

中国热门行业实用丛书

陈冠任/编著

W T O

顶尖律师

为全国律师提供一本赢得高薪、荣耀和财富的教科书

- ◆ 顶尖律师如何参与经济谈判
- ◆ 顶尖律师如何参与设立股份有限公司
- ◆ 顶尖律师如何参与进行公司资产重组
- ◆ 顶尖律师如何参与进行网络知识产权保护
- ◆ 顶尖律师庭审应变的技巧

DINGJIAN
LVSHI



当代中国出版社

中国热门行业实用丛书

顶尖律师

——为全国律师提供一本赢得高薪，
荣耀和财富的教科书

陈冠任 编著

当代中国出版社

中国热门行业丛书

W
T
O

顶尖律师

为全国律师提供一篇赢得高薪、
财富的教科书 荣耀和

DINGJIAN

LVSHI



图书在版编目(CIP)数据

顶尖律师/陈冠任编著. - 北京:当代中国出版社,2002.4
ISBN 7-80170-122-4

I.顶… II.陈… III.律师制度-中国
IV.D926.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 020618 号

书 名: 顶尖律师

编 著 者: 陈冠任

责任编辑: 王晓辉

出版发行: 当代中国出版社 邮政编码: 100009

通联方法: 北京地安门西大街旌勇里 8 号

经 销: 各地新华书店

印刷装订: 北京京安印刷厂

开本印张: 850 × 1168 mm 1/32 开 16 印张

字 数: 360 千字

版 次: 2002 年 4 月第一版

印 次: 2002 年 4 月第一次印刷

印 数: 1 - 5000 册

书 号: ISBN 7-80170-122-4 / D·13

定 价: 27.80 元

前 言

这是一个竞争的时代,只有顶尖的人才,才能站在胜利的潮头。

这是一个法制的时代,只有用法律捍卫自己的利益,才能永远立于不败之地。

这是一个顶尖律师取胜的时代,只有掌握高超的技巧,才能在同行中脱颖而出,击败对手,赢取高薪和财富。

但是,在这样一个人才济济的时代里,社会上拥有律师数百万,平庸是没有竞争力的,单凭吃苦也难以出头,做为律师,必须拥有顶尖的理论和顶尖的实战水平,才能成为至胜之王!

如何在法庭上滔滔不绝地精彩辩论?在调查取证中细致入微地发现端倪和线索?在法官制胜的判决中一举赢取同情?在当事人面红耳赤、剑拔弩张的争执中巧妙进行斡旋调解?如何制定打官司百分之百的胜诉策略?如何去做成功的法律顾问?如何有效地参与企业经济活动?如何打好网络官司……总之,如何在同行中成为顶尖的人才,这是每一个进取律师所追求的。但是,学海无涯,强手林立,要想在律师界鹤立鸡群,又是何其的难!

《顶尖律师》将为正在执业和即将走向律师行业的人们,提供一把成为顶尖人物的钥匙,一条通往顶尖高峰的捷径。

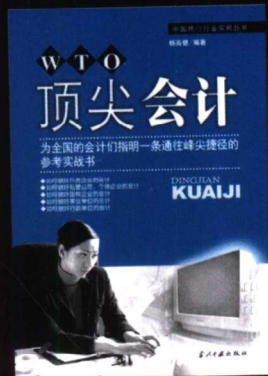
《顶尖律师》是一本从实践出发,注重律师实战策略和技巧

的难得的教材和战术书。它从律师从业的各个方面系统全面地介绍了律师取胜的策略和方法,为新世纪的律师工作提供全面的参考。书中既有传统方法的介绍,又有最新的致胜技巧的传授;既有基本知识的简述,又有实践经验和工作诀窍的总结。是集理论与实践、提高与突破的成功之道的律师圣经。

《顶尖律师》一书将教会你如何去辩论,如何去取证、质证,如何会见被告,如何制订胜诉方案,如何在庭审中应答,如何庭审发问;如何法庭辩论,如何去反驳,如何获取法官的好感,如何做最后陈述,如何代写法律文书,如何进行法律咨询,如何参与经济谈判,如何在建立公司中发挥作用,如何参与公司资产重组、收购、兼并,如何打网络官司,等等。总之,它所介绍和传授的不是一般简单东西,而是最新、最好、最有效、最有操作性的成功的方法和技巧。它把最成功的经验向你展示,它把最巧妙的方法向你提供,让你在实践中借鉴,使你在战胜自我和战胜他人中突破。

一位有志奋进的律师,可以打败一场官司,也可以失去一次高薪的机会,但是,不可以不去看这本书。

因为它能使你受益,把失败转化成为成功之母,成为顶尖律师。



责任编辑：王晓辉
封面设计：金子

目 录

第一篇 顶尖律师要有高素质

顶尖律师的高素质体现在:崇高的职业道德,丰富的知识储备,认真审慎的工作精神,严密的逻辑思维能力,灵活的应变能力,以及雄辩的口才等。

- 一、要有高水平的职业道德…………… (2)
 - 1. 正确认识与理解法律规范 …………… (3)
 - 2. 尊重事实,依法服务 …………… (3)
 - 3. 严格执行办案程序 …………… (4)
 - 4. 保守国家机密和当事人隐私 …………… (4)
- 二、要有丰富的知识水平…………… (5)

1. 要有深厚的法学知识	(5)
2. 要有渊博的其他学科知识	(6)
三、要有吃苦、严肃、认真、审慎的工作精神	(7)
1. 能吃苦,不怕麻烦	(7)
2. 要坚持实事求是的立场	(8)
3. 不能凭个人好恶,要客观公正	(8)
4. 谦虚谨慎,客观冷静	(9)
四、要有严密的逻辑思维能力	(9)
1. 什么是逻辑思维	(10)
2. 顶尖律师逻辑思维特征	(10)
3. 顶尖律师办案有自己的逻辑要求	(12)
4. 顶尖律师的思维方法和技巧	(13)
五、要有精确的口才	(15)
1. 要有准确严谨的文字表达	(16)
2. 要有精彩生动的口头表达	(17)
六、要有灵活的应变能力	(18)
1. 顶尖律师为什么要有灵活的应变能力	(18)
2. 顶尖律师的应变能力有哪些	(19)
七、要有较好的 EQ	(21)
1. 顶尖律师要有较好的 EQ	(21)
2. 顶尖律师要具备好的心理素质	(22)
3. 律师心理常常产生偏误的原因有哪些	(22)
4. 顶尖律师如何自控	(23)
5. 自信是顶尖律师的支柱	(24)
6. 要坚持原则性与灵活相统一	(25)

7. 讲究规范性	(27)
8. 注意变异性	(27)
9. 顶尖律师如何强化自己的 EQ	(28)
八、要有很好的人际关系	(29)
1. 顶尖律师处理人际关系有如下原则	(29)
2. 影响顶尖律师人际关系的因素有哪些	(30)
3. 顶尖律师如何提高人际交往能力	(31)
4. 顶尖律师人际交往原则	(33)

第二篇 顶尖律师如何进行法律咨询

提供最具有权威性的法律咨询,是顶尖律师业务才能的显示。通过顶尖律师的法律答疑,人们可以获得知法、懂法、守法的帮助,从而学会运用法律保护自己。

一、什么是法律咨询	(35)
1. 顶尖律师法律咨询的内容有哪些	(35)
2. 顶尖律师解答法律咨询的范围很广泛	(35)
3. 顶尖律师咨询的意义重大	(36)
二、顶尖律师解答法律咨询的技巧	(37)
1. 顶尖律师法律咨询应坚持的原则和要求	(37)
2. 顶尖律师进行法律咨询的技巧	(39)

第三篇 顶尖律师如何代写法律文书

顶尖律师代法律文书,准确掌握代书原则,充分运用法律准则,凭藉丰富的办案经验,抓住关键,发挥技巧,为委托人提供有利条件。

- 一、顶尖律师代书的范围有哪些 (46)**
 - 1. 律师代书是代写法律文书的活动 (46)
 - 2. 律师代书必须抓住特点 (46)
- 二、顶尖律师代书要适应代书的基本要求 (47)**
 - 1. 顶尖律师代写各种法律文书的基本要求 (47)
 - 2. 不同法律文书的代书具有不同特性 (48)
 - 3. 顶尖律师代书要求 (51)
- 三、顶尖律师代书的技巧 (52)**
 - 1. 代书准备阶段技巧 (52)
 - 2. 顶尖律师制作代书的技巧 (54)
 - 3. 顶尖律师代书完成后的处理技巧 (55)
- 四、律师代书中容易出现的问题及防治 (56)**
 - 1. 不顾范围予以代书 (56)
 - 2. 不顾请求予以代书 (57)
 - 3. 不顾内容予以代书 (58)

4. 不顾形式予以代书	(58)
五、在代书内容和形式上把好关	(59)
1. 在代书内容上把好关	(59)
2. 在代书形式上把好关	(62)

第四篇 顶尖律师如何去做法律顾问

顶尖律师做法律顾问,其与聘用方建立的是民事法律关系,关系特点是具有平等性、独立性、服务性和有偿性。

一、顶尖律师做法律顾问的内容	(65)
1. 什么是法律顾问	(65)
2. 顶尖律师法律顾问的内容有哪些	(66)
3. 顶尖律师担任企业法律顾问的工作范围有哪些	(67)
4. 顶尖律师担任法律顾问要遵循一些原则	(69)
二、顶尖律师担任法律顾问的具体工作内容及其	
工作方式	(70)
1. 解答法律咨询,使其活动合规合法	(70)
2. 草拟、审查和修改法律事务文书,使之符合	
法律规定	(71)

3. 参加经济项目的谈判	(72)
4. 代理聘方单位参与调解、仲裁与诉讼	(73)
5. 帮助聘方建立各种管理制度	(73)
6. 协助聘方建立法律事务机构	(74)
7. 协助聘方增强法制意识	(74)
三、顶尖律师如何巧做法律顾问	(75)
1. 深入调研,了解情况	(75)
2. 打响“第一炮”	(76)
3. 常联系,加强沟通	(76)
4. 突出重点,讲究实效	(77)
5. 摆正位置,明确角色	(80)

第五篇 顶尖律师如何进行调解

顶尖律师所做的调解工作,实质上是在法律规定的范围内将双方当事人的不同要求,通过各个方面的平衡使其达到统一,因此有种种成功调解的技巧。

一、顶尖律师调解要有主动性和艺术性	(83)
1. 什么是调解	(83)
2. 顶尖律师主持调解的条件有哪些	(83)
3. 顶尖律师主持调解有没有业务范围	(83)
二、顶尖律师主持调解不可没有原则	(84)

1. 顶尖律师主持调解与参与调解不同	(84)
2. 顶尖律师主持调解的特点有哪些	(85)
3. 顶尖律师主持调解要坚持原则	(85)
三、顶尖律师主持调解的方法	(87)
1. 准备工作	(87)
2. 进行调解	(88)
3. 制作调解协议书	(88)
4. 促使当事人进行履行	(89)
四、顶尖律师如何巧妙主持调解	(90)
1. 调解成功有条件	(90)
2. 顶尖律师进行成功调解的技巧	(91)

第六篇 顶尖律师如何进行 参与诉讼的准备

顶尖律师参与诉讼要做好各种准备工作,首先阅,
其次会见,再次调查,再次收集证据,最后审查证据。

一、阅卷	(94)
1. 顶尖律师阅卷有要求	(94)
2. 证据的判断与分析要准确	(99)
3. 顶尖律师阅卷有方法	(101)
二、会见被告人或犯罪嫌疑人	(107)

1. 顶尖律师会见犯罪嫌疑人和被告人是合法的 ...	(107)
2. 顶尖律师会见应把握哪些内容	(109)
3. 顶尖律师如何安排会见	(111)
4. 顶尖律师会见的技巧	(112)
三、进行调查	(118)
1. 律师调查与其他调查有不同的法律权利	(118)
2. 顶尖律师调查的范围有哪些	(120)
3. 顶尖律师在不同诉讼案件中进行调查	(121)
4. 顶尖律师在非诉讼法律事务中的调查技巧	(123)
5. 顶尖律师如何恰当对待社会制约问题	(125)
6. 顶尖律师进行调查要有高素质	(126)
四、收集证据	(127)
1. 要把握证据的基本内容	(127)
2. 顶尖律师取证要遵循五个原则	(132)
3. 顶尖律师取证要明确取证任务	(134)
4. 收集证据的要求有哪些	(137)
5. 顶尖律师要巧妙运用取证方式	(139)
6. 顶尖律师取证的步骤有哪些	(142)
7. 顶尖律师取证的技巧有哪些	(144)
五、审查证据	(146)
1. 顶尖律师证据分析有哪些内容	(146)
2. 顶尖律师证据分析要巧用分析方法	(153)
3. 顶尖律师如何对伪证进行分析	(156)
4. 如何对指控证据进行审查	(165)
5. 如何对间接证据进行审查	(167)
6. 如何对“一比一”证据进行分析	(170)

第七篇 顶尖律师如何制定胜诉的策略

顶尖律师在开庭之前,要根据手中掌握的材料,以及对对方诉讼思路的预测,制定诉讼策略,使自己能够驾驭诉讼局势,不战而屈人之兵。

- 一、如何预测对方的诉讼思路 (177)
 - 1. 分析对方当事人的举证 (177)
 - 2. 预测对方当事人的主要诉讼观点 (178)
 - 3. 预测对方当事人的诉讼思路 (180)
- 二、诉讼利弊的分析与比较 (181)
- 三、“以事实为依据,以法律为准绳”是司法审判
的基本准则 (186)
 - 1. 制定诉讼策略的前提 (186)
 - 2. 原告律师的诉讼策略 (188)
 - 3. 被告律师的诉讼策略 (191)
 - 4. 第三人律师的诉讼策略 (194)
 - 5. 防止制定诉讼策略的误区 (196)
- 四、拟写诉讼提纲 (198)
 - 1. 什么是诉讼提纲 (198)
 - 2. 准备举证提纲原告起诉需要证据,法庭