



失败的婚姻

周景春 宫异期 主编

新华出版社

725
157
r

052426

失败的婚姻

国文学 官异娟 主编



女子学院 0057139

新华出版社

失败的婚姻

周景春 宫异娟 主编

新华出版社出版

新华书店经销

京安印刷厂印刷

787×1092毫米 32开本 8.25印张 插页2张 172,000字

1989年12月第一版 1989年12月北京第一次印刷

印数：1—1,500册

ISBN 7—5011—0597—0/I·62 定价：3.50元

序

张友渔

婚姻，在人生中占据着重要位置。婚姻的成败，对人的生活有深重影响。成功的婚姻，给人以幸福生活，推动工作的开展；失败的婚姻，给人以不幸，还可能带来估量不到的灾难。对婚姻问题，不可不慎重对待。我国历来把结婚称之为“终身大事”，把夫妻关系美满称之为“百年好合”、“白头偕老”。这里虽然包含着从一而终的意思，但也强烈地反映了对婚姻的严肃态度，告诫人们对此轻率不得。

新中国成立以来，婚姻问题中的包办、男女不平等、不合理现象，与旧社会比已经大为不同，但还遗存着这些问题，近几年来又有所发展，甚至出现了纳妾现象。以新形式出现的婚姻中的交易、性解放等新问题，也给人们带来了不幸。这本书通过50个典型事例，从各个角度作了剖析，对读者，特别是青年读

115168

者会有启迪和告诫的作用。

婚姻的成功与失败，并非神秘莫测的，更非人所不能主宰的。有些人说：“当局者迷。”还有些青年人说：“恋爱时都是没有理智的。”可见，有太多的人对恋爱婚姻这样严肃的大事大不严肃了。用句时髦的话说，只是“跟着感觉走”，自己并不认真把握自己，对自己和对方没有采取负责的态度，而是等到现实生活中痛苦来临才恍然大悟。这种情况是完全可以改变的。那就是从开始恋爱便要慎重，弄明白自己和对方有没有真正的爱情。这真正的爱情不是仅仅对外表的迷恋，不是一时的冲动，更不是为钱财所引诱，不是为出国找跳板……真正的爱情必须是在两人志同道合，对政治、理想、事业、生活看法一致的基础上。情趣爱好可以有差异，但根本的人生观要相同。否则，相互之间的感情不可能深刻、巩固、持久。

恋爱时有真正的感情基础，结婚后一般会有和谐的幸福生活。但仍须认识到，结婚后的生活是恋爱的继续，双方要相互信任、尊重，共同对家庭负责，自觉地继续培养相互间的感情。这一点极为重要。尽力不为一些小事发生争吵；防止由于误会而伤害彼此感

情，尽力克服猜疑和妒忌，同时也要自觉地避免第三者插足问题。自私和放肆在人的生活中包括在夫妻之间，永远是应该克服的缺点。

夫妻感情，或者由于双方在开始恋爱时不慎重已铸成错误，或者因婚后不注意相互间感情的培养而失去了爱，或者还有其它种种原因彼此关系紧张，这时也不要轻率离婚。双方要努力弥补缺陷，挽回濒临破裂的局面。当经过认真努力，重新开始新的生活已不可能，双方感情确已破裂，离婚当然不可避免。这时候，也要注意克制自己，防止复仇、解恨等等错误想法滋生甚至膨胀。既要尊重自己，也要尊重对方，要从失败的婚姻中吸取教训，净化自己的思想感情，为今后的新生活打下健康的基础。

撰 稿 人

周景春	宮昇娟	王云汉	宋 汝
李 葵	高立林	朱 明	汪 森
周 倜	田孩儿	肖 理	

目 录

1. 女推销员的成功与不幸..... (1)
2. 美貌并不是过错..... (6)
3. 多事的妈妈..... (12)
4. 家中冤案..... (17)
5. 悔之晚矣..... (22)
6. 婚姻从来不简单..... (27)
7. 历史的诉说..... (32)
8. 魂断邪梦..... (36)
9. 残缺的婚姻..... (41)
10. 军人泪..... (47)
11. 奇异的婚床..... (52)
12. 梦里花落..... (57)
13. 被扭曲了的爱..... (62)
14. 孪生兄妹打离婚..... (67)
15. 扑不灭的“火焰”..... (72)

16. 谁错了·····	(77)
17. 渴望与扭曲·····	(82)
18. 一场无意义的消耗战·····	(86)
19. 情债·····	(92)
20. 狭窄的天空·····	(97)
21. 新娘在幸福到来时死去·····	(102)
22. 倾斜的心灵天平·····	(108)
23. 可惜一颗耿耿女人心·····	(113)
24. 她咽下了错酿的苦酒·····	(119)
25. 一见钟情·····	(124)
26. 迷雾·····	(128)
27. 五封不寻常的通信·····	(134)
28. 围城之战·····	(140)
29. 警车前的反思·····	(146)
30. “红牡丹”与“黄脸婆”·····	(151)
31. 九层楼下·····	(156)
32. 改嫁后的历程·····	(162)
33. 许愿·····	(167)
34. 偶像的破灭·····	(172)
35. 错错错·····	(177)
36. “醋缸”之死·····	(182)

37. 三日夫妻·····	(187)
38. 歧路·····	(193)
39. 一个中学生的“遗书”·····	(198)
40. 原本不该失去·····	(202)
41. 在温情脉脉的背后·····	(207)
42. 寻找男子汉·····	(214)
43. “协议”引出的一场悲剧·····	(219)
44. 房前没有黄手绢·····	(224)
45. 乳香飘下的一幕悲剧·····	(229)
46. 惩罚·····	(233)
47. 快活的人和悲伤的人·····	(237)
48. 引狼入室·····	(241)
49. 一个离婚女人的自白·····	(245)
50. 空屋·····	(249)

1. 女推销员的成功与不幸

在激烈的竞争中陷入困境的三亚鱼粉厂爆出了新闻——厂长贴出布告，在本厂职工中招聘产品推销员，待遇从优。条件是：28岁以下，身高1.62米以上，女性。这一时成为全厂的热门话题，有人揶揄说：“我们厂长真是与众不同，想出个高招。”有人直截了当地说是在耍“美人计”。当然，厂长有他的苦衷，产品销路艰难，已从银行借款150万元，如不迅速采取措施扭转这一被动局面，三百多工人就只能到海边喝咸汤了。为了救急，什么招管用便使什么招。

插起招兵幡，便有吃粮人。三天中有十几名女工报了名。最后被录取的有两人，小D便是其中之一。小D平常在厂里给人的印象是美好的，因为她漂亮、热情、精干。但自被聘为推销员后，她在人们心目中似乎蒙上了些烟雾。她的任小学教师的丈夫S，也皱起了眉头：“干什么不好，为什么偏偏要干这个？”

小D耐心解释，并强调了厂里经营困窘的情况。不料这使S更加反感，他扶扶眼镜：“啊！是要你担当救厂的重任哪！不知你凭什么？”

小D自然知道丈夫的潜台词是什么，她直率又恳切地

说：“我希望你支持我，更希望你信任我。女人也希望成功，我完全是为了干番事业。对我的一切，你完全可以放心。”

小D得到的回答依然是冷嘲热讽，二人又争辩了一阵，最后不欢而散。

小D抱着忧虑也抱着坚定的信念，奋然登程。她进过各种批发站、经销点、饲养场；见过各种业务员、厂长、经理；有过成功的欢乐也有过失败的苦恼。两个月后，当她挟一路风尘返回厂时，人们的眼睛睁大了：真是奇迹，小D去一趟，竟然带回20多吨的订货合同，女推销员为什么有这么大的神通？

那么小D推销鱼粉究竟靠的什么呢？且看其中的一宗买卖吧：在一个乡办的饲养场，她敲开了场长办公室的门。场长看了看介绍信，冷冷地说：“我们上当不止一二次了，谁知道你的是鱼粉还是泥粉？”

小D笑了笑说：“我完全可以理解你的心情。但如果我的鱼粉是真的呢？”

“我当然考虑买。我们的饲料配方中，需要鱼粉。”场长的回答坦率、明了。

小D当即到县科研部门，请求对自己带来的样品给予鉴定，然后拿着鉴定结论去找那个场长。场长看了鉴定结论后，当即拍板买三吨，因为在他看来，自己所在县科研部门的鉴定结论要比厂家介绍和广告的辞令可靠得多。

小D第一次推销成功，靠的是她的辛勤劳动，靠的是在商业活动中必须具备的随机应变的本领，靠的是她对买主心理状态的把握。一句话，靠的是作为一个女人和推销员所具

有的能力。也许，她娟秀的面容能使推销对象产生好感，或是她的热情大方能增加买主几分谈生意的兴趣。以这种魅力，去从事那光明正大的事业，应当说，这是无可指责的。然而，当小D雄心勃勃要再次外出推销时，S却表示坚决反对。他是一个喜欢过平平稳稳日子的人，从来不奢求妻子出人头地，尤其不喜欢小D的这种成功。当别人在那里谈论小D能推销产品的“原因”时，他的心充满苦楚，甚至觉得自己的人格受到了某种程度的损伤。他列出三条理由反对小D再次外出：第一，已经尝到了成功的滋味，激流勇退为好；第二，前次推销得了一笔可观的酬金，可以花销好一阵；第三，作为一个女人，犯不着整日东奔西跑。自然，还有他不便明说的理由。

小D的想法则大不一样，第一次推销的成功，给了她“大干一场”的冲动和信心。而外出的两个月，使她觉得天地很大很大，一个女人不应把自己限制在几十平方米的家庭里。

二人舌箭唇枪，整整吵了一夜。

小D再次登程时，正是春雨潇潇，S没来送行。她从内心涌起一阵悲凉：女人要做一点事实是在太难了！

由于有了第一次的经验，这次推销似乎更加顺利，但也碰上了一场不大不小的风波。在这场风波中，她赢得了胜利，但后来却意想不到地付出了沉重的代价。

那是在B城。她找到饲料经销站的梁经理，说明来意。梁经理对小D一见如故，笑容可掬地表示可以帮忙。

当天晚上，小D正在旅馆思谋着下一步的推销计划，梁经理不期而至。小D应酬了几句之后，便切了正题：“梁经

理，对我们的生意有什么想法？”

“好说，好说。我们这经销店吞吐量，可以和你们建立一种长期的、稳定的关系。”后来，他避开生意不谈，开始大侃“山海经”。最后，还热情地邀请小D到宾馆的音乐厅跳舞。小D也不介意，欣然应诺。

第二天，正式开始谈鱼粉买卖。进展极为迅速，议定价格后，梁经理表示可以买10吨。但又表示，双方先签一个非正式合同，正式合同待三天后再签。梁经理作为买方，先付给小D1000元定金，他要求小D通知鱼粉厂立即发货。

合同草签后，小D极为高兴，想不到这样一笔大买卖如此容易地做成。但她没有按梁经理的要求让厂里发货，因为她担心正式签订合同时会有意想不到的变化。

果然，梁经理在耍手腕。他只看到了小D的魅力而忽视了小D的能力，他的如意算盘是，先开出一个大数，诱使卖方为成交而迅速交货，而只要卖方的货一发出，签订正式合同时就得乖乖听他摆布。他先草签合同，另一用意是让小D向他暗送“好处费”。在他看来，一般的推销员在这个关键时刻，为了推销产品，都必然会使用这一招的。他不曾料到的是，小D既不曾发电报催发鱼粉，也没有理会他的示意而行贿，这使他极为气恼。所以到了第四天，他明确地告诉小D：正式合同不签了，并要小D退回那1000元定金（这原本是他为小D给自己送“红包”而准备的）。小D毫不含糊地回答：按照协定，一方不同意签正式合同应向对方作经济补偿，这笔定金不能退还。梁经理几经索要无效，便采取恶人先告状的办法，诉至当地人民法院。小D也不得不花费精力应付这场诉讼。

由于梁经理百般狡赖甚至伪造证据，使一个本来并不复杂的案子波澜迭起。但人间自有公理在，经过法院多次调查，案情水落石出，小D终于胜诉。

当小D回到三亚鱼粉厂时，她几乎成了新闻人物。但许多人对于她参与诉讼的内情并不了解，致使事情越传越玄。比如，她与梁经理跳过一次舞被说成是天天和买主跳黑灯舞、贴面舞；那1000元订货款被说成是男人送的“化妆费”等等。这些流言有时只不过是几口唾沫，有时却具有刀子和炸弹的威力。

小D以一种兴奋的心情敲开了家门，看见S怒目相向：“亏你还有脸见我？”

“我怎么啦？”小D一下懵了。

“你怎么啦？你说说你是如何作为被告站在法庭上的吧！”S的脸冷峻得怕人。

小D一想起那场官司就有气，想不到自己的丈夫也如此恶语相加，真是气上加气，于是两人吵成一团，继而是打成一团。

真是有点不幸，小D第二次当了被告。原告是她的丈夫S，案由是离婚。事情发展到了这一步，是小D婚料不及的。她的内心深处有着极大的痛苦，就因为她是女人，她受到了来自社会和家庭的不公正待遇。为此，她愤愤不平。同时她也知道，消除这种不公正，既不能靠乞讨，也不能靠眼泪。因此，她没有反驳原告的离婚请求，只是请法庭对原告所持的理由加以查证，以澄清事实，维护她的名誉。

法庭对案件的审理极为认真，详细地告诉S小D在B城打官司的情况。按理说，S应当承认错误，以求和解。但他

没有这样做，所谓的男子汉的尊严和世俗的偏见使他产生了一系列难以理解的想法和推论，他甚至猜测是法院为了维持他们的婚姻关系而隐瞒了真情。在法院做了许多工作之后，S提出了和好的两大条件：一是小D承认错误，二是永远不再当推销员。小D的回答简单而有力：需要认错的不是她而是S；如果石头扔在海里能浮起来，她可以不当推销员。

小D接到离婚判决书以后，偷偷地痛哭了一场。但她很快擦干了眼泪，骑车前往火车站售票处，因为她要第三次外出推销。

2. 美貌并不是过错

热闹繁忙的上海航空港。停机坪上，一架即将飞往东洋岛国的波音747客机已架好舷梯。就在步入舱门的一刹那，她停住了脚步，回过头来望了望。那晴空、丽日；那远处的楼房、绿树，啊，这一切，都再见了！她已经是一个正经八百的外籍华人——松下浦和的妻子松下美智子。她就要离开养育自己24年的中华大地，去一个完全陌生的国度开始新的生活。

坐在头等舱那宽大柔软的沙发椅上，她听着飞机引擎发出的轰鸣声，看着舷窗外不断翻涌的云海，心情久久不能平

静。喝过一杯空中小姐送来的饮料，她把头斜靠在丈夫肩上，闭起了双眼，浓密的长睫毛挡住了黑宝石般的眸子。三个月，只有三个月，她的生活就发生了这么大的变化，她似乎还不相信这是事实，她甜蜜地回忆着这段神话般的经历。

(一)

暮春三月，江南草长。这天早上，她在西湖边选好一个角度，支起了画架。她是美术学院的学生，外出写生是家常便饭。

勾着、描着，她似乎觉得身旁多了一个男子的身影——来看热闹的，这她已习以为常，连头都没有扭一下。可慢慢的，她注意到，这个男子竟来了三次，因为三次她都闻到了同一种香水气息。

画完一幅，她取出带来的曲奇饼、牛肉干和饮料吃喝着。好闻的香水气又钻入了她的鼻孔。这一回，她抬起了头，看到身边站着个三十来岁的魁梧男子，穿着十分讲究的高级西装，虽然比不上电影里的三浦友和，却也很有点儿帅劲儿。她那原本射出讨厌之火的目光和缓下来。那男子开口了：“小姐，可以和您交谈几分钟吗？”口气温文尔雅，舌头却有点儿硬。她迟疑一下，点了点头——人家毫无恶意嘛。

“谢谢！”那男子彬彬有礼地在她身旁的草地上铺了一方雪白的手帕，坐下来，说：“请允许我自我介绍一下。我叫松下浦和，是日本××公司的副总经理。这次到贵国来是援建一个项目，顺便游览一下贵国的名胜。”哟，是个“老外”，幸亏自己没有骂一句“臭流氓”，她想。“可以问一下