

论马克思主义经济学

下 卷

〔比〕曼 德 尔 著

商 务 印 书 馆

论马克思主义经济学

下 卷

〔比〕曼 德 尔 著

廉 佩 直 译

本书是供内部参考用的，写
文章引用时务请核对原文，
并在注明出处时用原著版本。

商 务 印 书 馆

Ernest Mandel
**TRAITÉ D'ÉCONOMIE
MARXISTE**

TOME 2

René JULLIARD

30 et 34, rue de l'Université

PARIS 1962

内 部 发 行

论马克思主义经济学

下 卷

〔比〕曼德尔著

廉佩直译

商 务 印 书 馆 出 版

(北京王府井大街36号)

新华书店北京发行所发行

北 京 新 华 印 刷 厂 印 刷

850×1168 毫米 1/32 14 印张 324 千字

1979年11月第1版 1979年11月北京第1次印刷

印数 1—10,300 册

统一书号: 4017·204 定价: 1.30 元

目 录

第十二章 垄断资本主义..... 1

第二次工业革命。——工业积聚加剧。——资本家的同盟、集团和组合。——资本主义积聚的形式。——银行和金融资本的积聚。——垄断集团。——金融集团的帝国。——垄断性的超额利润。——垄断性利润率的均分。——垄断性利润的来源。——垄断集团是经济发展的桎梏。——垄断集团和“寡头集团”。——垄断资本主义以及资本主义的矛盾。

第十三章 帝国主义.....56

资本主义与各国之间的不平等。——国际市场与工业资本主义。——从商品输出到资本输出。——殖民主义。——殖民地超额利润。——世界分工。——托拉斯与国际卡特尔。——私人托拉斯在不发达国家享有无上特权。——不发达国家的经济结构。——帝国主义是不发达国家工业化的障碍。——新帝国主义。

第十四章 资本主义的没落时期..... 108

资本的国际积聚和集中。——世界市场的相对缩小及分裂。——工业的普遍卡特尔化。——强制卡特尔化。——资产阶级与国家。——国家是垄断组织利润的担保者。——国家同垄断组织的日益合并。——资金自给。——超资本化。——军备经济和战争经济的重要性不断增长。——经常的通货膨胀倾向。——没有危机的资本主义？——资本主义在其没落时期的发展规律。——福利国家和法西斯主义。——经理的世纪？——资本主义的破产。

第十五章 苏联的经济..... 184

苏联经济的各个阶段。——五年计划的经验。——苏联经济的社会性质。——苏联的“经济范畴”。——计划经济和私人利益的刺激。——官僚主义管理的矛盾。——官僚主义管理和工人的境遇。——工业和农业之间的失调。——赫鲁晓夫时代的改革。

第十六章 过渡时期的经济…………… 238

第三次工业革命。——过渡时期的必要性。——国际社会主义积累的源泉。——工业化国家里社会主义积累的源泉。——不发达国家里社会主义积累的源泉。——最高积累率和最大增长率。——评“生产资料部门优先发展规律”。——社会主义民主的经济使命。——计划经济和市场经济。——计划化的方法。——新的生产关系和社会化的生产方式。——过渡时期的农业和分配。——综合经济吗？

第十七章 社会主义经济…………… 290

生产方式、分配方式、生活方式。——个人工资和社会工资。——基本需要和附加需要——自由消费和定量消费。——商品货币经济的衰亡。——经济革命和心理革命。——阶级和国家的衰亡。——经济增长不是永久的目标。——被迫劳动和自由劳动。——人类有极限吗？

第十八章 政治经济学的起源、发展和衰亡…………… 328

经济活动与意识形态。——经济思想的萌芽时代。——劳动价值论的起源。——劳动价值论的发展。——古典政治经济学的成熟和解体。——马克思的贡献。——对劳动价值论的攻击。——价值的边际效用论和新的古典政治经济学。——“凯恩斯革命”。——计量经济学派。——对马克思主义作辩解用的歪曲。——政治经济学的消亡。

译名对照表…………… 422

第十二章 垄断资本主义

第二次工业革命

十九世纪最后二十五年，新的技术革命席卷资本主义工业。第二次工业革命，正如第一次那样，主要改变了生产和运输方面的能源。除了煤炭和蒸气外，石油和电力成为转动车轮和机器的动力。到这个世纪末期，内燃发动机和电气发动机排斥了早期的蒸气发动机。

这场能的革命打乱了整个工业生活。同时，由于采用贝氏(Bessemer)制钢法、马丁炉、西门子-马丁氏再生器以及用合金方法加强钢的硬度等，进一步推动了炼钢业*。钢愈来愈成为工业的基本原料。此外，用电解铁矾土的方法，可以把铝变成廉价的工业原料；以前，这种金属被视为贵重金属，每盎斯值七英镑。

最后，大约在同一时期，化学工业获得第一次大发展。化学工业学会了利用煤炭的副产品，用合成法制造颜料，使远东生产天然颜料所用的老方法受到致命打击。合成纤维纺织工业也刚刚诞生。

十九世纪末的工业革命改变了各工业部门在世界经济中的比重⁽²⁾。一个世纪以来，棉花和煤炭一直称王。现在钢占了首位，紧接着是机器制造业和汽车制造业。

* 1870年，美国贝氏钢的生产只有三万零五百吨；1880年达八十五万吨；1890年一千九百万吨。1880年所生产铁轨的数量仍同钢轨相等；1890年，铁轨在总吨数中只占不到1%。1874年，在圣路易密西西比河上建造了第一条钢桥⁽¹⁾。

在英国，重心从曼彻斯特（棉花）转移到伯明翰（钢）。同时，英国的工业霸权和生产垄断权已一去不复返。能的革命首先有利于美国（有大量的石油）。

工业积聚加剧

十九世纪末的工业革命对于工业资本的集中和积聚是一个有力的刺激。由于炼钢工业的发展，使用木柴燃料的老高炉必然灭迹。新的设备需要大量投资，因而淘汰了这一关键工业部门中的大部分小企业。美国的炼钢企业由 1880 年的七百三十五个减少至 1950 年的十六个⁽³⁾。许多新工业都是在大企业统治的形势下诞生的（铝工业化学工业和电器工业），因为它们需要大量昂贵的机器设备。为了建设一个有利可图的新企业，愈来愈需要更多的不变资本和固定资本以及更多的起码设备，这种情况有利于资本主义的积聚。

“在工业中，要是能够有效生产的最小单位需要很大的规模，那末，它就不容易遇上大批新的竞争者。这是因为，建立一个新单位需要巨额的资本；建立一个新单位可能使现有部门的〔生产〕能力大大增加，因而对总供应量发生影响，结果，市场要是不痛减价格就无法吸收超额的供应；这一切所造成的不稳情况，会使人止步不前，因此，规模巨大，或者只有规模巨大最适宜的现象，可以被视为天然的屏障，防止新竞争者出现⁽⁴⁾。”

许多新国家，象日本、俄国、意大利等进入市场，也刺激资本的积聚。这些国家并不完全抄袭比它们先进的国家的工业体系，而只仿效最现代化的部分，也就是资本有机构成最高，集中程度最突出的那些工业。一开始，在俄国和日本的重工业中，大规模企业对中小企业的绝对优势，比在更先进国家的同类工业中，要显著得

多。

发展不平衡的规律同样也决定了德国和美国的资本积聚比英、比、法国进展更为迅速。德、美两国真正的工业高涨发生在十九世纪的最后二十五年，而英、比、法国在前半个世纪中，就已经达到了这一高涨阶段。

最后，新技术本身也有利于积聚。例如，有了电能，就可以使工厂劳动配合起来，采用流水作业法和有利于企业横的和纵的合并的新分工。

资本积聚首先表现于大企业占了工业总劳动力中愈来愈大的一部分。

以下是德国使用于各类企业中的非农业总劳动力的百分比⁽⁵⁾：

	1882	1895	1905	1925	1933	1950*
企 业	%	%	%	%	%	%
从 0 到 10 名 职 工	65.9	54.5	45.0	39.4	46.8	24.6
从 11 到 50 名 职 工	12.1	15.8	17.9	19.1	14.3	28.7
从 51 到 200 名 职 工	10.1	14.0	16.8	18.0	14.3	9.6
200 名 职 工 以 上	11.9	15.7	20.3	23.5	24.6	37.1

对同一个国家，单从工业来看，变化就更为突出⁽⁶⁾：

	1933		1952		1957	
工 厂：	甲	乙	甲	乙	甲	乙
	%	%	%	%	%	%
从 1 到 9 名 职 工	88.6	19.6	46.1	2.9	44.7	2.2
从 10 到 49 名 职 工	8.1	15.4	34.0	12.4	31.7	9.4
从 50 到 99 名 职 工	2.4	21.5	9.0	9.9	10.0	8.6
从 100 到 199 名 职 工			5.2	11.5	6.3	10.8

* 1950 年的各项数字都以德意志联邦共和国领土为限。同年的第二项数字是拥有十至九十九名职工的企业，第三项数字是拥有一百至一百九十九名职工的企业。

从 200 到 499 名职工	0.8	43.4	3.6	17.3	4.6	17.6
从 500 到 999 名职工			1.1	11.7	1.5	12.5
1,000 名职工以上			0.9	34.3	1.2	38.8

甲=企业总数的百分比。

乙=职工总数的百分比。

由此可见,在不到三十年内,二百名职工以上的企业所使用的工业劳动力的百分比从 43% 上升至 69%!

这些数字除了显示出大企业不断增长外,还清楚地表明了德国工业在七十五年的高涨中所发生的根本变化。1882 年,德国职工将近有三分之二在职工不到十名的企业中工作。到 1950 年,对于整个非农业部门来说,这个数字下降到不及四分之一,而对于工业企业来说,则降至 2%! 1882 年,雇用二百名以上职工的企业只占有非农业职工的十分之一,1905 年占有五分之一,1933 年占有四分之一,到五十年代末期将近占有五分之二。

下面是法国非农业企业的结构演变情况:

企业职工人数:	1896		1906		1926		1958	
	甲	乙	甲	乙	甲	乙	甲	乙
	%	%	%	%	%	%	%	%
从 1 到 10	98.3	62.7	93.3	58.9	96.1	39.2	95.4	20.0
从 11 到 50	1.32	11.7	1.34	11.5	3.0	15.6	3.6	28.8
从 51 到 100	0.18	5.1	0.19	5.17	0.8	7.4	0.5	
从 101 到 500	0.02	11.2	0.02	12.68	0.03	17.5	0.5	21.4
500 以上		9.3		11.7		19.3		29.8

甲=占企业总数的百分比。

乙=占职工总数的百分比。

1896 年,职工人数十名或不到十名的非农业小企业仍占工资劳动力将近三分之二,到今天,则只占五分之一。1896 年,雇用一百名以上职工的企业占劳动力五分之一,1958 年则占 51%^{(7)*}。

* 到 1959 年,这个百分比已提高到 55……(8)。

至于意大利,近三十年来的变化情况如下:

		1927		1937—39		1958	
职工人数		甲	乙	甲	乙	甲	乙
		%	%	%	%	%	%
从 2 到	10	89.6	31.1	88.7	24.3	76.1	15.4
从 11 到	100	9.1	26.5	9.7	25.4	21.2	27.4
从 101 到	1,000	1.2	31.7	1.5	33.6	2.5	27.9
1,000 以上		0.1	10.7	0.1	16.7	0.2	29.2

甲=占企业总数的百分比。

乙=占职工总人数的百分比(%)。

再以比利时为例,在雇用五十名以上职工的企业中工作的工业(包括煤矿)劳动力的比例是:1896年51.2%,1910年56.8%,1930年62.7%,1956年66.7%。

在现代资本主义最典型的国家,美国,相应的统计数字如下:

占有如下职工人数的工业企业数目:

	1909	1914	1929	1955
从 0 到 4 名 职 工	136,289*	74,766	102,097	255,684
从 5 到 100 名 职 工	91,697	86,141	88,797	
从 101 到 500 名 职 工	11,021	10,972	13,275	22,395
从 501 到 1,000 名 职 工	1,223	1,200	1,579	2,862
1,000 名职工以上	540	577	921	2,106

每一类别企业的职工人数:

	1909	1914	1929	1955
从 0 到 4 名 职 工	311,704	181,566	726,808	4,181,000
从 5 到 100 名 职 工	2,187,499	2,082,873	2,236,157	
从 101 到 500 名 职 工	2,265,096	2,258,438	2,750,797	4,688,000
从 501 到 1,000 名 职 工	837,473	824,625	1,079,277	1,977,000
1,000 名职工以上	1,013,274	1,131,211	2,026,713	5,499,000 (10)

* 1900 年的数字包括各工业企业中大量的小手工业作坊,以后便不再加以统计了。虽然这些数字要比本表更显著地显示出集中的趋势,我们并没有把这些数字当做出发点,原因就在这里。

这样，雇用**不到五百名职工**的企业1909年占工厂总数的99.6%，1914年占99%，1929年占98%，1955年占97.5%，它们雇用的职工在职工总人数中占的百分比是：

1909年：72%
1914年：69.8%
1929年：62.9%
1955年：54.3%

另方面，占用**一千名职工以上**的企业在拿来作比较的所有各年份中占工厂总数不到1%，它们雇用的职工在职工总人数中的百分比却是：

1909年：15.3%
1914年：17.4%
1929年：24.2%
1955年：33.6%

工业企业的**平均规模**从1850年的八名职工，1860年的九名和1880年的十点零五名职工上升至1914年的三十五名，1929年的四十名，1939年的五十三名和1954年的五十五点四名。在这最后一年中，占用一千名职工以上的企业集中了工业职工总人数的32.8%，但在同一工业中却生产了“附加价值”的37%。

然而，这些数字并未准确地表现出美国工业积聚的情况。事实上，劳动力的积聚比不上收入和利润的积聚。例如，**国家税务局的统计年鉴**发表了在所有制造业公司所得的总收入中，以下各类别公司所占份额的图表：

每年净收入如下的公司：

	1918	1929	1937	1942
	%	%	%	%
5万美元以下	8.17	7.06	6.76	3.34
5万到50万之间	24.58	19.31	20.09	14.69

50 万到 500 万之间	33.08	27.52	32.05	31.28
500 万以上	34.17	46.11	41.12	50.69

最后，**联邦商务委员会**的一份调查材料指出，美国**最大的两百家公司** 1935 年占有所有公司营业额的 35%，1947 年占 37%，1950 年占 40.5%，而 1958 年占 47%。因此，在战后的繁荣期中，制造业公司的数目虽然增加了 50%，但积聚的趋势并没有减弱。相反地，它继续猛烈地加剧，但在强烈的扩张时期，由于积聚而产生的极大企业的数目显然也增加了⁽¹¹⁾。

资本家的同盟、集团和组合

从十九世纪最后二十五年起出现的资本加速积聚。同时是资本有机构成增长的后果和原因。形成工业积聚的原因是需要集合大量的固定资本，以便在最能获利的条件下进行生产。由于工业积聚，人数比较少的资本家掌握了重大的生产手段，这就使它们能够在市场上占据愈来愈大的地盘，把许多中小企业家排斥出去。另一方面，笼罩着新工业部门的投机活动以及迅速扩张生产的狂热，以极快的速度使人发财和破产。特大的企业随着它们业务规模的扩大而面临更大的风险。在很大程度上筹划实业扩张的银行无力冒这样的风险。1873 年以后的长期萧条使资本家们对这些风险大大敏感起来⁽¹²⁾。

在所有这些因素的推动下，在大资本家的心理上，在他们对如何筹划事业的看法上，发生了一种根本的变化。他们不再坚持自由竞争的**信条**，而开始寻找加以限制的办法，以免物价降低，也就是说，以免他们的利润率暴跌。愈来愈大量的固定资本需要定期地和迅速地折旧，这一情况也起着相同的作用⁽¹³⁾。于是，资本家之间便建立一些同盟，其中包括彼此约定不以降低价格为竞争手

段*。

大资产阶级的权威发言人相当迅速地表示了这种新的需要，即取缔在价格上的竞争和建立各种同盟和组合。早在1874年，洛克菲勒创设美孚油公司时的合作人之一罗杰斯，就曾在《纽约论坛》(New York Tribune)上宣称：

“如果炼油工业家通过互相诚意的协商一致，同意把产量降低至根据供求和生产能力而给每一个人规定的份额，那么，市场就可以得到稳定，大家都可以得到合理的利润。今天每加仑汽油值一角五分。实行分配营业额的建议无疑会使价格上升到二角……为了得到公平(1)的利润，汽油每加仑应卖二角五分(15)。”

英国肥皂制造商协会主席于1901年1月宣称“没有协会和组合，就无法获得利润”(16)。此外，一个更有名的肥皂商，莱佛先生于1903年宣称：

“从前，一个制造商自己有一家企业。然后……〔有〕几个合作者，再以后，实业超过了两三个合作者所能提供的资本，于是，就出现了股份公司……现在，我们已经到达一个新阶段，需要把若干股份公司集合成为我们所称的一种联合……(17)。”

这些例子可以无限地举下去。1912年，芝加哥的一名律师埃迪先生在名为《新竞赛》(The New Competition)的一部著作中，概括了这个新学说，他说，这种“新”形式的竞争是以“公开价格”，也就是以普遍报道成本和售价的消息为基础的(18)。最后让我们

* 甚至一向赞成自由化和赞同资方论点的报纸，《新苏黎世报》(Neue Zürcher Zeitung)，对于德国资本家问题也不能不看到(14)：

“为了德国企业主的自由，法学家和经济学家……多年来一直进行斗争，奇怪的是，大部分企业主们却不愿意要这种自由，也许，这只能从心理学的观点(1)去加以解释……如果说，对国家的自由……是以企业主甘冒风险为条件的话，那么，人们只在畅销〔景气〕时期，当人们能够证实入息高〔物价和利润高〕的时候，才接受这种自由。”

举述帝国化学工业公司的主要创始人梅尔契特勋爵 1927 年所发表的书。他说：“竞争已‘过时’了；通过合并企业和建立国际同盟，竞争变成了‘合作’⁽¹⁹⁾。”

资本家的同盟确切地说来并不是什么新的现象。自由竞争的工业资本主义是直接从商业资本主义诞生出来的，而商业资本主义是从垄断中汲取它主要的利润源泉的。旧有的排他性的同盟刚告终，新的又出现了。亚当·斯密不是曾指出过，同一部门的工业家之间碰头只是为了“合谋”抬高价格，迫使公众予以接受吗？

早在 1817 年，英国就出现了柴郡的盐业垄断。在纽卡斯尔有一个**限制售卖委员会**，严格地控制太恩河和韦尔河一带的煤炭生产和售卖⁽²⁰⁾。1851 年《辛辛那提报》(Cincinnati Gazette) 报导：“大约四年前，卡诺瓦河的盐商发现他们生产盐的能力超过了消费的需求。由于盐价降至灾难性的低水平，他们便组织了一个协会，以便规定产品价格，限制产量，使其适应西部地区的实际需要，从而保障他们自己的利益。”1853 年，美国出现了**美国黄铜协会**，“以便对付使所有制造商都破产的竞争”；1854 年成立了**汉普顿全国棉纺厂商协会**，“以便掌握价格政策”，1855 年，成立**美国钢铁协会**，其目的相同⁽²¹⁾。

但是，只要企业的平均规模仍然比较有限，因而资金可以根据利润率的波动从这一部门到另一部门迅速来回流动，那么，这些垄断主义的企图就一定是孤立的和昙花一现的。在这种条件下，为了有效地控制一个全国性市场，需要联合在一起的企业太多了，而只要很小的新资本就可以打破事实上的垄断。只有资本的集中和积聚（建立需要固定大量资本的大型企业，和在许多工业部门中少数企业占了绝对优势）能为垄断集团的发展和相对稳定创造有利条件。

因此，这些垄断集团首先出现的国家(美国、德国、日本)和部门(石油、钢铁、汽车、电气、化学等)只是在十九世纪末和二十世纪初才兴起，这是合乎逻辑的。

在美国，制造汽车的公司从1909年的二百六十五个下降到1921年的八十八个，1926年的四十四个，1937年的十一个和1955年的六个。在英国，这个数字从1922年的八十八个下降到1929年的三十一个和1956年的二十个，其中的五个生产全部产品中的95%⁽²²⁾。

虽然早在1861年就出现了绳索工业的价格协定全国“同盟”，但是第一个真正的托拉斯是石油托拉斯，**美孚油公司**。油井的开采是1859年在宾夕法尼亚州的提特斯维尔开始的。第一家公司，宾夕法尼亚岩石公司获利之大，以致不到一年就出现了七十七个竞争者！从这里可以研究一下“自由竞争”的全部“伸缩性”。石油价格由1859年底每桶二十美元跌到1861年底的一角钱(!)，然后，回升到1863年的平均价格八元五角美元，继而又再降到1867年的平均价格二元四角美元。

当价格继续波动、而外来竞争加剧的时候，“宾夕法尼亚州一些不知名的炼油商向洛克菲勒(当时，他在美国只不过控制百分之几的炼油生产)提出一个非凡的计谋：那就是联合相当多的炼油商和运输商，设法说服运送石油的所有铁路公司给这个集团以特别的减价优待，而把负担转嫁给其他的炼油商”⁽²³⁾。

于是，组织了**南方改良公司**(1871年)，控制了美国炼油能力的10%。这个公司失败了，但是洛克菲勒却被推上了积聚的道路代替这个公司的是**全国炼油商协会**(1872年)，**中央协会**(1875年)，这个组织已集合了大多数炼油商，最后又让位给一个中央控股公司，这个公司靠的是**输油管的垄断**。1884年，**美孚油公司**提

炼美国全国石油的 90%，并实际上运送 100% 的石油给各炼油厂。于是，诞生了第一个垄断性托拉斯⁽²⁴⁾。

同一个时期，资本家的同盟也开始在欧洲获得了发展，特别是在 1873 年危机和因而引起的利润率暴跌之后。我们在每次同盟建立之初，都可以发现这是对利润率下降的反应，在十九世纪如此，在二十世纪也如此。且看一个历史家如何说明在多特蒙德建立起第一个砖瓦售卖公司（1888 年）的原因：

“只要回想尖锐的价格斗争所产生的经济压力，甚至不用考虑某些产品的大批存货，就可以明白只能有……这一个结论，即：只有同盟可以避免价格过度下降……⁽²⁵⁾。”

再看看半世纪之后，在英国合成纤维纺织部门发生的情况：

“对于人造丝纤维，竞争更为激烈，历时更长。主要的两个竞争者是考陶尔德公司和英国人造丝公司。这两家公司的利润在 1937 年和 1938 年下跌。但是到 1939 年初，它们对于解决彼此之间的纠纷达成了协议，于是，纤维胶和人造丝纤维的价格每磅上涨了约二便士⁽²⁶⁾。”

资本主义积聚的形式

为了保障、维持和提高利润率，资本主义企业建立了同盟并且订立多种多样的合作协定。根据英国对第一次世界大战后工业积聚的调查委员会所提出的提纲⁽²⁷⁾，罗宾逊⁽²⁸⁾分别举行了十三种同盟和积聚的形式，我们把这些形式归结为以下七种：

1. 君子协定：即在生产者之间自愿订立的协定，规定不低于一定价格出售产品，或者不在某些地区出售产品。例如 1901 年，英国的肥皂制造商就曾订立过这种协定⁽²⁹⁾。

2.调整价格的协会：这些协会同君子协定不同之处是，它们的协定更为正式，更为有效。海运会议是这种组织的一个古典例子⁽³⁰⁾。

3.联营：一般说来，经验证明，要是不给每个生产者切实划分市场并规定明确的份额，关于价格的协定是不会有有什么效力的⁽³¹⁾。

因此，**联营**同上述协定不同之处在于它们规定明确地划分市场。美国钢铁工业中相当早就实行这种**联营**⁽³²⁾。最正统的例子是美国肉类批发商的联营，这些批发商瓜分美国市场达二十年之久⁽³³⁾。

4.卡特尔，收、售辛迪加，销售公司：上列头三种组织在时间上是很有限制的，卡特尔和销售公司则是介于临时组织和永久性同盟之间的一种中间形式。参加的企业保持各自的独立；但是，它们受到期限比较长的相互合同的约束，构成销售或收购的共同公司，并且在违反这些合同时，应缴纳巨额罚款。

5.托拉斯：最初，“托拉斯”是这样一种组织，过去互相竞争的公司把股份交给它，而换回来证书，注明这些公司参加共同事业的份额。在美国，**美孚油公司**是正统的托拉斯，但是，它在1890年被宣布为非法⁽³⁴⁾。以后我们所使用的“托拉斯”这个词的意义要比它原来的词义更广泛，即意味着企业合并的结果。

6.控股公司或康采恩：这是一种股份公司，通过它可以在财政上控制许多形式上完全独立的企业。它是许多国家中最普遍使用的一种工具，以便组成庞大的垄断帝国，特别是在美国⁽³⁵⁾，比利时⁽³⁶⁾，德国和法国⁽³⁷⁾。

控股公司的最大特点是可以减少为了实际上控制一大批公司所需要的那一部分资本，为此在技术上采用的方法有好多种，例如