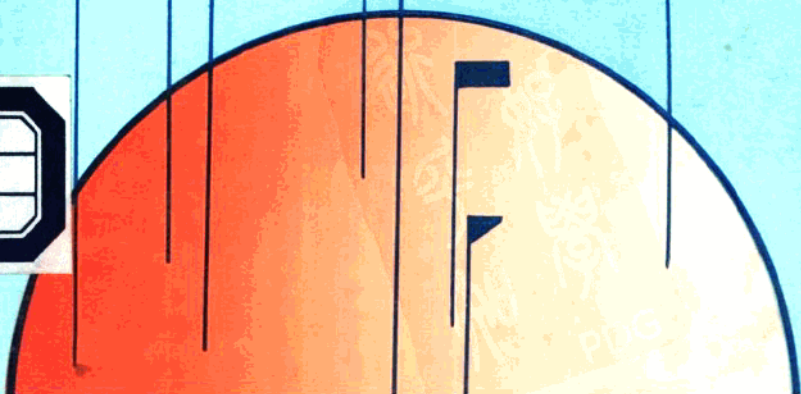
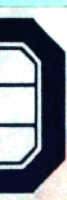


看不见的战争

INVISIBLE WAR

世界在湮摩擦漏

于永达·李志岷



序 言

世界经济摩擦，素有看不见的战争之称。

东西方冷战结束后，世界经济摩擦尤为引人注目。

如何透过纷繁复杂、令人眼花缭乱的世界经济摩擦现象，追寻其发展变化的脉络，分析其产生和激化的原因，总结其发展变化的规律，预测其发展变化的未来，提出解决或缓解其方法，无疑已成为世界经济理论和实务十分重大的课题。

世界经济摩擦由来已久。第二次世界大战结束以前所发生的世界经济摩擦，多数是资本主义国家之间争夺市场和殖民地势力范围的摩擦，非常容易引发战争。战后的世界经济摩擦，主要是经济高度发达，已占据优先地位的国家与要实现经济赶超目标国家争夺国内外市场的摩擦，一般难于引发相互战争。但是，由此而带来的经济收益的此增彼减、经济实力的我兴尔衰，变化程度之大，则是以往的经济摩擦所不能比拟的。

战后的世界经济摩擦虽然涉及许多国家，但就其涉及的主要资本主义国家而言，不外乎美国与西欧共同市场国家、美国与日本、日本与西欧共同市场国家、日本与东亚其他国家和地区。其中，美国是世界经济摩擦的核心国，日本是世界经济摩擦的风源地，西欧共同市场是世界经济摩擦的中间地带，东亚一些国家和地区是世界经济摩擦的潜在力量。要了解战后世界

经济摩擦，必须以美日两国为重点，联带其他国家和地区进行分析。鉴于此，本书第一章重点说明战后世界经济摩擦的起点，第二章重点论述战后世界经济摩擦发展过程，第三、四章分析美日经济发展与经济摩擦的关系，第五、六、七、八、九、十章深入探索美日经济摩擦的现实反映、主要原因、发展趋势。

本书条理清晰，逻辑性强。资料详实，观点鲜明，分析深透，论证充分。其中尤其是关于各种世界经济摩擦的主要表现阐述、原因分析、趋势论证等方面，很有独到之处，将国内外的有关研究推上了一个新的高度。

本书的有关翻译工作，由于永达、李志岷同志完成。其中李志岷同志翻译英文原版书“THE FAIB TRADE FRAUD” (by Jomes Bovard, Copyrigne c 1991) “INVISBIE WAR” (Takashi Eguchi Copyrighe c 1994) 11.8 万字。本书由国家商检局局长田润之题写书名，在出版工作中得到了许多同志的帮助。在此一并表示诚挚的谢意。

由于水平有限，时间匆忙，本书可能有不少缺点或错误，望读者给予指正。

作者

1994 年1 月

目 录

序言	1
第一章 战后世界经济摩擦的起点	1
第一节 世界经济摩擦的历史回顾	1
第二节 战后世界经济秩序的建立	7
第二章 战后世界经济摩擦的发展过程	13
第一节 美国与西欧共同市场经济摩擦的发展过程	14
第二节 战后美日经济摩擦的发展过程	22
第三节 日欧及日本与东亚其他国家经济摩擦的发展 过程	34
第三章 美国经济发展与世界经济摩擦	38
第一节 美国经济实力的变化与世界经济摩擦	38
第二节 美国对外投资与世界经济摩擦	54
第三节 美国对外贸易发展与世界经济摩擦	63
第四章 日本经济发展与世界经济摩擦	73
第一节 经济恢复、调整与世界经济摩擦	74
第二节 经济高速增长与世界经济摩擦	82
第三节 经济国际化与世界经济摩擦	95
第五章 美日经济摩擦现状	113

第一节 贸易摩擦	113
第二节 投资摩擦	118
第三节 技术摩擦	121
第四节 金融摩擦	127
第六章 美日经济摩擦的激化程度和发展趋势	131
第一节 美日经济摩擦的激化程度	131
第二节 美日经济摩擦的发展趋势	141
第七章 美日纤维产品贸易摩擦	153
第一节 美国纤维产品贸易摩擦的发展过程	153
第二节 美日纤维产品贸易摩擦的主要原因	165
第八章 美日钢铁产业经济摩擦	179
第一节 美国钢铁产业的兴衰	180
第二节 日本钢铁产业的发展	185
第三节 美日钢铁产业经济摩擦的发展过程	189
第四节 美日钢铁产业贸易摩擦的原因及其影响	197
第九章 美日汽车经济摩擦	206
第一节 美日汽车经济摩擦现状	207
第二节 美日汽车产业的发展	215
第三节 美日汽车经济摩擦的发展过程	222
第四节 美日汽车经济摩擦的主要原因	232
第十章 美日电子产业经济摩擦	239
第一节 美日电子产业的发展	239
第二节 美日电子产业经济摩擦的发展过程	248
第三节 美日电子产业经济摩擦特点	258
第四节 美日电子产业经济摩擦的主要原因	275

第一章 战后世界经济摩擦的起点

战后的世界经济摩擦在战前的基点上发展，受新的国际经济秩序所制约。

第一节 世界经济摩擦的历史回顾

世界经济摩擦可以追溯的历史十分久远。但就资本主义国家之间的经济摩擦而言，则是自资本主义经济产生而开始的。其后，随着资本主义经济发展的不平衡，时紧时松，起伏不定，不断深化。

一、个别关税摩擦时期（16世纪初到18世纪中叶）

从16世纪初期开始，欧洲封建社会内部由于生产力的迅速发展，封建制度迅速瓦解，资本主义原始积累和资本主义工场手工业急剧发展起来。而商品的发展，使资本主义国家的社会分工进一步深化，国内市场趋于统一，对外经济联系空前活跃起来。同时，经济较为先进的国家，受重商主义思想支配，在地理大发现的促进下，纷纷进军美洲大陆。他们以暴力等超经

济手段，掠夺殖民地及其他落后国家的资源、黄金、白银等，向其高价出售本国工业品，进而产生了世界市场。但是，这个时期的世界市场很狭小，世界贸易规模不大。该时期的世界经济摩擦主要表现为：先进国家为争夺殖民地，以及先进国家之间为占领本国市场而征收高关税等方面。如当时英国与法国之间就手工业品关税问题展开了冲突。英国对法国手工业品进口征收7%的关税，法国则对英国手工业品征收6%的关税。后来，法国鉴于英国输出的手工业品增多，冲击法国的手工业，决定提高关税，限制英国产品的输入。英国也对法国手工业品征收了较高的关税加以报复。争夺殖民地的经济摩擦往往引发战争。

二、英国的自由贸易与其他国家的高关税对抗时期 (18世纪中叶到19世纪60年代)

从18世纪中叶开始，英国迅速地开展了工业革命，其国际竞争能力很快就达到了世界的顶峰。英国的资本主义工业，从一开始就具有加工贸易的特性。它大量进口工业原料，将其加工成产品后，又大量出口到海外。英国进口原材料，基本上是从殖民地等落后国家廉价获得的，其工业品则大量出口到经济较为先进的国家。以法国、德国、丹麦、荷兰等为代表的西欧经济先进国家，为了保护本国经济，防止本国经济被英国的自由贸易所冲垮，采取了贸易保护主义政策，限制英国工业产品自由进入本国。但是英国也不相让，制定和推行了《谷物法》等法令，限制这些国家的产品自由进入本国。到了18世纪末期，英国认识到，只有推行更加深入广泛的贸易自由化制度，废除《谷物法》和东印度公司对印度的贸易垄断权，推行贸易自由主义，英国才能获得更多的比较成本收益。于是它与主要工业国家反复协商，最后签订了互惠关税协定，使相互间的进口税率

降低到平均3%的水平。自由贸易政策,促进了英国工业的发展,但是却对欧美其他国家的工业革命起到了较大的阻滞作用。西欧其他国家,为了防止潮水般涌来的英国工业品的冲击,很快又采取了高关税政策。后来,美国也加入了与英国相对抗的行列。这种关税摩擦一直持续了近50年的时间。在这个过程中,英国凭借着强大的经济实力,利用欧美国家要实行工业化的时机,向这些国家大量出口工业设备、技术等,其经济实现了以较快的速度发展。与此同时,欧美国家为了抵御英国经济的更大冲击,逐渐实现工业革命,很快就达到了与英国经济相差较少,能与其开展较为平等的竞争的水平。

三、自由贸易的个别经济摩擦时期(19世纪60年代到20世纪30年代)

在该时期,法国、德国、美国的经济迅速发展;另外,美国西部和太平洋沿岸其它地域的国家经济殖民地化,日本实现了资产阶级革命,澳大利亚和中国加入了世界经济体系,世界市场大幅度扩大。法国、德国、美国在各自的国际竞争能力迅速提高以后,为了促进本国经济发展,先后放弃了贸易保护主义。他们与英国协商后,纷纷削减关税税率,鼓励本国工业品输出。这个时期的经济摩擦,重点体现在经济先进国之间争夺原材料和初级产品产地,相互倾销工业品方面。

值得指出的是,在19世纪末和20世纪初,英国等国家的经济发展越来越相对落后,而新兴的美国和德国的经济得以跳跃式地发展,其经济实力先后超过了英国。这种实力对比的变化,同原来各主要资本主义国家对世界市场的占有及对殖民地的分割情况,是很不相称的。经济实力相对落后的英国等国家,拥有世界市场和殖民地的绝大部分,而经济实力日益增强的美国

和德国所得到的只是英国、法国饱餐后的残羹。19 世纪末 20 世纪初，为争夺欧洲及世界的经济利益，以德国和英国为盟主形成了两个对立的帝国主义军事集团，进行了激烈争夺，最后终于导致了第一次世界大战。可以认为，第一次世界大战是经济摩擦、贸易冲突激化的产物。第一次世界大战之后，虽然英国、法国是战胜国，剥夺了德国的大量殖民地和世界市场，但他们也在战争中消耗了巨大的经济实力。美国和日本则坐山观虎斗，乘机发展经济，实力大大增强。尤其是美国大做军火生意，大发战争横财，很快就取代英国成为世界上最大的债权国和世界金融中心，外贸实力超过了其它先进国家。这以后，世界贸易摩擦的核心，开始从英国转向美国。

四、贸易保护主义的盛行摩擦时期(1929 年到第二次世界大战)

20 世纪 20 年代，美国及日本对外经济竞争实力增强，但是其国内市场并不十分发达，加之欧洲国家因战争消耗，市场吸收能力的增长速度远远落后于其实际经济增长需求。整个资本主义世界的有效需求和供给之间的矛盾，终于在 1929 年以美国为起点而总爆发了。

在 1929—1933 年的世界经济大危机中，全世界市场需求都急剧缩小，由此引起产品销路大量被堵死，企业开工不足，工厂大量倒闭，股价暴跌，工人大量失业。为了保护国内市场不受外国产品的冲击，维持摇摇欲坠的经济体制，各个国家一方面加强了国家干预经济的成份，例如美国产生了罗斯福新政，英国产生了凯恩斯主义；另一方面，各国竞相实行贸易保护主义。

首先,美国在危机中的1930年制定了《斯姆德豪蕾法》,大幅度提高进口产品关税,利用进口高关税政策,阻止了外国产品的输入。这虽有一定效果,但是很快就引起连锁反应。1932年,英国彻底放弃自由贸易政策,全面实行保护关税政策,对输入英国市场的外国商品一律课以10—33.3%的从价税;1933年又放弃金本位制,实行英镑贬值,借以抑制外国产品进口,促进本国产品出口。1932年7月,为了巩固殖民市场,英国在渥太华组织召开了英帝国会议,与各殖民地、自治领缔结了一项英国争取保护关税措施协定,即帝国特惠制协定。该协定的主要内容是,对从殖民地和自治领进口的商品给予税收等方面优惠。具体为:①对20%左右的商品实行进口关税,另外20%左右的商品只征收10%的关税。②限制其他国家的农产品进口英国,保证自治领和殖民地在英国销售农产品的数额。帝国特惠制还要求提高自治领和殖民地进口英国以外国家产品的税率,保证英国产品在帝国势力范围内的优惠销售。在这个时期建立了英镑集团,要求参加该集团的成员国,即英国的殖民地、自治领(除加拿大外)和伊拉克、葡萄牙、瑞典、挪威、芬兰、丹麦、希腊、伊朗、泰国、旧中国以及拉丁美洲的阿根廷、巴西、哥伦比亚、巴拉圭、玻利维亚等国的货币对英镑实行固定汇率制,但英镑对美元浮动;各国的外汇储备金存入伦敦银行,以备国际清算之用。英镑集团的成立,对扩大参加国之间的贸易有相当大的作用,但是对于集团成员开展与其它国家的贸易,则起阻滞性作用。

贸易保护主义恶流加重了世界经济危机,影响了世界经济发展。据统计,1932年世界贸易额减至242亿美元,比1929年缩小2/3,退回到1917年的水平以下。其中德国下降76%,美国下降70%,法国下降66%,英国下降了40%强。即使扣除物

价下跌因素，资本主义国家实物贸易量也缩减了1/4以上。贸易大缩减危机和国内市场需求不振交织在一起，使资本主义有效需求急剧下降，工农业生产受到沉重打击。1933年整个资本主义工农业水平同1929年相比下降了37.2%，其中美国下降46.2%，德国下降40.6%，法国下降28.4%，英国下降28.4%，日本下降8.4%。整个资本主义信用也发生了动摇。

更为严重的是，贸易摩擦、经济危机激发了法西斯主义。1931年日本侵略中国东北，1933年希特勒篡夺首相大权上台执政，法西斯阴影立即变成现实。1935年德国发表重新备军宣言，1936年德国和日本签署反共协定。1937年日本策划了芦沟桥事件，全面侵略中国。1939年德国进军波兰。第二次世界大战的战火终于在全世界范围内燃烧起来，人类最大的灾难终于爆发了。

概括自资本主义社会产生到第二次世界大战的100多年的世界经济摩擦，人们可以从中得出以下认识：

第一，世界经济摩擦，存在两个方面的内容。一是经济发达国家与殖民地、领地及经济落后国家的矛盾。这是掠夺与反掠夺之间的矛盾。这种摩擦，由于双方经济实力相差悬殊，被掠夺国家一般较难于改变自己的经济地位。为了生存和发展，他们不得不向发达国家廉价出卖资源和初级产品，并从这些国家进口工业品和技术。所以这种摩擦对经济发达国家的整体经济影响并不太大。其总的趋势是，发展中国的经济水平随着时间的推移逐渐提高，给予发达国家的便宜会逐渐减少。二者之间的斗争，多数是个别的、局部的斗争，有时会发展成集团对抗、区域对抗；虽然有时是较为激烈的，但难以演变成全世界的战争。第二个方面是工业发达国家之间的经济摩擦。这种摩擦反映在发达国家之间的经济冲突上和发达国家为争夺殖民

地、领地的矛盾、斗争上。他们相互之间的经济摩擦主要是关税斗争和倾销商品方面的冲突，争夺殖民地、领地的摩擦则多为暴力的斗争。

第二，经济摩擦和冲突，往往伴随着或最终导致政治暴力冲突，最后引起战争。战争往往掩盖着经济摩擦的真面目。

第三，当时的世界经济交流基本上是在国际经济秩序没有建立的情况下进行的，国际经济贸易组织、法令、章程不健全，缓冲调节国际经济摩擦的能力很小。矛盾的演化，自发生到战争所用的时间很短，对社会的破坏作用也相当大。

第二节 战后世界经济秩序的建立

第二次世界大战之后，发达资本主义国家之间的经济实力对比发生了巨大的变化。德、意、日三国已沦为战败国、英法等国的经济受到严重破坏，工业生产大幅度缩减，出口能力急剧下降，海外资本损失惨重，外债增加，黄金储备锐减。然而，美国经济在战争中实现了“跳跃式”发展。战后，其工业生产发展惯性仍在起作用。战后的美国，其在出口贸易、海外投资和黄金储备等方面都跃居世界第一位，并成为世界上最大的债权国。战争使美国登上了资本主义世界霸主的地位，进而为战后建立以美国为首的资本主义世界经济秩序创造了条件。

一、战后世界经济秩序建立的基点

事实上，早在30年代，西方经济发达国家就认识到了贸易保护主义给世界经济带来的巨大害处。许多志士仁人提出了建

立国际贸易、国际货币等新秩序的建议。有些国家也采取了一定的措施。1936年9月英、美、法三国为了恢复国际货币秩序，消除国际货币的混乱现象，达成所谓“三国货币协定”，决定三国的中央银行共同维护协定成立时的汇价，努力避免货币贬值，保持货币关系的稳定。同年10月三国又签定了“黄金协定”，规定三国间可以自由兑换黄金。这些努力，虽然不能彻底改变当时的国际货币体系，因为当时有泛美、英镑等货币集团存在，有的国家要从美国购买武器等，黄金大量流入美国，但是也起到了防止外汇倾销的恶劣事件的发生。它为战后协作型货币基金体系和协作型贸易体系的建立积累了经验。

战争期间美英两国政府从本国的利益出发，先后提出战后国际贸易和国际货币体系的方案，即建立一些经济机构来处理战时和战后时期的问题，并避免重蹈20年代货币和贸易动乱的覆辙。当时曾计划建立一个国际贸易组织（ITO），提供一种结构，以降低关税，制定商品协议，限制原材料价格波动。尽管该组织未能组建起来，但是其纲领却诱导了关贸总协定和国际货币基金体系的成立。后来，美国提出了“怀特计划”，英国也提出了“凯恩斯计划”。

“怀特计划”是美国财政部官员怀特提出的“国际稳定基金方案”。其内容包括：各国交纳资金，建立国际性基金组织。基金组织的任务是稳定汇率，并向成员国提供短期信贷，以解决其国际收支不平衡问题。各成员国在基金组织的地位和作用，取决于交纳基金的多少，因基金发行计算单位为Vnitas，单位其含金量为10美元，成员国购买得多（交纳基金多）则发言权就大，反之就小，各国的货币与Vnitas保持固定汇率。美国资金实力最为雄厚，建立这样的组织，自然美国的发言权最大。

凯恩斯计划是英国财政部当时顾问凯恩斯提出来的一个方

案。他从英国的实际情况出发，建议设立“国际清算联盟”，作为一个世界性的中央银行，以清算制为基础，采取透支的方式提供信贷。联盟发行不兑换纸币“Banker”（“班柯尔”）作为清算单位，通过Banker存款帐户的转帐清算各国的官方债务。它还规定，各国在联盟中所承担的份额以战前3年进出口平均贸易额计算。会员国不需要缴纳黄金或现款，而只需在税收中开设往来帐户。当一国国际收支出现盈余时，就将款项存入帐户，当出现赤字时，则按规定从份额中申请透支或提存。英国这个方案的基点是，英国资金实力太弱，无能力与美国直接抗衡，想借用该联盟成员中大家的资金扩大实力，与美国争夺世界贸易金融的主导权。

美国和英国关于建立战后国际贸易、金融秩序的争论一直持续到1944年。最后因为美国的经济势力强大，以及所提出的方案较之英国的提议更为积极和有效，所以1944年以美国提出的方案为基点，对其加以补充和完善，成立了国际货币基金体系。其后又在1947年成立了关贸总协定。

二、国际货币基金体系和关贸总协定的建立

国际货币基金体系、关贸总协定及世界银行，是战后国际经济秩序，其中尤其是国际金融秩序、国际贸易秩序的核心支柱。

国际货币基金体系的基本内容是：

第一，以黄金为基础，以美元作为最主要的国际储备货币或领导货币。美元可以直接与黄金挂钩，即35美元=1盎司黄金，各国政府可以用美元向美国兑换黄金。各国都有义务协助美国政府干预金融市场，保证黄金官价稳定。各国货币汇价按

其含金量直接与美元相比较。

第二，实行固定汇率制。各国货币对美元的比价只能在1%的幅度内上下波动。各国政府有义务干预汇率市场，保证其货币对美元的固定汇率。

第三，按比例贷款。成员国必须向基金组织缴纳存款。存款中的25%必须是黄金（后改成可兑换特别提款权的货币），其余部分以本国货币缴纳。成员国在需要外汇时，可用本币向基金组织按一定程序购买一定数额，并在规定期限内以购回本币的方式偿还借款。

第四，禁止采用歧视性货币措施，实行多边支付。

国际货币基金组织的设立，不仅使国际金融运动有所遵循，而且使国际贸易中的汇率波动因素影响变小，使国际收支、国际贸易收支矛盾有了缓冲组织，因为它可以解决一些国家的国际收支不足和贸易收支不足，避免贸易和经济危机的发生，缓解经济摩擦的冲撞力，促进一些国家生产机能的发展及国际贸易能力的提高，从根本上解决国际非公正贸易问题。

关贸总协定成立于1947年。事实上，西方国家早在成立国际货币基金组织之时就开始向这个方向努力了。1946年初，美国向联合国经社理事会提出建议，要求成立国际贸易组织。同年10月，在伦敦召开的第一次讨论国际贸易组织的筹备会上，美国要求各参加国率先一致取消一切国际贸易障碍。与会国态度可以分成三种类型：（1）英国和加拿大附议。当时英国因向美国借了37.5亿美元的贷款，不得不服从美国。加拿大则难以违抗美国的意愿。（2）法国、比利时、荷兰部分赞成，部分反对。因为他们一方面要利用自由贸易向外扩张，占有其它国家的比较成本收益，另一方面又害怕美国等大国威胁本国市场。其后几经磋商，最后又在1947年召开会议。

1947年10月,在美国的倡议下,23个国家在日内瓦召开的世界贸易及就业会议第二次筹备会上,签定《关税及贸易总协定》。这个协定是各参与国相互妥协的结果,是关于调整缔约国对外贸易政策和国际经济贸易关系方面互相的权利、义务的国际多边协定。关贸总协定的签定,结束了国际贸易的无秩序状态。

第一,在国际贸易中,它规定缔约国应执行无条件最惠国和关税减让政策,关税减让通过协定成员的会议、谈判、协商解决。

第二,缔约国之间应当给予国内税和国内规章的国民待遇,取消进出口数量限制。但是因某种商品大量进口使缔约国的同类产品遭受重大损害和威胁时,该缔约国可以采取紧急措施。

第三,对于发展中国家的贸易和发展方面给予一定的关税和其他方面的特殊优待。

后来,关贸总协定缔约国不断增加,1988年已达96个,其贸易总额占世界贸易总额的85%以上。

关贸总协定设立的作用在于:

第一,在关贸总协定原则的指导下,各缔约国通过谈判,在相当大的程度上降低了关税税率。到1993年12月,关贸总协定共完成了7轮谈判。关税税率降低的税目达到6万个以上,商业贸易税额截止1980年就减少了3500亿美元。

第二,在成员国的支持下,通过多边贸易谈判,消除了一些贸易限制和非关税壁垒。自关贸总协定生效后,关税税率不断降低。但有的国家采用非关税壁垒限制进口。自1973年东京回合后,关贸总协定又开始补充和修改总协定有关海关估价、进口协定、技术服务性交易等方面的条款,进而消除了一些非关税壁垒。

第三，促进了贸易争端的合理解决。无论是发达国家还是不发达的国家，都在关贸总协定的促进下解决贸易争端，这就为多国参与，合理解决，防止恶化贸易争端创造了相应的条件。

第四，使国际合作进一步发展。关贸总协定带动了世界合作性贸易的发展，促进了社会分工的深化进行，有利于各国经济的国际化。

总的来看，国际货币基金组织和关贸总协定的建立，客观上要求战后的国际贸易和国际经济活动，必须遵照合理的原则进行，各个缔约国之间必须依据自身生产率的变化情况，确定合理的汇率；并且按着国际交易原则进行国际贸易、国际经济所涉及的外汇自由管理；国际经济活动必须体现出成员国之间的无差别、无歧视、最惠国原则，取消一切非合理的数量限制和不合理非关税壁垒等。

国际货币基金组织和关贸总协定，虽然是基于美国的强大经济实力所设立的，使美国能够从中获取更多的经济、政治利益；但是，它毕竟确立了战后国际经济活动强有力的支持组织和要求各国共同遵守的规范，从而为战后国际经济秩序提供了重要支柱。战后的世界经济摩擦，许多都是围绕能否履行国际货币基金组织原则、贯彻关贸总协定条款而进行的，并且多数是通过关贸总协定谈判而得到解决和缓解的。虽然，有些国家的经济摩擦是通过两国之间的首脑交涉解决问题，不牵涉关贸总协定的组织机构，但是其交涉的原则及解决问题的基本方法，无不出自于关贸总协定及其它国际组织的规定。