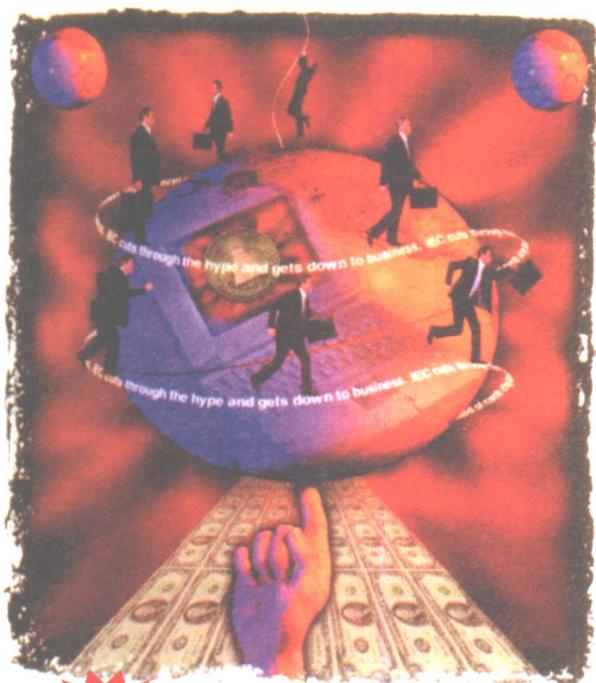


袖珍互联网宝典

袖珍互联网宝典

上网赚钱

詹姆斯·W 主编



2001
特别版

新一代图文实用知识宝典

编排系统 阅读方便

互联网实用技术小型百科全书

上网赚钱

重庆大学出版社

重庆大学出版社



<http://www.motorworld.com.cn>

袖珍互联网宝典

上网赚钱

詹姆斯·W 主编

王 健 编著



重庆大学出版社

内容介绍

本书探讨如何利用互联网从事商业活动，教你上网赚钱，教你网上省钱。

作者是国内网上生意的开拓者，出版有《一步一步学上网》等畅销互联网用户入门书。本书充分体贴中国互联网用户的文化处境，抛弃传统教科书中眩妙而繁杂的说教，采用一步一步的图解方式，为你提供如何上网做生意，轻松致富的宝贵诀窍，你将获得上网做生意的具体技巧、一步一步发财的诀窍、如何成为富翁的基本步骤。

本书不仅凝聚了作者群的集体经验，更涵括了目前网上做生意的方方面面，你能按照计划实行，就能在互联网上打开一条致富之路，在网上赚钱成为百万富翁。

图书在版编目(CIP)数据:

袖珍互联网宝典 / 詹姆斯·W 主编. - 重庆: 重庆大学出版社, 2001.5

ISBN 7-5624-2280-X

I. 袖… II. 詹… III. 因特网 - 基本知识… IV. TP · 272 VI

中国版本图书馆 CIP 核字 (2001) 第 17275 号

袖珍互联网宝典

上网赚钱

詹姆斯·W 主编

王健 编著

责任编辑 陈晓阳 何明 汤琪

重庆大学出版社出版发行

新华书店经销

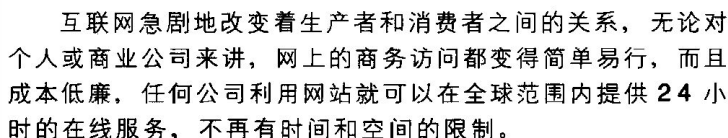
重庆电力印刷厂印刷

开本: 880mm×1230mm 1/48 印张: 5.25 字数: 220 千字

2001 年 8 月第 1 版 2001 年 8 月第 1 次印刷

印数: 1-4 000

ISBN 7-5624-2280-X/TP · 272 全套定价: 30.00 元(每册 10.00 元)



数字化的电子商务浪潮把公司的老板们冲得晕头转向。几年前要想利用互联网资源还必须掌握各种不同的电脑操作系统和互联网规则，以致很多人对互联网感到恐惧。随着万维网（WWW）的迅速增长，浏览器为人们提供了容易掌握的方法，互联网开始成为大众媒体。公司老板们真正感到的威胁是：他们的传统业务正在被“数字化”改变得使自己无所适从，这种改变并不是由比尔·盖茨或某些人造成的，而是由信息技术所引发的信息产业革命所造成的。

互联网成为推动经济发展的直接驱动力。电子商务不仅为企业提供了无限的商机,更成为一种全球性的贸易手段,电子商务的突出标志就是增加贸易机会、降低贸易成本、简化贸易流程、提高贸易效率,它极大地改变了传统商务模式,带动经济结构的变革,正在掀开历史的新篇章,也就是人类知识经济时代的开始。

不论在社会主义或资本主义社会里，信息在市场经济中都起着不可或缺的作用。虽然市场经济要遵循一定的规律，而这种规律并不是完全自然的事情，但在信息的帮助下，市场的运行要顺利得多，而且还有利于人们的思想和观念的形成。当我们进入一个拥有 10 亿多台互联电脑的世界，信息当然就意味着财富。

在市场经济中，大家在做什么？谁能获得商业上的成功？谁将走向失败？最根本的原因又是什么？信息就是决定这一切的最重要东西。

知识就是财富

这是一个最坏的时代，
这是一个最好的时代，
这是一个令人绝望的冬天，
这是一个充满希望的春天，
我们现在什么也没有，
我们现在什么都有。

英国批判现实主义文学作家查尔斯·约翰·狄更斯在 18 世纪撰写的这首诗用来说明 20 世纪末互联网将会带给人类社会的是什​​么，真是再恰当不过了！互联网是一个既让人们兴奋，又会引起人们顾虑的新世界，它可以为公司培养和拓展新的用户和领域，同时也为公司带来新的竞争对手，而新的竞争对手可能把公司用户和市场抢走。

本书是专为那些希望利用互联网从事商业活动（营销）的人们而特别编写的。所谓营销，简单地讲，就是一家公司和用户间的交流，公司希望用户购买它的产品或服务。因为互联网不仅可以帮助公司减少营销开支，增加盈利，同时又能提高公司的社会形象。本书将简要说明为什么要利用互联网作为一种营销工具？怎样在网上开展商业活动？应该怎样去做？许多看起来网上一键之间就可以完成的交易行为，其背后却有着相当复杂的思考流程，卖什么？卖给谁？用什么方式？产品如何送到消费者手中？多快可以送到？怎样才能确保收得到钱？更重要的是，怎样才赚到钱？这些都是必须思考的问题。

目 录

总 序

网络就是新生活

前 言

知道就是财富

第一章 改变世界的互联网

1.1 无所不在的互联网	2
1.1.1 中国的互联网	7
1.1.2 政府之手	9
1.1.3 商界的进入	11
1.1.4 企业的参与	14
1.2 难于拒绝的赚钱诱惑	17
1.2.1 抢先上网占商机	19
1.2.2 中国的电子商务	21
1.2.3 赚亏全靠你自己	28
1.2.4 “微软”的“秘密”	31
1.2.5 什么时候能赚钱	33
1.3 把公司办在网上	35
1.3.1 网上直销的榜样——戴尔公司	36
1.3.2 成功的网上企业——福特汽车	38
1.4 网上赚钱的基本方法	42
1.4.1 网上生意的优势	42
1.4.2 网上赚钱的各种招数	45



CONTENTS

第二章 上网之前	49
2.1 互联网的功能	50
2.1.1 电子邮件(E-mail)	53
2.1.2 信息发布	53
2.1.3 电子商务	54
2.2 上网前的准备	56
2.2.1 需要准备的东西	56
2.2.2 选择联网的方式	60
2.2.3 选择IP	63
2.3 建立网站的方案	67
第三章 商业网站的建设	73
3.1 选择平台建设网站	74
3.1.1 建设基本网站	76
3.1.2 建设多层次网站	77
3.1.3 建设全功能网站	78
3.2 设计精彩的网站	80
3.2.1 设计基本网站	82
3.2.2 设计多层次网站	84
3.2.3 设计全功能网站	85
3.3 网页设计基本技法	87
3.3.1 几个基本概念	88
3.3.2 如何制作网页	91

CONTENTS

第五章 环球商标——域名	171
5.1 环球商标 域名	172
5.2 域名系统的运作方式	177
5.2.1 域名的前世今生	178
5.2.2 域名的授权机构	178
5.2.3 域名解决方案	180
5.3 域名之争	183
5.4 如何登记注册域名	190
5.4.1 注册国际域名	190
5.4.2 注册中国域名	193
5.4.3 注册中文域名	193
5.4.4 新增顶级域名	194
5.5 域名注册机构	196
5.5.1 国际互联网络信息中心	196
5.5.2 中国互联网络信息中心	198
5.6 网站域名的推广	201
5.6.1 利用搜索引擎	202
5.6.2 交换链接	204
5.6.3 其他办法	206
第六章 如何利用互联网省钱	211
6.1 免费发送国际传真	212
6.2 使用免费电子邮箱	215
6.3 为你跑腿找人	219
6.4 搜索引擎	230
6.5 如何查找金融信息	235

