

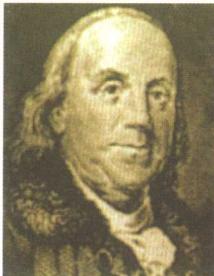
SELF-DISCIPLINE

战胜自我

从绝望中寻找希望的人生道路

戴尔·卡耐基的思想精华 吴梅 编著

在生存竞争日益残酷的今天
如何才能让自己乐观的活着
只要你信奉本书的技巧与秘诀
你就能找到生命的支点



海潮出版社

战胜自我

吴梅 编著

海潮出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

战胜自我/吴梅编著 .—北京: 海潮出版社, 2001.12

ISBN 7-80151-550-1

I. 战… II. 吴… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 091257 号

● **战胜自我**

编 著/吴 梅

责任编辑/陈开仁

经 销/新华书店

开 本/850×1168 毫米 1/32 印张/13.5 字数/339 千字

印 刷/华北石油廊坊华星印刷厂

版 次/2002 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

书 号/ISBN 7-80151-550-1/C·20

印 数/10000 册

定 价/24.80 元

海潮出版社 北京西三环中路 19 号 邮编 100841

发行部: 电话 (010) 66969738 传真: (010) 66969749

前　　言

你苦苦经营自己的事业，废寝忘食、呕心沥血。然而，天不如人意，你的事业还是以失败而告终。

身为一个背井离乡的打工仔，你深感在残酷的生存竞争中苦苦挣扎的艰辛，流浪的心、寂寞的爱，在外漂泊的无依无靠，让你时时渴望一种生命的归属。

病魔突然袭来，忍受着病痛的煎熬，面对着前景无可预知的变数，你又一次伤心落泪，为什么生命中那么多的苦难偏偏要降临你的头上？

当自己心爱的人与别人牵手同行，涌上你心头的，那股酸酸的心痛。你的心碎了，你的生命从此不再有光彩。

.....

在我们的身边，时时演绎着这些故事，或许，我们就是这些故事的主角。面对着如此沉重的生命，痛苦、消极、长吁短叹，甚至抱怨命运的不公都只是自寻烦恼，与其“坐以待毙”，不如勇敢地面对现实。

有时候，我们总觉得周围一片黑暗，那是因为我们背向太阳，自己挡住了光线的缘故。为何我们不能转过身来，面向光明。像扔掉垃圾一样，把悲观的抹泪布扔掉。只有这样，我们方能睁开模糊的泪眼发现生活的美丽；也只有这样，我们才能

战胜自我

腾出手来紧握自信的刀剑，披荆斩棘，开拓前行的道路。

歌德说：“往前看的人，总比往后看的人要聪明。”事业上的成功者，他们的命运无论多么坎坷，环境多么险恶，他们都从不消极。

战胜自我并不是每一次不幸都是灾难，早年的逆境通常是一种幸运。与困难做斗争不仅磨砺了我们的人生，也为日后更为激烈的竞争准备了丰富的经验。

本书综合了各种实例，帮助你唤醒沉睡的意志，治疗你被挫折打击得千疮百孔的心灵，帮助你战胜自我，超越自我，走出人生的低谷。

本书由十六章组成，书中为诸多困难或绝望提供了解决的方案，以下几章乃全书的精华，阅读时不宜错过：

第1章 如何承受打击 通过阅读本章，你将更深刻的明白，人生永远没有彻底的失败，记住过去的惨痛教训，勇敢乐观地告别过去，去努力创造新的未来，这才是人生的最佳选择。

第2章 自励自信 生活中，我们必须比别人更相信并且更爱自己，这样，才能发挥出我们更大的力量，创造成功的伟业。尤其是当我们受到冷遇甚至侮辱时，要冷静、自尊自爱，把别人的羞辱作为你奋发图强的动力，激励自己去战胜难关。

第4章 重整旗鼓 在绝望的环境中，发现喜悦的天使。尽快适应、接受、融入环境，将使你振作精神，重整旗鼓。

第8章 战胜焦虑 当危机持续无法解决时，注意力会逐渐转向事情的负面，集中到一定程度，就会产生焦虑，焦

前　　言

虑进一步侵害你，问题会越来越多。在这个时候，最关键的是心平气和付诸行动。如何组织和集中积极思维，战胜焦虑呢？试一试本章中提到的问题分解法吧。

第 9 章　　以退为进　　卧薪尝胆是强者反败为胜的重要方略。这过程中尤其需要坚强的意志力，隐忍中保持高度的自信心和强烈的成功欲，如地表下潜涌的河流，一旦时机成熟，就将破土而出。因此，身处逆境中的你，受到冷嘲热讽时，情绪上的反击、报复是无济于事的。最好的反击是情绪退，事业进——以事业的成功洗刷耻辱，让人折服。

第 11 章　　创意求生　　当你对事情有所不满时，不要只顾发泄情绪，而要认识到这是改变现状、开发新天地的契机。化不满为创新，你将与成功和财富握手。

第 12 章　　把握重点　　最弱小的生命，把全部精力用于一个目标上也会有所成就，而最强大的生命，将精力分散开来，也会一事无成。你必须认清自己的职责，分清事情的主次轻重，追求效率，从而获得成功。

第 16 章　　追寻不止　　梦想都不是一蹴而就的。梦想实现的过程如同拼图游戏，一小块一小块地拼造，你将很自然地到达成功的彼岸。

.....

在生存竞争日益残酷的今天，如何才能让自己乐观、神采奕奕的活着呢？除非你学会达观地处世，学会微笑待人，学会在困难面前愈挫愈勇，学会挑战生活的每一次不幸……一句话，就是学会“战胜自我”！



戴尔·卡耐基的精神再现

失败是每个成功者都会有的经历，只要你吸取教训，积累经验，那么这就是你更加自信的基础和理由。

自怜是一剂慢性毒药，它会侵蚀你的勇气，力量和时间。扔掉自怜的抹泪布，你就先战胜了自我，逆境也不再可怕。

天上不会掉馅饼，自己渴望的东西，只有靠自己去打拼。

当你对现状有所不满时，不要只顾发泄情绪，而要认识到这是改变现状，开发新天地的契机。化不满为创新，你将与成功和财富握手。

SELF-DISCIPLINE

- ◆ 面朝太阳
- ◆ 自励自信
- ◆ 星星点灯
- ◆ 重整旗鼓
- ◆ 寻援行动
- ◆ 勇于谈判
- ◆ 赢取重视
- ◆ 战胜焦虑
- ◆ 以退为进
- ◆ 内心省察
- ◆ 创意求生
- ◆ 开拓视野
- ◆ 把握重点
- ◆ 善用资源
- ◆ 缓解压力
- ◆ 追寻不止

目 录

目 录

前 言	(1)
第 1 章 如何承受打击	(1)
1. 面对挫折的三种反应	(2)
2. 排除“应当”和“必须”	(3)
3. 丢弃失败包袱	(5)
4. 心灵自由	(7)
5. 乐观和梦想	(8)
6. 不轻言放弃	(11)
第 2 章 自励自信	(19)
1. 扔掉自怜	(20)
2. 避免思维恶性循环	(21)
3. 自我暗示	(23)
4. 动用补偿心理	(26)
5. 化耻辱为力量	(27)
6. 自我检讨	(29)
第 3 章 星星点灯	(37)
1. 寻找自我优势	(38)
2. 此路不通彼路通	(40)

战胜自我

3. 做适合自己的工作	(41)
4. 及时应变	(44)
5. 迅速补救	(45)
6. 脑筋转个弯	(47)
7. 勇敢面对失败	(50)
第 4 章 重整旗鼓	(59)
1. 适应环境	(60)
2. 良好合作	(62)
3. 对象把握	(65)
4. 市场转移	(68)
5. 直面绝望	(69)
6. 在危机中保存实力	(71)
第 5 章 寻援行动	(81)
1. 聘用中坚人才	(82)
2. 以模范鼓舞士气	(84)
3. 危机公关术	(86)
4. 寻找伯乐	(89)
5. 让人看到你的能力	(92)
6. “生意不成友情在”的回报	(94)
7. 求人的诀窍	(95)
第 6 章 勇于谈判	(105)
1. 天上不会掉馅饼	(106)
2. 打破先例	(108)

目 录

3. 制造竞争	(111)
4. 以弱胜强	(113)
5. 知识优势	(114)
6. 情绪策略	(116)
7. 双赢谈判	(120)
第 7 章 赢取重视	(131)
1. 对别人感兴趣	(132)
2. 记住对方的名字	(134)
3. 笑以待人	(136)
4. 出人意料的关怀	(140)
5. 真诚的赞美	(142)
6. 先求同再求异	(144)
7. 化敌为友	(147)
8. 坦率承认错误	(149)
第 8 章 战胜焦虑	(155)
1. 危机和焦虑	(156)
2. 莫让思维成障碍	(158)
3. 身体放松法	(161)
4. 心理调节	(164)
5. 进一步自信心训练	(167)
6. 心平气和付诸行动	(169)
第 9 章 以退为进	(181)
1. 留住青山	(182)

战胜自我

2. 小忍换大谋	(183)
3. 以曲求伸	(185)
4. 吃小亏赚大钱	(187)
5. 与风俗妥协的回报	(189)
6. 曲线进攻	(191)
7. 情绪退，事业进	(195)
8. 忍耐到底，把握最后胜利	(197)
第 10 章 内心省察	(205)
1. 与成功的第一步之遥	(206)
2. 克服惰性	(209)
3. 别忽略常识	(214)
4. 想象启发动力	(217)
5. 正确的思考	(219)
6. 教养中的财富	(222)
7. 做敢拼的老鹰	(224)
第 11 章 创意求生	(237)
1. 化不满为创新	(238)
2. 反其道而行之	(239)
3. 多想一步	(240)
4. 站在前人的肩膀上	(242)
5. 抓住每一丝灵感	(244)
6. 把握市场	(247)
7. 做别人没有做的	(249)
8. 站上时势变化的前沿	(251)

目 录

9. “衬托销售”挤入市场	(253)
10. 悬念启动市场	(256)
第 12 章 开拓视野	(265)
1. 艰难困苦造就大师	(266)
2. 崇高的信念	(268)
3. 多付出一点	(272)
4. 从生活中学习	(274)
5. 从小做大	(277)
6. 断臂求生	(278)
7. 借势发力	(279)
第 13 章 把握重点	(289)
1. 行动第一	(290)
2. 寻找发展环境	(291)
3. 事业积累	(294)
4. 创造机会	(297)
5. 预见机会	(299)
6. 认清职责	(301)
7. 分清主次轻重	(305)
第 14 章 善用资源	(317)
1. 视金钱为工具而非目的	(318)
2. 预算金钱	(320)
3. 善用别人的钱	(321)
4. 时间管理	(329)

战胜自我

5. 增加 10% 的魔力	(332)
6. 工作计划化技巧	(333)
7. 闲暇中财富	(334)
第 15 章 缓解压力	(349)
1. 压力来源和分类	(350)
2. 压力缓解的小窍门	(353)
3. 如何应付工作的压力	(355)
4. 如何应付上司的压力	(357)
5. 如何应付竞争的压力	(358)
6. 如何应付个人财务的压力	(362)
7. 临场压力的反应策略	(363)
8. 困惑时的选择	(366)
9. 困境是另一种希望的开始	(368)
第 16 章 追寻不止	(379)
1. 拼造梦想	(380)
2. 天生我才必有用	(382)
3. 天才就是勤奋	(384)
4. 出手迅捷	(390)
5. 追求完美	(393)
6. 尝试一切办法	(394)
7. 勿要急功近利	(396)
8. 在生命的最后时刻	(397)

第 1 章

如何承受打击

本章要诀

疯狂的乐观者绝处逢生

●我们往往对生活抱着许多“应当”和“必须”，从而陷入绝望。接受现实，是走出绝望的第一步，然后才能乐观努力地改变现实。

●永远没有彻底的失败。既记住惨痛教训，又勇敢告别过去，面朝太阳，努力创造新未来，是你的最佳选择。

●你有选择的力量。选择健康、快乐、幸福，你的潜意识就会接受，使你成为这样的人，而整个世界就会跟着反应。

●丑小鸭变成白天鹅，那是乐观和梦想创造的奇迹。对于一个乐观向上的人来说，遇到绝境，正是自我升华的最好时机。

1. 面对挫折的三种反应

生活中，许多事情会使我们产生挫折感和失望感，譬如：

△事情没有成功，或没有朝自己期望的方向发展，甚至完全背离。

△无力获取期望的东西，或觉得自己没有能力做某事。

△他人对我们的感情或行为不像自己希望的那样，如爱情的失去。

这些事情发展到严重程度，或者这些事情对我们非常重要，就会使挫折感和失望感走向极端——绝望。

生活中，如何承受打击是我们的最大挑战之一。阿瑟·米勒有一本剧作《一个推销员之死》，书中的男主人公无法承受生活的打击，他的美国梦破灭了，理想的丧失使他绝望，彻底地摧毁了他。

当人处在绝望中时，往往会产生三种心理反应：或自怨自艾，或怨天尤人，或彻底放弃努力。让我们从下面的例子探讨：

杰克一直期望有一个提升的机会。他兢兢业业地工作，状态很好。他的老板曾指出，他大有希望被提升。于是他开始设想新的职位可能带来的变化：工作更加轻松、有趣，薪金也会增加，他能够住进更好的房子。不幸的是，在预期提升前的两个月，公司被接管了，提升一事被搁置。更糟糕的是，新公司启用了他们原有的职工。杰克发现，他一直渴慕的职位被一个年轻人顶替了。他为此深感愤怒，继而陷入抑郁。与提升有关的所有计划、期望和目标全都化为泡影。他

告诉自己，事情从来都不会对他有利，再努力也是白费。他反复考虑这件事的不公平性，却没有能力改变现状。其实他的思想正在进行一场永远不会得胜的战斗，因此，他总感觉自己是个失败者，他的理想自我与现实自我是这样的：

理想	现实
获得提升	未获提升
事业的进展	事业受阻
搬迁	被困于老房子里

绝望

• 自怨自艾：我早应料到这一点。我应当有信心去找另一份工作，但我没有。如果我更加自信，我能够迫使他们提升我，我太懦弱了。

• 怨天尤人：他们只是在利用我，这不公平。他们应当意识到，原公司已经答应提升我了，他们在最后关头夺走了我的机会。

• 放弃：我无法面对这一切，什么也改变不了，我的前途被毁了。

如果杰克一直处在这样的绝望反应中，那么，现实就会真的像他主观感受的那样——一切都毁了。

2. 排除“应当”和“必须”

我们之所以会产生绝望，理想之所以破灭，很大原因是我們对生活抱着许多“应当”和“必须”。一旦生活不是我