

如何培養分析能力

專為解決難題的KJ分析法

孫英陸 編著



81664

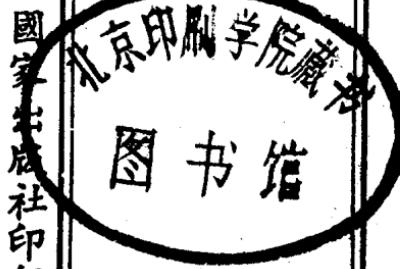
C93
88-34



S0261420

經營者叢書
28

如何培養分析能力



內部參考

批判使用

S8805 / 82 (中 1-18 / 206)

如何培养分析能力 (经营
者丛书 28)

BG000210

經營者叢書 28

特價：壹佰貳拾元整

編著者：孫英陸

主編者：王麗芬

校對者：林美玲

發行人：林大坤

發行所：國家出版社

撥：○一八〇二七〇七號

址：臺北市濟南路二段三十一之十四號四樓

話：三九四一二八二四·三九一〇二四二五

印刷所：三文印書館有限公司

出 版：七十五年十二月
登 記 證：行政院新聞局局版臺業字第〇六三二號

有著作權・有製版權・翻印必究



S0261420

(本書若有缺頁、裝訂錯誤請寄回調換)

「經營者叢書」

序

衆所周知，企業經營的基本精神在牟取最大利潤，以報國叔世，在此前提下，我們勢應超越沿傳已久的互通有無經營方式，拓展出適應今日全球交易頻繁，且競爭激烈的商業形態，方能在日新月異的經濟進展下，長途而有成。

其實，企業經營本就是一項無上的挑戰，更是一種君子之爭的生活藝術。所以，經營者本身除了必須具備優越的經濟頭腦，及豐富的經驗等條件外，觀念的革新、新知的吸取、現狀的改良，更是有抱負的企業經營者應具備的理念。八十年代的經營，不應再專重營業績效，無論任何形態的企業，唯有在營業、企劃、人事、生產、行銷及財務等條件的配合下，方能發揮最大的統合戰力。

本公司有鑒於經營企業之不易與經營者之難為，遂有此「經營者叢書」之發行。不論是著作或譯著，皆為專門性的知識與極具實用價值的經驗論述，誠可謂一流之選。

您，只要懂得吸收體會，必能嫻於運用經營技術，而於實踐的過程中，漸臻理想目標，以獲致最高之經濟效益。

序　　言

曾經有一段期間，商業界很盛行「情報化」或「情報化社會」的說詞，人們都認為：對資料的判斷力，可左右一家公司的勝衰，也可做為一位工作人員的指針。可是最近，情報這個字眼好像每況愈下，不再像以前那般地時髦了！

這點可能意味著，即使獲得情報，也不能做為決定勝負的關鍵。因為，如今情報氾濫，任何人都能輕易得到，既然本公司可能擁有這種情報，那麼，競爭對手的公司，應該也同樣地擁有這份情報。

所以，以後的時代會變成：分出勝負的關鍵在於「分析力」。為了獲得更多的情報，從中做正確的判斷，採取適當的行動，分析力的影響最大。那個人具備了最出色的分析力，誰就是能力最高強的實業家。

關於這一點，只要抬頭察看四周，多「分析」一下，所謂工作能力高強，腦筋聰明的人，很快就會發現出這點。工作能力高，擅長於把握問題關鍵的思考方式最合理

，也最有邏輯，富有洞察力，不論發生什麼問題，都不會慌張失措，能够冷靜地下正確的判斷——這樣的人，毫無例外地都具備了出色的分析力，而且能够活用。

各位在「市場分析」、「經營分析」等等用詞中，對「分析」這個名詞很熟悉，可是「分析力」並非如此單純，而是指觀察事務百態，正確地認識自己的公司和商業界，為了改善人際關係，多探究別人和自己的本質，最重要的是把握自己四周的環境，以及一切有關事物的本質，這種能力就叫做分析力。

當然，在市場分析或經營分析中，所使用的專門性手法也很重要，而且，這樣的專門手法都能多方應用，所以，最好儘快學習。

本書就是遵循這個原則，運用各種實例，使讀者很容易就能理解分析力的重要性。換言之，就是直接去分析所謂的分析力，並說明什麼是分析力及分析時該採取的方法等等，以使各位的分析力更上層樓。

各位如果閱讀本書，對原本極為抽象化的分析力有一具體的瞭解，並學習了這種能力，活用在日常的工作和生活中，正是筆者的最大心願。

目 錄

序言

第一章 不可或缺的分析力

1	面臨以分析力決定勝負的時代	一三
2	缺乏分析力則無法生存	一五
3	有人靠分析力吃飯	一七
4	頭腦好的人就是有分析力的人	一九
5	正確的判斷行動是由準確的分析產生	一〇
6	學習分析爲靈感好壞之關鍵	一一
7	擁有分析力就能預測嗎	一二
8	每個人都要有分析社會動態的能力	一六
9	工作能力強的人就是分析力強的人	一八

10 好的人際關係從分析自己和他人開始.....三〇

第二章 瞭解分析的本質

- 1 分析的三個階段.....三三
- 2 首先從「分開」談起——分析的第一個步驟.....三四
- 3 對分開的部位進行了解——分析的第二個步驟.....三六
- 4 最後組合——分析的第三個步驟.....三八
- 5 分開、了解、組合要一次完成.....四〇
- 6 情報越多越好.....四一
- 7 容易處理的圖解方式.....四四
- 8 要素少的話更容易了解.....四六
- 9 擴大差異的分析法.....四八
- 10 使用卡片分析的方法(一).....五〇
- 11 使用卡片分析的方法(二).....五二
- 12 把分析結果用方程式表現就會更清楚.....五四

13 分析的國產品也大有用處.....五六

第三章 瞭解分析的專門技巧非常有用

1 懂得專門技巧就可以實地應用.....五九

2 何謂分析的正解.....六一

3 把握問題真正重點的K-J法.....六三

4 應用範圍廣泛的「ABC分析」.....六六

5 最適合整理問題的「魚骨分析」.....六八

6 著眼於機能的「價值分析」.....七〇

7 為了要確認分析結果所做的模擬實驗.....七二

8 以「集團思考」做為集團分析技巧.....七三

9 從行動的分析來做步驟計劃「PERT」.....七六

第四章 要把握時勢

1 正解並非只有一個.....七九

- | | |
|--------------------------|-----|
| 2 小的變化很難看出..... | 八一 |
| 3 世態的分析結果可以說明社會變化..... | 八三 |
| 4 時常考慮「入口」和「出口」..... | 八四 |
| 5 不可忘記努力蒐集活的情報..... | 八六 |
| 6 報紙上的投書欄是寶山..... | 八八 |
| 7 要學習了解巨大指標的能力..... | 八九 |
| 8 發現先行指標而加以追蹤..... | 九一 |
| 9 分析代表人物就能推測將來..... | 九三 |
| 10 小說家和大眾戲劇的觀點..... | 九六 |
| 11 依記述分析社會的方法..... | 九八 |
| 第五章 公司的現狀和對將來的預測 | |
| 1 每隔三年或五年就要分析自己——公司..... | 一〇一 |
| 2 是否真正賺錢取決於——收益性分析..... | 一〇三 |
| 3 公司的週轉是否靈活——安全性分析..... | 一〇五 |

4 是有發展性的公司嗎——發展性分析	一〇七
5 總經理是公司的一面鏡子	一〇九
6 若沒有優秀的人材，公司就無法發展	一一一
7 亦要分析商品及研究開發	一一三
8 陽光照射中的產業	一一五
9 社會對你的公司有什麼看法	一一七
10 衛星公司	一一九

第六章 洞察工作本質的分析力

1 只要有分析力就可解決問題	一二三
2 把握工作本質的分析重點	一二五
3 工作要從模仿別人開始	一二七
4 取得方法的能力	一二九
5 以PERT分析工作的次序	一三一
6 為了提高工作的素質	一三三

- 7 提高效率的分析要點 一三四
- 8 時機的判斷很重要 一三五
- 9 以正確的分析力做工作的評價 一三七
- 第七章 分析別人的眼光
- 1 要了解難懂的人 一四一
- 2 自古就有把人分為幾個類型的方法 一四二
- 3 如面相士一般從外型、人相來判斷 一四四
- 4 第一印象判斷之正確與否 一四六
- 5 分析動作顏色，就可了解對方的心理 一四七
- 6 單看嗜好便知個性 一四九
- 7 視其所交的朋友如何就可以評定他 一五〇
- 8 在遊戲中可清楚地看出個性 一五三
- 9 分析生活史 一五四

第八章 瞭解真正的自己

1 看清自己就會穩定……	一五七
2 是否真正的瞭解自己……	一五九
3 要如何分析自己……	一六〇
4 探究自己真正喜愛做的事……	一六一
5 注視自己的將來……	一六四
6 借用他人的眼光來分析自己的事……	一六六
7 溫故知新……	一六八
8 由蒐集的書中分析自己……	一六九
9 成為「強人」的分析方法……	一七一
10 下意識的「雙重人格」……	一七三

第九章 分析力在家庭生活中的應用

1 「分析力」在日常生活上的應用……	一七七
--------------------	-----

如何培養分析能力

一〇

- 2 成本計算 一七八

- 3 有分析力就可省去浪費 一八〇

- 4 廚房就是工廠 一八二

- 5 飲食就是分析作業 一八三

- 6 家計簿的分析 一八五

- 7 應用分析力管教子女 一八七

- 8 分析健康 一八八

- 9 遷居的理論和技術 一九〇

第十章 提升分析力

- 1 要活用字典 一九三

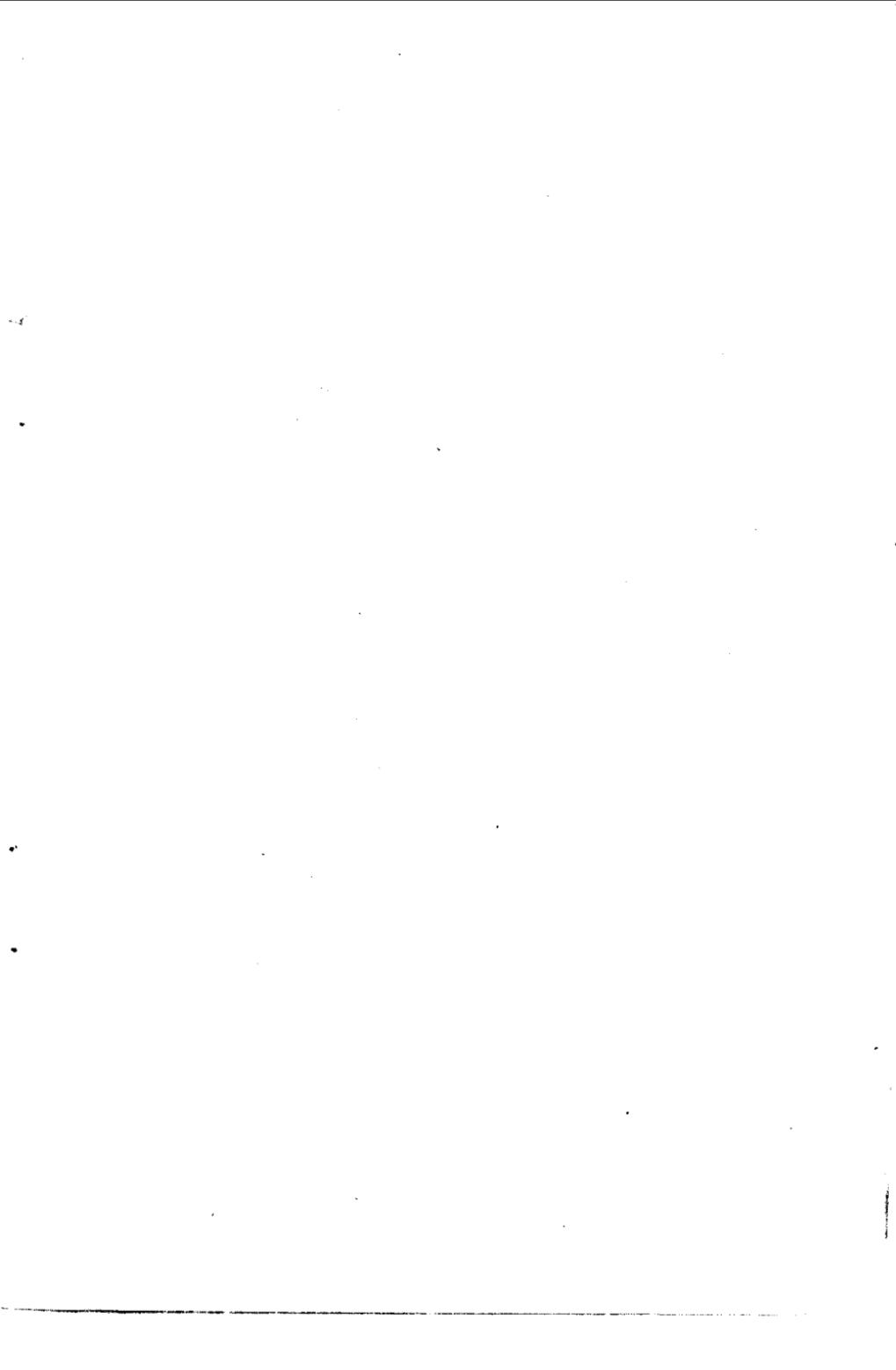
- 2 製成名單 一九五

- 3 爲製造基本單位而準備 一九六

- 4 和他人做投球遊戲 一九八

- 5 當作是益智遊戲 二〇〇

6	常保赤子之心.....	101
7	養成有效思考的習慣.....	104
8	不可忽略排泄物.....	106
9	用比喻來思考.....	108
10	記下中外格言和古諺.....	110
11	重新考察「分析力」.....	112



第一章 不可或缺的分析力

1 面臨以分析力決定勝負的時代

情報就是力量 俗云「知識就是力量」，意思就是說，知識豐富的人為強者。此處所說的知識，即是指情報而言。換句話說，「情報就是力量」這句話已成為決定勝負之關鍵。

確實，在昔日的社會中，情報量若多於他人，所掌握之情勢亦較為有利。如印第安人中的長老，由於歲數較大，閱歷豐富，情報量亦多，因此能夠受到族人的擁戴。又如巫師，對醫學及藥品方面的知識較一般人豐富，以致備受族人尊敬。當然，在戰場上能充分掌握敵人之情報時，往往也能够得到最後勝利。

例如，糧食業者能充分把握米市之行情，並捷足先登的話，必可大發利市。又如戰後的日本，因經濟迅速起飛，故其國內各大企業，爭相取得美國的商業情報，那家公司捷足先登，就容易佔盡