

战后日本经济

上海人民出版社

战后日本经济

上海人民出版社

战后日本经济

《战后日本经济》编写组

上海人民出版社出版

(上海 铜兴路 5 号)

此书在上海发行所发行 上海群众印刷厂印刷

开本 850×1156 1/32 印张 13 插页 2 字数 288,000

1973 年 8 月第 1 版 1973 年 8 月第 1 次印刷

印数 1—40,000

统一书号：4171·27 定价：1.30 元

内部发行

说 明

一、本书是在较短时间内编写而成的，内容以资料为主。
请工农兵、革命干部及专业工作者提出宝贵意见，以便修改补充。

二、本书所用材料，如需引用，请直接查对原出处。
三、参加本书编写的，有复旦大学历史系、经济系、资本主义国家经济研究所和上海市五·七干校六连的部分同志。在编写过程中，曾得到有关单位、兄弟院校的大力协助，谨致谢意。

《战后日本经济》编写组

一九七三年三月

目 录

第一章 恶性膨胀、畸形发展的“经济大国”	1
(一)战后经济发展的三个阶段.....	1
(二)迅速膨胀的主要原因.....	19
(三)畸形性质的一些表现.....	47
第二章 生产集中和垄断的发展.....	70
(一)生产的高度集中和垄断.....	70
(二)垄断高额利润和高速度的资本积累.....	87
(三)国内外垄断组织间的竞争日益加剧.....	98
第三章 金融资本的统治	113
(一)银行业的集中和垄断.....	113
(二)产业垄断资本对银行垄断资本的高度依赖.....	121
(三)银行垄断资本与产业垄断资本的溶合.....	126
(四)金融寡头.....	133
(五)官商一体的资产阶级政府.....	181
第四章 国家垄断资本主义的发展	186
(一)“国营”企业.....	188
(二)政府对私营企业的信贷活动.....	199
(三)政府的消费和投资.....	207

(四)国家财政来源和对人民的掠夺	214
(五)所谓“经济计划化”	224
第五章 日本垄断资本对亚非拉的经济扩张	230
(一)通过贸易关系向亚非拉扩张	231
(二)输出资本榨取垄断利润	242
(三)掠夺亚非拉的矿藏资源	259
第六章 日美经济关系及其矛盾	272
(一)美国垄断资本对日本的资本输出	273
(二)美日在技术、资源、贸易上的相互关系	286
(三)日美垄断资本逐渐激化的矛盾	298
(四)日美矛盾和日本同西欧的经济关系	313
第七章 日本垄断资本同苏修的关系与矛盾	324
(一)极不平衡的日苏贸易	325
(二)同床异梦的日苏“经济合作”	333
第八章 无产阶级的贫困化和垄断资本主义的寄生性、腐朽性	345
(一)无产阶级队伍的扩大与贫困化	345
(二)经济军事化的逐步加强	361
(三)日益严重的公害	379
附录一 战后日本经济大事纪要	395
附录二 本书统计表和插图目录	402
附录三 统计表使用符号的说明	409

第一章 恶性膨胀、畸形发展 的“经济大国”

伟大列宁教导我们：“经济政治发展的不平衡是资本主义的绝对规律。”（《论欧洲联邦口号》。《列宁全集》，第 21 卷，人民出版社版，第 321 页）第二次世界大战结束以来，这个规律起作用的一个重要表现，就是日本在资本主义世界中的相对经济实力地位的较快增强。1950—1971 年，日本的国民生产总值平均每年增加 10%，绝对额由 110 亿美元增至 2,184 亿美元，在资本主义世界中由第 7 位上升到第 2 位，仅次于美国，成为一个恶性膨胀、畸形发展的“经济大国”。

（一）战后经济发展的三个阶段

战后日本经济的发展，经历了以下三个阶段：1945—1955 年在美帝扶植下的经济恢复阶段，1956—1964 年以重工业和化学工业化为中心的大量更新和扩大固定资本的经济发展阶段，1965 年开始的以急剧扩大商品和资本输出为特征的对外扩张阶段。

1. 1945—1955 年在美帝扶植下的经济恢复阶段

日本投降后，经济一度处于瘫痪状态。战争末期已在萎缩的工矿业生产，更随军需生产的突然终止而猛降，海外贸易几乎完全断绝，粮食、煤炭等基本物资奇缺。1946 年，工矿业

生产仅为战前 1934—1936 年平均水平的 30.7%，^① 粗钢年产量为 56 万吨，仅及 1937 年产量的 10%。^② 迅速加剧的通货膨胀，更使物价扶摇直上。资本家囤积居奇，在市场上兴风作浪；全失业和半失业的人数高达几百万，在长期侵略战争中受尽苦难的广大日本劳动人民的生活愈益恶化。

战争一结束，美帝国主义就打着“同盟国占领军”的旗号，作为征服者派遣大量美军进驻日本，对日本实行殖民统治。美国对战败国日本的基本占领方针是：首先打击这个长期以来同它争霸亚洲和太平洋地区的竞争对手，使日本垄断资产阶级和军国主义势力完全臣服于自己，然后再把它们扶植起来，作为它在亚洲地区推行侵略政策和战争政策的主要帮手。为了慑服日本统治阶级，便自己对日本经济进行渗透和控制，同时也为了欺骗广大日本人民和全世界的舆论，美国在占领初期曾经实行过所谓“解散财阀”、“农地改革”和经济“民主化”等一系列措施，来改组日本经济。

“解散财阀”的结果，虽在一定程度上打击了旧财阀的势力，使它不可能以战前“家族康采恩”的形式继续存在，但昔日财阀属下的各个大公司很少受到触动，特别是银行，几乎原封未动，这就为日本垄断资本在后来以银行为中心重新组织集团留下了后路。“农地改革”的主要规定是：将地主超过 1 町步^③ 的出租地卖给佃农和“有能力的经营者”，每一农户的自耕地和租地总共不得超过 3 町步（后一规定早已被废除）。对山林原野及水利设施，则毫无触动。因此，在废除封建土地制度方面，同样是做得不彻底的。美国占领当局所采取的这些

① [日]日本统计研究所编《日本经济统计集》，日本评论新社 1958 年版，第 28 页。

② [日]经济企划厅编《日本经济统计》上卷，至诚堂 1964 年版，第 166 页。

③ 町步是日本农地面积的计算单位，1 町步等于我国 14.88 市亩。

措施，实际上是使当时面临复灭危机的日本垄断资本主义的基础得以保留下，在农村则麻痹了农民的革命斗争，并使美国垄断资本能加紧对日本经济进行控制和渗透。

美国占领当局除了炮制各项经济“民主化”措施外，还向日本提供经济“援助”，帮助日本垄断企业解决资金问题和实现美帝对日本经济的控制。但日本经济在战后最初几年的恢复速度还是相当迟缓的。1948年，工矿业生产只达到战前(1934—1936年平均)的54.6%，农业只达到战前86%。^①

1949年2月美国派底特律银行总经理道奇以占领军司令的最高财政顾问名义到日本，对日本的财政和经济进行“整顿”。道奇“整顿”的主要内容是：(1)通过加重人民大众的税收负担、压制工人提高工资的要求、减少政府的贷款与补助费等途径，平衡财政收支，制止通货膨胀；(2)在“生产合理化”的口号下，把原材料和资金优先供应大企业，把生产重点放在出口工业品方面；(3)确定1美元等于360日元的固定汇率，使日元处于对美元的从属地位。这个“整顿”的实质，分明是要日本人民勒紧腰带，在有利于美国垄断资本对日本经济的渗透和控制的条件下，恢复日本垄断资本的统治。道奇“整顿”的结果，虽然基本上制止了通货膨胀，但由于工人农民税收负担增加，失业扩大，国内市场购买力下降，出口又由于海外市场萧条而停滞不前，因此，日本经济仍然陷入生产下降，存货积压的困境。侵朝战争前，日本约有1,000亿日元(其中7成是出口商品，3成是内销商品)的滞销货物。

1950年6月美帝国主义发动的侵朝战争成了日本经济迅速恢复的转折点。战争一开始，美国就大量向日本进行军事

① (日)日本统计研究所编《日本经济统计集》，日本评论新社1958年版，第28,78页。

订货；同时出口数量激增。在大量的军事订货和出口增长的刺激下，不但积压的存货被抢购一空，而且出现了“战争景气”。1951年，工矿业生产超过战前1934—1936年平均水平的14.4%，^①与军需关系密切的重工业和化学工业增长尤为迅速，例如钢铁、化学、运输机械的“总附加价值”^②，1951年比1948年分别增加2.3倍、1.5倍和1.2倍；^③农业生产达到战前（1933—1935年平均）的99.2%，1952年已超过战前水平的11.2%。^④

与此同时，日本企业的利润惊人地增加。全部产业的利润率1950年下半年比1950年上半年提高85%，1951年上半年又比1950年下半年增加91%。^⑤1950年财政年度^⑥，日本公司的利润额为5.4亿美元，1951年度激增至13.5亿美元。这一时期企业利润的70—80%保留在公司内部，垄断资本的财力是大大增强了。

但是，朝鲜战争前期日本工业的恢复主要是依靠提高开工率，通过扩大雇佣工人（包括临时工等）以及延长劳动时间来实现的。在这以后，技术设备落后、生产费用高昂的问题就突出起来。于是，日本政府在1951年前后制订和实施《钢铁第1次合理化计划》、《煤炭合理化3年计划》、《电源开发5年计划》、《硫铵工业合理化5年计划》等，以引进外国的主要新技术，

① [日]日本统计研究所编《日本经济统计集》，日本评论新社1958年版，第28页。

② “总附加价值”=商品出厂值—原材料费。这是资产阶级经济学的一个范畴。

③ [日]经济企划厅编《日本经济统计》上卷，至诚堂1964年版，第142—143页。

④ 同①，第78页。

⑤ 据[日]有泽广巳等编《战后20年史资料》第2卷，日本评论社1970年版，第155页资料计算。

⑥ 日本的财政年度从每年4月1日起到次年3月底止。

实现上述基础产业部门的设备现代化。半导体、电子计算机、氧气转炉炼钢技术等等，都是这时输入的，合成纤维、合成树脂也在这一时期奠定了大量生产的基础。由于新技术的采用，日本许多垄断企业显著地提高了生产效率，扩大了生产规模。因而，国民生产总值、工业生产以及其他一些主要经济指标先后恢复到战前和战时的最高水平，表 1 是 1955 年日本经济的主要指标。

表 1 1955 年主要经济指标
(1934—1936 年平均 = 100)

项 目	%
人口	129.7
就业人数	133.5
国民收入	139.0
每人平均国民收入	107.1
全产业产值	187.9
制造业生产	189.4
劳动生产率	131.4
实际国民总投资	154.2
生产设备总量	200.0①
农业生产	133.7
出口数量	71.6
进口数量	90.1

① 以 1935 年为 100。

资料来源：〔日〕小林义雄著《战后日本经济史》，日本评论社 1963 年版，第 120 页。

在上述经济恢复的过程中，原来属于同一财阀系统或关系较密切的垄断企业，也以原财阀的大银行为中心迅速地重新结合起来，到五十年代中期，三菱、三井、住友等垄断资本集团基本上复活了。

到五十年代中期，日本经济中唯一没有恢复到战前水平的只有对外贸易一项。在对外贸易中，出口与进口的恢复、发展也不平衡。经过侵朝战争最初的一阵刺激之后，日本的出口贸易又有两年停滞；而进口贸易虽然没有恢复到战前水平，却不断扩大。于是对外贸易频频出现巨额逆差，造成国际收支危机。随着朝鲜停战的实现，美军“特需”的削减，英、法等国竞争力加强，日本的市场狭小和生产扩大的矛盾就一下子突出起来。1954年初，钢铁、机械等部门就发生生产过剩现象，暴露了靠发战争财的日本经济的脆弱性。因此，提高商品出口能力，更成为重大而急迫的课题。元气日渐恢复起来的日本垄断资本集团，为了追逐垄断高额利润，为了在国际国内市场上打败竞争对手，开始以极大的贪欲吸取外国技术，大规模更新固定资产，增强自己商品的竞争能力。

2. 1956—1964 年以重工业和化学工业化为中心的大量更新和扩大固定资本的经济发展阶段

1956年开始，日本私人设备投资（包括设备更新和新投资）迅速增加，按时价计算，这一年达13,732亿日元，比1955年增加了54.6%，成为战后增长最快的一年；1959年私人设备投资超过20,000亿日元，1961年又超过40,000亿日元。以后，除1962年的经济危机期间有所缩减外，1964年又跳到54,000亿日元。1956—1964年，按时价计算，私人设备投资平均每年增加22.2%，其中1956—1961年平均每年增加29.1%。^①

大量的设备投资，是和采用新技术、扩大基础产业部门和建立新产业部门结合进行的。五十年代后半期，日本的汽车和电视机、半导体收音机等家用电器就开始大量生产，合成纤

^① 据〔日〕东洋经济新报社编《1972年经济统计年鉴》第165页资料计算。

维、合成树脂等石油化学工业产品出现许多新品种，同时与这些新部门、新产品有关的基础产业部门也在新的技术基础上进一步扩大。在钢铁工业方面，这个时期先后实行第2次钢铁“合理化”计划和第3次“合理化”计划，重点是减少废铁用量，改为输入铁矿石和迅速普及氧气转炉炼钢。在动力和燃料工业方面，根据1956年3月制定的《电力5年计划》，大容量的火力发电代替水力发电成为电力建设的中心。同时，动力资源迅速由煤炭转变为石油，大量进口原油，发展炼油工业。

1960年10月，日本政府提出所谓《国民收入倍增计划》，规定大力发展重工业和化学工业，实行交通运输自动化和现代化，大力开展科学技术研究。次年6月，又公布《农业基本法》，准备在5年内推行“农业结构的改善”和“农业生产有选择的扩大”。由于采取了这一系列的措施，日本政府的固定资产投资迅速增长，从1961年的1.5万亿日元提高到1964年的2.5万亿日元，年增长率为20.1%。^①

在这几年固定资产投资增长的过程中，日本的对外贸易有较快的发展。五十年代中期起，日本政府就以“战争赔偿”、“技术合作”、“经济援助”、出口信贷等形式积极在亚洲地区为商品出口开路。1961年日本的出口额达到1955年的2.1倍，平均每年增长13.2%。其后，由于技术革新，出口能力进一步提高，1962—1964年间，出口的年平均增长率又提高到16.3%。同时，对外贸易的商品构成也发生了变化：进口方面，棉纱、羊毛等比重下降，铁矿石、石油等金属原材料和矿物燃料比重上升；出口方面，1955年开始，钢铁已取代纺织品而居首位，到1958年，重工业、化学工业品已占出口总额的

^① [日]东洋经济新报社编：《1972年经济统计年鉴》，第164页。

40%^①，其中主要是钢铁和船舶。其后，新兴工业的产品，如汽车、半导体收音机、黑白电视机等大量出口，重工业和化学工业品在出口额中的比重到1963年又提高到54%。^② 战后直至1957年，日本的出口贸易一直是逆差，1958年第一次出现顺差。

在固定资本投资和出口增长的刺激下，这一时期国民生产总值很快增加。1961年，日本的国民生产总值按不变价格计算比1955年增加77%，平均每年增加10%，1964年又比1961年增加37.7%，平均每年增长10.2%。^③ 1964年，日本的国民生产总值在资本主义世界中从1955年的第6位提高到第5位，工业生产在资本主义世界中所占的比重也由2.5%提高到5.9%。^④

国民生产总值的增加，主要是重工业和化学工业膨胀的结果，这使日本经济的产业部门结构在这个阶段里也有重大变化。农业生产由于小型机械、化肥和除莠剂的使用，品种的改良和育秧技术的进步，生产有一定进展，但速度远落后于工业，1956—1964年，平均每年只增长2.1%^⑤，因此，农业、渔业占国民净产值的比重，从1955年的22.7%降至1964年的11.2%，制造业在1956—1964年间则从22.7%升至29.2%。在工业内部，重工业和化学工业的比重，1955年大约是50%，1964年增加到约占64%^⑥。产业部门结构的这个变化，又决

① [日]有泽广巳等编《战后20年史资料》第2卷，日本评论社1970年版，第241页。

② [日]东洋经济新报社编《1972年经济统计年鉴》，第315页。

③ 同②，据164页上的资料算出。

④ [苏]《世界经济与国际关系》，1966年9月号，第6页。

⑤ 据[日]经济企划厅编《1971年经济要览》第116页上的资料计算。

⑥ [日]《1971年度经济白皮书》，载[日]《东洋经济》周刊1971年8月7日号，第130页。

定了劳动力构成的变化。农林业就业人数在全国就业者总数中的比重，1950年占46.3%，1955年降为39.2%，1960年降为31.2%，1964年又降为23.4%；与此相反，这几个年头，制造业就业者的比重则分别为15.9%、17.6%、21.7%和24.1%。工农业就业人数比例的变化说明，日本无产阶级的队伍空前扩大了。一面是无产阶级队伍的扩大，另一面就是资产阶级财富的增加。1964年度，日本公司（不包括银行、保险业）的纳税前利润额达1.9万亿日元，比1957年增加1.4倍。

但是，靠盲目扩大投资和通过技术革新加强榨取相对剩余价值而膨胀起来的生产能力，不可避免地要导致资本主义固有矛盾——生产同消费矛盾的激化。在这一时期里，就发生了三次经济危机，一次在1957年，一次在1962年，到1964年又发生了一次。

面对着扩大的了的生产能力和频繁的经济危机，日本垄断资本更加看重出口贸易，这样又使日本同其他主要资本主义国家、首先是同美国之间争夺市场的斗争更趋激烈。美国为了进一步打开日本市场，策动并和其他国家一起，要日本放宽和取消对贸易、资本、汇兑的管制而实行自由化。日本方面也以有节制地、逐步开放本国市场为条件来取得自由地向海外市场扩张的权利，因而勉强接受了美国的“自由化”要求，于1960年7月，通过《对外贸易与汇兑自由化计划大纲》。1964年，日本成为国际货币基金组织第8条的成员国^①，同年又参加经济合作与发展组织。这些组织都是以“自由化”为标榜的，日本参加其中，一方面是出于美国的压力，另一方面是日本自

^① 成为第8条成员国与一般成员国不同之点在于，必须遵守国际货币基金组织第8条规定，不得以国际收支为理由，限制进口和外汇兑换，而必须实行百分之百的自由化。

认为羽毛已丰，可以进入“先进国家”的行列，更大规模地向外扩张了。

3. 1965 年开始以急剧扩大商品和资本输出为特征的对外扩张阶段

1965 年美国扩大侵越战争，这给当时正处于生产停滞、经济萧条的日本经济以新的刺激。除了原有的美军“特需”外，日本又获得了直接和间接的“越南特需”，加以六十年代后半期资本主义世界通货膨胀继续进行，国际贸易市场继续有所扩大，这都为日本出口的增加造成了有利的外部条件。在日本内部，经过近 10 年来持续进行的大量设备投资和更新固定资本活动，特别是对重工业、化学工业持续大量地进行设备投资，也已大大增强了出口行业的国际竞争能力。日本垄断资本又竭力鼓吹“出口第一主义”，拼命扩大输出。因此，1965—1971 年，日本的对外贸易更加加快了发展势头，与以前各时期相比，有很大的变化，见表 2。

表 2 进出口贸易的演变

(单位：百万美元)

年 份	出 口	进 口	差 额	贸易金额指数 (1965 年 = 100)	
				出 口	进 口
1950	820	975	-155	9.7	11.9
1955	2,011	2,471	-461	23.8	30.2
1960	4,055	4,491	-437	48.0	55.0
1965	8,452	8,169	283	100.0	100.0
1968	12,972	12,988	-16	153.0	160.0
1970	19,319	18,881	438	228.6	231.1
1971	24,019	19,712	4,307	284.2	242.5

资料来源：〔日〕有泽广巳等编《战后 20 年史资料》第 2 卷，日本评论社 1970 年版，第 516 页。

〔日〕东洋经济新报社编《1972 年经济统计年鉴》，第 95—96 页。

表2说明，1965—1970年日本的出口额以年率18%的速度发展，除个别年份外，对外贸易一直保持着顺差，改变了战后长时期来贸易逆差局面。进入七十年代以后，顺差更加扩大。出口构成也进一步发生变化，重工业、化学工业品在整个出口中的比重，已从1964年的57.1%提高到1971年的74.6%。同期，耐用消费品在出口总额中的比重从15.5%提高到23.9%。汽车的出口，从1964年的15.2万辆激增到1971年的183.9万辆；电视机的出口从1964年98.4万台猛增到1971年的624.7万台，都增加了几十倍。^① 1971年，日本的出口额已超过英国而占资本主义世界的第3位，仅次于美国和西德；其比重则从1960年占4.4%上升到1971年的7.7%^②。大量向外倾销商品已成为日本向亚非拉扩张的重要形式之一。

商品出口的大量增加，和资本输出的急速扩大也有密切的关系。资本大幅度外流，并以资本输出带动商品输出，是这个时期的一个重要特征。

由于国内过剩资本随着经济膨胀而逐渐增多，也由于国际上争夺市场与原料的斗争日益尖锐，日本垄断资本开始感到，单纯的贸易方式已不能保证它获得稳定的和不断扩大的商品市场与原材料资源，因此，它从六十年代中期起，大量对外输出资本，借以攫取投资利润、扩大商品输出和控制海外资源。1961年日本政府的资本输出不过1亿美元；1965年已达2.4亿美元；1970年更达11.5亿美元，比1965年增加了3.8倍^③。私人资本输出的增长同样惊人。在五十年代，

① [日]东洋经济新报社《1972年经济统计年鉴》，第314—315页。

② 同①，第334页。

③ [日]《1970年经济合作的现状和问题》，1970年版。