

A photograph of a person's hand reaching towards a shiny, metallic service bell. The background is a warm, glowing yellow and orange gradient.

JIHUITIANTIANLAIQIAOMEN

# 机会天来敲门

- 你年轻聪明、壮志凌云
- 你不想庸庸碌碌地了此一生
- 你渴望声名、财富和权力
- 你常常抱怨：机会为什么不降临到你的头上
- 其实，你欠缺的不是机会而是准备
- 打开此书，做一个有准备的人
- 你的人生将会从此与众不同

JIHUITIANTIANLAIQIAOMEN

# 机会天来敲门

沈阳出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

机会天天来敲门/陈文龙编著. - 沈阳: 沈阳出版社, 2001.8  
(励志文库系列)

ISBN 7-5441-1746-4

I . 机… II . 陈… III . 成功心理学 IV . B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 061559 号

沈阳出版社出版发行

(沈阳市沈河区南翰林路 10 号 邮政编码 110011)

沈阳市第二印刷厂印刷

---

开本: 850×1168 毫米 1/32 字数: 200 千字 印张: 10  
印数: 1-8000 册

2001 年 9 月第 1 版

2001 年 9 月第 1 次印刷

---

责任编辑: 信 群 萧大勇

责任校对: 孙家骥

封面设计: 李 云

版式设计: 路 征

---

定价: 18.80 元

## ● 序言 ●

---

---

### 有励志渴望，就实现励志

人生总是充满着无穷的希望与无尽的挑战，有人能够勇于面对挑战、克服困难、为自己开创美好的未来、创造无穷尽的财富；而有些人总是沉溺于幻想中，幻想着自己有着好的未来，而不知努力，到头来终是一场空！

对于聪明人来说，每一天都是一个新的生命。

生命就在生活里、就在每一天和每一个时刻里。为明天准备的最好方式：就是集中你所有的智慧、所有的热忱、生活在“完全独立的今天”。

### 有成功梦想，就实现成功

当你求新求变时，时间令你近乎完善。

思想要灵活，行动要积极。

一般来说，每个人都可以成功地生活。成功是指最终实现了目标、但并不意味着从不失败，不是赢得每一场战斗，而是赢得了整个战争。

由内心深处的需要、灵感和才能所引起的追求，才能够带来快乐与成功，因为你将依照你所希望的样子去发挥能力，从而体验生命并享受人生。

# ● 序言 ●

---

## 运用本书实现创富人生

这本书描绘你创富人生的智慧之路，这本书提供你创富人生的生存法则，这本书实现你创富人生的成功梦想。

没有哪个人的成功是靠运气、机遇或意外获得的，即将实现创富人生的人所运用的智慧将使得你的潜能与创造相结合，计划与实施相统一。

1.如果你想从本书中获益，那么就得了解自己和他人，强化优点，处处领先。这种学习的意愿，将使你克服顾虑，获得创富人生的基础。

2.如果你想从本书中改善你的人生，那么就做个和自己赛跑的人，要求自己凡事追求完善完美，用积极的观念和行动推动每一个创富人生的行动计划，那么就对于任何可能实现创富人生的智慧，竭尽全力地加以运用和发展，不管有无界限的阻隔。

因此，你追求的不是50%和75%的创富人生智慧，而是110%。

## 第一章 创富人生物质

凡欲使其天赋得到自然发挥者，需使其才华依托其性格与聪明二者。若只依靠其中一个，则只能获得一半的成功。光靠聪明成不了大事，你还得有一个适合你的聪明性格才成。

不断地激励自己，培养自己的个性，才能够在创造成就和财富的过程中轻松跨越障碍，即使遇到重大的变故也能顺利过关，攀向成功的顶峰。

### 第一节 “他”凭什么有钱 .....(2)

- ◆有钱的要诀，锁在我们的脑袋中，志愿中，决心中，而钥匙须在我们手中，开不开启全靠自己。
- ◆成功的画面在任何人眼里都不是一样的。

### 第二节 健康是财富之源 .....(14)

- ◆健康是你一生的资本，你不能把它不谨慎地抛在无意义的地方。
- ◆一切的成就，一切的财富，都要始于健康的心理。

### 第三节 养成良好的习惯 .....(25)

- ◆今日之世界是思想家、策划家的世界。惟有那些办事有次序、有条理的人，才会成功。
- ◆成功做事的秘诀，首要一点就是要养成准时的习惯，可是一般人的习惯往往是一再拖延。

#### 第四节 如何具备有钱人的素质 ..... (37)

- ◆一个著名的商人把机智列为自己成功的第一要素，另外三个成功的条件是热忱、商业常识和衣饰整洁。
- ◆选择一个人做你的榜样，不过你最好是与他竞赛而不是亦步亦趋模仿他。其实，你只要比一般人稍微努力一点，你就会成功。

#### 第五节 正视困难的磨炼 ..... (47)

- ◆在创富的过程中，并不总是强壮或聪明的人取胜。但是最终取胜的人，一定是那些认为自己能胜的人。
- ◆如果没有困难，成功又从何处来体现呢？不幸是一所最好的大学，它可以让人在逆境中充分锻炼自己的意志和智慧。

## 第六节 做一个一生的成功计划 ..... (58)

- ◆当人们没有目的和方向时，他们是看不到任何机遇的。
- ◆确定自己想达成的目标，限定日期，明确方法，定时检验进展，若有必要则修正方向，并且绝对不要放弃。

## 第七节 保持积极的心态 ..... (68)

- ◆必须告别过去，掸掉灰尘，带着你的梦想重新上路。
- ◆没有任何东西可以阻挡有积极心态的人达到他的目的，也没有任何东西可以帮助那持有消极心态的人。

## 第八节 掌握自己的人生 ..... (82)

- ◆要把阳光散布到别人的心田里，先得自己心里有阳光。充满快乐的人，也必定是成功的人。
- ◆像生命永无止境那样学习，像明天就要死去那样生活。

## 第二章 创富人生交际与口才

能够清晰明确地表达自己的思想，在样样事情上都刻苦自信，这正是我们所要说的魅力的根基工程。

别因巧智而闻名，即使没有它你无法生存。审慎要远胜于巧智。别让真诚变成单纯，也别让明智变成狡猾；因聪明而被尊敬要远胜于因神秘而惧怕。

### 第一节 从学会说话开始……………(92)

- ◆意志要敢于做决断，智力要表达清晰，两者都是伟大的天赋。思路清晰的人受人称赞，头脑混乱的人则为人摒弃。
- ◆良好的表达能力，能给一个人提供发展事业结识朋友，获得名誉的许多机会。

### 第二节 察言观色的技巧……………(105)

- ◆打动人心的最佳方法就是和他谈论他最感兴趣的事物，说别人喜欢听的话，双方都会有收获。
- ◆如果我们引起了谈话对方的兴趣，他们就会乐意地做。

### 第三节 克服胆怯心理 ..... (115)

- ◆愚人不应鲁莽大胆，君子不应懦弱胆怯。若说自信为愚鲁单纯之人增威，对有勇有谋之人又何异于如虎添翼。
- ◆你将很高兴地去探索你的心理力量，你这样做时，你的行动就将引导你走向伟大的发现。

### 第四节 说与听的艺术 ..... (129)

- ◆善说者还需善听，有时候，听的作用要大大高于说的作用。语言关键是要简洁明快。
- ◆每一个成为会说话的人的一个关键是使人高兴的能力。

### 第五节 语言的修饰艺术 ..... (137)

- ◆世界上充满了善译者。但却没有那么多会说话的人，言语得体并说到点子上是很主要的。
- ◆我们的言谈随时会被别人当成判断我们的根据。我们说的话显示我们的修养程度，它是教育与文化的象征。

### 第六节 给人以良好的第一印象 ..... (148)

- ◆生活中失却了快乐气氛如同荒漠一样枯涸，它让获得快乐的人感到富有。
- ◆当你和别人相处时，将全部心力投注在对方身上，让他感受你的关怀，如此会比喋喋不休地推销自己来的让人印象深刻些。

## 第七节 如何处理工作中的人际关系………(159)

- ◆一天结束，别人对你的观感并不重要，真正重要的是你自己的看法。
- ◆在社交场合中，能够顺势应付是非常可贵的，这需要当事者具有灵敏的智商和从容镇定的情商。

## 第八节 慎勿与人争辩………(175)

- ◆不要打断谈话，不管你说得多么好，别人也还有话要说。
- ◆当你极不同意对方的说法时，很难记得争论要双方参与才会产生。寻求双方的共识说服最初不同意的人，同时保持自己原有的信念是可能的。

## 第九节 引导对方说“是”的艺术………(184)

- ◆跟别人交谈的时候，不要以讨论异见作为开始，要以强调而且不断强调双方所同意的事情作为开始。
- ◆不断强调你们都是为相同的目标而努力，惟一的差异只在于方法而非目的。

## 第十节 如何进行讲演………(194)

- ◆许多人无法成为一名良好的与人交流者，主要是他们只会谈些他们自己感兴趣的事，而这些事情却令其他

人感到无聊透顶。

- ◆当你下次面对听众时，设想他们急切要听你说什么，只要能适用于他们。

## 第十一节 真情实感最动人 ..... (206)

- ◆不要抑制自己真诚的感情，也不要在自己真实感人的热情上头加个闭气闸。
- ◆如果你想让你的话打动别人，引起别人的共鸣，首先自己要被感动才行。

## 第十二节 注意你的仪表和仪态 ..... (212)

- ◆旁人正是根据四种方式评判我们，并将我们分类：我们做了什么，我们看起来像什么样子，我们说了些什么，我们怎么说。
- ◆以自己独特而具有人格魅力的个性参与社会生活，是具有较强指向性的一种活动。

## 第十三节 注意你的语声语调 ..... (220)

- ◆能够自信地表达自己，不仅是魅力的一个主要基础，而且还是你能获取的“最能推销你自己”的技巧。
- ◆积极有效的演说家总能把自己造就成他人乐于前来问询的专家。

## 第三章 创富人生智慧

只有真正的完美才能受人瞩目，只有真正的成功才能长存不朽。深邃的理解可获得永恒的意义。

创富成功者的智慧就是不做与众不同的事，而是做事与众不同。

### 第一节 超越自我的潜能致富术·····(230)

◆我们所面临的每一次挑战是不是经由梦想来解决的？

我们没有一个人能够支配这个社会或经济，但对于自己的命运、财富、快乐却有权做出决定。

◆成为创造成功的人，与其说是创造作品，不如说是创造自己的人生。

### 第二节 掌握正确的理财观念·····(240)

◆财富就像一棵树，是从一粒小小的种子开始长起来的。你所存的第一个铜板就是种子，将来会长成财富大树。

◆希望能通过理财而成为亿万富翁的人，应立即起步，争取每一分每一秒，财富就在一分一秒中逐步增长，

一直长到你无法相信。

### 第三节 长久获利的原始基础·····(248)

- ◆ 我们喜欢名声，但是名声来之不易，因为它产生于卓越，它就很容易保持。它要兑现许多承诺，它要做出许多的时机。它若来自于高贵的出身和崇高的行为，则具有一种威严气象。货真价实的名声是真正持久的名声。
- ◆ 即使可口可乐公司在一夜之间全部烧光，只要还有可口可乐这个牌子，几年之内，也一样会达到今天的规模。

### 第四节 知识的资本价值·····(254)

- ◆ 一个人的知识储备越多，才能便愈丰富，生活就愈充实，也便愈具有左右人生的本钱。
- ◆ 知识最终将导致世界财富的一次大转移，转移到知识资源掌握者的手中。

### 第五节 “借”处逢生的智慧·····(261)

- ◆ 抓东西勿抓刀刃，刀刃伤身；但若抓刀柄，则刀可护身，此理亦可用于竞赛。
- ◆ 世界总是在不断变化之中，你必须果断地对自己的行动加以调节，以适应生活赋予的第二次发展机会。

## 第六节 富贵——险中求胜 ..... (269)

- ◆生活就像一辆十速的自行车，我们可以换档，但大多数人却从来没换。
- ◆成功要冒适当的风险，冒险并不意味着愚蠢地下赌注和行为不负责任。

## 第七节 创富——以人为本 ..... (278)

- ◆做人最起码的一条标准就是永远把迷人的外表与内在的品质结合起来。
- ◆每个人在真诚帮助他人的同时都是在帮助自己。不管一个人的成就有多大，他永远没有自我陶醉的理由。

## 第八节 人际关系——财富源泉 ..... (284)

- ◆当你失去一切的时候，只要你没有失去朋友，你就仍有反败为胜的资本。良好的人际关系是我们立身处世最重要的基础。
- ◆卡耐基认为一个人事业的成功，15%是由他的专业技术决定，另外的85%，则要靠人际关系。

## 第九节 第一桶金就在脚下 ..... (294)

- ◆体力与判断力好比双手与双脚。有识无胆者，其智慧是结不出果子的。
- ◆成功是指最终实现了目标，但并不意味着从不失敗，成功指赢得了战争，而不是赢得每一场战争。

# 创富人生

·  
素  
质



凡欲使其天赋得到自然发挥者，需使其才华依托其性格与聪明二者。若只依靠其中一个，则只能获得一半的成功。光靠聪明成不了大事，你还得有一个适合你的聪明性格才成。

不断地激励自己，培养自己的个性，才能够在创造成就和财富的过程中轻松跨越障碍，即使遇到重大的变故也能顺利过关，攀向成功的顶峰。

——卡耐基

## 第一节 “他”凭什么有钱

- ◆有钱的要诀，锁在我们的脑袋中，志愿中，决心中，而钥匙须在我们手中，开不开启全靠自己。
- ◆成功的画面在任何人的眼里都不是一样的。

### ■什么是“钱”

钱，一个困扰了人类几千年的问题。

钱是邪恶的，它可以使黑的变成白的，也可以使对的变成错的。

它可以使朋友变成敌人，也可以使情侣变成冤家。世界上任何肮脏的交易似乎都和它有这样那样的关联。

钱也是美妙的，它可以帮助你获得一些东西。

它能够带来欢乐，它能够平息人们的纠纷，它可以评定你的劳动价值，它可以让你充分实现人生的梦想，体现你的人生价值。

那么，到底钱是一个什么样的东西？

钱的本身并没有善或者恶的区分，决定钱的善恶的是使用钱的人。

获得人生财富的道路与方法，每个人的看法与做法毕竟各不相同，但是希求自己人生的完美大概是每个人的愿望。

犹太教经典《达尔牧德》里提到了许多有关金钱的说法：人的身体各部分皆依靠心而生存，生活则依靠钱包为生。