

F715

S57

CATCH PHRASES

海内外老板 经商妙语

●史怡尔编 ●上海远东出版社



A0939612

图书在版编目(CIP)数据

海内外老板经商妙语 / 史怡尔编. —上海: 上海远东出版社, 2000

ISBN 7-80661-119-3

I .海... II .史... III .企业管理-格言
IV .F270-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2000)第 57683 号

前言

请搭乘致富快艇

1

三种人可以不读这本书。

假如你不想当老板，你完全可以不读这本书，不就是错过一个发财的机会吗？

假如你是老板可又并不希望继续成功，也可以不看这本书，不就是放弃一张“梅开二度”或者“永葆青春”的秘方吗？

假如你不是老板，更有充足理由拒绝这本书，不就是拒绝了一张成功入场券吗？

如果你不是这三种人，我还是希望，不要错过这本书。

2

记得三四年前，我在浦东八佰伴商店和日本大老板和田一夫见面。那天，他满脸是笑，谈得很兴奋，对前景充满信心；可没过多久，我在电视上看见，他低头无语，不敢直面镜头——他破产了。

我有一个朋友，几年前下海一无所有。我为他介绍大公司的总经理，人家不屑于和他交往。如今，他有了自己的楼盘，1998年还被评为上海

市私营企业百强之一。

成败的例子还有许多。

人们把经商比作“下海”。确实，商场是水，是茫茫大海，时而惊涛骇浪，时而阳光灿烂，有人葬身鱼腹，有人乘风破浪……古人说：“水可载舟，也可覆舟。”诚哉斯言！

尽管经商艰难，经商有风险，还太累，可和其他行业相比，经商毕竟是一艘致富的快艇；而富裕，又是多少个夜晚荡漾在多少人心里的多少个梦。于是，经商，成为一道永远的风景线。

3

你想乘风破浪吗？你想“直挂云帆济沧海”吗？

那么，就请你看一看这本书。

主要活跃在 20 世纪 100 年间的 300 多位经营大师，和你谈经商心得，谈生意经，谈成败之道……花上半天时间，就能读到 300 多位老板的经商心得，太值了。

“若要富，先修路”——本书给你指出了一条致富之路，成功之路。



目 录

A

创业：你可以从零到亿万富翁

最有刺激的是创业

14

创业的本领从何而来

17

市场需要是最好的突破口

20

B

创新：生意场上的点金术

创新带你走进新世界

26

创造力的潜力是无穷的

30

没有创新是因为你没敢去“想”

33

C

决策：办大事最重要的是拿主意

最重要的是有眼光

38

避免决策失误犹如绕开陷阱

42

不断地预测不会成功的事

48

D

竞争：谁经营得好谁就获胜

利用竞争使自己不断进步

54

金牌属于强者

59

聪明人在对手不知不觉中取胜

65

E

资金：流动的钱才会生出更多的钱

不要以赌徒的心态来投资

72

一元资本可以做二元的生意

75

随时随地要知道口袋里有多少钱

78

F

营销：使顾客像老鼠那样繁殖

消费者的家应该是厂商的仓库

84

市场就在千千万万的人群中

87

让闲逛的行人成为你的客户

92

用较低价格提供尽可能好的商品

98

G

品牌：储户在银行里的户头

品牌投资是回报率最高的投资

104

高质量的产品是市场的通行证

109

谁有新产品谁就拥有未来

113

H

服务：客人其实是你的老板

服务愈完美鱼儿愈会游来

120

今天的小顾客可能就是明天的大顾客

122

回头客多你就赢

124

I

经营：让顾客高高兴兴地掏钱

不放弃任何赚小钱的机会

128

要借就借大笔的钱

132

把光问不买的客人当做只买不问的客人

136

J

管理：明了什么是不应该做的

要善于把复杂的事情简单化

142

如何当一个好老板

147

最忌讳的是让问题睡大觉

157

员工决定企业的现在和未来

167

K

人才：千里马常有而伯乐不常有

台前幕后要有贵人帮你

175

有本事的人薪金再高也要请来

178

给优秀的人最好的机会

182

L

信誉：每个人都可以拥有的无价之宝

信誉比金钱重要得多

189

像攒钱一样地积累你的信誉

192

M

成败：输赢往往仅在一线之间

成功的诀窍就是不相信任何诀窍

199

机会是寻觅和创造出来的

205

成功者拥有更多的失败经验

213

N

人生：一次盛大的赴约

绝不做小人物也能做到的事情

221

最配自己胃口的菜肴就是最好的

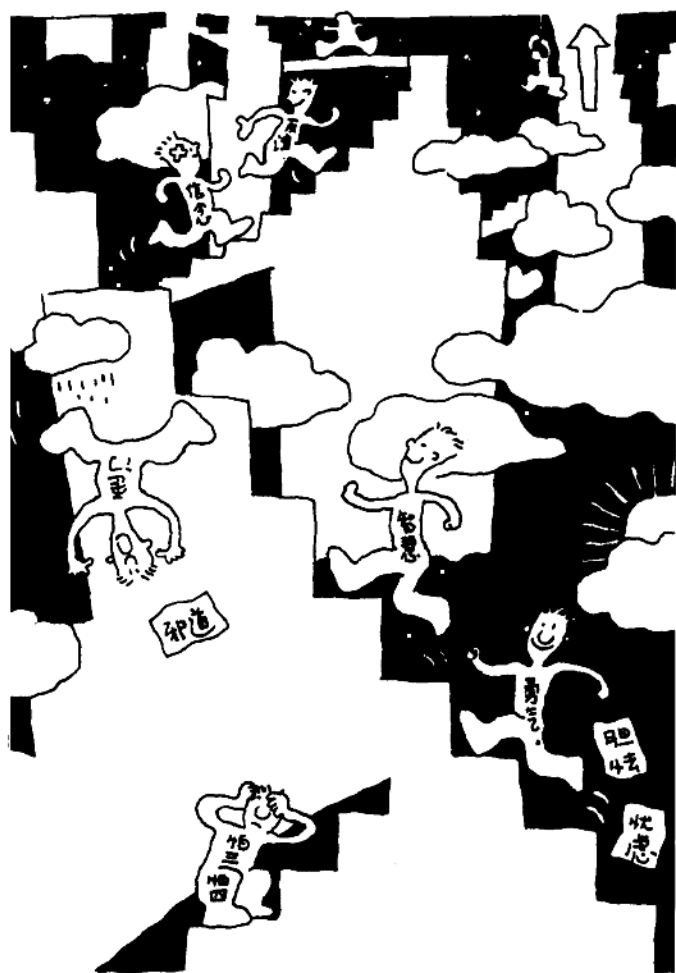
229

无价的财富是财富以外的东西

234

人名索引

239



创业

你可以从零到亿万富翁

最有刺激的是创业

从零的起步,做到成为亿万富豪,是有可能的。但是,你得牢记一个原则,就是不能中途放弃原有的努力。

——和田一夫

我们要创造一种事业,必须在不可能中求可能。

——大伟·萨纳福

我出来创业后,发现最有刺激的是创业,创业会用尽或耗尽你所有方面的才能。没有一个人在创业时还会说自己某些才能没能发挥出来,即使你各方面的才能全部发挥出来都感到不够用,所以你永远觉得自己有大量东西要学。企业发展越快、发展越大,你就越有这种感觉。

——王维嘉

如果你永远满足于做一个体力劳动者,那么,下班的铃声一响,你就可以彻底放松。但是,如果你还要继续努力,开创一番事业,那么,下班铃声只是你开始思考的信号。

——亨利·福特

你认为自己喜欢干,而且能够干好,与原来从事的工作相比更有诱惑力,社会条件又允许,那么就不要再徘徊,不要过多考虑得失!希望本身就是一种原动力!

——冯景禧

赚钱其实不是难事,主要在于你有适当的方案,再加上勤快,你总会赚到钱。问题在于你能否一方面赚钱,一方面又有创意,能做出和别人不同,而且能叫子孙骄傲的事业,这就是我工作的原则。

——林天杰

即使当个小老板,资本再少也总是为自己干,总会有发财的希望。

——庄永竞

一个人要干成一番事业,其中放开眼界、抓紧时机、百折不挠、艰苦创业占95%的因素。

——霍英东

创业的过程,实际上就是恒心和毅力坚持不懈的发展过程,其中并没有什么秘密,但要真正做到中国古老的格言所说的勤和俭也不大容易。而且,从创业之初开始,还要不断地学习,把握时机。

——李嘉诚