

国内首次全面细致地阐述美国签证

AMERICAN  
VISA  
APPLICATION  
TACTICS &  
EXAMPLES



# 美国签证技巧和实例

(美) Richard Beaubien 张超/合著

- 赴美留学、探亲、商务、学术交流  
和工作等签证申请
- 签证面试CCC原则
- 精选近50个有代表性范例
- 纯美国式思维，最新一手资料
- 首签和拒签后申请技巧



南海出版公司

国内首次全面细致地阐述美国签证

00009046

AMERICAN  
VISA  
APPLICATION  
TACTICS &  
EXAMPLES

D771.238

01



(美) Richard Beaubien 张超 / 合著

# 美国签证技巧 和实例



南海出版公司

## 图书在版编目 (CIP) 数据

美国签证技巧和实例/ (美) 鲍勃恩 (Beaubien,R.); 张超著. —海口: 南海出版公司, 2000.1  
ISBN 7-5442-1491-5

I. 美… II. ①鲍… ②张… III. 出入境管理-美国 IV. D771.235

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (1999) 第 73935 号

MEIGUO QIANZHENG JIQIAO HE SHILI

## 美国签证技巧和实例

---

作 者 Richard Beaubien 张 超

责任编辑 张建军

封面设计 刘剑虹

出版发行 南海出版公司 电话: (0898) 5350227 5352906

公司地址 海口市机场路友利园大厦 B 座 3 楼 邮编: 570203

经 销 新华书店

印 刷 北京经纬印刷厂

开 本 787×1092 1/16

印 张 18

字 数 350 千

版 次 2000 年 1 月第 1 版 2000 年 1 月第 1 次印刷

印 数 1~5000 册

书 号 ISBN 7-5442-1491-5/D·17

定 价 39.00 元

---

南海版图书 版权所有 盗版必究

## 序 言

改革开放以来，赴美进行商务活动、留学、探亲、旅游和移民的人数不断增加。美国是出国大潮中的热点国家，申请人数最多。中国大陆现有北京、上海、沈阳、成都和广州五个美国使领馆，每年大约 40 万人申请美国签证。仅北京使馆，每个工作日约有 800 名申请者。

许多学生都希望留学美国。“托福热”因此持续了这么多年。留学生的配偶和子女可以伴读，父母、兄弟姐妹以及亲戚朋友等也可以申请探亲，大大增加了申请签证的人数。

美国在华投资从 1992 年起持续增长，据美国统计：已达 140 亿美元。中国 2000 年加入世贸组织，大家因商务赴美的机会越来越多，有必要了解一下签证方面的知识。

中美之间的学术和民间往来将更加频繁。访问学者、赴美工作和移民等申请人数也会大增。

美国签证是迈进美国的一道门槛。由于申请人数多，而且许多人滞美不归，使得美国签证的拒签率比较高，签证率低的时候，仅有约 10-20% 的申请人得到签证。签证难度大，更需要把握技巧，充分挖掘符合美国移民法案和签证原则的理由，说服签证官，得到签证。如果拒签，也要清楚如何准备再申请。

对一般人来说，了解美国签证不太容易。因为信息不灵通，知识不透明，这本书正好弥补了这一空缺，使大家了解签证的原则和面试技巧。所以，推出本书是很有必要的。

这类书并不多见，而且多数是生搬照抄的移民法和一些规定，或是直接翻译过来的资料。内容泛泛，没有具体指导性内容，申请人看了还是不清楚怎么去做。

长期以来，由于签证咨询市场鱼龙混杂，申请人感到很困惑。国家规范了出国咨询市场，更需要有正确的渠道和详细的知识，引导大家了解美国签证。本书澄清了一些对于签证的误解，讲解了一些正确的签证知识，美国使馆和社会各界非常欢迎这种做法。可以说，本书的推出，是一件很有意义的事情。

美国教育咨询界 Richard Beaubien 和张超先生，基于最新美国签证理论，结合当前美国签证实际，辛勤一年多完成本书。

他们在中国大陆第一次提出签证面试 CCC 原则，全面地对留学、探亲和商务等签证类型加以系统阐述。同时，精选了近 50 个有代表性的范例，结合实践进行具体分析指导。如此全面、细致、深入地结合实例来论述美国签证，特别是对探亲和商务的详细叙述，在国内是第一次。

随着中美在政治、经济和文化等领域的交流，大家会有很多机会去美国，对于美国签证，这是一本难得的参考书。

顾同新 教授

## Preface

Every working day in front of the American Embassy there are several hundred visa applicants. They apply to go the America for various reasons, but at this time they have the same goal: To get an American visa. The US is the most advanced country in the world, and an American visa is the ticket to enter that new world.

Regretfully, some ambitious applicants have some serious misunderstandings about the visa application. Some people think it depends on luck, i.e. if the visa officer likes you, you will get the visa, and if he or she doesn't like you, you will fail.

The visa officers are humans -- not computers -- and they do re-act somewhat to their emotions, but more often, they have a strict set of rules and regulations to follow. These rules and regulations are very strong, and they will follow them exactly. It would be a mistake to think that getting a visa is a matter of luck! If you do not fully understanding the principles -- and follow them, your chances of getting a visa drop dramatically.

Some people are afraid of visa applications process. They think it is too profound to be understood. Many are baffled about the decision of the visa officers; sometimes the visa officer is amiable, but refuses to grant a visa. Sometimes they are cheerless, but they grant the visa. This really puzzles some people.

In fact, visa application is not a fearful process. It is because you are not conscious of the reason of denial and the way to reapply. Although you have a perfect reason to get a visa, but do not know how to provide your evidence. So you lose the opportunity. About 60% of all applicants are denied for the reason that they failed to let the visa officer know their actual reasons for going abroad and/or their personal situations in China.

Most applicants have sound excuses to go to the US, for instance, to do business, to visit relatives or study. The problem is that many applicants stay in the US illegally. The visa officers are more and more thorough in the applicants and ask for more details according to a rigorous standard.

The visa officer makes decisions according to the regulations in a US law called the Immigration and Naturalization Act (INA). The visa officers are so experienced with the requirements of the INA that they can find the disadvantages of the applicants in a very short time. They may ask an applicant specific questions that will lead into a trap, and then refuse the visa.

The visa interview has a direct bearing on your success. Some people do not make full preparation and have no sense of the necessary tactics of visa applications, and they almost always fail. Once you



fail you have a record, Your OF-156 will be kept and important information will be written down and recorded on computers. The next time you apply, the visa officer will see it. It is impossible to revise this information, and it may bring trouble to you.

We can do some things so that we have a greater chance for success. We should get as much information as possible, analyze the situation completely, and prepare our tactics well before we go to apply for a visa.

The visa officer will keep abreast of new developments with the INA and the principles of getting a visa. INA section 214b is the core of the principles. That is, to make sure that there is no intention of immigration. This is the measure by which they decide to grant a visa or not. There are three principles to decide if you will be granted a visa: Firstly, your reason for going to the US. Secondly: If you have enough money for your trip and stay in the US. Thirdly, If you have sufficient and compelling reasons to come back to China.

The visa officer also takes his or her rich experiences and subjective judgement to decide if to give you the visa. When the visa officer receives the application form, a general understanding of the applicant. At the beginning of your interview, the visa officer will quickly judge your behavior and expression, and know more about you. Then he or she will ask you some questions and check some documents. Then the visa officer made the decision.

If you have an adequate situation and meet the requirement of the visa application, you should get the visa. If you have no favorable conditions, but you convince them that you meet the requirements of the INA (At this time the visa officer is the representative of the American law), you may also be granted a visa.

To persuade the American visa officer and to be in line with the American INA you must use some tactics. This is an art based on facts, and it is not everyone who can do it well. Sometimes the visa officer will trick you into a small trap. For example, a student applied for a visa at his own expense. The visa officer asked him: How much is your salary now? He answered: About RMB7000. The visa officer then continued: Then what will be your salary after coming back? He answered: About RMB10000. Then he was refused. The reason is simple: the investment of an American education could not get comparative gain. The American thinks it is unreasonable, because in America, it would be unreasonable.

This information in this book comes from first- hand information. Zhang Chao and I try to summarize the tactics and analysis of our experiences. We have no desire to boast, but we have helped many applicants to realize their dreams of travelling to the US. We have chosen some examples for your

reference( Of course, we changed the names of real persons and places). We hope that you gain some enlightenment from the books. It is the all-in-one, definitive book for American visa application.

We have current knowledge of the developments and changes in the world of visa applications. We have rich experiences and are highly specialized. We were the first to put forward the CCC principles of visa application in China (CCC means "Clear, Concise and Convincing"). CCC principles are derived from values in American culture, values the visa officers are certain to share.

We know how understanding and paying attention to the principles can enhance our success. No matter how the international situation changes, China and America will maintain "people to people" and commercial contacts. It is in the interest of both China and America to keep up good relations.

The points and the thoughts of the book utilize the American point of view. They may seem strange to you at first, but after you enter the US, you will learn the culture and understand how correct these principles are. By following these principles, your application and petition will help you meet the requirements of the INA and finally secure your visa. We sincerely hope that you find some benefit in this book, and obtain your visa in order to realize your dreams in the US.



## 自 序

每个工作日,美国使馆门前都有几百位申请签证的人,大家因各种原因去美国,但眼前的目标是一致的:得到一张美国签证。美国是世界上最发达的国家,美国签证是一张去另一个崭新世界的通行证。

遗憾的是,很多有雄心的申请人对签证有严重的误解。一些人认为签证是碰运气,就是说:签证官喜欢您,您就签成,不喜欢,就拒签。

美国签证官是人—不是计算机—他们确实是凭感觉去给做决定。但更多的,他们有一套严格的制度和规定去遵守。这些制度和规定非常强硬,惟命是从。认为得到签证只是一种运气是不正确的。如果您不清楚这些原则—和去遵照它们,您得到签证的机会就会戏剧性地减低。

一些人怕签证申请的程序,认为太高深,难以去理解。有些人对签证官的决定感到困惑:有的时候签证官态度谦和,但拒绝给予签证;也有时态度冷淡,却给了签证,这的确使一些人大为不解。

事实上,签证申请程序并不可怕,只是因为您意识不到拒签的原因和再申请的方法。尽管有完美的理由,却不知道怎么去表明,于是失去了良好的机会。约 60%的申请人

拒签是因为：没有能让签证官了解自己的出国的真正目的和在中国的私人条件。

大多数申请人赴美都有响亮的理由，例如做生意、探亲或留学。问题是，很多人滞留美国没有回国。签证标准越来越严格，签证官越来越详细审查申请人，询问更多细节的问题。

签证官按照美国移民和国籍法（INA）作决定。签证官对 INA 法案的要求非常有经验，能在短时间内很快找出申请者的弱项，引导申请者跟着他（她）的思维进入签证陷阱，然后拒签。

签证面试直接关系申请人是否成功。有的人申请材料准备得不好，对于面试技巧一无所知，几乎总被拒签。一旦拒签，便有了记录。您的 OF-156 表被留下，重要的信息将被记录下来并输入微机。下次您申请时，签证官要查阅，更改记录是不可能的，这给您带来了一些困难。

我们做成功机会大的事情，应该了解尽可能多的信息，全面分析条件，面试前充分做好准备。

签证官随时掌握移民法案和签证原则的变化。INA 法案中 214b 条款是核心，移民倾向是签证官是否给予签证的尺度。有三个条件基本原则决定是否签发签证：第一，您去美国的理由。第二，您是否有足够的资金支付旅行和在美国的停留。第三，促使您回国的理由。

签证官凭丰富的经验和主观判断决定是否给予签证。当签证官收到申请表时，对申请人有了总体的了解。签证面试开始时，他们根据您的行为和表情迅速作出判断，更加了解了您，然后他或她问您一些问题，检查一下材料，然后作出决定。

如果您具备充分的理由，符合美国签证申请的要求，就能得到签证。即使您没有良好的条件，只要说服了签证官您符合美国 INA 法的要求（此时签证官代表美国法律），一样可以拿到签证。

说服签证官，同移民和国籍法案要求一致，您就要用一些技巧，这是基于事实上的艺术，不是每个人都可以把握得好。有时候，签证官给您设一个小陷阱。例如：一位外企职员自费留学，签证官问他：你现在工资是多少？他回答：7000 多元人民币。签证官继续问：那你回国后的工资将是多少？他回答：大约 10000 多人民币。结果拒签。原因很简单：为去得到教育而作的投入不能得到对应的收益，美国人认为是不合情理的，因为在美国，它并不合理。

书中的信息是基于第一手的资料，张超和我尽量汇总了面试技巧和实践分析。我们无意夸张，但的确帮助很多申请人得到了美国签证。我们精选了一些实例以供参考（当然，我们改变了人名和地名）。希望您从书中得到启发，这是大全式的、特定的申请美国签证的书。

我们对签证的发展和变化掌握最新的知识。有丰富的经验和很专业的水平。在中国首次提出美国签证的 CCC 原则（CCC 是指 Clear, Concise, Convincing）。CCC 原则体现了美国文化中价值观的原则，签证官的确在同享这些原则。

我们知道怎么去理解和注意这些原则来促使成功。无论国际形势如何变化，中美两国要维持“人民与人民”和商业的往来。基于双方共同的利益，中国和美国将保持良好



的关系。

书中的观点和思想是美国式的。开始可能您会感到陌生，但是您到美国后，了解了美国的文化就知道是多么正确。这些原则在您申请和申述时，帮您符合美国 INA 法，最终得到签证。最后，衷心祝愿您受益本书，实现赴美国的梦想。

理查德·鲍勃恩

# 目 录

## 第一篇 美国签证概述

|                             |    |
|-----------------------------|----|
| 1. 申请美国签证的 CCC 原则和具体说明..... | 1  |
| (1) CCC 原则概述.....           | 1  |
| 1) Clear 原则.....            | 3  |
| 2) Concise 原则.....          | 4  |
| 3) Convincing 原则.....       | 5  |
| ① 挖掘理由.....                 | 5  |
| ② 注意说理方式.....               | 6  |
| (2) 签证的细则.....              | 7  |
| 1) 具体的细则.....               | 7  |
| 2) 解释的细则.....               | 8  |
| 3) 简单化的细则.....              | 8  |
| 4) 合理真实性的细则.....            | 8  |
| 2. 关于申述信的意义和作用.....         | 8  |
| (1) 申述信的含义.....             | 8  |
| (2) 申述信的作用.....             | 9  |
| (3) 写申述信的注意事项.....          | 10 |
| 3. 签证面试注意事项.....            | 13 |
| (1) 注意仪表.....               | 13 |
| (2) 把材料理出次序.....            | 13 |
| (3) 回答问题注意事项.....           | 14 |
| (4) 拒签和缓签的回执.....           | 15 |

## 第二篇 学生签证的说明和实例

|                      |    |
|----------------------|----|
| 1. 学生签证的含义.....      | 20 |
| 2. 学生签证的特点.....      | 20 |
| 3. 申请学生签证的条件.....    | 20 |
| 4. 学生签证呈报的文件.....    | 21 |
| 5. 关于财力的特别说明.....    | 21 |
| (1) 资金来源.....        | 22 |
| (2) 经济担保.....        | 22 |
| 6. 工作证明的作用.....      | 23 |
| 7. 关于 I-20 表的说明..... | 24 |

|                   |    |
|-------------------|----|
| 8. 如何填写 OF-156 表格 | 24 |
| 9. 学生签证考察的重点      | 25 |
| (1) 表明读书计划        | 25 |
| (2) 在中国的维系纽带      | 26 |
| 10. 学生签证面试注意事项    | 26 |
| 11. 学生回答问题的原则     | 29 |
| 12. 学生面试常问的问题     | 30 |
| 13. 拒签后再签的准备      | 32 |

### 附录一 学生签证成功面试实录

|                          |    |
|--------------------------|----|
| (1) 镇静自若, 把握时机占主动        | 35 |
| (2) 详细全面, 对症下药           | 36 |
| (3) 到签证陷阱要冷静, 寻找对策, 化险为夷 | 37 |
| (4) 以诚待人, 赢得信任和耐心倾听      | 39 |
| (5) 如被误解, 尽快解释           | 41 |
| (6) 条理清晰、简洁而有解释          | 43 |
| (7) 自费要表明财力和资金来源         | 44 |
| (8) 积极主动, 生动形象地加以说明      | 46 |
| (9) 寻找合适理由, 解释不合常规的事情    | 47 |
| (10) 将对话引到自己专业方面, 占据主动   | 48 |
| (11) 有时候不很懂也要硬说          | 49 |
| (12) 讲原则, 有理有据, 态度坚定     | 51 |

### 附录二 拒签申述范例

|                                                    |     |
|----------------------------------------------------|-----|
| (1) 自费读计算机硕士, 托福 580 分, 35 岁, “移民倾向” 拒签三次          | 54  |
| (2) 半奖换至全奖, “英语差, 收入对比大, 移民倾向” 拒签六次                | 57  |
| (3) TA 奖, 读政治, “不知 John Locke, 难以胜任助教, 理由不充分” 被拒   | 63  |
| (4) 半奖转全奖, 读生物工程, 收入 3000 元, 却以 “财力不足, 移民倾向” 被拒    | 67  |
| (5) TA 半奖, 学化工, 31 岁, 工资 1200 元, “财力不足, 移民倾向” 拒签两次 | 70  |
| (6) 半奖, 英语专业, 改学新闻, “费用来源和读书目的不明确” 被拒              | 77  |
| (7) 全奖 47000 美元, 美国驻华公司工程师, 离婚, “留美工作倾向” 被拒        | 80  |
| (8) 全奖, 大学教师, “英语不熟练, 工资低, 移民倾向” 被拒                | 89  |
| (9) 全自费, 刚毕业, 托福 590 分, 读计算机, “财力不足” 被拒            | 92  |
| (10) 运动员, 无托福, NCAA 奖学金, “英语不熟练” 拒签二次              | 98  |
| (11) B2 被拒, 转 F1 申请, 1/4 奖, 读 MBA, 护照写无业人员         | 103 |
| (12) 读 MBA, 企业资助, 难以说服签证官读书目的, 拒签                  | 107 |
| (13) 自费, 读计算机, “表妹担保, 没有说服力” 拒签                    | 112 |
| (14) 半奖, 读计算机, 工资 800 多元, “财力不足” 拒签                | 115 |

**第三篇 探亲签证的说明和实例**

|                                            |     |
|--------------------------------------------|-----|
| 1. 探亲签证的含义                                 | 120 |
| (1) B2 签证的说明                               | 120 |
| (2) F2 签证的说明                               | 120 |
| (3) L2 签证的说明                               | 121 |
| (4) H4 签证的说明                               | 121 |
| 2. 关于探亲签证的财力担保                             | 121 |
| 2. 探亲签证的材料准备                               | 122 |
| (1) 美国亲友的材料                                | 122 |
| (2) 申请人自身的材料                               | 122 |
| (3) 同美国亲友关系的证明                             | 123 |
| 4. 签证面试注意事项                                | 123 |
| 5. 关于探亲签证的申述信                              | 124 |
| <b>附录一 首签成功范例</b>                          |     |
| (1) 看儿子, 普通话讲不好, 先递申述信, 轻松观光心态             | 126 |
| (2) 老两口探女儿, 申述以条件好的为主                      | 128 |
| (3) 探表弟, 退休企业领导, 材料奇缺                      | 130 |
| (4) 带孩子探丈夫, 高工, 一年多未团聚                     | 132 |
| (5) 退休教授, 参加外甥毕业典礼                         | 134 |
| <b>附录二 拒签申述范例</b>                          |     |
| (1) 探儿子, 退休工人, “退休金少, 财力不足”被拒              | 139 |
| (2) 参加女儿毕业典礼, 教授和患病的太太, 因“健康状况”被拒          | 141 |
| (3) 探女儿, 知识分子, 移民倾向和财力不足被拒, 同时申述           | 143 |
| (4) 探女儿, 贫困县领导, 工资 500 元, “财力不足”被拒         | 146 |
| (5) 退休教授送小孙女与父母团聚, “移民倾向”被拒                | 149 |
| (6) 探儿子, 退休工人, 丧偶, “滞留倾向”拒签三次              | 152 |
| (7) 探女儿, 老两口退休教师和警察, “财力不足和移民倾向”被拒         | 156 |
| (8) 看女儿, 退休老两口, “女儿家财力不足”1997 年拒签 7 次      | 158 |
| (9) 探父母, 县府干部, 亲人多在美国, 移民倾向被拒四次            | 161 |
| (10) 参加哥哥毕业典礼, 申请人年轻, “目的不明确和移民倾向”被拒       | 167 |
| (11) 探弟弟, 工程师, 签证官怀疑说谎, 被拒                 | 170 |
| (12) 电台记者, 探陪读且转了身份的姐姐, “移民倾向”拒签二次         | 174 |
| (13) 探丈夫, “在一个月內结婚, 办护照和丈夫出国, 因怀疑婚姻真实目的”被拒 | 177 |
| (14) 探妻子, 国企职工, 妻子读博士, “身份差异大”被拒           | 179 |
| (15) 探妻子, 外贸业务员, 妻子持 L1, “材料不全”缓签          | 182 |
| (16) 探丈夫, 离婚后探妹妹拒签, 再婚后丈夫持 H1, 申请 H4 签证    | 184 |
| (17) 探丈夫, 教师, “财力不足”被拒                     | 187 |

|                                      |     |
|--------------------------------------|-----|
| (18) 妻子半奖读书, 高工带儿子探亲, 出国多次, “材料不足”被拒 | 190 |
|--------------------------------------|-----|

## 第四篇 关于商务签证的说明和实例

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 1. 商务签证的含义          | 196 |
| 2. 商务签证准备的材料        | 196 |
| (1) 邀请方的材料          | 196 |
| (2) 中方材料            | 196 |
| (3) 中美双方公司做生意或联系的证明 | 196 |
| (4) 申请人自身的材料        | 197 |
| 3. 关于邀请函            | 197 |
| (1) 邀请信的要求          | 197 |
| (2) 邀请信范例           | 198 |
| 1) 购买设备             | 198 |
| 2) 洽谈合作或谈判          | 199 |
| 3) 提供短期服务或参加培训      | 201 |
| 4) 处理贸易纠纷或出庭        | 202 |
| 5) 参加展览会            | 203 |
| 4. 商务签证常问的问题        | 204 |
| 5. 签证官考察的重点         | 205 |
| (1) 真实性             | 205 |
| (2) 必要性             | 205 |
| 6. 面试注意事项           | 205 |
| (1) 穿戴要符合身份和目的      | 205 |
| (2) 回答问题注意事项        | 205 |
| 1) 具体               | 205 |
| 2) 灵活               | 206 |
| 3) 主动               | 206 |
| 4) 周密               | 206 |

### 附录 拒签申述范例

|                                    |     |
|------------------------------------|-----|
| (1) 农民, 乡企科长, 赴美国修理家具, “移民倾向”被拒    | 208 |
| (2) 退休高工, 被一公司聘任, 赴美国参展, “移民倾向”被拒  | 210 |
| (3) 外企员工, 赴美参展, 年轻漂亮, 怀疑真实赴美目的, 被拒 | 215 |

## 第五篇 申请人最关心的问题解答

|             |     |
|-------------|-----|
| 1. 签证的含义是什么 | 218 |
|-------------|-----|

|                                                                        |     |
|------------------------------------------------------------------------|-----|
| 2. 什么是移民签证和非移民签证.....                                                  | 218 |
| 3. 美国签证有哪些类型.....                                                      | 218 |
| 4. 在北京, 缴纳签证申请费和领取申请表到什么地方.....                                        | 221 |
| 5. 为什么签证要有要求.....                                                      | 221 |
| 6. 签证申请的程序是怎样的.....                                                    | 221 |
| 7. 签证前应大概了解哪些问题.....                                                   | 222 |
| 8. 是否可以跨使领馆负责的界区申请签证.....                                              | 222 |
| 9. 申请人应该提前多长时间申请签证.....                                                | 223 |
| 10. 面谈时应该携带什么文件.....                                                   | 223 |
| 11. 美国使领馆如何决定是否发给某个申请人签证.....                                          | 224 |
| 12. 什么是美国签证的“自由心证”.....                                                | 224 |
| 13. 美国使馆可不可以走“后门”.....                                                 | 224 |
| 14. 什么是在中国不可分隔的亲属、社会和经济关系.....                                         | 225 |
| 15. 去美国哪种类型的签证好签.....                                                  | 225 |
| 16. 美国学校经审核学生条件, 签发了合格证书, 为什么有很多学生不能获得签证.....                          | 225 |
| 17. 为什么面谈时间非常短, 签证官几乎没看文件, 只问一两个问题就拒签了.....                            | 225 |
| 18. 被拒签后是否必须等三至六个月才可再申请?<br>申请人根据 214b 条款被拒, 是否就是永远就是被拒签.....          | 226 |
| 19. 申请人按要求携带必备文件, 仍旧被拒签, 究竟还需要带什么文件.....                               | 226 |
| 20. 如果根据 214b 被拒签怎么办.....                                              | 226 |
| 21. 作为独生子女回国照顾父母, 是否是一项重要回国证据.....                                     | 226 |
| 22. 在财力担保方面, 自己、父母、兄弟、姐妹和旁系亲属,<br>谁出资金最合适? 出示的存款, 是不是美元好.....          | 226 |
| 23. 探配偶的申请人被拒签的理由很多是财力不足, 那么多少钱算够呢.....                                | 227 |
| 24. 申请人所在的公司或在美国的友人开出的保证信,<br>是否被认为有充分的约束力证明申请人一定会返回中国.....            | 227 |
| 25. 如果被拒签, 在美国找一个职位很高的官员或是亲属来联络面试的签证官,<br>是不是会很有帮助呢.....               | 227 |
| 26. 我有一封信或传真, 帮助签证官理解我的状况和在中国有强大<br>的纽带关系, 我能寄给使馆, 以便签证官在面试之前读一读吗..... | 227 |
| 27. 申请人申请移民美国已登记备案,<br>是否需要先撤回移民申请才能拿到非移民签证.....                       | 228 |
| 28. 为什么我不能隐瞒有很近的亲属关系居住在美国,<br>以及我文件里有移民申请或者我以前被拒签的事实.....              | 228 |



|                                                                    |     |
|--------------------------------------------------------------------|-----|
| 29. 听说现在中小學生很难拿到签证, 是否属实.....                                      | 228 |
| 30. 是不是申請人必須参加 TOEFL、GRE 或 GMAT 测试才能申請學生签证.....                    | 228 |
| 31. 我的护照被签证官标上了 L/C, 它代表什么意思.....                                  | 228 |
| 32. 每个申請者的资料会不会存在计算机里? 第一次被拒签后,<br>第二次申請时会不会受第一次拒签的影响.....         | 229 |
| 33. 在圣诞节前后申請签证是否比较容易通过.....                                        | 229 |
| 34. 如果我对签证申請过程和情况有意见怎么办.....                                       | 229 |
| 35. 现在是不是签证官每次都要调微机里的材料核查呢.....                                    | 229 |
| 36. 中美关系朝着良好的方向发展, 获得签证是否应该容易些.....                                | 230 |
| 37. 有的人第一次被拒签, 第二次申請时文件并没有任何改变,<br>却又获得了签证, 这是否说明不同的签证官有不同的标准..... | 230 |

### 附录表格和中文电码

|                          |     |
|--------------------------|-----|
| 1. 非移民签证 OF-156 申請表..... | 232 |
| 2. 商务申請日程表.....          | 234 |
| 3. 合格证书 I-20 表.....      | 236 |
| 4. 担保书 I-134 表.....      | 237 |
| 5. I-797A 表.....         | 239 |
| 6. 签证必填中文电码.....         | 240 |

# 第一篇

## 美国签证概述

## 1. 申请美国签证的 CCC 原则和具体说明

### (1) CCC 原则概述

多数人在签证前，到处打听别人的经验教训，效仿别人的申请方式，据此判断自己的材料和申述是否符合要求，但往往得到的只是一些片面或错误的认识。他们虽然事先做了比较周到细致的准备，但运用的却是中国人的思维方式，不知道申述应该注意什么，按照哪些原则去做，往往达不到美国签证的要求。

签证官运用美国人思维方式和价值观，按照美国移民和国籍法的要求，以及签证原则去工作，尽管有时我们认为不可思议，但事实的确如此。

签证面试中，签证官会有目的去询问申请人，而申请人却一般是很被动。拒签后也搞不明白原因。

一位老太太去看她的女儿，签证官问她：你女儿有孩子吗？老太太回答：有。问：多大了？答：3岁了。结果被拒签了。签证官并没有告诉她原因，其实是怀疑老太太去美国给她女儿看孩子。

我们应该怎么去做呢？请先读一段 Richard Beaubien 关于申请美国签证的说明：

### **Important things to know about an application for an American Visa**

Visa officers see hundreds of people every day. They have heard almost every excuse there is. They have heard so many excuses, that they do not believe anyone. Therefore, when you go there, they will not believe you. This is not an insult to you: it is simply a fact. Our job, then, is to make the visa officer believe you. The visa officers are not Chinese, and Chinese methods of convincing them will not work.

The visa officers are Americans, and for Americans, the typical Chinese arguments do not work. Above all, America works under the rule of law, not the rule of *guanxi*. Normal Chinese style *guanxi* does not work, and anyone who tells you that it does, is lying to you. Paying money to a liar is the same as throwing the money away. We use *guanxi*, but a different kind: we use expertise. We know what the visa officers think, the rules they must follow, and we know how to arrange your documents and make an argument that the visa officers will find convincing.

Currently, the embassy approves visa applications at a ratio of 10:1. This is a very low percentage. The reason for this low percentage is simple: The method that works in China does not work in America. In general, a successful visa application must follow the "CCC" rule. The three "C's" mean that the application must be "**C**lear, **C**oncise, and **C**onvincing." *Clear* means that **ONLY** the important facts are represented. *Concise* means that the application is short enough to read in only a few minutes, and *Convincing* means that the arguments follow the standards of deductive Aristotelian logic. If just one of the three "C's" is missing in the application, the application will certainly be denied.