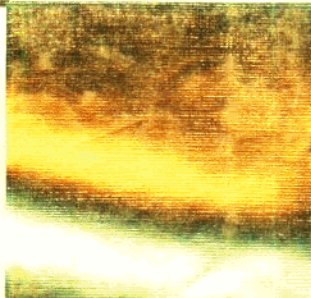
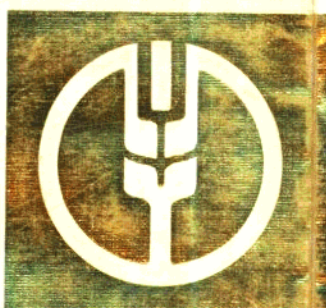


金融风采



董胜聚 主编

河北科学技术出版社



金融事业在深化 改革中前进

□刘振陆□

从战火和硝烟中诞生的新中国金融事业，伴随着共和国矫健的步伐，迎着朝阳，走过了40年的光辉历程。从“背包银行”到具有中国特色的社会主义金融体系的建立，40年的岁月，不过是弹指一挥间。

河北的金融战线，也同我们的共和国一样，既古老又年轻。经历过几多暴风雨的洗礼，显得更加成熟、健壮，焕发着青春的活力和勃勃生机。到1989年10月底，全省金融机构存款达550亿元，比1949年增长了11409倍；全省金融系统信贷总资产637亿元，增长了5800倍；全省全民和集体所有制金融机构已达12800多个，全

省从事金融事业的人员达17万多人。全省金融战线上的同志们，为河北经济的长期稳定协调发展，做出了自己应有的贡献。

金融事业是党的事业的一部分，社会主义银行是国民经济的重要综合部门。河北省金融工作的开拓前进，离不开总行、省委、省政府的亲切关怀和指导，离不开各有关部门和全省广大人民群众的大力帮助和支持。那些为河北省金融事业和金融改革默默耕耘了大半生甚至献出毕生精力的老前辈，甘当“铺路石”和“人梯”，为我们留下了宝贵的精神财富。那些战斗在金融第一线的同志们，用自己辛勤的汗水浇灌了金融这块沃土。回首往事，尤其不能忘记他们。

这本《金融风采》，从金融改革的大潮中采撷了几朵浪花，从莽莽林海中选取了几片绿叶，从无垠的草原上摘来了几根嫩芽。它以满腔的热忱讴歌了新时代的金融人物，从各个侧面着力塑造了金融战线的群体形象，淋漓尽致地描述了从事金融工作人们的艰辛与欢乐。文笔流畅、清新、上口，读来犹如一阵轻风拂面。它好比一个窗口，透过它可以看到金融战线人

们的内心世界；它又好比一个门槛，迈过它可以走向众多青少年向往的金融王国。愿所有关心、帮助和支持金融工作的领导和同志们能够喜欢它。

当前，国家正处于进一步治理整顿和深化改革的关键时期，金融部门担负着艰巨的任务。“千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始得金”。完成党和人民赋予的伟大使命，需要全省金融系统的全体同志们同心同德，加倍努力。我们要继承和发扬革命前辈的光荣传统，学习和借鉴先进单位和个人的宝贵经验和无私奉献精神，在自己的工作岗位上脚踏实地干出一番事业，为伟大的社会主义祖国争光。前程似锦的金融事业，将在进一步治理整顿和深化改革中奋勇前进！

1990年2月10日

• 精英篇 •

小镇之子

——记全国“五一”奖章获得者

纪林旺……………要建军(1)

化作春风暖人间

——记阜城县人民银行汽车司机、共

产党员王平顺……阎洪林(13)

一个特别叫真的人

——记河北省农行系统十佳银行

行长、河北省金融先进工作者

阴保柱……………赵新(19)

天边，晚霞正艳

——记全国金融劳动模范

朱大钧……………徐兵(33)

扬起改革的风帆

——记全国金融劳动模范

宋恒勇……………冀工行(45)

MULU

执著的追求

——记全国金融劳动模范

朱晓敏……………冀工行(52)

啊,四连冠!

——记河北省金融先进工作者

乔丽萍……………冀工行(56)

燃烧的红烛

——记河北省金融系统劳动模

范杨森……………秋枫 红星(63)

古镇金魂

——记全国金融劳动模范皇甫

杰……………全正年 董立勇(72)

“玲”儿响丁当

——记河北省金融系统劳动模范

赵红玲……………澄清人(89)

生命之歌

——记全国金融劳动模范

诸葛玉玲……………曲锡魁(101)

崖边的小草

——记河北省金融系统劳动模范

温海鹰……………马光 韩素勤(109)

默默地耕耘

——记河北省金融红旗手

关肇谷……………刘泽军(114)

MULU

长城之子

- 记河北省金融系统先进工作者
俞太顺……………李宗璞(124)

• 风采篇 •

这里春光明媚

- 中国人民银行沧州分行思想政治
工作纪略……松林 银木(133)

这里有一片绿荫

- 邢台地区开展五项资金清理纪实
……………马光 阎洪林(145)

唐山改革的“保护神”

- 记全国金融系统先进单位唐山市
保险公司……………唐文(155)

在竞争的旋涡中有这样一个信贷科

- 记全国金融系统先进单位中国银
行保定分行信贷科
……………李玉香 徐兵(164)

塞外金融战线上的一面红旗

- 记中国银行张家口分行
……………万春玉(178)

商品生产的“催产妇”

- 记中国农业银行黄骅县支行
……………王书良 田寿明(190)

MULU

俏不争春

——记全国金融红旗单位

王田县林南仓营业所

.....张春生 李友仓(203)

保险，在农民心中

——河北省农村开展保险业务

的报告.....刘志春(213)

• 综合篇 •

前进中的河北金融事业

.....圣巨(221)

蓬勃发展的河北省城市金融事业

.....高学新(227)

改革开放的十年，繁荣发展的十年

.....杨喜安(233)

开拓国际金融业务，发展外向型经济

.....高国珍(238)

在改革中前进的河北省建设银行

.....王斌 姚仲友(249)

欣欣向荣的保险事业

.....魏文平(259)

金融人才的摇篮

.....夏庆安(266)

MULU

● 精 英 篇 ●

小 镇 之 子

——记全国“五一”奖章

获得者纪林旺

□要建军□

方圆15里，镶嵌在沙河西部的丘陵区。在省制的地图上芝麻粒似的一个小点儿上，标之曰：白塔镇。

毕竟太荒凉偏僻，若没有鸡鸣犬吠，若没有清晨和暮间那腾升着的袅袅炊烟，很难相信这里居然生息着人家。

他们很少进城，口袋里没有钱。只是蜗居在这古老的小天地里，日出而作，日落而息。艰难地为嘴挣命，艰难地打发日月……

呼啦一下就转了乾坤：西山建起了选矿厂，后山又碾起了小煤窑……当下就富得流了油。穷够了的镇民们，还真有点土包子开洋荤——舍得花钱：穿皮鞋，买手表，下饭馆。瞧，几家馆子里传出高声喊叫的猜拳声，那是富裕了

的农民在用发自肺腑的呐喊，表达着心头的兴奋。

小小白塔镇何以发生这翻天覆地的变化，镇党委书记李秀乾说：“这全靠俺镇的信用社，靠信用社主任纪林旺啊！”

纪林旺从小就生长在这块贫瘠的土地上。陪伴他的是荒山秃岭，是干枯的河流和枯死的树木。然而，父母偏给他起个名字叫林旺。也许是寄托着对他的希望，或是已经预测出繁荣兴旺的未来！

1956年，靠讨饭、放牛长大的纪林旺参加了镇信用社工作。镇不富有，信用社更穷。一年仅有1500元存款的小信用社，两间租赁的破旧草房和一张办公桌就是他的全部家当。创业之路就要从这里起步，走向遥远……

1957年，刚在白塔信用社工作一年的纪林旺应征入伍。在部队他是个铁汉子，多次立功。部队要提拔他，可他却犹豫了。他想：当上军官，个人有津贴，家庭生活也会有改善，可老家的乡亲们呢？他想起爷爷在世时，为解脱乡亲们的苦难，用祖传治蛇咬的秘方给远近的乡亲们治病，没收过一文钱；奶奶整天烧香祈求神灵保佑穷人能过上好日子。但他们都怀着满腔遗憾，把美好的愿望带入了九泉之下。难道我不能完成他们的遗愿吗？他坚决向首长提出了去农业第一线，改变家乡穷困面貌的要求。部队首长体谅他的心愿，答应了他的要求。这个喝着家乡苦涩的井水，住着家乡低矮的草房长大的人民子弟兵，又回到了阔别4年的家乡。

艰 难 起 步

到家之后，组织上安排他担任信用社主任。看到乡亲们

还和以前一样喝玉米糊，他感到羞愧：“共产党人不帮百姓致富，还讲什么信用！”他主动向领导请战包穷队——白塔村。他领着乡亲们在南山上刨开石头找宝藏。经过两个月没白日没黑夜的奋战，终于找到了“宝土”，三层土分别可做农药、烧磁、烧灰之用。干了两个年头，赚了8万多元。人们除了第一次拿到了分红之外，每个生产队还增添了一头骡子，一头驴，一挂马车。乡亲们布满皱纹的脸上，第一次绽开了笑容。被穷困压弯了腰的百姓们也第一次挺直了腰板。日子好过多了。人们怎能不感激纪林旺呢？可在那个割资本主义尾巴的年代，纪林旺的日子却难过了，到头来落了个“低头拉车不看路，就会捞钱”的罪名。他为乡亲们身上贴了“金”，自己却沾了满身“泥巴”。他百思不得其解：难道共产党员就只能守着穷才算最革命，而一富了就必然有“尾巴”吗？那我们什么时候才能富裕起来呢？

党的十一届三中全会的春风，又勃发了纪林旺帮穷致富的雄心。他和镇上的干部一合计——办乡镇企业，以工补农，向“土地爷”要钱，在荒山坡上找宝。

纪林旺揣上干粮，登上翻毛皮鞋，到省里、市里的冶金、地质、煤炭、科研等部门，挨门挨户地访，吃准上边的政策，决心探探白塔镇地下到底有多少宝。

纪林旺心里有数了，章村有煤，西郝庄有铁矿，守着这些宝贝，还愁没出路？但是上一个项目，没有十万八万的资金甭想拿下来。纪林旺困惑了：我一个小小信用社主任，只有给个人贷款200元，集体贷款1000元的权力，多了得县里批，打个来回少说也得个把月。

怎样才能加快农村金融改革步伐？责任感和使命感无时

无刻不在牵动着纪林旺的心。

夜深人静，他仍在看文件，查资料，制定改革方案，硬是熬过了几个不眠之夜，一份要求上级农行对信用社彻底下放人权、财权、经营权，并实行自主经营、自负盈亏、自担风险的报告很快送到了有关领导手中，并得到了省、地、县农行的支持。1986年9月15日，农业银行邢台地区中心支行行长任华峰驱车赶到白塔信用社，他听完汇报后，当场拍板：白塔信用社可作为全区的试点，拥有人、财、资金使用的全权。此时此景纪林旺这个憨厚的大汉子流下了热泪。他当场表示：“改革就要干出个样子来，干不好你撤我的职。”

好风凭借力，送我上青天。有了权，胆子也壮了，纪林旺在金融改革的舞台上纵横驰骋。

他为企业进行资、信评估和资金调查，不知跑了多少路，全镇大小企业都留下他的足迹。西郝庄选矿厂是个以周围8个小厂的产品为原料，加工矿粉，再向外销的“龙头”企业。它的命运同周围小矿紧紧相连。然而，被贫困压弯了腰的西郝庄农民却没有资金进行生产。纪林旺来到选矿厂，经过反复了解，认为走活选矿厂这一步棋，就会全盘皆活，想给以扶持。可这荒废了多年的选矿厂一开机就需要贷款100万啊。这100万元，对一个小小信用社来说，无疑是一笔惊人的数字。

8个小厂的命运，千百家乡亲们的生活前景，选矿厂投产后的经济效益，使纪林旺义无反顾地下定了决心：“干！只要你们保证效益，我东抓西借也要给你们凑够100万！”

纪林旺当夜奔裕祯，走邢台，跑省城，5天疾行300里，终于筹到了100万元，解了铁选厂的急，救活了周围8个小

矿。

铁选厂当年实现产值568万元，利润34.5万元。意想不到的效果，使纪林旺更加振奋，他要向社会要资金，向效益要资金，使信用社真正把资金融通。

有耕耘就有收获，有改革就有成果。借信用社之力，一座座煤矿、铁矿、石炭窑……乡镇企业的群体在黄土地上如雨后春笋般地生长起来。在这黄金般的果实里，倾注了纪林旺的多少汗水呀！

为使天下人共富有

“纪主任，你救救俺们吧！俺村穷，信用社不敢再贷给款，村里的煤矿开不下去了，眼瞅着人们又没了饭吃，哪怕就贷给俺们4000元呢，先救救急……”来人是武安县白府村村民，边说边哽咽了。

纪林旺见此情景，心头一阵酸楚，他仿佛看到村民们那双双祈求的目光和一张张愁苦的脸。“身为金融干部，怎能见死不救？为人民服务是不能分县内县外的！”他安慰了来人，第二天就奔白府村了。一了解，这儿果然有遍地乌金，但4000元解决不了问题，他贷给了14万元。白府村如鱼得水，一下子有了生机，当年就获利9万元。他们感激地说：“白塔信用社是俺们的救命恩人，真是穷在深山遇远亲啊！”

蔡村镇西毛村农民杨军保，集资9万元办矿，钱花完了，矿还没找到，村信用社不敢再给他贷款，小伙子急得要走绝路。老纪知道后对他说：“你干得符合政策，对路子，俺支持你。”接着一连贷给他9万元，可还见不着矿。小伙子有点泄

气了，老纪却安慰他：“要相信地质部门勘探的结果，干到这份儿上，就要坚持下去。”又贷了1万元。不出半个月，小伙子怀抱一块铁矿石来见老纪：“找到了，找到了，你真是俺救苦救难的活菩萨啊！”泪水伴着汗水直往下滚。

为适应农村经济的发展，纪林旺率领信用社大搞改革。月工资改日工资，8小时营业改全天营业，信用站改单独核算，忙得不亦乐乎。白塔信用社就像块大海绵，吸吮着四面八方的资金，目前已拥有资金2700万元，年资金融通量为1.2亿元，扶持了50多个新项目上马，支持了250多个乡镇企业发展生产，帮助了1500多户农民脱贫致富。

白塔镇富了。1988年全镇工农业总产值2300万元，比前一年翻了两番半。白塔人也发了，人均收入801元，比1980年增加670元，成为沙河市的首富镇。白塔信用社也阔了，各项积累200万元，放款余额2200万元，在国家存款600万元，在全市拿了头名。

人要干出点名堂，麻烦也随之而来。对纪林旺的所作所为，有人说三道四：“权力太大了，没钱办有钱的事。”“人家银行都不敢贷的款，他敢贷。”……1986年市里开创业庆功会，原来让纪林旺发言，后来不明不白地给抹了。纪林旺心里坦荡荡：“人的一生过得快，我要抓紧时间做些实实在在的事。”

职权的分量

身为信用社主任的纪林旺，他的笔尖轻轻一落，成千上万的贷款就可能拍板，甚至会影响当地某个商品生产者的兴

衰。然而纪林旺却没有凭借这种职权去谋取一己私利，而是在这种特殊商品的“海洋”里，经受了考验，成为一个搏击“风浪”的强者。

1984年5月的一天，一个熟人介绍一位个体户，向白塔信用社恳求一笔贷款，找到纪林旺窃窃耳语：“你手里有批1万元贷款的权，如能办成，我贷1万元，回扣给你1000元，作为酬金。”纪林旺听罢，说道：“不符合规定的贷款，不管谁介绍，我也不能办！”曲木忌日影，这人一看，自感难逞其伎，只好扫兴而归。

白塔信用社的所在地，也是纪林旺的桑梓之地。身居家门，在复杂的人缘关系面前，他想到的是：我们共产党人应立党为公，执政为民。古人曾云：“毋施小惠伤大体，毋借公道遂私情。”我们掌权干部若连古人都不如，还算什么共产党员？老纪的外甥是东白塔村人，1982年冬，有人邀他合伙贩运红枣，但他缺本钱，就来找纪林旺，要求贷款3000元。这在当时是不符合规定的，被老纪婉言拒绝了。他外甥一看正面“进攻”不行，就用迂回战——让舅母给这个“铁面人”吹吹枕头风：“你不看僧面得看佛面，不讲一点儿人情，就把亲友都得罪了。”老纪说：“这有什么办法，信用社又不是咱自己家的，我不能拿国家的钱送人情，坏了信用社的规矩。再说，白塔镇有17个村，15个村和咱联亲，要是搞‘贷款为亲’那一套，我这个主任还怎么当？给谁当？”一席话，说得老伴心服口服。

对亲友是这样，对老上级同样也不留情面。1984年秋，附近的一个煤矿工人拿着一位老领导的条子来找纪林旺，说是贷1万元买汽车。老纪当场表态：“眼下正在严格控制购买

汽车贷款，以后允许，我再贷给你。”这人灵机一动，便想出一个“变通”办法：改换成“农用资金”贷款不就成了？老纪严肃地说：“成是成，就是不能这样办，不能变着法儿对付国家。”事后，老纪找到这位领导说：“请老领导理解我，这不是我绝情，职权是打着‘理’与‘法’的公章，情面再大也是私章，私章不能大于公章啊！”就这样，纪林旺为了维护行业纪律，端正行业风气，每每遇到不合规定的事，不管涉及到那个机关和什么干部，他都婉言谢绝，并向对方晓之以理，陈之以纪，动之以情，唤起大家的理解与支持。时间长了，人们知道他那宁折不弯的“死巴”个性，登门求情，托人说情的事日渐减少。他就是靠这种“宁可枝头抱香死，不随落叶舞秋风”的凛然正气，紧紧地把住了国家金库的“后门”。

由于十里八乡的乡亲们在致富的道路或发展商品生产上，大都得益于信用社的资助和纪林旺的指点，人称他是“财神爷”。正缘于此，前来“进贡”敬“神”的人屡屡不断。

1985年的一天晚上，纪林旺在信用社值夜班。一个年轻的陌生人情悄来到老纪家，把一台47厘米的彩电放在院子里拔腿就走，还没等老伴问明白，就转身出了院门。第二天，老纪回家一看就犯了嘀咕：“这送礼的是谁呢？为啥要送这么厚的礼？”百思不得其解，干脆他把彩电搬到信用社，当着大伙儿的面说：“有人给我送了一台彩电，可我不知是谁送的，大家帮我查一查！”于是全信用社职工对一年多来与本社发生过信贷关系的100多个重点户，进行了历时5天的明查暗访，终于揭开了彩电之谜。

那位送礼的农民倒也来得直率：“信用社帮咱赚了钱，这彩电是小意思，反正今后断不了求您办事。”而纪林旺也说得

直率：“贷款给你是照章行事，你要谢就谢党的富民政策，往后，该贷的，不送礼我也照贷不误；不该贷的，给座金山我也不贷。”老纪耐心地劝说着，可那农民就是不肯收回礼品。老纪只好按市场价卖掉彩电，派人把1500元现金如数还给了那位农民。

“吃饱了撑的，给彩电都不要。”

“他家钱太多，还缺这几个钱。”

“还不是为了出风头，捞荣誉。”

.....

一时间，流言蜚语、讽刺挖苦一齐向他涌来，但他坦然自若。他那淡淡的眉峰下那双锐利的眼睛正久久凝视着办公室墙上那张《大江东流去》的壁画，在乌云翻滚的时刻，那奔腾向前的大海和巍然屹立的高山，不正是他的精神支柱吗？！

他深深懂得，职权是神圣的象征，它盛载着党的重托和人民的信任。这神圣的东西决不容任何脏东西亵渎。于是在各种会议上，纪林旺多次义正辞严地说：“职权应该如同银盆一样，不正当的利益是污水，银盆决不能容进污水！”

一个伟大的文学家说过：“一个人看起来平平常常，一旦面临着考验，大事也好，小事也好，他心中会升腾起一股伟大的力量——这便是人类的美。”

它何尝不是我们共产党人的美呢？它何尝不是中华万千优秀儿女的美呢？