b>第三节 不可抗力</b>
294	一、不可抗力的含义和不可抗力事故的范围
295	二、不可抗力的法律后果及处理原则
296	三、不可抗力条款
299	<b>第十二章 合同的履行</b>
300	<b>第一节 出口合同的履行</b>
301	一、备货、报验
302	二、催证、审证和改证
307	三、委托运输及装运

308	四、制单结汇
309	<b>第二节 进口合同的履行</b>
309	一、开立信用证
310	二、租船订舱及委托运输
310	三、投保
311	四、审单和付汇
311	五、报关、接货
312	六、商检、拨交
312	七、进口索赔
315	<b>第十三章 国际贸易方式</b>
315	<b>第一节 代理、分销与直销</b>
315	一、代理
317	二、分销
319	三、直销
319	<b>第二节 对等贸易</b>
320	一、补偿贸易
321	二、易货贸易
321	三、互购
322	<b>第三节 拍卖和寄售</b>
322	一、拍卖
323	二、寄售
324	<b>第四节 对外加工装配业务</b>
324	一、来料加工
325	二、来件装配
325	三、加工装配合同
326	<b>第五节 期货交易</b>
327	<b>第六节 投标与招标</b>

## ● 国际贸易实务

- |     |                     |
|-----|---------------------|
| 327 | 一、招标与投标             |
| 328 | 二、招标与投标的程序          |
| 330 | 附录一 《联合国国际货物销售合同公约》 |
| 360 | 附录二 《跟单信用证统一惯例》     |
| 391 | 主要参考书目              |

# 第一章 国际贸易概述

本章要点：

国际贸易中的基本概念

如何进行国际贸易分析

如何进行外贸效益核算

国际贸易通常是指国家之间商品和服务的交换活动，是各国之间在国际分工的基础上，通过世界市场实现商品、资本、劳动、科技和服务等生产要素的合理配置，达到国际收支均衡的行为和方式。

国际贸易发生在每个人的身边。我们用的派克金笔、吃的美国汉堡包、看的日本电视，这些都是通过国际贸易获得的。

## 第一节 国际贸易中的基本概念

进行国际贸易，首先应了解国际贸易中的基本概念。

### 一、国际贸易分类

根据国际贸易的外部特征，可以将国际贸易做如下分类：

#### 1. 国际贸易、对外贸易与世界贸易

国际贸易泛指世界各国之间的商品与服务交易，是从国际范围来看的各国对外贸易，即世界各国对外贸易的总称。从统计的边界上说，是指进入或离开一国地理国界或者海关监督边界的商品交换。外国人在中国内地设立独资企业所生产的产品，在中国的市场上销售，就不能看作是国际贸易；某外国的跨国公司从国外的分

分支机构向母公司输入一批货物，虽是跨国公司内部贸易，但也属国际贸易。

对外贸易是指一国或地区同其他国家或地区所进行的贸易活动。从一个国家或地区看，这种交易活动就是对外贸易。与此直接相关的统计指标是进出口贸易额，即一国进出口贸易总值，它是反映一国在某一时期内进出口商品的全部价值的统计指标。按联合国的规定，出口贸易额的价格，按离岸价格计算，进口贸易额的价格按到岸价格计算。

世界贸易是从全世界的范围来看，将各国对外贸易之和称做世界贸易。由于同一笔国际贸易对一国来讲是出口，对另一国来讲就是进口，为避免重复计算，一般将世界各国的出口额折算为同一种货币，加总后得到世界贸易额。

### 2. 出口贸易和进口贸易

出口贸易是指将本国生产加工的货物运往他国或其他地区的市场进行销售。

进口贸易是指将外国货物输入本国国内市场销售。

各国在进行进出口贸易统计时，并不是把所有运出国境或关境的货物都列为出口，也不是把所有运进国境或关境的货物都列为进口。列入出口和进口的货物，只包括因外销或外购而运出和运进国境或关境的货物，凡不以买卖为目的而进出的货物都不包括在进出口统计之中。

目前，世界上有两种统计体系，总贸易体系和专门贸易体系。总贸易体系以一国的地理边界为统计边界，所有进入本国国境的货物都算作进口，离开本国国境的货物都算做出口。专门贸易体系是以货物通过海关办理结关手续为标准的，也就是以海关关境作为统计边界。进入关境者为进口，输出关境者为出口。

### 3. 直接贸易与间接贸易

直接贸易是指商品出口国或地区与商品进口国或地区的交易

不通过第三国进行。

间接贸易是指商品出口国或地区与商品进口国或地区的商品买卖通过第三国进行。

#### 4. 边境贸易和转口贸易

边境贸易是指商品出口国或地区与进口国或地区，在两国边境地区进行的贸易。商品出口国或地区与最终进口国或地区通过第三国进行的贸易，对于第三国来说，进口的目的不是为了消费，而是为了向另一国出口，这种买卖行为称为转口贸易。转口贸易之所以发生是因为某些国家受政治因素、经济信息及其他经济资源的限制，难以直接开展直接贸易；或者是有些国家或地区，像香港，港口优良、贸易信息灵通、贸易设备完善，容易作转口贸易。交易的货物可以由出口国运往第三国，在第三国经过加工或不经过加工再销往最终进口国；也可以不通过第三国运往，而由出口国直接将货物运往进口国，但出口国与最终进口国之间并不直接发生买卖关系，交易是通过第三国的转口商进行的。

#### 5. 双边贸易和多边贸易

双边贸易是指两国直接的贸易往来，一国与另一国间彼此保持贸易收支平衡的贸易。即贸易支付在双边基础上进行，各自以向对方的出口所收取的外汇用于支付从对方的进口，不把向对方的出口所收取的外汇用于支付从第三国的进口。

多边贸易又称多角贸易，指三个或三个以上的国家作为一个整体，相互间保持贸易收支平衡的贸易。即在贸易往来中，每个国家都可以用对某些国家的出超，支付对另一些国家的入超，以实现整个进出口的平衡。

#### 6. 现汇贸易与对销贸易

现汇贸易是指用现汇结算方式进行结算的贸易。其特点是通过银行逐笔支付货款以结清债权和债务。

对销贸易是指包含易货贸易以及易货贸易的衍生物，如互购、

## ● 国际贸易实务

产品回购、转手贸易等，它们属于货物买卖范畴，以进出结合，用出口来抵补或部分抵补进口为共同特征的各种贸易方式的总称。

### 7. 有形贸易和无形贸易

有形贸易是指具有实物形态的商品的贸易，是指看得见摸得着的商品的贸易。有形贸易经过海关办理手续，因而有形贸易额表现在海关的贸易统计上，有形贸易是国际收支的主要组成部分。

无形贸易是指技术、知识等的提供和接受，因为技术、知识等没有具体的形态，故称为无形贸易。

### 8. 服务贸易与技术贸易

服务贸易是指贸易的一方能够向另一方提供的基本上是无形的任何功效或利益，并且不导致任何所有权的产生。服务贸易可能与某种有形产品联系在一起，也可能毫无关系。

技术贸易是指不同国家的企业、经济组织或个人之间，按一般商业条件或惯例，将其技术的使用权出售或购买的一种贸易行为。国际间的科学技术转让与交流有非商业性和商业性两种，非商业性的技术转让主要是指政府间以无偿援助方式，以及经济组织或个人之间互访考察、讲学、情报和资料的交流活动所进行的技术转让，这种技术转让是无偿的，也是有限的。商业性的技术转让，是指政府或私人企业之间按照国际商品交易的方式，根据签订的技术买卖合同，有偿实现技术转让。后者称为技术贸易。

## 二、国际贸易分析

在进出口贸易中，应该了解我国在国际贸易中的地位、技术水平、生产能力，以及国家的市场分布情况及对外贸易政策等，以便在国际贸易中，正确做出决策，这就要进行国际贸易分析。国际贸易分析包括以下几个方面：

### 1. 贸易规模

贸易规模是指一国按现行货币计算和物量计算的贸易规模。

贸易规模分析通过贸易值与贸易量的统计,进行进出口贸易值比较和研究变化情况,它也通过对总贸易和专门贸易等指标以及贸易总额占国民生产总值的比例、贸易总额占世界贸易总额的比例指标的综合分析,了解一个国家在国际贸易中的地位以及对外贸易在其国民经济中所占的地位和作用。

## 2. 商品结构

对外贸易商品结构是指一国进出口商品的组成情况。一般用比重表示,即一国对外贸易商品结构是指某一类商品在该国的进出口贸易中所占的比重。《联合国国际贸易标准分类》(SITC)把商品分为10类,0~4类为初级产品,5~8类为工业制成品,对外贸易商品结构反应了一国的技术水平、生产能力和它在国际贸易中的实力地位和贸易效益。

## 3. 贸易地理分布

贸易的地理分布是指该国出口的商品销往哪些国家,进口商品是从哪些国家购入的。

贸易的地理分布反映了一个国家的市场分布情况,以及它同世界各国各地区经济贸易联系程度。

## 4. 贸易条件

贸易条件是指一国的对外贸易在一定的时期内单位进口商品与其所需交换的出口商品数量的比率。可以通过不同时期贸易条件的比较来衡量一国的贸易利益。

$$\text{贸易条件} = \text{出口商品的价格指数} / \text{进口商品的价格指数}$$

## 5. 对外贸易政策

一个国家对外贸易政策是一个国家整个经济政策的一部分,包括对外贸易总政策,进出口商品政策和国别贸易政策。

每个国家的对外贸易政策是在变化的,总体来说,在自由贸易政策和保护贸易政策之间变化,因此,应注意关注对外贸易政策的变化,调整进出口业务的决策政策。

### 三、对外贸易效益核算

任何一个企业，在进行国际贸易时，一般情况下，只有在盈利的条件下，才能成交。因此，在准备进行国际贸易时，首先要做对外贸易效益核算，以控制亏损，增加盈利。

对外贸易效益，就是通过商品和劳务的对外交换所取得的社会劳动的节约，即以尽量少的劳动耗费取得尽量多的经营成果，或者以同等的劳动耗费取得更多的经营成果。

对外贸易效益的核算包括出口商品盈亏率、出口商品换汇率及外汇增值率的核算。

#### 1. 出口商品盈亏率

出口商品盈亏率是指该商品按人民币核算的出口盈亏额与出口总成本的比率。其计算公式为

$$\text{出口商品盈亏率} = \frac{\text{出口商品人民币净收入} - \text{出口总成本}}{\text{出口总成本}}$$

其中，出口总成本是指出口商品的生产或收购成本加上出口前的一切费用，包括收到出口后的销售收人为止的利息和税金，即：

(1) 出口商品总成本(退税后)=出口商品进价(含增值税)+定额费用—出口退税收入；

(2) 定额费用=出口商品进价×费用定额率(5%~10%)。

费用定额率由各外贸公司按不同出口商品自行研究核定，定额费用一般将银行利息、工资支出、邮电通信费用、交通费用、仓储费用、码头费用、出差费、招待费计算在内。

(3) 退税收入=出口商品进价(含增值税)÷(1+增值税率)×退税率

出口销售人民币净收入是指出口商品外汇收入除去外汇费用(如运费、保险费)的外汇净收入按国家规定的当时外汇牌价的买