

新世纪创富宝典

自我

个人创富的整体修炼



柏桦/著

创富



改造自我 成为新世纪致富高手

西苑出版社
XI YUAN PUBLISHING HOUSE

新世纪创富宝典丛书

自我创富

——个人创富的整体修炼

柏桦著

西苑出版社

前 言

你是否知道,地球上 95% 的财富都掌握在占总人口 5% 的人的手里? 更吓人的统计显示,50% 的财富是由 1% 的人创造的。而且,如果把全球所有的钱平均分给每一个人的话,在 5 年之内,这些钱还是会回到那 1% 的人手中。为什么呢? 因为拥有这些财富的人会继续这么做下去,他们会一直持续地创造财富,最后钱还是会流回他们的口袋。

看来金钱只属于善于创造财富的人。

“那么,这些人是怎样创造财富的呢?”你一定会问,而这正是本书所要讲述的问题。

本书在对众多成功人士进行仔细分析的基础上,为人们阐明了迅速创富的途径。创富不只是善于精打细算,积累财富,创富的成功需要一个人全面地提升自己,从智能到心理,从人格的完善到灵性的圆满,这是一个整体修炼的过程,因此,这本教人如何挣钱的书其内容十分丰富,从创富才能的训练到各种创富心理的培养,从正确的创富观念的建立到创富过程中颇有成效的经营之道,真是无所不包,无一不有。编者力求给渴望创富的人们一个全面的指导,使他们的经济势力更上一层楼。

本书所述例证大都来自国内外成功人士,有很多是腰缠万贯的富人。他们现身说法,以亲身经历讲述致富之道,其创富思想颇有开拓性,读后有让人耳目一新、茅塞顿开之感。请看:

“获得财富并不是你愿意干什么来得到它的问题,更重要的是你乐意放弃什么以换取它的问题。”

自我创富——个人创富的整体修炼

“不论有多少钱，绝不可能买到所有的事物——这是拥有的局限。所以我不愿意别人因为我是个很会赚钱的人而记得我。对我，这不是恭维而是侮辱，表示我没有其他事情值得称道。”

“要取得财富需要一些谦逊的习惯。我们必须愿意在特定时间承认：‘我不晓得该怎么办。’我们必须学习保持耐性，这是值得等待的。”

“正面处理问题的另一个办法是先腾空心情，而非充满痛苦、困惑的细节。镇定下来，反省和倾听。让你的智慧，也就是你的思考中较柔和的那一部分，浮现上来。”

如此金玉良言确实能给人许多启迪。像这样有吸引力的创富箴言在本书中比比皆是。这些言论都不是凭空而来的，它们大都是世界上一些成功创富人士的心声。这些富翁们经历了自我创富的艰辛，对其中的甘苦可谓知之甚详，对其中的机巧也可谓心明眼亮，相信他们的肺腑之言对每一个渴望财富的人都有一定用处。

时下关于如何创富的书籍可谓多如牛毛，但本书却是特色鲜明，独树一帜。本书有许多对世界各地自我创富者的调查和访谈，其创富思想大都是他们的经验之谈，他们诚恳、真切、睿智，因此，很能引起人们的共鸣，并为人们所接受。

但愿这些思想会成为你创富成功的指南。

第一章 确立正确的金钱观

1. 我不愿别人因我是个会 赚钱的人而记得我

金钱不是自我创富者的全部报偿,可是对大多数人而言,它是报偿的重要部分。

在孩提时代学习写汉字,没完没了地反复练习组成汉字的一笔一画,直到它的烙印印在记忆中难以磨灭并且手能够写出它们时为止,但是从来没有想一想汉字符号更深一层的涵义。其实,我们的先人在创造汉字时具有非凡的想象力和卓越的智慧,他们通过简单的图形似的符号创造文字,这些符号代表着他们生活的基本因素以及他们周围的世界。

汉字“钱”(錢)由三个符号组成,一个符号表示“金”,另外两个代表“戈”。我们姑且大胆地作这样的理解:

第一个“戈”表示为了生存而进行外在搏斗。尽管大地含有丰富的财富,但是它的财富不是公平地分配给那些需要分享那笔财富的数以10亿计的人们。从文明开始到今天,一个国家与另一个国家大动干戈,夺取该国资源。在日常人与人之间的商业竞争中,冲突并不常常像国与国之间那样直接和腥风血雨似的,但是却同国与国之间一样冷酷无情。

第二个“戈”代表内在搏斗。一个人进行外在搏斗并取得胜

利之前,必须先取得内在搏斗的胜利。贫穷更多的是心灵状态,而不是外在状况。大多数人为了微薄的报酬而拼搏,因为他们被一种朴实的信念所禁锢,认为自己不是那种能够获得生活中更加美好的东西的人,有必要改变你的心灵状态:你值得得到你所追求的所有物质报偿,只要你用正当和体面的手段获得它们。

要想成功创富,必须首先在观念上有对金钱的正确认识,正确的金钱观是引导个人创富的第一步,没有正确的金钱观你要么无法实现个人创富,要么有了钱也会得而复失,导致创富的失败。

综观世界上许多成功的创富者,他们对金钱都有正确而独到的认识,韩国大宇集团总裁金宇中在成功之后有深切的感悟,这一感悟值得每一个创富渴望者记取。他说:

有些企业家经营企业是为了累积财产,这是他们的动力。结果,他们坐立不安地担心自己的身价。另一方面,也有企业家纯粹为了成就而经营事业,他们的生命目标寄托于工作过程中的喜悦和热爱。你不能否认,企业的目的就是赚钱,但我认为一家公司存在的目的不应该仅仅为了获利。

有的公司追求赚钱,有的公司追求成就;有人也许念念满足于物欲需求,有人以追求成就为壮志。两种人中,哪一种过得比较好?我可以清楚地告诉你,只关心自己财富的人永远不会满足,因为贪欲永无止境,贪婪会促使一个拥有 99 件宝贝的富翁对只拥有 1 件宝贝的人赶尽杀绝,因为他想要百分之百。

光为财富而活的人永远无法体会真正的生活乐趣,物质欲望的本质就是贪得无厌。假设有一个人辛苦工作很久后终于买了一幢房子,跻身有产阶级的他快乐了一会儿。没多久,他开始注意到周围更大、更好的住宅,人类追求物欲的天性让他渴望拥有更大更漂亮的家。只要被物欲所役,永远不会快乐,我真心相

信人生的目的无法从财富的累积中获得。

吹嘘财产多少是非常愚蠢的,表示你没有其他东西好夸耀。财富如果有值得夸耀之处,应该是资产的品质以及你运用的方式,而非多寡。赚了一笔财富,却不懂得如何与别人分享者,是个穷人而非富者。不论财富拥有多寡,只要懂得为众人的利益付出个人所有的人,就是真正的富翁。

再往前一步,永远不要把你的钱或财产当成自己的。这让人开始贪婪,渴望更有钱、更富足,无休无止的贪念,最终导致非法行为。基督教的人生观是一种“托附观”,人生而为过客,你一生中拥有的任何东西都不属于个人,而是被交托到你手中的。这种观念带来责任感——你必须小心处理所拥有的一切,并正确地运用财富造福众人。我欣赏基督教的托附观。

即使所有人类灭绝,宇宙仍永恒运转,从这个角度来看,人生而受限。你认为永远属于你的东西,在你身故后自然属于别人。面对大自然的绝对规律,我们应该谦卑。

从另一层意义,“拥有”本身就是磨难和苦厄之源,佛教强调远离贪婪爱欲,以及割舍世俗的身外之物,才是获得真正解脱的法门。

虽然我是一家企业集团的负责人,我对资产并不特别感兴趣。有人认为企业家的经营动力是出于贪婪,这些人永远体会不到成功地管理一家大集团或是进行一个大案子时,那种成就的单纯快乐。他们也许把我看成大笨蛋——天天 24 小时打拚还嫌不够,而且这么拚命却不是为了累积财富。

但我实在不是为了多赚几文钱才像个疯子般工作,我是一个追求成就乐趣的标准工作狂。财富和资产完全不能和经营公司的乐趣相提并论。驱策我努力再努力的,是向人人都说不可能的事挑战的快乐,以及在国际竞争中,以高人一等的品质赢得

产品合约的喜悦。这让我的生命有意义,更是我马不停蹄的背后力量的源泉。

不论有多少钱,绝不可能买到所有的事物——这是“拥有”的局限。所以我不愿意别人因为我是一个很会赚钱的人而记得我。对我,这不是恭维而是侮辱,表示我没有其他事情值得称道,我希望以成就大事业的影像留存在众人脑海中。

美国盖洛普机构在一次对世界著名的百万富翁的调查中发现:

2. 仅有 1/10 的富翁认为 有钱买东西很重要

60%的受访者被问及,赚钱的欲望对其成功扮演着多重重要的角色时,只有8%的受访者认为以金钱当做激励成功的重要性应评予9或10分。

这究竟意味着什么呢?为何在全美国最成功的人士中,会有92%认为挣大钱的欲望对他们的功成名就,仅是有些重要或全然不重要。

但当看看那些访答者的收入水准,可真是一大讽刺。80%的成功者年收入超过五万美元;38%的成功者年收入竟达十万美元以上。因此,你或许会说那些有成就的人视金钱如粪土,不足为奇,因为他们已有万贯家财了!

凭良心讲,对那些成就非凡之士而言,个人的满意和快乐确实比物质上的考虑更为重要。

但是,专家对成功的报酬这方面的调查已经得到很多清楚及具体的资讯了。简言之,专家的研究告诉大家关于成功如何

酬报那些杰出的成功人士，他并从中发现成功的报酬如下：(1)物质上的排场及(2)精神或心的报酬。

先让大家看看如下人物的轮廓：

“他有一只价值 50 元的好表但没有游艇，到了周末下午六点了，还发现他在忙。也许他不知道丝绒画大师传米尔是何许人也，他却可能是干洗业的专家呢。况且他还是位风度翩翩的家伙呢。”

这个他到底是谁呢？

“他就是典型的美国百万富豪啊！”这句话是华尔街日报评论乔治亚州立大学行销学教授史坦利一篇研究报告中的一段话。史坦利教授研究美国自我创富的有钱人已达 20 年之久。

这篇发表在华尔街日报 1985 年春季的文章中提到：“史坦利教授对美国有闲阶级的详细描述，究竟属于少数的富人啊！那些真正既需长时间工作又无暇出门度假的人，绝大多数只是干洗店、汉堡专卖店或旅行社等小企业的老板们。他们的消费习惯极为节俭，仅 1/10 拥有一艘游艇；1/10 拥有一架飞机；诸如邮票、古币、金饰物及艺术品的收集，仅占他们财富的 5%，而且只有半数的人拥有第二幢房子。”

这篇报道的结论是：“唉！这个关键字就是工作。人们被财富折磨得苦恼不已，但是这些每周工作 75 小时的人并非全无代价。史坦利教授说：他们是世上最快乐的创富者。”

这些接受调查访问的成功人士似乎也都同意史坦利教授所发掘的论点，但却与实际的情形有些出入，因为这些访答者并非个个都是百万富豪——虽然他们都是一群享有高薪或有丰厚收入的成功者。

更明确地说，在这些受访者中，年薪低于 2 万美元者的占 2%；2 至 5 美元者占 13%；5 至 10 万美元者占 45%；10 至 20 万

自我创富——个人创富的整体修炼

美元者占 22%；而有 16% 的成功者年薪超过了 20 万美元。

从上述资料可以很明显地看出，若拿这些数字与美国年平均所得相比较，那些成功者的确有较高的收入，因此，成功的结果之一，似乎和较高的收入有密不可分的关系。

这个发现与盖洛普民意测验相矛盾。在那个访问测验中，一般美国老百姓认为年薪达 3.7 万美元者，才应具有被认定为成功者的资格，但是那些真正成功的人年收入较测验所得的统计数字高出甚多。

无可讳言的，一些物质上排场会随成功而至，明确地说，专家愿将研究的结果显示如下：

- 2/3 的成功者拥有真迹名画。
- 几近半数的成功者拥有古董。
- 几乎 4/10 的成功者拥有收录放影机。
- 35% 的成功者拥有两幢房子。
- 超过 3/10 的成功者至少拥有 3 部大小车辆。
- 15% 的成功者在自家后院建有游泳池。
- 13% 的成功者拥有一座弹子室。
- 大约 1/10 的成功者拥有一艘汽艇。
- 2% 的成功者建有一座网球场。
- 1% 的成功者拥有室内球场。

当然，我们对金钱、宝物和成功三者的关系，必须保有一个均衡的看法。大部分的成就非凡之士都认为，金钱并非是判定他们成功水准的重要标准，反而，高收入及荣华富贵被视为成功的副产品，并非获致成功的原因。

一位已年届 78 高龄，住在新英格兰地区的艺术家强烈且清楚地说出随成功而至的财富时，他回忆说：当时由于第一次经济不景气的逼近，为了完成大学最后两年的课程，只得借助暑期打

工及买卖古董赚取学费。现在,我已拥有自己的房子、汽车和4英亩的土地,觉得自己很不错了。而且,在每年不足3万美元的低收入情形下,没有贷款、没有负债,并能过着舒适惬意的生活。

若能在你收入能力之下过日子,就应算是富有了,而且我也相信那会是个事实。我有一个很有成就的儿子,他的年收入是我的五至六倍,我的两个外孙女也已经从哈佛大学毕业了。

在专家问及所有受访的创富者,对成功的各种重要或不重要报酬的项目予以评分时,这位艺术家在拥有足够的金钱去买或去做某事的重要性上评予8分;他并认为拥有昂贵家产的重要性不足为傲,故只评予平平的6分。

他真的获有上述两种报酬了吗?

为一探究竟,专家要求这位艺术家谈谈,获致成功后得到报酬的程度,就前述两项而言,他对自己的表现各评予3分。

然而,关于这些人在各自前途上的反应则是十分重要的,仅有3%的受访者认为,诸如车子或房子等昂贵的家产,对他们成功的报酬相当重要。事实上,这些物质上的报酬在所有分类项目中,皆被评为最低等级;只有1/10的受访者认为,有钱去买欲购之物或去做欲为之事十分重要。个人的权力及社会地位也是垫底的项目,只有4%的访答者将此种成功的报酬率评予最高分。

一位年收入在5万~10万美元之间,却不喜欢强调物质上财富的成功雕刻家说,他之所以成功的法则是:“想象力、奉献、牺牲的意愿或不求物质上立即回报的意愿及慷慨大方的施与,并且不计个人的利益。”

这位雕刻家对拥有金钱,可去买任何东西或做任何事,及购置昂贵家产等项目,均评予相当高的7分;并对自己实际能达到的成功回报评予7分。

此外,纵使过分看重唯物主义是今日美国文化所面临的主要问题,但是专家的研究显示,许多杰出的成功人士仍将唯物主义视为一个周边利益。

如果说金钱并非是对高成就的主要奖励之物,那么,成功的重要性又是什么呢?

想要回答这样的问题,就必须转移目标至几乎不具实质成功报酬的主题上。

3. 价值感和自尊超过金钱

其实,许多成就非凡之士对伴随成功而来的金钱及昂贵的家产等报酬,均评为最低等级,反而这种不具实质、精神上的报酬,占有较高的地位。

举例而言,根据成功人士的反应,个人价值感及自尊是最重要的成功报酬了。80%的受访者认为应评予最高等级的9或10分。

另一方面,60%的成功者强烈地觉得,他们已实际享有过这种自尊与自我价值感。

一般而言,有种模式出现于专家们获致的反应中:接受调查访问的成功人士赞美某些精神上的价值,视为最重要的成功报酬,但是往往对他们是否已实际得到那些报酬,却表示不太确定。

58%的成功者认为,能获得同僚的褒奖表扬,的确是非常重要的(等于评予9或10分),但只有47%的成功者强烈地觉得,他们确实被褒奖表扬过。但在一个相关的研究中,却发现一个有趣的答案,只有14%的成功者对公开表扬,视为绝对重要的成

功报酬,而评予9或10分;可是只有26%的成功者觉得,他们确实获有这种表扬的经验。

一种大公无私的因素清楚地显示出:56%的创富者认为,能对社会贡献,是非常重要的成功报酬,他们认为这种贡献,能使他们得到非常重要的内心上的满足;只有37%的创富者确信他们已对社会有所贡献。

虽然许多成功的创富者陈述他们并未完全得到最紧要的成功的好处,但却得到一些来自他处的报酬,其中之一便是来自配偶的赞许;几乎有半数认为配偶的赞许,对他们而言非常重要,甚至66%的成功者指出,他们曾被自己的配偶好好的夸赞一番。

在史坦利教授对美国富豪的调查报告,华尔街日报透露了其中一些类似的意见”该报言及:那些富豪们十分大方……将成功的功劳归于他们的妻子,几乎所有的富豪皆是男性,并且他们都有一位被史坦利教授称为“相夫教子”型的妻子,这些妻子从早期的劳累到晚年的苦尽甘来,一直伴随在她们夫婿的身旁。

在调查访问中,也有22%的成就非凡之士认为,父母亲的赞许非常重要;并且2/3的受访者认为,他们曾经获得双亲的赞许。

因为许多的访答者与他们的父母相处得十分融洽,所以他们肯定小时候家庭对他们的好影响,及颂扬自己的父母,都是很自然的事。在某公司执行长官的案例中,她奉劝年轻朋友说:“千万不要期待物质上的报酬,而应对社会上长期的进步赋予最高的评价,同时要将眼光放远,具有世界观才行。”

在她的一生中,对智能及精神价值的强调,从幼时就开始了,并且贡献到她广泛的背景上。

她在幼年时就在一书香环境中成长,在那个环境中“财与物的获得并非最重要的衡量标准。而受到学术熏陶的好处,就是一个人拥有独立思考及判断的能力——你不会被约束在经济或社会阶级中,这或许会造成一个更客观的看法,这个看法会使你成为整个社会的观察家。为了要顺应某个特定团体的目标,你几乎没有什么压力存在,且你会与自己的标准而非与其他对立的人竞争”。

如所预期般,这位女强人对成功所带来的物质上的排场,评予很低的等级(例如:金钱、昂贵的家产、社会地位、个人的权力)。相对的,她认为最有价值的成功报酬,就是个人价值感及自尊了。

或许,有利于成功的精神报酬的最根本且最鼓舞的字句,都来自那些现身说法的文学作品。

有位诗人曾说:“我并不鼓励太多的人投身写诗生涯,几乎无人合适这种职业,因为这是条充满陷阱的漫漫长路啊!尤其对诗而言,那种报酬是非常特殊,而且很难予以定义的:写得好、写得快,有深入了解的乐趣!并能使诗中文字变成音乐般,让人乐于倾听。”

另一方面,当专家们请这一位诗人说明他个人的成功证据时,他说:“个人感到满足,获得了同僚的尊敬,大众肯定的声誉,及无与伦比的快乐。”

因此,这些证据强烈地暗示,物质上的排扬并非是刺激成功者登峰造极的主要因素;反之,最重要的因素是较主观的奖励,如个人价值感、自尊、同僚的赞许及心爱人的赞许。

但是我们迄今尚未言及成功的最终报酬,那些顶尖的成功人士到底有多快乐?多满足?

但对此人而言,他所赢得成就高出所赚的钱。他说:“就个

人而言,身为一个成功者大部分是我个人的事,我以自己的感觉去衡量是否在工作上达到某些成就,除非我已真的享有某项荣耀,否则不会相信什么成就不成就的。

每个人都应该发挥潜力、尽其所能,千万不要只想与他人的成就并驾齐驱,而要以正面积极的方式帮助他人共获成功——无论是举例证之、忠言劝之、诚心指导或物质上的帮助,都是可行之道。

当你感觉自己的生命有意义、有价值,内心就会升起一种安宁,而快乐幸福也就来临。”

这位事业有成者明显地已与成功的意义达成了协议,因为他的回答显示,他具有其他访答者所没有的特质,即内心的安祥宁静、与世无争。举例来说,在家庭方面的一些问题上——个人生活、家庭生活、生活标准及教育,这位机械工程师评予 10 分;但也有半数的访答者对此方面的问题表示深感满意。

这位工程师也就其他成功者对同事方面的不满意程度上,评予 8 分,可见他对美国现况相当失望。

最后,他感到满意的项目的具体理由,正是对其个人的成功法规的最佳概述:

“首先,在个人的领域中,要尽可能寻求最好的正式教育机会。

其次,建立一个似乎遥不可及的成就目标,逐步使得美梦成真。

第三,工作时要格外努力及有效率,这样才能比别人做得更多。

第四,乐于助人。

第五,强烈的信仰上帝。

最后,嫁娶一位有共同目标及原则的配偶。”

自我创富——个人创富的整体修炼

专家们多次发现,内心的满足和快乐,似乎在人们欣赏实际工作步骤的程度中而显得起伏不定。换言之,成就杰出之士并非为工作或位居要津而工作,实际上,他们反而在享受着工作过程里,每一步骤中的每一细节部分,可谓:工作中自有乐趣,自有天地。

在这方面,有位科学家颇有同感地告诉人们:“我能充分享受工作所带来的乐趣,我从事业中所获得的最大满足,全部来自工作时的乐趣使然,其中包括在工作中所需好奇心的满足,及阅读其他人所写的研究报告。”

他同时深信,机运在他的成功要素中,扮演十分重要的角色。事实上,他对机运一项评予满分 10 分,并对个人特质的第一项:我生来运气就不错,评予 9 分。

至此,让我们来看看这位科学家的成功秘诀:“事前准备工作要做妥,但勿为他人意见所左右做好应变措施,能适时适地派上用场。”

许多成功非凡之士与儿女的关系非常融洽,所以从这份亲情中,得到极大的满足和快乐。例如:一位运输业退休的主管说:“对儿女的自求长进,感到十分欣慰。三个小孩不但学有所长,并以优异成绩自大学及专科学校毕业。”

他继续解释:“一个儿子目前是神经科专门医师;另一个儿子是名律师,在纽约一家法律事务所上班;惟一的女儿则是联邦政府所聘用的律师,并在工作岗位上获得特别表扬。我还有五位健康、聪明、又乖巧的孙儿女,在我这个年纪,能看到这些年轻小伙子延续富强康乐的国家命脉,是件格外重要的事了。”

纵使一些访答者对满足与快乐的叙述发出了相同的回响,但大部分的言词仍是模棱两可的。例如:一位中西部的老师告诉专家:“我即届退休之年,至今尚不知晓如何以外在的标准,去

决定某人是否位列成功之列，我在事业上的表现并非完美无瑕或全部实现，它极具创造性及趣味性，当然，我是有得亦有失啊！”

他曾说一生中有许多目标想去追求，当专家们追问这些目标为何时，他又变得有些迟疑不决。他答道：“不太清楚——或许是颇负声名的几个事实吧！”

这位老师对事业的满意及快乐的反应，正如半数访答者一样，仅评予相当快乐；他似乎相当在意所得收入（一年二万至五万美元之间），并对他的赚钱能力、拥有昂贵家产的能力及购置或做事能力，觉得十分差劲，却对赚钱的欲望，视为造成他成功微不足道的一个因素。

他毫无财务上的困扰，并拥有三幢房子、三部以上的轿车，而且光靠收入就可以过得很好了。

最后，一位图书馆管理部门的主管，提出一个苦乐参半的评论，点出许多成就非凡之士，在评估自己的成功报酬时带来的麻烦。

他说：“我已试着诚恳地回答这份调查表，但表列的问题预设访答都缺乏自知之明似的。然而衡量的结果，成功总是诸多因素的组合，并不容易予以分析。我对环绕四周的成功者十分了解，而且知道彼此成功的因素各个不同，虽然我会轻视或藐视部分的成功者，但是却无法否定他们成功这个事实。”

因此，让我们做个最后的分析，究竟成功的报酬为何？

用在金钱上的说法，这个答案是“很好”。功成名就者确实有大笔的钱可供其自由支用，他们之中有 83% 的年薪超过 50 万美元，并拥有物质上的各种排场，如好几幢房邸、轿车、艺术品及其他豪华奢侈的项目。此外，访答者在他们的成就上，也赢得重要的社会大众及专业上的褒奖表扬。因此，他们比一般大众