

夸　　夸　　其　　谈　　的　　男　　人

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

撂下聚会的朋友，独自长时间地打手机的男人

身为客人，却嘲笑主人无知的男人

津津有味地谈论自己苦难经历的男人

很喜欢发表意见，却没有什么正确意见的男人

出了一趟国，回来就像刘姥姥一样少见多怪的男人

喜欢当众奚落男同事的男人

常常给人家吃空心汤团的男人

有了钱就盛气凌人的男人

没说上三句话，就大谈生意做得如何了得的男人

到处表现出自己与高层人士有秘密通道的男人



1. 到处表现出自己与高层人士有秘密通道的男人

一个男人，要是像老农一样孤陋寡闻，与社会隔断联络，是可悲的；要是像孙悟空一样神通广大，可以把高层人物召之即来、挥之即去，那是可疑的。偏偏有的男人就爱自作聪明。他，给人的印象就是朋友遍天下，尤其是他的一群铁哥们，遍布党政工团、公检法司、税务工商、内经外贸、民政国防，他和他们三天两头要在一起喝酒吹牛，一起出谋划策，一起高谈阔论。靠着这些通天的哥们，许多人还真信了他，服了他，不过，也有人将信将疑：真要是有这么多通天的哥们，他怎么就可以随随便便地都泄了密，怎么还和我们在一起混？



怎么还和我们在一起混？

2. 没说上三句话，就大谈生意做得如何了得的男人

对这种男人的意见，大都因为不做生意的男人，遇到了做生意的男人。茶刚刚端上来，生意场上的春风得意就憋不住了。一个男人的听后感是：和我大谈生意经一点意思也没有，我又不懂生意，什么800万投资一个工厂，1000万去做房地产，2000万开一个公司；另一个男人为他解疑：他就是要讲给你这种不懂生意的人听，你真要是懂生意，他倒是不这样谈了。谈生意经如今已是男人的一大时髦，如果在饭桌上或是老同学聚会上，没有一个人扯到生意，没有一个人在用手机谈生意，那肯定全是他妈的穷光蛋。



3. 有了钱就盛气凌人的男人

“拿100元去，买点水果，我请客。”这是某公司常见的景象，一个男人，股票做得很不错，也不很吝啬，午饭过后，常常会摸钱出来请客。只是他的请客从不自己动手，而是要差遣别人，理由是“我出钱，你出力”；被差遣的，当然是既没有多少钱，也没有多少骨气，却有点馋的男人。如果哪一天这个有点钱的男人请同事吃一顿饭，那么他的架势就更加威武，说不定他会差人乘出租把他的儿子接来，说不定他会找个借口，让别人为他拎个包，说不定他还会在饭桌上大谈别人未曾见识过的生猛海鲜。



否则全是穷光蛋

4. 常常给人家吃空心汤团的男人

这样的男人我们还少见吗？初次见面，你就会被他的热情所感染，你就会被他的广泛的交际所折服。他总是能觉察出你的某些困顿，比如你单位的效益不好，比如你的居住地可能将要动迁，比如你的老婆面临下岗等等。还没有等你请他帮忙，他已经主动表态了：我给你调动一下单位好不好，调一个效益好的单位，一个月3000元，像你这样有技术，人品又好的人，如今很受欢迎的；你老婆真下了岗，到我一个哥们的公司去，没问题的。你就这样当真了，真把他当作兄长一样的尊敬，可是当你真的去找他兑现他开出来的“支票”时，他却编了许多理由来搪塞。





5. 喜欢当众奚落男同事的男人

他，某科室的副主任，肯定是很在乎这个副科级的官衔的，所以特别喜欢批评人，特别是喜欢批评男人，喜欢当众批评男人。你怎么就这么蠢？你怎么就像乡下人一样的？你可以去死了。许多男人对这种男人往往有点敢怒不敢言，因为这种男人可能掌管着小金库，任由他说了算，说不准他真就会少发一点给你。于是这种男人就更加有恃无恐，把当众奚落属下的男人，当作是饭后的水果一样。不过这种男人总是过不了多久就会被调离甚至革职的，那时他就会被原来属下的男人说得分文不值。

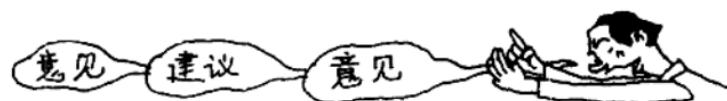


6. 出了一趟国，回来就像刘姥姥一样少见多怪的男人

现在能出国访问的男人，不很多，可是也不很少，回国时，总是免不了要带些在异国的留影回来，总是免不了要带些异国的奇闻趣事回来，旁人也总是哼哼哈哈地看着听着，同时还忘不了恭维几句。可是偏偏有的男人很不知趣，硬是给别人讲在国外的所见所闻、所思所感，怎么怎么壮观，怎么怎么文明，怎么怎么有趣，还有赌城、人妖、红灯区……旁人先是礼节性地听着，后来就一个一个做自己的事情去了，只留下一两个人还坚持着，但是他还是兴致勃勃，再后来，终于有人忍不住地插了一句：你说的那些，我们在电视里都看到过。

7. 很喜欢发表意见,却没有什正确意见的男人

许多男人对那些不知道自己的轻重、却又过分自信的男人,十分轻蔑。一个男人说:他公司里的一个男人,不管什么讨论,他都要发表意见,可是他的意见差不多从来就没有被人家采用过;另一个男人说:而且这种人觉得他的意见很有价值,很有独特性,开口闭口就是“我认为应该怎样”、“我觉得应该怎样”,似乎他的意见不被采用,革命利益就会遭到损害;还有一个男人分析道:其实别人往往是出于礼节,出于对他的尊重,而没有直率地否定他的意见,可是他却把人家的委婉当作补药吃了。

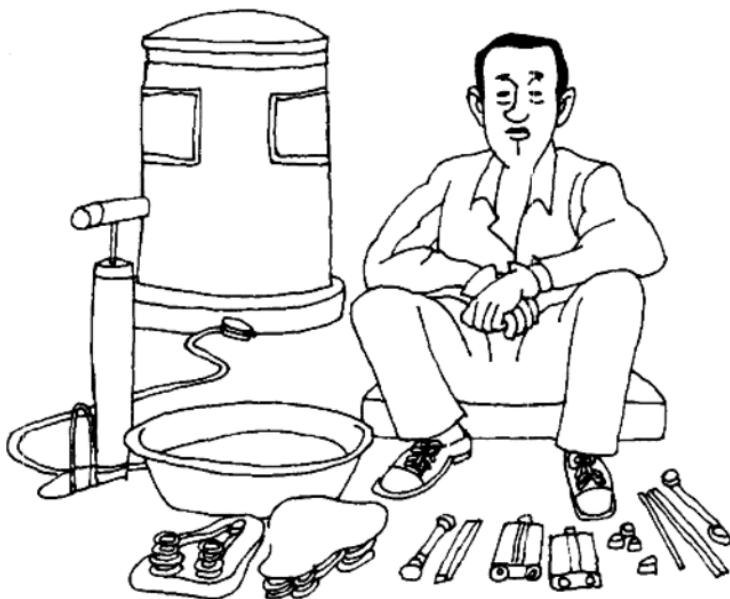


8. 津津有味地谈论自己苦难经历的男人

这也能算是缺点?是的。这样的话是不是听得太多了:我们读书的时候,同学们的家里都很穷,我们上山下乡的时候,山沟沟里连电都没有,我们回城的时候,火车上连行李架上也睡满了人,苦难就是我们的财富……这话说一遍两遍,是神圣;说十遍二十遍,是平常;说一百遍二百遍,是沉湎,也或者说是炫耀,就像是摆弄自己的资历:我走过的桥比你走的路还多。有一个同样经历过这些苦难的老阿哥说:只有现在日子过得不错的男人,才会说苦难是财富,像我这样面临下岗的男人,是感觉不到当年的苦难给我带来什么财富的。



就像是摆弄自己的经历



9. 身为客人，却嘲笑主人无知的男人

参观同事或者是朋友的新居。虽然还是极为普及型的装饰，没有特别显眼的内容，但是毕竟耗费了数年积蓄，毕竟付出了数月的辛劳，所以主人有种来之不易的心情舒畅，把大家请来。客人们看看地板看看墙，口中啧啧，表示羡慕。但是他却唱起了反调：做工太粗糙，地板太软，浴缸不够好，家具质量不行，墙面颜色不协调，缺少艺术感觉……三下五除二，也不管主人的一脸欢喜，就把主人的呕心沥血之作，说得一无是处。“每到一个地方，他总是这样，充内行，充专家”。他的一些同事暗地里如此地评价他。

10. 摆下聚会的朋友，独自长时间地打手机的男人

这是让人很不好受的时候，或者是在朋友的聚会上，或者是在面对面的交谈时，刚刚说了几句，他的BP机响了，于是他就和你打个招呼：对不起；然后就独自走到一边，用手机给人家打电话，打完电话，重新入座，再和你对不起，刚说了几句，BP机又响了，他又说对不起，又打手机。有时候是一桌久违的朋友，立时被他弄得气氛减弱不少；有时候是仅仅两个人的场面，被丢下的那个人，像傻子一样孤坐一席，无措地翻翻报纸杂志。这种爱打手机的男人，是多还是少？一个男人有点夸张地说：社会上有多少手机，就有多少爱打手机的男人。



有多少爱打手机的男人？



精	打	细	算	的	男	人			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
带着弹簧秤到菜场去买菜的男人	参观了一次博览会，就带回来许多广告袋的男人	为人处事习惯于过河拆桥的男人	专爱打小报告和搬弄是非的男人	在证券营业所里老是做事后诸葛亮的男人	装了空调舍不得开的男人	计算银行利息很熟练的男人	舍不得丢弃旧东西的男人		
有着「门槛精」一类雅号的男人	为人处事习惯于过河拆桥的男人	专爱打小报告和搬弄是非的男人	在证券营业所里老是做事后诸葛亮的男人	装了空调舍不得开的男人	计算银行利息很熟练的男人	舍不得丢弃旧东西的男人			

1. 带着弹簧秤到菜场去买菜的男人

菜场里经常能够看到这种男人，不管是在把手冻僵的冬天，还是在汗湿汗衫的夏天，他们可以很长时间地在菜场转悠。为了几毛钱，与小贩没完没了地讨价还价：一元三毛，一元一毛，一元二毛，一元一毛五，终于成交；等到小贩称好索钱时，买菜的男人突然甩出了撒手锏，从裤子袋里掏出了弹簧秤。然后，小贩和买菜的男人，又为了谁的秤不准确而争执起来，买菜的男人要小贩到管理处去，小贩坚持要做生意，两人再争。小贩咕哝了一句：你这种男人像男人吗？买菜的男人反驳说：男人买菜就可以被你缺斤少两啦？



撒手锏——弹簧秤



衣橱里早已有了不少广告袋了

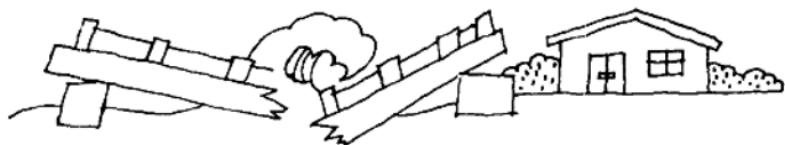


2. 参观了一次博览会，就带回来许多广告袋的男人

有一个在展览馆工作的男士说，他很反感那些在展览会里讨了许多广告袋的男人，虽然一些广告袋质量很好，而且不要钱，但是拿得多了，很跌身价的。还有一个在展览馆做保安的说：碰到拎了好几个广告袋出门的男人，我总要想办法为难他们一下，比如要他们把包让我检查检查，反正我有这个权力。不过，讨了许多广告袋回家的男人，他们并不这么想，广告袋还是很实用的，拿回家老婆当然欢迎，出门带着很方便，有几个质量十分好的，还舍不得用，折起来放在衣橱里。只是衣橱里早已有了不少广告袋了。

3. 有着“门槛精”一类雅号的男人

“这个男人们门槛很精的”,“这个男人的脑子像电脑一样的”,这样的评价,对于当今的男人来说,绝对不是赞扬,而是含有很明确的鄙视,以及忠告别人,对这种男人尽可能少理少睬。这种男人,不论做什么事情,还没有开始做,他心里就想好了,怎么样让自己舒畅,让别人难受,怎么样让自己省心,让别人烦恼,怎么样给自己留活路,给别人吃苦头。某个男人与别人合作,一直玩弄这种雕虫小技,不少男人在不知不觉地吃了他下的“药”后,见到他真的怕了。



4. 为人处事习惯于过河拆桥的男人

他,几年前还在工厂里工作,因为拜了某某人为师,历经曲折调到了报社。刚刚调职后,他还是老师长老师短的,但没多久就不再以老师相称,又没多久,他又拜了别人做老师,而把原来的老师当作股票一样无情地抛掉。这个被抛掉的老师在谈论这一段“师生因缘”时,痛恨自己看人看不清楚,因为当初就有人向他介绍过他的高徒的为人。不过,也有不少男人劝他不必想不开,因为现在比他的学生更加忘恩负义的男人也多的是,像欠了人情不还的,负了友情就健忘的,得了好处就开溜的,什么地方都有。



5. 专爱打小报告和搬弄是非的男人

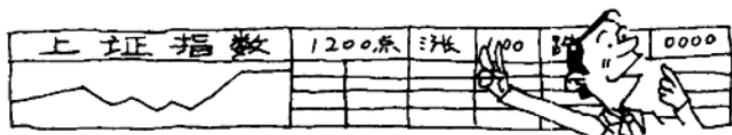
所有的男人对这种“专爱打小报告和搬弄是非的男人”既极其蔑视，又非常痛恨。某机关的一个男人说：这种男人最没有出息，只会向头头打小报告，有本事你和我拼实力，比本事，甚至你就站出来和我拳打脚踢一番。另一个男人接下去便骂了一句：这种男人就像太监一样的。某公司的一个男人对这种男人的讨厌有着更清醒的认识：像我们这样只会做事情的人，就怕这种人的捣乱，你有再大的力气，有再大的贡献，被这种男人一搅和，也就吃力不讨好；他说，他就是吃足了这种专爱打小报告和搬弄是非的男人的苦头。



这种男人最没出息

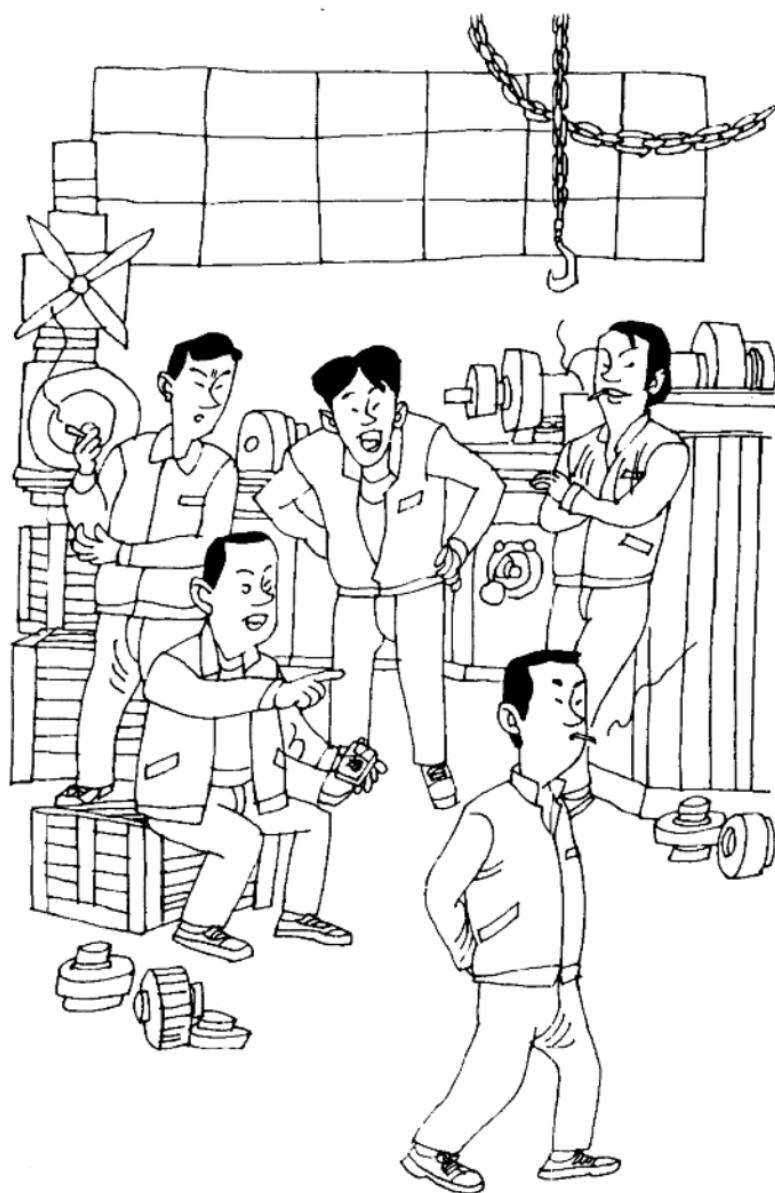
6. 发香烟时，心里计算着是否吃亏的男人

抽烟的男人之间发香烟，是有些不成文的规矩的，除非有个人特别大方，一般总是每人发一圈。可是某车间的一群男人发现，他们中的一个男人发起香烟来很讲技巧，他从来都不首先发烟，而是排在倒数一二位，一轮过后，第二轮快轮到他时，他却托故离开，等他回来时，已经到了第三轮；一天下来，他发的烟就明显比别人少。别人又不好意思为了几根香烟，弄得互相不愉快，而且好像是自己在计较一样，传出去很不好听，只能乘这个男人托故走开时，开他几句玩笑。所以，这个男人的发烟“战术”，就一直取得成功。



7. 在证券营业所里老是做事后诸葛亮的男人

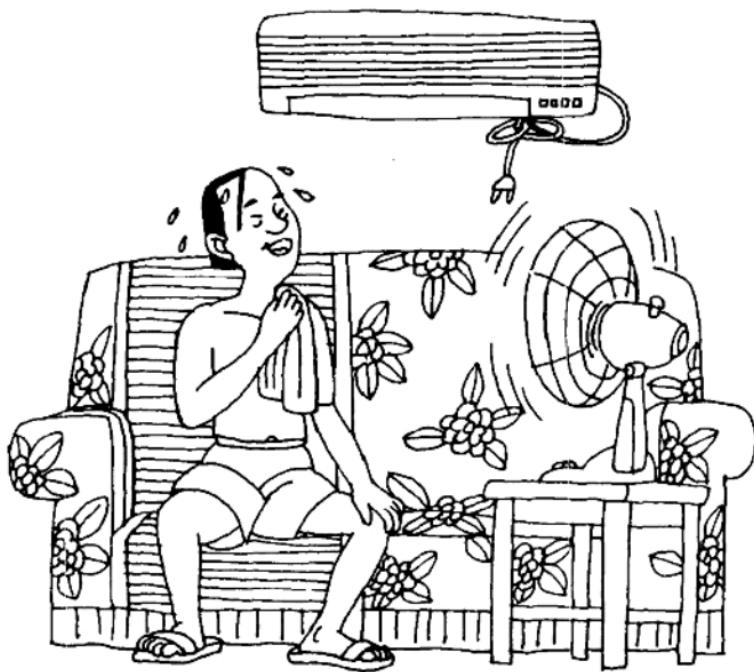
不管是熊市还是牛市，不管是大幅震荡还是小幅盘整，每天在证券营业所内，都会有这么几个男人，有的甚至就是老面孔，在分析股市，预测走向。那一年股市从三百多点一路飙升时，有个业余“股评家”就差摇一把诸葛亮的鹅毛扇了：我早就说过已经跌到底了，要吃就可以吃了，结果都不吃，现在升了都来凑热闹了。有个散户问他：三百多点时，你吃进了多少？赚了多少？“股评家”闪烁其辞道：大家都不吃，我也只好不吃了。于是散户又逗他：要是当初你这样的“股评家”一吃，我们肯定都跟进了。



等他回来时，已经到了第三轮

8. 装了空调舍不得开的男人

空调早已经安装好了，却难得使用，不为什么，就为了省电。许多男人说，在他们的邻里之中，确实有不少装了空调舍不得开的男人。某石库门二楼朝北亭子间的男主人、某新公房四楼朝南的男主人、某高层十六楼朝南的男主人，虽然居住条件不一，舍不得开空调却是心心相印，即使是酷暑季节，他们也宁可开电风扇，宁可一把一把的冷水毛巾擦汗，宁可不断地喝冰镇饮料，因为饮料是单位发的。即使偶尔开两个小时空调，也一定要把门窗堵得严严实实，而且还时不时地要去看看电表，计算空调的耗电量。



“热死了”