

对外经济贸易法律实用知识

童振华

吉林人民出版社

.29

企业家之友丛书
对外经济贸易法律实用知识
童振华

*

吉林人民出版社出版，发行
长春市粮食系统印刷厂印刷

*

787×1092毫米32开本 7.75印张 171,000字

1985年10月第1版 1985年10月第1次印刷

印数：1—7,800册

统一书号：4001.235 定价：1.32元

前 言

十二届三中全会的《决定》，把增强企业活力作为以城市为重点的整个经济体制改革的中心环节。在我国企业家面前，展现了新的形势，提出了新的任务和要求，企业家要增长才干，扩大知识面，提高经营管理的能力，从而，把扩大的企业自主权用好、用活。值此之际，吉林人民出版社《企业家之友》丛书问世了，这是值得庆贺的一件喜事。

管理作为一种职能，自从人类开始集体生活、集体劳动以来就已存在。但管理作为一门科学，则是随着社会化大生产的发展开始形成和发展起来的。我国企业目前面临开放、搞活的新形势，使我们的企业家遇到了许多过去所未碰到过的新问题。在很多情况下，已不是靠老经验所能解决得了的。因此，学习现代的管理理论与方法就成为实现的迫切需要。事实上，人们缺乏理论构成的知识，在进行管理时就只能凭直觉和经验办事，而有了系统的管理知识，就有可能对管理上存在的问题提出可行的、正确解决办法。在我们处理各种管理问题时，有时较顺利，有时走弯路，有时效率高，有时效率低，实际上都是自觉不自觉地按照或者违反了管理的某些原理和方法行事的结果。因此，企业家们能够自觉地多学一点现代化管理的知识和理论，不但有助于更有效地处理各种管理事务，而且也有益于扩大眼界、开阔思路，为搞活企业创造条件。

但是，管理问题又是极为错综复杂的，不可能在任何书籍或理论中找到现成答案，重要的是要自己通过对所掌握的管理基本原理，结合现实情况与问题，去进行探索，去寻求切实可行的解决办法。从这个意义上说，管理的最大教科书则

又是现实生活中的生产活动和经营活动，因为任何企业管理理论，归根到底都首先来源于企业的实践。现在西方有一种说法：自七十年代以来，最新的管理理论和管理方法，现在已不是在学者的书斋之中，而是要到成功的企业的实践里去找。

这就提示我们，为了提高管理水平，提高企业素质，把企业搞活，我们一方面要学习现代化管理理论与方法，不能再满足于自己以往的一些狭隘经验，但更重要的是要融会贯通地把这些理论、原理、方法，结合各企业的实践去思考，运用和发展，这样才能把一些基本原理用来指导和处理实际问题。

为了建设具有中国特色的社会主义，在管理上也必须逐步走出一条具有中国特色的现代化管理的道路。中国式的管理的现代化，从总体来说，首先是体现中国社会主义的一些基本特征，同时又应包括科学化和民族化两大内容。这就需要学习、借鉴、吸收、消化当今世界各国在现代化管理方面的成功经验，贯彻“以我为主，博采众长，融合提炼，自成一家”的方针，即学习人家，最终目的是为了自成一家；而为了自成一家，又需要学透百家，才能做到融会贯通、融合提炼，也就是要真正做到“洋为中用。”而要有中国特色，还必需考虑我们中华民族的现在和过去，从现在的“流”，追溯到古代思想的“源”，从古人丰富的思想感情中吸取营养，为今天的经营管理服务，也就是要真正做到“古为今用”。例如从《孙子兵法》中学习经营战略，用人之道等思想，现在在一些工业化国家已成为企业界的热门课题。我们炎黄子孙更应责无旁贷地去深入研究、发掘我们自己祖先的这些思想瑰宝。

要是我们能立足于我们自己的国情、厂情，从企业的实际出发考虑问题，又能在“洋为中用”、“古为今用”、上下功夫，从中外古今的理论、原理、思路、实践、经验中去吸取营养，我们就能够在搞活企业上有更多文章可做，就可以为四化建设，为翻两番的战略目标，作出更多一点贡献。

我们衷心希望《企业家之友》丛书的出版，为企业家在用现代化管理知识武装头脑方面，起到一点良师益友的作用，我们更希望，企业家们在通过进一步实践之后，能用自己的体会和收获去丰富和充实这方面内容，在探索具有我国特色的管理模式上能不断有所创造，有所前进。

潘承烈

1985年3月15日

《企业家之友》丛书编委会

顾问： 潘承烈 张雪峰

主 编： 夏伯忠

副主编： 李治国 朱万法 王玉书

编 委： （以姓氏笔划为序）

王玉书 朱万法 朱 稜

刘克东 刘顺治 李治国

沈明德 余惕君 张雪峰

姜明智 赵连速 夏伯忠

童振华 潘承烈 潘国臻

目 录

第一章 涉外经济合同法

一、涉外经济合同法的原则·····	(1)
二、合同的成立·····	(2)
(一) 合同成立的条件·····	(2)
(二) 外国法关于合同成立的条件·····	(5)
三、合同的履行·····	(14)
(一) 合同的履行·····	(14)
(二) 违约·····	(16)
(三) 外国法有关违约的规定·····	(18)
(四) 不可抗力事件·····	(24)
(五) 外国法关于情势变迁与合同落空·····	(24)
四、合同的转让·····	(25)
(一) 合同转让的概念·····	(25)
(二) 外国法关于合同转让的规定·····	(26)
五、合同的变更、解除和终止·····	(27)
(一) 合同的变更·····	(27)
(二) 合同的解除和终止·····	(28)
(三) 外国法关于合同的消灭·····	(30)
六、争议的解决·····	(31)
(一) 解决争议的条款·····	(31)
(二) 合同适用法律·····	(33)

第二章 外贸货物买卖合同

一、对外贸易	(34)
二、外贸货物买卖合同的成立	(36)
三、货物买卖合同的主要条款	(39)
(一) 货物的名称、规格(型号)或 品质、数量及包装	(39)
(二) 价格条件	(42)
(三) 装运条款	(45)
(四) 支付条件	(48)
(五) 保险条款	(51)
(六) 商检条款	(52)
(七) 免责条款	(53)
(八) 索赔条款	(53)
(九) 仲裁条款	(54)
(十) 法律适用条款	(54)
四、《国际货物销售合同公约》	(54)
(一) 关于买卖合同的成立	(54)
(二) 卖方的义务	(56)
(三) 买方的义务	(57)
(四) 卖方违反合同	(58)
(五) 买方违反合同	(60)

第三章 F、O、B、合同

一、F、O、B、合同的概念	(61)
(一) 英国出口协会的定义	(62)
(二) F、O、B、合同的“附加服务”变型	(66)

(三) “运至目的港”型的F、O、B、合同·····	(70)
二、F、O、B、合同的交货·····	(71)
(一) 重复出售·····	(72)
(二) 风险的转移·····	(72)
(三) 对价金的权利·····	(72)
(四) 交货前所有权的转让·····	(73)
(五) 所有权在以后转让·····	(73)
三、付款·····	(74)
(一) 付款时间·····	(74)
(二) 拒收权·····	(74)
(三) 货物的接受·····	(75)
四、保险·····	(76)
(一) 通知的义务·····	(76)
(二) 什么人可有可保利益·····	(76)
(三) 从属保险·····	(77)
(四) 信贷担保·····	(77)
五、违反合同及其责任·····	(78)
(一) 卖方违反合同·····	(78)
(二) 买方违反合同·····	(79)

第四章 C、I、F、合同

一、C、I、F、合同的概念·····	(81)
(一) C、I、F、合同·····	(81)
(二) C、I、F、合同的范围·····	(82)
(三) 国际商会的定义·····	(83)
二、装运·····	(86)
(一) 合同规定的货物·····	(86)

(二) 运输.....	(88)
(三) 货物运输合同.....	(88)
(四) 其他单据与发票.....	(89)
三、提单.....	(90)
(一) 大副收据、提货单与提单.....	(90)
(二) 提单的格式.....	(91)
(三) 联运提单.....	(91)
(四) 提单的转让.....	(92)
(五) 提单抵押给银行.....	(92)
四、保险.....	(92)
五、提供与支付.....	(95)
六、卖方违反合同.....	(97)
(一) 不装运或不提供单据.....	(97)
(二) 装运或提供单据的延误.....	(97)
(三) 先期违约.....	(97)
(四) 违反交付特定货物.....	(98)
(五) 货物在途中变质.....	(98)
(六) 拒收权.....	(98)
七、买方违反合同.....	(99)
(一) 不付货款.....	(99)
(二) 不接受货物.....	(99)
(三) 卖方的其他权利.....	(99)

第五章 提单与租船合同

一、提单.....	(101)
(一) 提单的性质.....	(101)
(二) 提单的分类.....	(102)

(三) 提单的形式	(106)
(四) 提单的“首要条款”与无效条款	(107)
(五) 提单与交货	(107)
(六) 关于提单的国际公约	(108)
(七) 《海牙规则》简介	(108)
(八) 《维斯比规则》	(112)
(九) 《汉堡规则》	(112)
二、航次租船合同	(114)
(一) 航次租船合同的主要条款	(114)
(二) 航次租船合同的条件与保证	(115)
三、定期租船合同	(117)
(一) 定期租船合同的主要条款	(117)
(二) 定期租船合同的条件与保证	(118)

第六章 国际技术转让、补偿贸易与加工装配合同

一、国际技术转让的法律问题	(120)
(一) 国际许可证协议	(120)
(二) 国际技术服务合同	(123)
(三) 国际合作生产合同	(124)
(四) 国际工程承包合同	(125)
(五) 国际技术转让合同的管理	(126)
二、补偿贸易合同	(126)
(一) 补偿贸易合同的订立	(127)
(二) 补偿贸易合同的主要条款	(128)
三、对外加工装配合同	(128)
(一) 对外加工装配合同的订立	(129)
(二) 对外加工装配合同的主要条款	(129)

第七章 票据法

一、票据的概念	(131)
二、汇票	(133)
(一) 汇票的概念	(133)
(二) 出票	(134)
(三) 背书	(137)
(四) 提示	(141)
(五) 承兑	(141)
(六) 付款	(142)
(七) 汇票保证	(144)
(八) 追索权	(145)
(九) 拒绝证书	(147)
三、本票	(148)
(一) 本票的概念	(148)
(二) 出票	(149)
(三) 背书与提示	(150)
(四) 工商本票(期票)	(150)
(五) 本票的法律适用	(150)
四、支票	(151)
(一) 支票的概念	(151)
(二) 出票	(151)
(三) 空头支票与伪造支票	(152)
(四) 支票的保付、背书与付款	(153)
(五) 横线支票	(155)
(六) 支票的追索权	(155)
(七) 票据法的国际统一化	(156)

第八章 信用证

一、国际结算与信用证.....	(159)
二、信用证的类型与通知.....	(161)
(一) 信用证的类型.....	(161)
(二) 可撤销的信用证的定义.....	(162)
(三) 不可撤销的信用证的定义.....	(162)
(四) 信用证的通知.....	(163)
三、信用证当事人.....	(164)
(一) 信用证申请人.....	(164)
(二) 开证银行.....	(165)
(三) 付款银行、保兑银行与让购银行.....	(167)
(四) 通知银行.....	(168)
(五) 受益人.....	(168)
四、单据.....	(168)
(一) 货运单据.....	(168)
(二) 海运提单.....	(170)
(三) 联合货运单据.....	(171)
(四) 其他货运单据.....	(172)
(五) 保险单据.....	(172)
(六) 商业发票.....	(173)
(七) 其他单据.....	(174)
(八) 提示.....	(174)
(九) 日期术语.....	(174)
五、数量与金额.....	(175)
六、分批装运.....	(175)
七、有效期限.....	(175)

八、转让.....	(176)
-----------	---------

第九章 海洋运输货物保险

一、海上保险.....	(179)
二、保险合同与保险单.....	(182)
三、海洋运输货物保险条款.....	(183)
(一) 险别及其责任范围.....	(183)
(二) 除外责任.....	(186)
(三) 责任起迄.....	(186)
(四) 保险索赔.....	(187)
(五) 保险委付.....	(188)
(六) 危险变更.....	(189)

第十章 进出口关税

一、海关与关税.....	(190)
二、关税的征收.....	(192)
(一) 关税的种类.....	(192)
(二) 纳税人.....	(192)
(三) 征权标准与税率.....	(192)
(四) 稽征程序.....	(193)
(五) 完税价格的审定.....	(194)
(六) 税款的交纳、退补.....	(196)
(七) 关税的减免.....	(196)
(八) 申诉.....	(197)

第十一章 涉外经济仲裁

一、涉外经济仲裁的概念.....	(198)
------------------	---------

二、仲裁协议	(200)
三、仲裁程序规则	(202)
(一) 争议的受理	(203)
(二) 仲裁庭及其职权	(203)
(三) 仲裁员的选定及仲裁员的职权	(204)
(四) 申诉人与被诉人	(205)
(五) 仲裁中的调解	(205)
(六) 仲裁裁决	(206)
四、外国与国际性的仲裁机构和仲裁规则	(206)
(一) 斯德哥尔摩商会仲裁院	(206)
(二) 伦敦仲裁院	(207)
(三) 美国仲裁协会	(208)
(四) 国际商会仲裁法院	(209)
(五) 联合国国际贸易法委员会仲裁规则	(209)
五、仲裁裁决的执行	(210)
(一) 仲裁裁决在我国的执行	(210)
(二) 仲裁裁决在外国的承认与执行	(211)

第十二章 涉外经济诉讼

一、涉外经济诉讼的概念	(213)
二、涉外经济案件的管辖权	(215)
(一) 我国关于涉外经济案件管	
辖权的规定	(216)
(二) 关于国际管辖权问题的国际条约	(217)
(三) 外国诉讼法有关涉外经济	
案件管辖权的规定	(217)
三、涉外经济诉讼程序	(219)
(一) 当事人	(219)

(二) 诉讼的开始·····	(220)
(三) 预备阶段·····	(220)
(四) 审理·····	(221)
(五) 判决与执行·····	(222)
(六) 上诉及其他复审形式·····	(223)
四、国际司法协助·····	(223)
(一) 诉讼文书的对外送达·····	(224)
(二) 法院委托·····	(225)
(三) 外国法院判决的承认和执行·····	(226)
后 记	

第一章 涉外经济合同法

一、涉外经济合同法的原则

经济合同是商品经济的产物，是商品交换关系在法律上的表现。马克思说：“先有交易，后来才由交易发展为法制……这种通过交换和在交换中才产生的实际关系，后来获得了契约这样的法的形式。”（《马克思恩格斯全集》第19卷、第423页）

在涉外经济活动的各个领域，如对外贸易、中外合资经营企业、中外合作经营企业、国际技术转让、国际技术服务、国际工程承包、国际货物运输及保险、国际资金融通和支付等等，几乎都要通过涉外经济合同这样的法律形式，来确定当事人的权利与义务，调整各方面的关系。因此，涉外经济合同法在处理涉外经济关系中，有十分重要的作用。

我国实行对外开放、对内搞活经济的政策以来，对外订立的经济贸易合同日趋增多，种类也大大增加。为了保护涉外经济合同当事人的合法权益，促进我国对外经济关系的发展，进一步健全我国的涉外经济合同法制，更加显得十分重要。

我国在对外经济贸易活动中遵循的原则是：坚持独立自主的方针，执行平等互利的政策，参考国际习惯的做法。为此，要求涉外经济合同的订立，应当遵守中华人民共和国的法律，并不得损害国家利益和社会公共利益；订立合同，应