

四川农村专业户列传

蜀乡状元谱

《蜀乡状元谱》编辑组编

四川省社会科学院出版社

一九八四·十一·成都

责任编辑 陈昌荣 李嘉玮
封面设计 梅定开
封面题字 刘荣泉

蜀乡状元谱——四川农村专业户列传

《蜀乡状元谱》编辑组编 四川省社会科学院出版社出版
四川省新华书店发行 成都军区印刷厂印刷

开本：850×1168毫米 1/32 印张：19.25 字数520千
1984年11月第1版成都第1次印刷 印数：1——3,100册

书号：4316·11 定价：精装3.90元 平装2.70元

目 录

序	杨汝岱
“活财神”李万海	1
粮食专业户李俊方	9
他在广阔天地中奋飞	14
汗水润湿了每一片菜叶	20
明天，对他更有吸引力	28
“天麻大王”方德高	35
播金种银的人	40
“冬瓜大王”吕璞修	47
“金苹果王国”的探索者	53
李正家的喜乐忧愁	58
致富路上女能人	65
科学——致富的金钥匙	70
“葛家花园”春意浓	75
育花之歌	80
路，在他面前延伸	87
巴山深处银花村	95
二郎山下边茶香	101
玉岚村茶林场记事	108
川北雪梨花	114
啊，绽开的山樱花	118

事在人为	124
春到银耳村	130
感受时代信息的人	134
蔗乡新曲	141
改变自己命运的人	147
悠悠寸草心	155
从乡村小屋到中南海	165
道路越走越宽广	173
春江水暖鸭先知	176
清清鱼塘水	181
老树逢春也着花	189
成功者的襟怀	195
琴波塔的家庭牧场	202
金牛曲	207
千里追花酿蜜忙	213
新生	218
春蚕	225
放鸭郎外传	231
渔家脚下致富路	236
黄鳝状元	240
罗征全的三步好棋	245
养猪户的贴心人	250
喔喔鸡鸣	255
阿地诺曲养畜记	261
黑虎滩联合企业记实	264
龙爪上崛起的开拓者	272
黄泥乡的巨变	283

三寸箴片发家	287
炉火正红	291
“小木匠”办瓦厂	295
麒麟腾飞	300
迎着春光前进	305
卤鸭村	309
小桥	314
脚印深深	320
竹乡巧手	326
一个众说纷纭的人	334
大渡河畔醇酒香	340
他编织着美好的生活	346
站稳脚跟的奥秘	352
一位农民的追求	359
铧	367
马建中创办化工厂	374
乡村“冠生园”	379
从二十元到二十五万元	384
开江企业一枝花	388
农民厂长	391
“吃石头”的人们	398
叩开富裕之门	406
“富”字是这样写的	414
城北村的魅力	420
他从山沟里走出来	427
龙泽群与酒瓶盖子	432
心如黄金亮堂堂	439
八户农民办电站	445

乌金滚滚	448
清溪夜明珠	454
重放光华	460
“春来酒家”创业记	467
农民办起了“二粮站”	472
一个农民运输队	477
激流险滩任我行	483
她活跃了山乡集镇	491
易家酱园	496
流通桥	502
运销专业户莫远金	505
扬帆在致富航道上	511
朝气蓬勃的事业	516
播雨记	525
彭灌浆	529
谢谢你! 阿姨!	539
农家医院	548
画在峰峦叠翠间	555
文化之花开石宝	560
春满“便民店”	566
志在山青	570
还我荒山一片绿	577
林业建设的新愚公	585
绿荫	589
山青青	595
专业户户名索引 (按地区排列)	
编后记	

专业户户名索引

(按地区排列)

成都市

- 金牛区营门口公社专业户周开富…………… (20)
大邑县银屏乡专业户任旭平…………… (165)
新津县普兴公社专业户叶友全…………… (525)
新津县兴乐乡专业户吕璞修…………… (47)
新都县城关镇专业户杨德贵…………… (314)
温江县涌泉乡专业户张文康…………… (53)
双流县中和乡五岔子村 (集体) …………… (309)
金牛区永丰乡龙爪九队 (集体) …………… (272)
邛崃县桑园乡黑虎滩联合企业 (集体) …………… (264)
蒲江县大塘乡专业户李万海…………… (1)

重庆市

- 九龙坡区花溪公社专业户邱国彬…………… (155)
合川县古城乡专业户张国清…………… (189)
沙坪坝区石桥公社专业户陈显荣…………… (80)
巴县小坝乡天明村十二户联合的专业户…………… (483)
江北区观音桥公社专业户黎华珍…………… (539)
綦江县隆盛公社专业户曾明犹…………… (367)
永川县粉店乡专业户罗安汉…………… (548)
合川县盐井公社三界大队 (集体) …………… (398)

自贡市

- 富顺县永胜乡专业户钱树模…………… (320)

富顺县许家乡专业户葛辉富·····	(75)
荣县高洞公社专业户兰家崇·····	(255)

渡口市

米易县新河乡专业户胡乾昂·····	(334)
盐边县永兴乡专业户黄国兵·····	(287)
仁和区中坝乡专业户陈正海·····	(28)

德阳市

广汉县向阳乡专业户李元龙·····	(467)
德阳县和兴乡专业户涂开珍·····	(491)
什邡县南泉乡专业户周伦全·····	(555)

泸州市

泸县云龙乡农副产品购销联合经营部 (集体) ·····	(502)
纳溪县文昌乡蒲友才等八户联合的专业户·····	(445)
泸州市胡楼乡专业户李亨才·····	(566)

宜宾地区

宜宾县黄格公社专业户彭祥海·····	(147)
江安县安远公社专业户徐安良·····	(305)
筠连县景阳乡专业户张定海·····	(448)
兴文县高滩乡专业户王庭达·····	(40)
古蔺县石宝寨专业户薛志刚·····	(560)
珙县芙蓉公社专业户易图华·····	(496)

乐山地区

仁寿县观寺乡专业户陈道怀·····	(195)
乐山市安谷区农民运输队 (集体) ·····	(477)

青神县青竹乡专业户殷超·····	(326)
眉山县崇礼乡专业户彭德华·····	(529)
洪雅县罗坝乡专业户杨廷禄·····	(108)
乐山市青衣乡专业户陈绍奎·····	(207)
洪雅县中保李村农民砂砖厂(集体)·····	(406)
丹棱县唐河公社专业户徐大邦·····	(134)
井研县三江乡专业户宋德林·····	(181)

绵阳地区

广元县青牛乡专业户王芝顺·····	(439)
平武县白马藏族乡专业户琴波塔·····	(202)
剑阁县姚家乡专业户母元太·····	(70)
蓬溪县任隆区黄泥乡(集体)·····	(283)
广元县大滩乡专业户马建中·····	(374)
绵阳市普明乡专业户李云芳·····	(379)
安县汉昌公社专业户刘定国·····	(218)
江油县三合乡专业户刘具乐·····	(472)
江油县方水乡专业户莫远金·····	(505)

南充地区

苍溪县柏杨乡专业户卢履清·····	(114)
南部县马王乡专业户陈子荣·····	(225)
华云工农区铜堡乡刘仁才·····	(511)
仪陇县檬桠乡专业户文仕太·····	(352)
南充县石圭乡(集体)·····	(124)
华云工农区铜堡乡专业户程代伍·····	(516)
西充县降龙乡专业户彭胜古·····	(427)

内江地区

资阳县莲台乡城北村（集体）	（ 420 ）
安岳县林凤乡专业户周忠伦	（ 300 ）
资阳县插花乡专业户王兴虎	（ 236 ）
内江市东兴公社专业户罗征全	（ 245 ）
安岳县瑞云乡专业户姚守伟	（ 391 ）
内江市黄石乡专业户刘内洪	（ 141 ）
威远县双歧公社专业户谢少洪	（ 414 ）

雅安地区

汉源县清溪乡郭仲良等六户联合的专业户	（ 454 ）
天全县两路乡专业户柯尊福	（ 101 ）
荣经县新建公社专业户罗正蛟	（ 589 ）
石棉县新民公社专业户辜水全	（ 346 ）
石棉县回隆公社专业户陈世彬	（ 340 ）
天全县老场公社专业户杨克金	（ 595 ）

涪陵地区

石柱县黄水乡专业户郭华富	（ 118 ）
涪陵市石沱乡专业户李忠成	（ 384 ）
垫江县晓兴乡专业户黄日华	（ 240 ）
南川县南城乡专业户张政	（ 231 ）
南川县文凤乡专业户李国义	（ 250 ）
酉阳县麻旺坝乡专业户虞申廷	（ 176 ）

达县地区

南江县兴马乡红岩观村（集体）	（ 95 ）
万源县花楼公社专业户覃宗学	（ 577 ）
达县黄庭乡专业户黄国兰	（ 65 ）
开江县蒋玉安、刘丰祥等联合的专业户	（ 388 ）

巴中县八庙乡专业户王林·····	(14)
通江县涪阳乡中码头村 (集体) ·····	(130)
达县市东城专业户龙泽群·····	(432)
邻水县兴合乡专业户李文忠·····	(359)

万县地区

开县石碗乡专业户余永四、郭辉英·····	(173)
巫溪县大宁河公社专业户方德高·····	(35)
忠县新立乡专业户伯应培·····	(291)
云阳县南溪乡专业户黄全春·····	(213)

甘孜藏族自治州

白玉县绒盖乡专业户旦朱昂布·····	(295)
道孚县八美区专业户陈世荣·····	(87)
泸定县兴隆乡专业户余启清·····	(570)

阿坝藏族自治州

松潘县镇江公社专业户葛志全	(460)
汶川县白花乡专业户王太相	(585)

凉山彝族自治州

昭觉县宜牧地乡专业户阿地诺曲	(261)
西昌县高草乡专业户李俊方	(9)
冕宁县石龙公社专业户李正家	(58)

“活财神” 李万海

小院的龙门高耸着。大门两边的墙向内凹成倒八字形，就象几百年前大户人家的门面。

这座小院每天门庭若市。一批批的人来到这儿——蒲江县大塘乡桂花井村——采访、参观学习，联系果苗生产业务。他们中有记者、采购员、农艺师、供销社主任、县委书记和省、市领导……，更多的是县内外那些想拜“财神”致富的农民们。他们都想会见小院的主人——李万海。他五年来为二百三十多户人垫款二万多元，并提供一系列服务，帮助他们发展果苗生产，使这些农民获得了三十多万元的收入。自己也连续三年收入上万元。周围的农民称他为“活财神”。

让 接 树 结 出 柑 桔

一九六五年对李万海来说是个转折性的年头。年初，他这个二十五岁的团支部书记揣上生产队六百块钱只身去成都收购骨头为庄稼备肥料。初次出门，毫无经验，一个骗子骗走了这笔款子。李万海吓呆了。他不敢回家，在外流落了三个月，最后队上派人把他找了回来。但集体的钱总要还呀！眼前的世界在他心里似乎失去了光明，这么大的债怎么办？他七个月上死父亲，七岁时死母亲，后来只好和多病的姑妈生活在一起。长成个大小伙子还不知道袜子怎么个穿法，寒冬腊月也只是光脚丫穿双草鞋对付对付。他

结婚时用的床也是些树杠捆绑成的。那时虽然家里穷，但凭夫妻俩苦撑，日子还算勉强过得去，所以整天价嘴里都在哼啊唱啊的。晚上生产队开会，人们只要在远处听见李万海在田埂小路上的歌声便知道准是会完了。每天早上在床上睁开眼睛就会唱起来，连羸弱的妻子在他的熏陶感染下也变得乐观起来，小夫妻俩不时被队里的姑娘们挑着对歌。可现在这债……

不久，一个瘦弱的年轻女子牵着一个一岁多的男孩出现在邛崃县平落镇街头，她背着背篋，满街走过来趔过去拾着水果“骨头”。下午，她背着小孩步行十八里回到桂花井村，李万海接过妻子满背篋的梨、桃、李核连忙加工处理出种籽，以备播在自留地上。这就是李万海二十年果苗生涯的开端。两年后就靠这些小苗他还清了生产队六百块钱，而他和这些绿色的小生命也结下了不解之缘。

李万海在全村是个出了名的活跃分子。过去劳动休息时，他准是摸出副扑克大伙围着起劲地甩起来，不然就是约上几个小伙子摔跤，附近几个村的第一名准定是他。而现在一有空，他就往他那小苗圃跑，除了施肥、治病虫，他又自己摸索嫁接技术。还在解放初期上小学时，他就从老师那儿知道苏联的米丘林通过嫁接在梨树上结出了苹果，这使李万海感到既神秘又有趣。现在他亲自拿起了嫁接刀，他觉得就应该象米丘林一样去大胆实验，于是他就凭他那高小毕业的知识干开了。

他把按树和柑桔作了对比：都是常绿阔叶乔木，都是芳香型。于是，他接二连三地在按树上嫁接了柑桔，象宝贝一样观察、守护了一个多月，终于，嫁接苗发芽了。他高兴地跳起来，以为自己象米丘林一样成功了。可过了不久，木质部愈合时却把嫁接枝条推了出来。他不知道，这是两种树木之间没有亲和力。听人说：“桑接梨，十里香。”他就往桑树上嫁接梨，又没成功，他往水茶树上嫁接苹果，往柳树上嫁接李子，都失败了。但他还是乐呵呵地继续干着。

那是一九六八年，他到刚办的生产队果园当技术员，他满腔热情地干开了。谁知大规模嫁接的六千株柑桔只活了一株。望着枯死的苗桩他难受极了，此时他才知道自己知识的浅薄。他发誓要找到失败的原因，从此他每天晚上在煤油灯下学习技术书籍。

几年后，他坚持啃完了《中国柑桔学》、《果树病理学》、《果树栽培学》等大学专业教材。他知道了PPM是百万分之一，知道了什么是花芽生理分化期，知道了香蕉是靠切片组织培养法繁殖的，世界在他面前豁然开朗了。他成了当地有名的育苗能手和果树栽培土专家，他觉得应该象米丘林一样地放手大干为人民作贡献了。

对着三尺高的油菜挥起了镰刀

一九七九年二月，春节刚过，尽管在春寒料峭的农村大地已吹来了十一届三中全会的春风，但由于多年来人们对“左”的政策畏惧，桂花井村竟没一个人敢越雷池一步。就在这种形势下，李万海干了一件让全村人大吃一惊的事。

一块地里碧绿的油菜已经抽苔了，一把镰刀在地里左右飞舞，不一会地里就横七竖八地躺满“收割”了的油菜。

“李万海疯了，他把自留地里的油菜全割了！”“他要干什么？”“听说他要割了油菜撒海棠籽呢。”“唉，他胆子也太大了，这些年的苦头还没吃够啊！”

好心人劝他：“万海，你忘了你是刚放回来的吧？”

是的，他一辈子也不会忘记。那是一九七八年十月，他刚刚出差到渡口、凉山、甘洛等地为集体签订了销售十八万株果苗的合同回来，不知怎的一个晚上被带到了县工商局关押审查，罪名是“流窜在外，投机倒把”。买主汇来的一万多元款子被冻结了。专门有人日夜看守他，而且动员全局力量组织专案班子突击调查他的材料。前后历时三个多月，花去差旅费一千多元，结果

全部帐目无一差错，他冤屈地被软禁了一百天。大年三十，几个人又踢又拉地抓住他的手在一份“罪证”材料上“按了手印”。上面写着：“李万海长期从事投机倒把活动。在为村果园出差中高额索取集体报酬，现按出差每天开支六角计算，应退出现金一千元，以技术指导为名骗取桂花井村二队自行车一部……。责令其退出现金一千六百元。”李万海拿着这份按了指印的“材料”呼天抢地，怒不可遏：为集体出差才值六角钱一天，连旅馆费也不够啊！桂花井村二队办起酒碗请他去作技术指导，他没吃酒碗，义务帮这个队发展果苗生产三年之久，生产队给他三百元报酬他不收，最后推辞不了收下一部自行车，而他在三年中却为二队倒贴了四百元。这是天大的冤枉啊！他坚信自己没有错。

如今，他刚出来又要搞苗子了，许多人替他担心。但他李万海不是笨汉，他是知道形势的。还在工商局“交待”时，他每天都把所有的报纸仔细看一遍。当时他觉得政策在慢慢放宽了。到十一届三中全会的公报一公布，他从广播里、报纸上反复地学起来。当看到家庭副业和集市贸易是社会主义经济的必要补充部份，任何人不得乱加干涉等精神时，他知道春天到来了，这是他的精神支柱。他更忘不了干部群众对他的关心支持：他被关的一百天中，大队果园的干部群众三天两头进城看望他，要求放人。老队长熊立堂当着那些人的面对他说：“你不要怕，身正不怕影子歪，家里的事你别担心，有我们在，他们关你多久，我们就给你评多久的工分！”结果硬给他评了一百天的工分，而且是整个果园中最高的。中央的政策，加上干部群众的支持，他还怕什么呢？他毫不犹豫地又干起来了。

就这样，桂花井村人在他的带动下逐步开始发展果苗生产，而他砍油菜撒下的海棠籽到秋后也给他带来了一千六百多元的收入。

“万里长征”找“婆家”

“同志，买一张去昆明的火车票。”李万海从窗口把钱递了进去，他要例行每年两次的长途旅行了。

桂花井村每年生产的几十万株苗木如果找不到“婆家”的话，这些成苗就只能割了当柴烧。从这个意义上讲，果苗生产的关键环节就是销售，没有那每年几十万株的订货合同，就没有现在的果苗生产。他现在的昆明之行就是到各地探求果苗供求信息，并签订供货合同的。

下火车后，李万海来不及观赏春城秀丽的景色，马不停蹄地到曲靖地区去了。他要的地方大都是些丘陵和山区，而他要在四天内到开远、百色、南宁，最后到柳州，时间是相当紧的。每天除了坐车，就是迈着双腿在机关、农场、果园、供销社之间奔波，工作量之大是一般人难以想象的。好在李万海有记笔记的习惯，让我们从他几次出差的日记中领略那风尘仆仆千里旅途的艰辛吧：

“九点十分乘慢车返昆明，由于雨大路途垮方，阻车八小时之久，到达昆明城已是晚上三点半钟，只能在火车西站坐到天明。又是一天一夜的疲惫。”

“早晨购达县去重庆普客火车，正点应十点零四分，车晚点于十点四十五分到站。当时大雨封门，站台上候车的旅客们淋得像个水人，当然我也不例外。真是在家千日好，出门时时难！”

“在绵阳感冒，感到痛苦，连上街的精神都没有。为了赶火车还得凌晨四时起床。”

“今天下午留泸县老王在殓山处理善后事。下午七点三十分搭乘郑州开往上海的十三次直快。由于车上满员，每节车厢坐、站有二百人之多，按定员每节车厢一百一十六人，出钱买了七个小时的‘站’罪受。”

“经过七天的激战，运行二千多里，战果可观，苹果、柑桔三年有望。我们只需加紧生产，结束八零、八一年的被动局面。但必须更上一层楼，步步为营，团结战斗。”

就是这样的“旅行”、激战，近几年来他行程数万里，几乎跑遍了全国各省区，订回了各类苗木合同上百万株。仅一九八二年七月那一次就历时三十二天，一口气跑完了云南、陕西、青海、江苏等十个省近百个县，行程一万二千多里，花费了二千多元，订回了六十万株销售合同。每到一处，李万海凭着他那丰富的实践经验和所学的书本知识与那些农科院毕业生、农艺师洽谈业务。那些专业名词术语让人听了头脑发怵，什么柑桔的物候期，苹果矮化中间砧，英国的MM₁₀₆，加拿大渥太华3号，波兰的P₁₁，等等，李万海都侃侃而谈。就这样，在近几年内，从天津到广西，从青海到浙江，再加上省内各县，李万海已组织并形成了一个果苗、花木为主的全省、全国性的信息网络。他靠着这个网络和各地互相帮助，签定了一批又一批的合同，保证了家乡的果苗生产。

一个人的作用和价值

一只瑟缩的手犹豫不决地叩响了小院的大门，一双满含希望的眼光出现在李万海面前。他叫陈兴玉，是本村人，从小致残是个驼背，又是个孤儿。虽然是“而立”之年的男子汉了，岁月在他身上只留下失望自卑的印迹。象接待那许多的求助者一样，李万海慷慨地给他提供了希望，送他出了门。望着他远去的背影和绽出皮肉的衣衫，李万海沉思起来，他仿佛看到了自己过去的影子，李万海暗暗地下了决心：一定要帮他摆脱“穷”字，而且还得帮他找个“对象”。

第二年春天，李万海垫款给他送去了种籽，指导他精心下种，并一概垫款包下了陈兴玉的肥料、农药等生产开支。种籽发芽了，翠绿的一片，那是陈兴玉的希望啊！该嫁接了，李万海请来