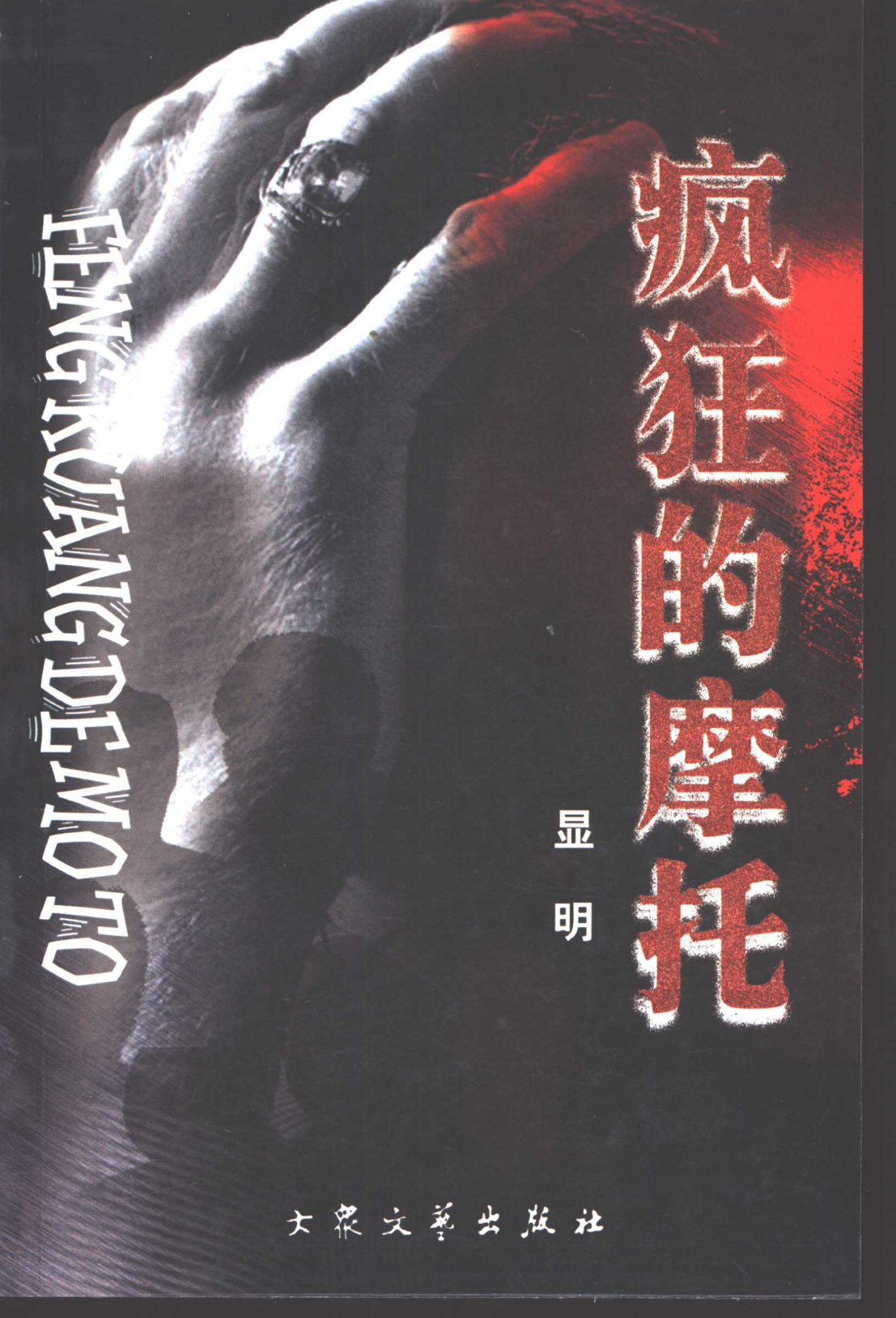




疯狂的摩托

显明

FENGKUANGDEMOTO

大众文艺出版社

疯狂的摩托

显明 著

1674/01-

大众文艺出版社

·北京·

图书在版编目(CIP)数据

疯狂的摩托/显明著.

—北京:大众文艺出版社,2002.4

ISBN 7-80171-177-7

I. 疯…

II. 显…

III. 长篇小说-中国-当代

IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 021832 号

疯狂的摩托

大众文艺出版社出版发行

(北京朝阳区潘家园东里 21 号 邮编:100021)

华北石油廊坊华星印刷厂印刷 新华书店经销

开本 850×1168 毫米 1/32 印张 11.25 字数 271 千字

2002 年 5 月北京第 1 版 2002 年 5 月河北第 1 次印刷

ISBN 7-80171-177-7/I·114

定价:18.00 元

版权所有,翻版必究。

大众文艺出版社发行部 电话:84040746

北京东城区张自忠路 3 号 邮编:100007 1136 信箱

第一章

1

两条大江咆哮着，互相厮咬，啃出三面悬崖犬牙交错的一片土地，两条雄浑的山脉耸峙着，拥抱着一片富庶的家园。这便是全国闻名遐迩的摩托车城——陵江市。漫步在陵江市街头巷尾，到处是飞驰的有摩托车，穿梭于陵江市城郊，满眼是生产摩托车的工厂、车间、作坊。

傍晚，一辆黑色奥迪轿车驶出陵江市委大院，轿车刚刚驶向江滨大道，右侧陵江隧道里，冲出两辆大功率的摩托车，不紧不慢地咬着奥迪轿车。

“刘师傅，这是怎么回事？这两天我们的车一出市委，总有摩托车跟着？”陵江市市委书记廖华远的秘书卢枫叶警觉地问。

“别神经过敏，谁敢跟踪廖书记的车？”刘师傅嘴里叼着烟，不屑地反问道。

“你不信？你盯着后面那两辆摩托车！将我们的车拐上黄桷坡试试？”

刘师傅果然一个右转弯，轿车拐上高速路，换挡、提速、加油，轿车像头鬃毛怒卷的野马，唰唰地向前冲去！跟在后面的两辆摩托车，也像暴跳如雷的雄狮，怒吼着，紧紧咬着追赶上来！兜了一个圈子，又回到江滨大道。

“刘师傅,怎么样,那两辆摩托车是不是还在屁股后头?”

“他妈的,真见鬼了!”刘师傅嘟哝着。

坐在后排的男子摇下车窗,毫无表情地望着车外,突然冒了句:“停车!”

轿车停下了,跟在后面的两辆摩托车反映十分敏捷,呼啸着从轿车旁边飞驰而过!

一个五十来岁的汉子慢慢踱下车。此人身着装典雅大方西服,服饰线条棱角分明,领带规矩,袖口扣得严实,皮鞋油亮鉴人。双眼辉光暖人,脸上肌肉适中,笑容真诚可信,肚皮腆突得体。此人便是上任不到一年的陵江市市委书记廖华远。廖华远原来在省城芙蓉市任纪委书记,他拎下乌纱帽和一帮子蛀虫杀个六亲不认,清查出了以坐镇市里发号司令号称熊大爷为首的一个贪污集团,成为名噪一时的铁面人物。廖华远是机械制造专家,陵江市是摩托车生产基地,所以省委在陵江市换届前,调他来任书记,其用意十分明显,就是要他把陵江市摩托车产业这块蛋糕做大,真正成为全省的支柱产业。陵江市是省的工业重镇,真正想在仕途上像模像样干点事,想在史册上或者在什么地方志上留点文字,或者打几个逗号什么的公仆,陵江市确实是个挥拳蹦腿、喝五吆六的地方。市委的主要领导历来的最后归宿都是要担任省领导的,起码也会在省政协办办公才荣归故里,颐养天年。这发展前景是很诱人。既然置身于仕途,谁不想职位越来越显赫,政绩越来越丰隆啊?青史留名,真的是千百年来读了点书、写过几篇文、不甘人生寂寞又自诩智商有点出类拔萃的人想细斟慢酌的一杯又苦又甜的酒汁呢。但廖华远上任前还是犹豫了很久。原因很简单:陵江市领导班子人际关系很复杂,经济发展滞后,特别是城市基础设施建设欠账太多,老百姓不满意,省领导也不满意。他廖华远书生意气十足,又有那么点狷介耿直,那么点求实务真,那么

点清高自傲，他担心自己难以得心应手，功成名就。搞不好还会沾点腥、溅一身污泥浊水，

廖华远点上一支烟，走到江滨大道临长江一侧的栏杆处，双手撑在栏杆上，双眼俯视着三百米远、长江中心的莲花岛，徐徐吐着烟圈。

从省城和廖华远一起跟来的秘书卢枫叶，太熟悉他的老板了，马上下了车，端着廖华远须臾也离不开的茶杯，跟在廖华远身后。他揣度廖华远想喝水，但他端茶杯的手向廖华远面前递了递，又僵直地停在自己的胸前。他明白，此时的廖华远正在想些什么，具体说他担心什么，他不想让人打扰。

秘书和司机关于摩托车跟踪自己轿车的话，廖华远听得清清楚楚。其实，司机不说，仅凭他在纪委办案十多年来与违法乱纪人员打交道的经验，他早就感觉到后面跟着的摩托车是冲他而来的。这种一般人，当然也包括他的秘书司机也难理解的跟踪，已经发生多次了。廖华远记得，这种近乎于特务、或者黑社会的作法，是在两个月前，他力排众议，促使市委作出建立莲花摩托车出口加工区和规范摩托车出口市场秩序、整顿不公平竞争行为的决定后，就开始了。

廖华远的目光从浩荡东去的江心浪花处移到连接莲花岛的大桥，然后停留在江心莲花岛上。

通往莲花岛的大桥上，各种运输机械来来往往，运载着从岛上挖掘出的沙石，从市区运进去的各种建筑材料；岛上，人声鼎沸，一派繁忙。还有几十辆不同档次的轿车在游弋。

八十年代末，陵江市凭着庞大的军工产业优势，内引外联，大力发展摩托车产业，通过十多年的奋斗，形成摩托车产业优势。摩托车产业的发展，也造就出一批率先富起来的年青人，他们凭着在企业掌握的技术、在生活底层养成的精明的刁钻，在贫困与

落后中磨炼出的精打细算,很快在商战的搏杀中找到自己的长处,找准了自己的位置,迸发出聪明才智,他们分分合合、勾心斗角、尔虞我诈,创造出惊天动地的业绩,在陵江市这片神奇的土地上,迅速崛起一个极具创新能力和破坏能力的暴富阶层。经过市场大潮的磨洗,有的摆脱了“初级阶段”的野蛮经营,走科技创新、集约经营、人本化管理的路子,有的采取“黑吃黑”式的搏斗方式,不断更新的拳头产品,展开了一场新的较量。为了规范市场秩序,推动摩托车产业发展,2001年的开春锣鼓一响,市委决定建立摩托车出口加工区和举办摩托车展销会。

摩托车出口加工区就建在这莲花岛上。说起莲花出口加工区,真叫作新媳妇的屁股,热得发烫!不摸又想,摸到又咬手!这块肥肉,在长江江心,方圆一平方多公里,是市政府启动“开发主城区,带动大农村”的经济发展战略的支撑点。莲花岛交通方便,区位优势明显,购地办厂、建商贸中心等等,都是最佳选择。因此,成了众多投资者的首选项目。谁能在开发区以最低廉的价格购到最好的地块,或者更多的土地,不仅是投资者财力的体现,更是他在陵江市身份地位的象征。于是,有钱的撒钱抢地,有权的玩权占地,一时钱权交火,煞是热闹。

莲花摩托车出口加工区如何运作?无序和不公平的摩托车产品出口怎么整顿?成了陵江市大大小小的摩托车生产商关注的焦点,更是陵江市市委、政府领导权力大小、政绩好坏、人品高低的试金石。身负振兴陵江摩托、重铸陵江辉煌重任的廖华远,力主出口加工区土地公开竞标拍卖;摩托车出口实行优胜劣汰,配额管理。廖华远这一决定一出,陵江市大大小小的摩托车生产商就盯上了他。他每天的行踪,都成了摩托车生产好坏、销售增减、出口大小的晴雨表。如果廖华远到甲厂视察,甲厂的产品销售就猛增,如果廖华远出席乙厂的新基地开工仪式,投入乙厂的

资金就暴涨！所以，廖华远走到哪里，哪里就有人盯着。盯着廖华远的人，不仅有生产商、销售商，还有大大小小的官员！

卢枫叶见廖华远扔掉了烟头，马上递过去茶杯：“廖书记，是不是把被跟踪的事给公安局秦局长通通气？”卢枫叶琢磨着廖华远的心思。

“通什么气？捕风捉影！”廖华远的目光仍然盯着莲花岛。

卢枫叶在省城就跟着廖华远，无论是政治上，还是经济上，都是廖华远的主要助手，他和廖华远说话，比较随便，所以，尽管廖华远对他的建议态度冷淡，他还是继续说：“廖书记，这事大意不得。半个月前，有人就对我说，这次市委决定建立莲花摩托车出口加工区、开摩托车展销会和整顿摩托车出口市场秩序，是摩托车市场的一次大整合，也是利益的大调整，它必将损害一些人的利益，也会在短时间内造就出几个百万千万富翁！所以，一些靠非法经营、无序竞争、暗箱操作发了财的老板，挖空心思，想发一笔不义之财。如果他们的欲壑难以填满，可能会做出我们难以预料的事来！还有某些领导，也会利用出口加工区的建设、摩托车市场的整顿、摩托车展销会的举办，或谋取私利，或攻击市委最近出台的一系列发展经济的举措……个别商场上的赌徒，铤而走险，是什么事都干得出来的，廖书记，我们不得不防啊……”

“好了。没有当年我查处芙蓉市副市长熊天祥那起贪污受贿大案那么严重吧？再说，处在我这个位置，不能因有人反对、破坏我们的新举措，就退缩吧？”廖华远指指不远处的莲花岛，“小卢，你看，出口加工区还处在规划、运筹、准备中，有些人就迫不急待地四处活动，我能不管？这个项目的盛衰成败，关系到我们陵江市二十一世纪的兴旺发达和落后衰退，我能因有人搞小动作，或者甚至是非法行为、人身伤害，就睁只眼闭只眼吧？”

卢枫叶想了想，改变了话题：“廖书记，你想先到莲花岛上去

看看？”

“筹备会明天才开吧？去早去迟都一样，去岛上看看。”廖华远最欣赏卢枫叶的善解人意。

廖华远转身走向轿车，还没有钻进去，刚才擦着车身而过的两辆摩托车不知从什么地方冲过来，眼看要将廖华远撞个人仰马翻，那摩托车竟倏忽间稳稳当当地停在廖华远身边！那玩摩托车的高超技艺，竟让廖华远目瞪口呆！

从摩托车上跳下的两个人，摘下头盔，竟然是两个年轻貌美的女子！

“廖叔叔，是不是想到莲花岛去视察呀？市里好多部门正在那里作详细规划，描绘我们陵江市摩托车产业发展的广阔前景呢。我给你带路，好不好？”

说话的女子二十二三岁，正是女人一生中光华四射的最美丽的时期。一张典型的鸭蛋型脸，细腻而鲜亮的色彩中，未经任何细剔精描的修长眉，黑得发亮，与光鲜的脸的色彩形成强烈的反比，高朗爽快的鼻梁，显示出一种大家闺秀的傲慢，淡施紫色的嘴唇，又透出现代女性追求美感的气质。高隆的、大小适度的、均整的乳房最具情感魅力和时代精神。像世人所推崇的维纳斯女神像一样，呈现出迷人的半球形，这正是被人誉为最理想的乳房形态了。更令人欣羡的是她周身智慧时刻都会被激活，这女子身上，处处展示出一种大气，她仿佛见过大世面，而且很文化。在她的身上，具有进攻性和一种争取自立的现代性。聪明男人和她打交道，最好是远观她的美，与她保持相应距离是件很美的事。如果太近，当心她的大气吓坏男人

这女子叫冷心怡，是廖华远的副手、陵江市市委副书记江岸汀的女儿。冷心怡大学毕业后，她父亲给她在市外事办安排了一份挣外汇的差事。但银子多得今生今世用不完、性格刚烈的冷心

怡不愿意生活在父亲恣意横行般撑起在她生活空间的一片浓荫里，她跑到表哥吴晓梦的公司里，干起一份已经被社会歪曲了含义的公关小姐工作，是钟山公司销售部部长。钟山公司正千方百计想在莲花出口加工区抢占地盘，冷心怡凭着她父亲的特殊关系，要替表哥打出一片天下，所以，她得知廖华远出了市委大院后，就一直跟着，想替表哥捕捉到最新信息。

跟在冷心怡后面的女子，也是天生丽质，俊俏可人。她叫刘韵璇，是钟山公司财会部的副部长。她一双水灵灵的大眼睛盯着卢枫叶，灿烂着一张苹果脸，没有说话。

“心怡呀！我说是哪个愣小子想恶作剧，盯着我不放，原来你这黄毛丫头！”廖华远看到同事漂亮的女儿，尽管他心里讨厌她用这种方式接近自己，但心情还是愉悦了许多。

廖华远不喜欢和同僚在生活上交往，对市委、市府领导的家庭生活了解不多。但这个冷心怡比较特殊，他多多少少了解一些情况。她大学期间，得过白血病，靠骨髓移植才治愈了，是个性格特别刚烈的女子。这女孩像她父亲江岸汀一样，精明能干。她敢于背叛父亲给她安排好的生活道路，和她表哥吴晓梦一起创造自己的一番事业，是许多像她一样有强硬政治后台的女子所不能企及的。她“跟踪”自己，肯定在某些地方要么有求于自己，要么想抓住什么有利可图的东西！和她打交道，得特别小心。只是不知道她“跟踪”自己，是她别出心裁的主意，还是受他人的点拨蓄谋已久？想到后者，廖华远心里一颤！还有，她“跟踪”自己，仅仅是想带路这样简单？那莲花岛上，究竟发生了什么事？

“什么黄毛丫头！我的头发黑又亮！”冷心怡一甩披肩长发，吃吃地笑着，“廖叔叔，你那衙门好气派哟，我不敢到你办公室去见你嘛，就只有跟在你的小车后面吃灰尘了哟！”

“你呀，就是那张嘴饶不得人。”廖华远笑着，指着刘韵璇问，

“心怡，这位姑娘……”

刘韵璇没等冷心怡回答，抢上一步，抓住廖华远的手：“廖书记，我叫刘韵璇，是心怡的同事，钟山公司吴总请的长工。”刘韵璇急切地说，似乎担心冷心怡将她的情况说出来。

被一位年轻美貌的女子抓住手，廖华远有些不习惯：“哦，哦，枫叶，我们走。”

卢枫叶正在打电话：“雪莹呀？摩托车展销会时间还没有定，好，有消息我马上告诉你。”

卢枫叶的电话，引起廖华远的警觉，他很反对身边的工作人员参与经商活动：“枫叶啊，你也想在摩托车行业里滚打摸爬？”廖华远一脸严肃。

卢枫叶明白廖华远话中的含义，忙解释：“廖书记，我有个在省城芙蓉大学读研究生的同学，她和她的导师都是研究摩托车发动机的，了解到我市要准备开展销会，想来看看。廖书记，你不是说，我们摩托车这块蛋糕要做大，首先必须解决技术问题、人才问题么？能把我的同学和她的导师引进到我市，对发展摩托车支柱产业，总有些益处……”

“哦，是这样。好，你以我的名义，邀请你的同学和导师参加展销会。”廖华远脸上的肌肉松弛了。“走，心怡，我们的去岛上看看。”

冷心怡和刘韵璇在前面带路，一会儿就到了莲花岛。

车驶进莲花岛，廖华远叫司机开着车，在岛上环绕了一周。尽管在车上，廖华远还是看到岛上东西南北中，涌动着几群人。这些人，虽然他认识的不多，但仅凭几个熟悉的身影，廖华远就明白今天是中了冷心怡的圈套了！

东面，副市长刘公廉带着国土局长、外经委主任，还有一帮在这里进行公开拍卖前活动的老板，正在对脚下的地块指指划划，

似乎那些地块,已经是他们的世袭领地了。

西边一个山峦处,市建委主任、市政管理局局长带着一帮老板,蹲在地上,研究着摊在地上的一张详细规划图,争论着什么,好像那地盘也非他们莫属了。

更令廖华远吃惊的是,在小岛南部,他看到市长杨松龄、还有计委主任,和一个年青人正在说说笑笑,那气氛十分融洽……这个年青人,是他廖华远的小舅子黄海河!

黄海河和廖华远的妻子黄丽娟一样,继承了他岳父的衣钵,学的是农作物栽培。但大学毕业后,他不想端那只连稀饭也吹不冷的破饭碗,下海做起了摩托车配件生意。但黄海河不是做生意的料,两年下来,亏得血本全无,还以岳父岳母的名义,借了一屁股债。廖华远调到陵江市后,他通过廖华远的岳母做工作,想到陵江市来发展。廖华远无奈,只得叫秘书卢枫叶,将这位“扶不起来”的舅子,介绍到兴隆公司上班。据说兴隆公司老总李大华,也很瞧不起黄海河,只是因他是市委廖书记秘书介绍来的,才没有炒他的鱿鱼。黄海河多次求廖华远,再换个好差事,都被廖华远臭骂一通,所以,两郎舅再也没有多的来往。

黄海河的真实身份,只有卢枫叶知道,今天,黄海河竟然和市长杨松龄在一起!无疑,这混小子肯定打着他的牌子,竟然找到杨松龄这条路子,想在莲花出口加工区“甩开膀子大干一场”了!不仅如此,有人弄清了他与黄海河的关系,利用它在莲花出口加工区大做文章了。

廖华远周身血液上冒,一股怒气直冲脑门!他明白了冷心怡的“险恶用心”了!

莲花摩托车出口加工区,还仅仅处于规划阶段,有的人利用手中的权力,在搞暗箱操作;有的人靠金钱,想在这里牟取暴利了!

廖华远想到这里,不想下车了,他阴沉沉地吩咐道:“枫叶,我们走!”

“廖书记,你不是想看看?”卢枫叶没有看到黄海河在杨松龄那堆人群中。

“没时间了,我还得早点到山月宾馆准备一下筹备会的讲稿。”廖华远找了个好借口。

轿车刚调过头来,一直跟在后面的冷心怡和刘韵璇,骑着摩托车横在轿车前面。

冷心怡嘻嘻哈哈地说:“廖叔叔,俗话说钦差大臣,下车伊始,叽哩哇啦,你连车也不下呀?你看看,莲花开发区,真是块肥肉啊。廖叔叔,你刚刚把这份大餐端上桌,有人就挥刀动叉,啃咬撕扯,吃个精光,剩下几根鸡肋,谁还来投资呀?”

冷心怡这一咋咋呼呼的大呼小叫,惊动了散布在各处的人群,他们发现了廖华远那辆编号为陵 A00001 的奥迪轿车,政府、部门的头头脑脑,从四面八方涌过来;而那些老板经理们,则悄没声息地各自上了自己的车,溜走了。他们明白,此时上前与廖华远套近乎,得不偿失,更不愿意让陵江市第一把手看到他们与政府官员在此时此地的交往……廖华远的小舅子黄海河,眨眼间也不见了踪影。

廖华远不得不下了车,含笑向人们致意。

“廖书记,摩托车出口加工区人气很旺啊!你看,我们的招标拍卖方案还没有出来,就有这么多的有识之士、实力雄厚的企业家来莲花岛考察,一开局就引起轰动,令人振奋呀!廖书记,你的正确决策,带来了不可估量的经济效益!”副市长刘公廉腿长,走在前面,像领头羊,带着一群局长主任,来到廖华远面前,拉着廖华远的手,故作激动状。

“廖书记,到省里开会前,我到莲花岛看看,好向省委领导汇

报,争取把这个项目纳入省里实施西部开发的重点项目……”市长杨松龄表情很平静,“廖书记,你慢慢看,我走了。”

杨松龄对廖华远到来的漠视,令围在廖华远四周的头头们面面相觑。刚才还想争先恐后向廖华远汇报这反映那的局长主任们,个个心照不宣,不想替杨松龄、刘公廉等顶头上司挨廖华远一顿批评。人人都装出一副冲虚淡远的样子,望着廖华远微笑着,呈现出一团和气。

刘公廉是廖华远一手提拔起来的,他知道怎么讨廖华远的喜欢,便说:“廖书记,刚才我和几个搞规划的部门头头扯了半天,也没有搞清楚莲花出口加工区的开发思路。特别是指导思想,发展原则……廖书记,我们正等你的指示呢。”

“是呀,是呀。廖书记,到我们指挥部坐坐,给我们指示指示。”莲花出口加工区建设指挥部办公室主任、市外经委主任余卫东受刘公廉的启发,热情地邀请道。

廖华远被冷心怡“挟天子以令诸侯”的手段“胁迫”下车时,他就想好下一步该怎么办了。但杨松龄有礼有节地打了招呼就走人的作法,又搅乱了他的思路。他知道今天自己的一言一行对莲花出口加工区开发的成败会产生什么影响,他深深感到,围在他身边的这些有职有权部门的头头,就像一块块棱角分明、又沉又重的巨型条石,在他四周砌成了一道厚厚的壁垒,他没有力劈千钧的掌力,是无法动摇它半分的。他也清楚这些头头此时心里担心什么,希望他说什么。他改变了主意,从卢枫叶手中接过茶杯喝了口茶,润了润喉咙,然后说:

“我本来想好好听听大家的意见,但我马上要去开筹备会,就在这儿说几句吧。

“同志们,我们知道,区域经济的发展是一个连续的动态过程,它具有不同的发展阶段。这些发展阶段所追求的增长与均衡

目标又有着质和量的差别。因此,在经济发展的不同阶段,其所采取的区域开发模式也应不同。根据我市区位特点和经济结构形态的不同,我市决定建立莲花摩托车出口加工区。出口加工区的开发战略应当是:三类开发,四条线性发展,建好五个基地,实现三大目标。

“三类开发,指依托雄厚基础开发、发挥交通优势开发、利用丰富资源开发。

“具体讲,依托雄厚基础开发,就是发挥我市是全国摩托车生产基地的基础……”

廖华远务虚不务实的“指示”,既体现了他的理论水平,反映出他发展战略眼光,又丝毫没有伤害到刚刚还在为自己圈子里的企业、老板摇旗呐喊的头头们,获得了一阵热烈掌声!只有没有看到应有效果的冷心怡,噘着嘴,骂了句“老滑头!”和刘韵璇骑着摩托车,呼啸而去!

2

莲花出口加工区土地拍卖交易筹备会,顾名思义,是头头和经办人员的事。但现在人们办事观念、效率不一样了。竞争者清楚,公开拍卖是过场,真正的交易就在这筹备的前前后后。从主办者的角度讲,也想在交易会公开拍卖土地前,达成几项意向性协议,正式开会时,签签字、碰碰杯、剪剪彩,好向民众、媒体有个交待。因此,筹备会还没有开始,龙隐山风景区就大贾云集、美女如织。不仅陵江市的老板们使出浑身解数参与竞争,就是离陵江市几百公里远的省城芙蓉市的老总们,也蜂拥而至,逐鹿龙隐山,无论是拍卖会上的公开叫板,还是风景区灵鹭峰的别墅、豪宅的暗箱操作,个个都杀得红眉毛对绿眼睛。有的旗开得胜,捞到了

实惠；有的赔了夫人又折兵，丢盔弃甲；第一天会议下来，鹿死谁手，还没有定论。

筹备会在龙隐山风景区山月宾馆进行。山月宾馆是摩托车大王兴隆公司老板李大华办的第三产业，它由主楼和副楼组成。副楼档次高得多，是宾馆接待旅游外宾和省市主要领导的地方。但廖华远作为第一把手，组委会却没有安排他住副楼。秘书卢枫叶问组委会办公室主任，为什么这样安排，主任回答说，市委副书记、莲花出口加工区建设指挥部指挥长江岸汀指示他们说，廖书记要在会议结束前才来作指示……所以没有给他预订房间。廖华远心里感到很窝囊。他感到无论是公开的谈判桌上，还是在接待形形色色的开发商时，人们对他都很冷淡。就是知道某某老板在某某房间洽谈，等他赶去时，江岸汀那帮人，已经在举杯弹冠相庆了！显然，江岸汀利用他不熟悉这个神秘的山月宾馆，有意无意让他成了这一重大经济活动的局外人。更令他气恼的是，他那房间的电话，居然要通过宾馆总机转才能拨出去，打手机么，信号又特别弱，不是断线就是听不出男女来。这样他找个什么人，就很不方便，他怀疑自己被人控制了。他觉得，似乎应当改变这种被动的局面。此时，他正在和副市长刘公廉商量着什么。

“廖书记，你知道不，虾子梁那块地，听说被国土局陈小刚他们卖了！价格比其它地块还低，每亩只卖八万块，大大低于出口加工区每亩二十万的价格，连安置、搬迁、赔偿的成本费都不够，更不要说基础设施建设费用了！”刘公廉曾是陵江市脚杆上吊大镬，走到哪儿响到哪儿的乡镇企业家，廖华远调到陵江市后，力荐他先当市外经委主任，两年前，一位副市长上调，刘公廉“候轮补缺”，被廖华远提拔为末位副市长。

“陈小刚怎么敢置市委审定的规划于脑后！”廖华远拍了一下茶几。

“表面上是陈小刚的胆大妄为,实质是某些人所谓的大开发、大手笔、大举措的具体反映……”刘公廉一语中的。

“哦……”廖华远拍茶几的手变成有节奏的敲击。

那虾子梁,是莲花摩托车出口加工区里一块独特的土地。它是莲花岛伸向长江里的一个半岛,面积千多亩。岛上西部有两座百多米高的山丘,其余为长江千百年冲积而成的沙土组成。由于地处江心,风景特别,加上近年来岛上两个村的村民种植了大量桃树、梨树,景致更优美。一年前,一个港商愿斥巨资在岛上修建一个封闭式的娱乐中心。所谓封闭式,说白了,就是嫖赌什么的都可以干。那时是管乡镇企业的副书记江岸汀,对此项目不遗余力,为港商鞍前马后跑了半年,结果因老书记不同意而胎死腹中。陵江市虽说是千年古城,但却没有一处可供居民休闲娱乐的地方。因此,廖华远上任半年后,决定给居民办一件实事,准备将虾子梁建成一座别具风情的水上公园,与出口加工区配套,改善出口加工区的投资环境。这一决定,得到上上下下的干部群众的支持。廖华远没有想到,江岸汀竟独断专行,擅自将虾子梁出让了!这不仅仅是违背群众意愿的事情,更主要的,它是一个蔑视廖华远、公开与他的权力挑战的信号。所以,廖华远特别震怒。

“廖书记,你知道购买虾子梁的老板是谁?”刘公廉故意卖着关子,以示他的情报的重要和具有特别“深远的历史意义”。

“吞吞吐吐的干啥子?你这德性真烦!”廖华远心里窝火,对这位嫡系手下也不耐烦了。这正是廖华远在官场上技艺没有达到炉火纯青的地方。他喜欢任何人对他直心直肠,如果谁溜须拍马、拿腔拿调,他就会把别人的笑脸当驴屁股,动不动一顿训斥。因此,他当官十多年,真正成为他的心腹的不多,倒是背后使绊子的人不少。

“就是这兴隆公司的老板李大华!李大华你清楚不?四肢发