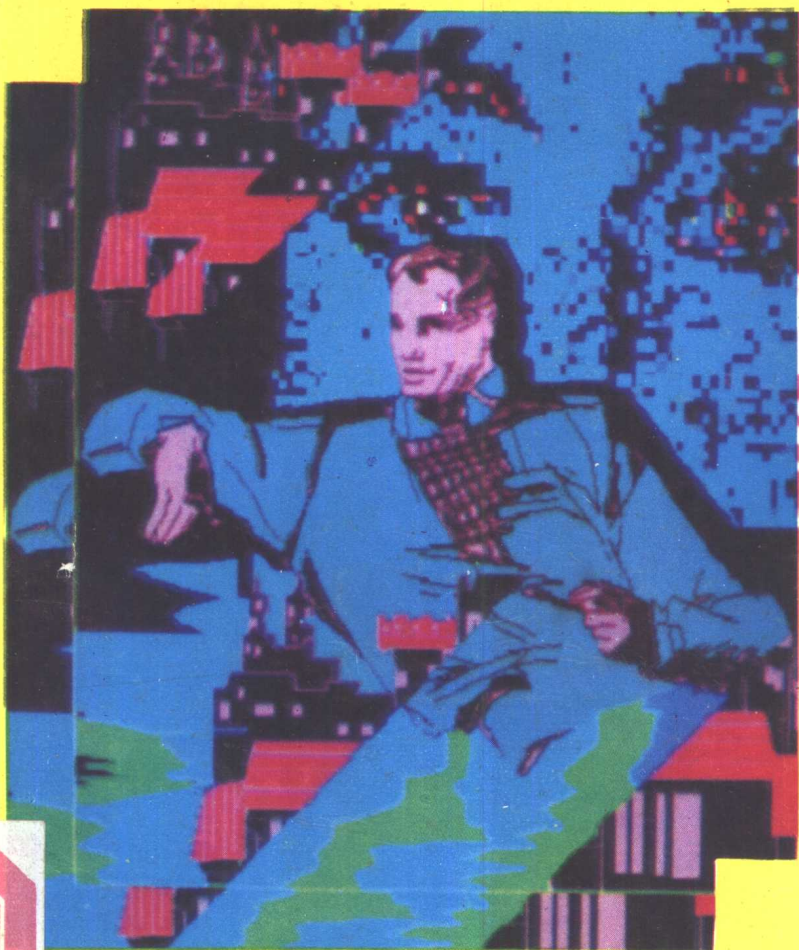


当代最新社会——经济热点写真书系

他乡寻梦 国际倒爷大串连

子系 山峰 著



哈尔滨出版社

当代最新社会——经济热点写真书系
策划：斯人 蓝轲 荣焕

他 乡 寻 梦

——国际倒爷大串连

子系 山峰 著

哈 尔 滨 出 版 社

(黑)新登字12号

责任编辑:李荣焕

封面设计:安玉滨

他 乡 寻 梦

—国际倒爷大串连

子 系 山 峰 著

哈尔滨出版社出版

宾县印刷厂印刷 新华书店发行

787×1092毫米 32开本 4.25印张 100千字

1993年2月第1版 1993年2月第1次印刷

印数5000册

ISBN 7-80557-581-9/I·127 定价:3.50元

内容提要

“国际倒爷”？！人们只闻其名，不知其里。

本书以大视野加小特写的独特笔法，首次披露了“国际倒爷”们的活动背景、路线，倒爷们创业百态、倒娘辛酸沉浮及其发家秘诀。

当“内倒”与“外倒”，当代的“买办”与“洋人”握手言欢时，人们的感慨便如打翻了五味瓶，难以言喻……

目 录

第一章	开放了！开放了！	(1)
第二章	熙熙攘攘中越街	(8)
第三章	神秘的中缅边境	(13)
一、	“太阳当顶的地方”	(13)
二、	边贸市场	(14)
三、	一条路，隔着两个世界	(15)
第四章	热热闹闹中朝线	(16)
第五章	“国际倒爷”百态图	(19)
一、	“俄国佬”进北京	(19)
二、	旅游热线持续“高温”	(24)
三、	贸易市场如同麦加	(31)
四、	大倒小倒各具特色	(37)
五、	“国际倒娘”沉浮录	(42)
第六章	“国际倒爷”跪拜红桥	(50)
第七章	核心机密	(58)
一、	多亏三条妙计	(59)
二、	D小姐马失前蹄	(69)
第八章	雄关栈道	(82)
一、	科长的老相识	(82)
二、	饼干筒里的秘密	(85)
三、	风流倜傥的导游蔫了	(86)

四、200支 羚羊 角.....	(37)
第九章 涌向国境线的暗流	(89)
一、暗流涌向国门.....	(89)
二、灵魂曝光.....	(101)
第十章 “内倒”世像图	(107)
一、这里俄语“哈拉绍”.....	(107)
二、在莫斯科倒黑票的中国人.....	(109)
三、布达佩斯的中国人.....	(112)
四、大学生“倒爷”.....	(118)
五、“倒爷”的心灵骚动.....	(123)

第一章 开放了！开放了！

中国的大门吱呀一声打开了，1979年，世界屏息凝神地注视着，欢呼声没有即刻响起来。

10年后，国人，尤其是一部分人，当经历了“这倒那倒”的冒险后，发现自己的腰包迅速地膨胀起来，“倒爷”一词开始有了确定的称谓和内核。

历史的时针指向公元1992年。一位伟大的老人，以自己坦荡的胸怀和无穷的胆魂，再次奋力推开东方古国的南大门，向世界说，中国将更加改革开放。

南大门，北大门，东大门，西大门，中国全方位敞开胸怀，迎接五洲四海的宾朋。仿佛历史上的朝圣和大唐文明的感召，一队队西方客、北方客纷纷涌入东方乐土，这期间，有一股不大不小的队伍——这就是“国际倒爷”。

如果说十几年深圳还只是一枝独秀的话，那么，现在，从南到北，从东到西，已经是“满目春色在人间”了。且不说京、津、沪等发达地区，就连历来落后封闭、默默无闻的边疆地区，也纷纷加入了中国开放的大合唱。

1992年3月，国务院决定进一步开放黑龙江省黑河市、绥芬河市、吉林省珲春市和内蒙古的满州里等4个边境城市，赋予多项沿海开放地区的优惠政策。使这4个城市成为名副其实的边境开放“特区”。

中国边境线上最大的城市——黑河，曾以活跃的民间贸

易和率先开通中苏间的“一日游”而闻名中外。这个座落在黑龙江中游西岸的古城，原名瑗瑊，与俄国远东第三大城市布拉维申斯克隔江相望，现有人口15万，是中国边境线上最大的都市。

1987年，黑河市用208吨西瓜从对岸的苏联换回306吨的化肥，推开两岸紧闭多年的大门，打破中俄“鸡犬之声相闻，老死不相往来”的局面，中俄两岸的易货贸易、经济技术合作和劳务输出等边贸活动，从此迅速发展。到1992年3月，已签订边贸合同27亿瑞士法郎，实现过货4.4亿瑞士法郎，实现合作项目51项，同俄方创办合资企业10家，其中4家在俄境内，协议引进资金12亿元，财政收入增长6倍多。

“南有沙头角，北有黑河岛”，位于黑龙江流域中的黑河已辟为边民互市贸易市场，每天两岸各有160人上岛进行以货换货、现汇购买等交易，1991年成交额达6000万元人民币。黑河市中心2000米长的“俄罗斯商品一条街”，更是门庭若市，坐贾行商蜂拥而至，几千种俄罗斯商品从这里流向全国。

自1988年开通苏联“一日游”后，近几年来，黑河市又相继推出“七日游”、“易货旅游”、“现汇旅游”等项目。到1991年岁末，中俄两岸参游人数已达12万人。

近几年，黑河市投资12亿元用于改进和完善投资环境，北安至黑河铁路、哈尔滨至黑河民航、大连至黑河的公路都已投入使用；30000门程控电话和1900路数字微波通讯和电话；中俄合资兴建的横跨黑龙江的公路桥已破土动工，建成后将成为沟通东北亚进入欧洲的又一座“大陆桥”。

黑龙江省政府已赋予黑、绥两市在边境贸易和经济技术合作方面有省级管理权限。凡外商投资企业均给予对独联体

各国的进出口经营权，同时下放的权力还包括投资项目审批、土地使用、工商物价管理和税收减免等。

黑河市制定的发展战略是：以贸易为先导，在以贸兴工上进行突破，近几年黑河市的地方工业有了显著发展，但80%的边贸出口产品仍靠外省市及港、澳、台地区提供，今后，大力引进资金技术和设备，加快发展本地出口加工工业，是黑河扩大外向型经济，振兴地方工业的关键步骤。为此，黑河市已割出0.5平方公里的产业开发区，并已注入1亿元基建投资，土木工程也正紧锣密鼓地进行。在这里，用5个小时就可办完兴办项目的审批手续，已成为黑河效率的象征。按计划，黑河将同时采用地贸、边贸、民贸、旅贸一齐上，易货贸易、现汇贸易、转口贸易、劳务输出多头并举的办法，到21世纪初，把黑河建成东北边境地区经济、文化和商业中心。

绥芬河市位于黑龙江省东南部，与俄罗斯远东滨海区接壤，有铁路、公路相通。这里人口不足3万，是4个沿边开放城市中最小的一个，但作为通商口岸却已有91年的历史。1901年中东铁路修成后，就有俄、日、英、德、美、朝等8个国家和地区的商人来此设立商社，从事国际贸易；50年代起，绥芬河口岸担负中国对苏“国贸”和“省贸”的中转分拨任务，年过货多达百万吨。

1982年以来，绥芬河市逐步开展易货贸易，用粮食、纺织、轻工、建材、副食等产品，换回苏联的钢材、水泥、木材、化肥等物资。1988年，黑龙江省确定该市为“通贸兴边”试验区，赋予一些优惠政策，使边贸迅速发展，由小额贸易发展到规模贸易。贸易方式也由单一的易货形式发展为包括代理贸易，寄售贸易，来料来样加工，现汇贸易，转口

易货贸易，旅游贸易，劳务输出和经济技术合作在内的多种形式，成为边贸最具代表性的口岸。至1991年，已签订边贸额22亿瑞士法郎，实现过货5亿瑞士法郎，劳务输出4000多人，与15个独联体国家的400家企业，建立了稳定的合作关系。

绥芬河市正加快基础建设，吸纳外资，向多功能现代化口岸发展，为中国内地直接进入亚太和东欧经济循环圈当好跳板。绥芬河已划出33平方公里的开放区，计划用8年时间建设一个新型口岸。北京、天津、吉林、湖南等10多个省市的26家企业和10多家外商投资企业已进入绥芬河，资金到位1.5亿元。

对外方面，绥芬河利用俄罗斯将滨海边区辟为自由经济区的有利条件，计划以3年时间在滨海边区波海格纳尼奇区建立一条中国商业街。同时广泛筹措中外资金，用5年时间在俄纳霍德卡市兴建以联合公司（体）为主的经济技术合作区。

“欧亚大陆桥”——满洲里 满洲里市位于内蒙古呼伦贝尔大草原西部，与俄罗斯赤塔州后贝加尔斯克毗邻，是横穿欧亚大陆中东铁路的重要枢纽，年过货能力500万吨，是中国最大的陆运口岸。早在50年代初，满洲里就是中国对苏联及东欧各国贸易的主要过货口岸。满洲里还是北京至莫斯科国际客运的中转站，每年有30000人从这里进出境。

满洲里市是边境地区自然资源最丰富的城市之一。仅煤的储量，就多达一百多亿吨，还有丰富的铜、钨、石油、石灰石、磷石、硅石等矿产资源，90万亩天然草场，为畜牧业发展提供了良好的条件。中国第四淡水湖达赉湖2300平方公里的水域是其得天独厚的优势。无论是自然资源还是

旅游资源，这里都甚具开发潜力。

满洲里市自1988年正式开展对苏边境贸易以来，发展颇快。1991年尽管经历了苏联解体等波折，满洲里对独联体各国贸易签约额仍达9亿瑞士法郎，实际过货1亿多瑞士法郎。今年第一季度已同独联体各国签订易货贸易合同6.1亿瑞士法郎，达成意向合作协议60项，金额14亿瑞士法郎，居各口岸之首。

在边境贸易的带动下，满洲里市的地方工业有了很大发展，基本形成能源、食品、建材、轻工、纺织、服装、机械加工和皮革加工为主的工业体系，1991年工业总产值为3.8亿元人民币。

内蒙古自治区已把满洲里确定为全区对外开放的窗口。在边贸管理上大量放权，决定凡外商投资企业免缴土地费7至15年，优先供应能源、物资，优先提供交通运输和通讯设备。

1992年初，邓小平南巡讲话在这里引起了轰动，各路商贾纷至沓来，一大批合资合作项目正在立项审批。保税工厂、仓储基地，互市贸易区都开始筹备，各种改革方案迅速出台。

作为边境少数民族地区率先开放城市，满洲里市的第一步发展目标是，发挥大口岸、多资源的优势，以国贸、区贸带动边贸，加快民族工业的发展。前不久，俄罗斯宣布，将距满洲里不到10公里的赤塔州辟为自由经济贸易区，这更为满洲里参与国际竞争创造了条件。

贸易“金三角”——珲春 吉林省图们江下游中、俄、朝三国交界处的珲春，占地面积5100平方公里，人口17.5万。随着图们江流域综合开发的起步，珲春成为了世人瞩目的热点。

珲春市东与俄罗斯滨海边区哈桑区相邻，西隔图们江与朝鲜的稳城、赛别尔、恩德、先峰四郡相望。南沿图们江下行15公里便到日本海，是中国距日本、美国、加拿大最近的口岸。这里“鸡鸣闻三国，犬吠惊三疆”，自古便是商贸和军事要地。

珲春市资源丰富。煤炭、黄金、木材和土地等资源在吉林省占有重要地位。此外，这里还是著名的“侨乡”，朝鲜族占全市人口的一半，与南北韩有着十分密切的亲缘联系。这些都是珲春对外开放的优势。

“七五”计划以来，国家已对珲春投入了10多亿元资金，进行大规模的基础建设，使这里的投资环境大大改善。图们江至珲春通往长岭子口岸（对俄国）的公路，长春至珲春的微波通讯线路已建成；珲春至图们江的铁路今秋可正式通车；年产万吨的煤矿和60万千瓦的电站一期工程已经完工。6000门程控电话将于今年3月交付使用。对俄、对朝口岸也正在改建扩建中。

吉林省把珲春市视为全省对外开放的支撑点，除在财力上全力支持外，还在外商投资项目审批、企业用工形式、土地使用、出租、转让等方面放权。同时赋予20项优惠政策。

特殊的地理优势，使珲春既具有沿边开放的环境，又有沿海开放的条件。虽然起步晚，但却有深圳、珠海等沿海特区和黑河、绥芬河等边境口岸的经验可为借鉴，目前，珲春的发展速度颇快，世界各国和内陆客商纷至沓来，1991年边贸进口额达2.9亿元，是一年前（即1990年）的10倍，预计1992年更会增至6亿元以上。

珲春市正在大力加强口岸基础设施建设，兴建5.6平方公里的经济技术合作区。

美国、日本、加拿大、韩国、独联体等国家和港、澳、台地区的1000多名客商到珲春考察、洽谈，寻求合作，国内已有10多个省市在这里设立办事机构和经济实体。南韩商人投资兴建的保暖衫厂，与香港合资的三星级宾馆，与加拿大合作的西洋参生产基地等4家合资企业，现已破土动工。

有人形容“图们江流域是一条刚刚睁开双眼的经济小龙”，而珲春就是这条“龙”的龙头，一旦“小龙”腾飞起来，其前景不可限量。

以上4个边境开放“特区”，仅仅是改革开放中的中国缩影。它说明拥有12亿人口的中国，正大踏步地走向世界市场。

走向世界市场，就得打开图们，就得请进来，就得走出去。在这一进一出中，中国的经济生活便与世界经济循环链联在了一起。于是便出现了许许多多全国人惊奇的“国际号”的经济现象。“国际倒爷”就是其中之一。对于这种现象人们虽众说不一，各执一词，但有一点是可以肯定的，即它在一定程度上起到了拾遗补缺的作用——政府之间、企业之间不愿干的毫毛生意它们承担起来，且互惠互利，各取所需。或许正是在这个意义上，经济学家认为：国际倒爷作为一种经济现象是国际经济生活中的一个组成部分——尽管是极微小的一部分——抑或是国际贸易的必要补充。尽管它还存在着许多遗憾，如偷税、漏税等等，但是，它作为一种经济现象，注定是有生命力的。关于这一点，我们不仅可以从北方的黑河、绥芬河、珲春、满洲里得到注释，而且也可以从南方的深圳、凭样、畹町得到解答。

我们既然生活在一个变革的、飞跃的、壮怀激烈的时代，那么，一切无生命力的东西，都将自生自灭。那么“国际倒爷”的生命力如何呢？

第二章 熙熙攘攘中越街

边境线，充满着神秘气氛的地方。它是国家与国家的分界，又是结合部。战争与和平，阴谋与友谊，往往都在它的身边开始。

1979年“同志加兄弟”的中越两国，发生了边境武装冲突，世界为之关注。然而，战争如同历史一样永远属于过去。当1991年11月，越南最高领导人杜梅跨过1700公里的中越边界，飞抵北京，与中国最高领导人江泽民热情握手，举行会谈的时候，两国之间的敌对状态终于结束了。

一、神秘的友谊关

广西壮族自治区与越南接壤，在长达1000多公里的边境线两侧，分布着许许多多的城镇。随着中越两国关系的改善，这些沉静了10多年的边境城镇重又热闹起来，边境贸易活动十分活跃。在这些城镇中，最引人注目的是凭祥。

凭祥是一座很小的县城，距离广西首府南宁市300多公里。驰名中外的友谊关就建在这里。

距凭祥14公里的弄尧，有条中越街，在过去的年代里，许多援越物资就是从这里小路运过去的。路边三三两两，停歇着肩扛物资进街来做生意的壮族同胞，他们大都从事日用百货、布匹、农具等生意。简陋的竹棚，砖木结构的房屋，便是他们的交易场所，当然，更多的是在道路两旁进行生意。

来街市上做生意的越南人，大都是凉山以北的“山民”，出售的是芒果、香蕉、菠萝、竹编制品等农副产品，还有乌龟、鳖、穿山甲、小猴子、小叭儿狗等动物，也有外国化妆品。越南的手工艺品竹编、木雕也很有特色，硬木雕成的观音，30多厘米高，要价才40元。

小乌龟是最受欢迎的小东西，几角钱一只。有的人一买10来只。穿山甲在内地受到保护，而这里却公开交易，甚至在餐馆里也可吃到。宠物市场十分活跃，小猴子，叭巴狗，最受欢迎。一只小懒猴，开价100多元。一只小哈巴狗一般开价都在300—400元、600—700元不等，也有上千元的。有一只小叭儿狗，开价800元，经几次还价后，300元就成交了。

做买卖的越南人大多数会讲汉语，虽不太流利，但都能听懂。人民币在这里是“硬通货”，十分吃香，一元人民币换2000元越币，其实实际比价还要多一些。在这里买东西用越币一般没人要，专收人民币，越南商人也不要越币，所以不少人拿越币换人民币，有些人为了买东西，有些人是专作换钱生意，就像中国人中有人“炒汇”一样。

中越街每天都有几千人出入，最多时可达万余人。从早晨9时至下午3时，这条山谷里熙熙攘攘，沸沸扬扬。有买主，有卖主，有旅游观光的，还有为这市场服务的挑夫，这里的挑夫男女都有，一根扁担，担上100多斤的石条、水磨石、水泥什么的，走起路来步履轻盈。健壮的壮族妇女，两个人抬一大捆土布，200多斤，爬坡上山，成群结队，一路谈笑风声。

中国方面与越南边贸以大宗货物为主。建筑材料、轻工纺织品、日用小百货，从暖水瓶、火炉、毛巾、香皂、牙膏、牙刷，到玻璃、油毡、化肥、农药，也有钢筋、水泥。

越南人买东西还按多少年前的习惯，认老商标、认旧包装。如中华牙膏，就认当初那种黄盒子的，换了新包装的就不愿意买，认为换了牌子质量就变了。

来这条街的越南人很多，他们拿钱买东西，买中国的各种货物。由于两国人皮肤颜色相同，长相区别不大，有时很难分辨谁是哪国人。这里只有买主和卖主，无人关心他们的国籍。

1987年以后，边民们又开始了自发的易货贸易。越南人拿母鸡、鸡蛋同广西人换日用品。有的凭祥人从凭祥百货商店买两辆自行车，骑一辆推一辆，到凭祥，以每辆比商店多70元的价格出售，两辆赚140元钱，然后花一块钱坐人力车回来，也有人从越南人手中换了农副产品回南宁出售。就这样，每月可以赚上千块钱。

买卖越做越大，私人做，企业也做。这千米长街就变成了边贸大市场。在这里已不完全是以物易物，而是用现钱购物了，不过大宗买卖，这里不多，真正的大宗生意在中越两界界碑附近的一个小村庄。这是两国边贸大宗货物的集散地。有一个几百平方米的大货场，两国经商者的车辆可以自由出入，装卸货物，每天人来人往。据报道，1991年中越边贸总额已达到20多亿元人民币。仅以南宁市为例，1991年边贸出口商品总额达到2.5亿元人民币。

开展边境贸易，发展了经济，救活了一批中小企业，也搞活了一些大企业。南宁市通过边贸，各种工业品的销售额大幅度上升。有个不完全统计：在越南人喜欢的几种产品中，高丰牌柴油机、平板玻璃、万力牌酒、油毛毡等3年都是成倍增长，其中平板玻璃增长了8倍，高丰牌柴油机增长2.5倍。万力牌啤酒成了越南市场抢手货，“行万里路，喝

万力啤”，已成为越南人的口头语。

过去几年，中国内地一些纺织品积压比较厉害，在国内省内，销路不畅。可是土布、小花布一类东西，在边贸中卖势极好，多年积压货找到了出路。广西一家生产镀锌水管的工厂，一度因货无销路，职工工资都几乎发不出，开展边贸以后，越南大量需要该厂产品。工厂活了，职工有钱了，厂里买了皇冠车。

中越边贸两个中心凭祥市和东兴镇去年对外贸易总额突破5亿元。凭祥市财政收入近几年增收800万元以上。宁明县去年边贸总额超过1亿元。

广西中越边贸市场，不仅有广西产品，也有其它省市产品。北京的五星啤酒和暖水瓶、天津的洗衣机、苏州的电风扇、珠海的电视机、沈阳的药材、泉州的正大鞋等等都是抢手货。广西成了出口货物的一个新口岸。

边境贸易也使边境两边的群众发了财。凭祥附近的岸口镇，过去较穷，1987年以后，由于改革开放政策，加上开展边境贸易、养龟等，仅三四年，发财的人不少，整整一条街都是新瓦房、小砖楼。凭祥市有个人1000元起家从事边境贸易，几年成了百万富翁。在中越边贸点上，百万元户并不罕见。

边境贸易其实早已超越了边境的范围，那里只不过是一个窗口。边贸早已扩展到了内地。

广西壮族自治区政府主席成克杰同志说，改革开放给广西经济发展提供了好机会，使广西经济这些年有较大发展，现在广西又遇上了一个好机遇，就是中越关系改善，要大力发展广西经济，发展旅游，就要利用这个机遇，做好文章，促进广西经济全面发展。