

# 颠 覆



程驿  
◎著

# 认 知



程驿 ◎著

民主与建设出版社  
·北京·

© 民主与建设出版社，2018

---

### 图书在版编目(CIP)数据

认知颠覆 / 程驿著. — 北京 : 民主与  
建设出版社, 2018.10  
ISBN 978-7-5139-2294-4

I. ①认… II. ①程… III. ①思维方法  
IV. ①B80

中国版本图书馆CIP数据核字(2018)第208091号

---

### 认知颠覆

REN ZHI DIAN FU

---

出版人 李声笑  
著者 程 驿  
责任编辑 程 旭  
封面设计 新艺书文化  
出版发行 民主与建设出版社有限责任公司  
电 话 (010) 59417747 59419778  
社 址 北京市海淀区西三环中路10号望海楼E座7层  
邮 编 100142  
印 刷 河北鹏润印刷有限公司  
版 次 2018年11月第1版  
印 次 2018年11月第1次印刷  
开 本 800mm×1230mm 1/32  
印 张 10.25  
字 数 252千字  
书 号 ISBN 978-7-5139-2294-4  
定 价 45.00元

---

注：如有印、装质量问题，请与出版社联系。

## 自序：换一个角度看世界

这是一本关于思考的书，思考的内容都是人生最重要的一些问题。

我曾经提过这样一句口号：“一年思考 100 个问题，死磕每个问题的本质原因。”但最终我只能做到一周思考一个问题，也就是说，一年思考 52 个。我把每个问题的思考过程发布在网上，没想到大家还挺喜欢。

现在，我每周大致会用 20 个小时来进行思考，这几乎是我工作时间的一半。

在思考过程中，我需要查阅、归纳大量资料，也需要对每一个问题的本质进行反复推演，这是非常痛苦的。

曾有人说，哲学家的工作是最简单的，有一张旧沙发，在一盏昏暗的落地灯下就可以开始工作。“哲学家”三个字我不敢当，但我愿意做一个深度思考者。

为什么思考这么痛苦，我却愿意不断思考呢？

## 思考的本质是什么

先问一个问题，你工作时最大的梦想是什么？你可能会回答，梦想就是不工作。

其实，每个人都想通过努力工作实现财务自由，因为我们都渴望自由自在的状态。

但为什么只有少数人真正实现这个梦想了呢？

因为路径不一样。

多数人渴望的，其实是自在而不是自由。

比如，你总想休个小长假，到大理洱海边找一个靠海的民居住上几天，暂时把原来城市中的同事、客户、雾霾、早晚高峰的烦躁等切断，这就是自在。

你在家里宅着，将手机直接调成静音，买一堆零食，开始不断刷剧，这也是自在。

自在的本质是尽量避免和周围的环境或人产生联系，无论你是在洱海边的民居里，还是蜷缩在家中，都是希望和之前的生活尽量减少联系。

**但思考的本质，恰好是建立事物之间的连接。**

比如，你在大街上看到一幅海报，面对它你是不会去思考的。但一个平面设计师可能就会去思考，因为他会把眼前这幅海报和自己最近设计的一个项目建立连接。

什么是自由呢？它是指人类可以自我支配，拥有自由意志的一种状态。最近很流行的一句话便可以解释——拥有一个你说了算的人生。自由就是指这种状态。

所以你会发现，自在和自由是两种完全不同的路径。自在状态是尽量避免思考，所谓无知即快乐；而自由状态，恰好需要大量思考。

比如，一个奴隶通过奋斗，终于成为自由人；一个打工者，通过10年奋斗，终于有了自己的公司；一个长期卧床的病人，经过坚持不懈的锻炼，终于恢复健康之身……

每个人都渴望真正的自由，渴望拥有一个自己说了算的人生，但真正实现的，寥寥无几。

核心就在于我们选择了不同的路径。多数人更喜欢让自己处在自在状态，少数人才会选择通往自由的那条路——不断去思考事物之间的关系，并付出行动建立连接。

## 学习的本质是建立结构

没有建立连接的思考，多半都是无效的思考。

你仔细想一想，就会发现一种情况：我们在一个区域待久了就会产生一种幻觉——无所不知。这就是没有进行连接思考的结果。

比如，有些人在公司待了七八年，他们会把一句话挂在嘴边：“公司

有什么事情是我不知道的？”这是因为他们习惯了站在公司内部的角度去思考问题。

又如，我们活了二三十年，会认为生活中的很多事自己都明白，这是因为我们站在自身的角度去思考。

很多时候，我们的头脑已经悄悄关闭了和外界连接的大门，而我们却浑然不知。

比如，问你一个问题——为什么我们学了那么多知识，却总是记不住，总是感觉自己什么都没学到呢？

通常，我们会认为这是因为自己的记忆力不行，甚至会认为学习本来就是一件非常痛苦的事情。但是，这些结论都是你站在多年学习的角度上得出的答案。

如果你将学习效率和家居收纳这两件事情做一个连接，就可以得到明确的答案。据统计，每个 100 平方米以上的现代居所，家居物品至少超过 4500 件。你可以很轻松地记住家里的 5000 件物品，但是在学习新知识上却不行，核心就是学习效率低下，你的头脑中没有认知结构。

你想找一本 5 年前买的书，可以从书架上轻松地找出来；你想找阿莫西林，可以从卧室中的一个抽屉中快速地找出来……这是因为你对家居物品的认知是有结构的。

如果我们换一种情况，即在没有结构的情况下让你收纳和认知这 5000 件物品，会发生什么呢？

比如，你昨天买了一本书，今天买了一件衣服，后天又买了几个杯子，你将它们全部堆放在一起，最后直接把物品从第一个房间堆到最后一个房间。结果就是，屋子里有什么东西，你完全记不住。

多数人的学习习惯就是后者，所以无论你怎么努力，学到的东西依旧很难记住。

截至今天，我大约思考了 73 个问题，这本书收录了其中的 35 个问题。这本书在“掌阅”被改编为三个课程，分别是《12 堂脑洞大开的思维升级课》《12 堂脑洞大开的表达提升课》《12 堂脑洞大开的职场进阶课》，其中都凸显了“脑洞大开”这个概念。

其实是因为每一个思考都连接到各种事物的本质，所以使大家倍感新鲜。

### 连接让我们充满无限可能

书名最终定为《认知颠覆》，这是由众多读者确定的。

读者会有这种感觉，主要的原因是大家在之前的思考过程中并没有真正地打开自我，突然遇到我这样的思考方式，在认知上就会产生被颠覆的感觉。

当然，思考从来没有所谓的高级、低级之分，只是存在连接方式的不同。

每一个人类个体都经历了上亿年的进化，为什么我们会成为地球上最

具智慧的生物？就是因为我们的大脑神经元有着更为丰富的连接。

英国神经科学家丹尼尔·博尔的《贪婪的大脑：为何人类会无止境地寻求意义》这本书里，介绍过一个大脑神经元进化的事：

在原始生命时期，脑神经元中的信息可能是非常单一的，比如可以形成类似红色、一个圆点之类的简单想法。这些简单想法又逐渐连接起来，形成诸如动物、树木之类的整体概念。

人类在早期智人阶段，面临的生存压力十分巨大，互相之间的交流也越来越多，这时大脑在整体概念的基础上，又进化出团队、重量、形状等更复杂的抽象概念。

在智人的成熟阶段，也就是约5万年以前，人类更是将抽象概念发挥到极致，最终产生故事、图腾崇拜等内在信念（blind beliefs）。尤瓦尔·赫拉利在《人类简史》中反复提到，正是因为人类这种讲故事的能力，才让我们拥有更大规模群体合作的优势，最终引领我们统治了地球。

从简单想法到整体概念，再到抽象概念，最后到复杂的内在信念，整个过程就是大脑神经元不断组合、连接的过程。

比如，理解红色这个概念，也许只需要几百个神经元，但如果要理解国家、宗教这种复杂概念，则可能需要几百万个神经元的连接。

《超体》这部电影中讲述过一个概念：人类大脑大致只开发了5%~10%。所以女主角露西因某种手段而开发了100%，简直就成为无敌的存在。

从大脑神经学的角度来看，这是一个伪概念。因为人脑在思考很多事件时，都处于 100% 活跃状态，这是经过监测的。

但从知识连接的角度来说，“人脑只开发了一部分，还有巨大潜力”这个概念是真实存在的。

实际上，我们现在对大脑中所学知识的连接效率很可能还不到 0.1%，如果这个效率提升到 20%，甚至是 50%，那将是一个多么可怕的局面！

世界的连接一定是越来越复杂的，你现在不去做的事，AI 也在疯狂地帮你做。

然后，在某一天，真正颠覆你。

## 我们如何去颠覆

这个时代到处都在讲颠覆，每天都在诞生新物种，然后从旧物种完全不了解的领域，将它们彻底颠覆。

究竟什么是颠覆呢？

在《颠覆式创新》中，克里斯蒂安森做出了最经典的诠释：“颠覆是市场形成了新的价值网络，从而使旧的价值网络突然崩盘。”

比如，诺基亚手机的销量曾经连续 11 年蝉联全球第一，诺基亚公司把手机做得越来越坚固耐用、按键越来越多、外形越来越夸张，这就是旧的价值网络——用户更习惯质量更好、功能更多的手机。

苹果手机面世以后，尽管非常不耐摔，按键也只有一个，外形也极为简单，但这样的新物种却逐渐形成一种新的价值网络——用户更喜欢流畅的系统、丰富的 App 以及手势交互。

站在诺基亚公司的角度来看，公司什么都没有做错——手机按用户需求调研，市场也经过了分析，营销也逐步扩大，但就是被颠覆了。

创建“混沌大学”课程的李善友教授曾经对颠覆式创新讲了一个概念——价值网里至少有三个角色：一是客户；二是对手；三是投资人。

我们在价值网络中，无时无刻不被这三件事物所绑定，最终被一个价值网络牢牢锁死。

除了商业社会，我们在生活中同样如此。

客户，可能是你的配偶、孩子、父母或是其他一切需要你负责的人。

对手，如你追女友时会面临竞争、面试时会和其他人竞争，你的孩子进幼儿园也需要和其他家庭竞争。

投资人，直接来看是你的老板，实际上最大的投资人，是自己。

人的一生都在这些人形成的价值网络中挣扎。所以你会发现，互联网时代来临后，价值网络也发生了变化，父母那一代人很容易被颠覆。

当然，我们也会很快被后面的人颠覆。

从一个旧的价值网络跳转到新的价值网络，这是一个非常痛苦的过程，这可能意味着你需要和人生中最关键的人重新建立连接。

为什么思考这么痛苦，我依旧不断去思考？因为这就是人生，你必须

无时无刻地去考虑同这个世界的连接。把许多东西真正想透了，也许才有真正自由的那一天。

这本书中，完全没有那些难懂的哲学理论，而是从一个重新连接的角度去思考人生最重要的事情。

思维类的书籍都很难写，因为改变一个人的思维是不可能的。

但这些书你理解起来又非常容易；因为你无须改变，只需要换一个看世界的角度。

# 目 录

## CONTENTS

### 第一 章

思维觉醒：

#### 快速跳出你的思维局限

你所有困境的本质，都是“选择”的问题 /002

找到枢纽节点，建立真正的独立思维 /010

自律的本质是机械思维 /019

三个思维模型，帮助大脑升级 /027

面对竞争的正确姿势是什么 /037

人生问题的终极解决方案是什么 /043

你要如何找寻人生的意义 /052

## 第二章

认知效率：

### 重塑大脑的认知系统

知识的本质，让你的人生从混乱走向清晰 /062

这三种思维可以让阅读更高效 /070

写作技能取决于你脑中的系统构建 /079

掌握“故事引擎”，人人都能写出好文章 /088

避免自嗨型文案，转化用户思维 /096

如何快速练就一项“骨灰级”技能 /103

为什么你通过大量练习，还是没有成为很厉害的人 /111

## 第三章

### 表达逻辑： 练就高效沟通的思维逻辑

- 如何把自己的想法表达清楚 /122
- 设计一个张口就打动别人的开场白 /131
- 改变浑浊不清的沟通方式 /139
- 如何设计一个令人印象深刻的自我介绍 /146
- 内向者如何通过表达掌控局面 /153
- 如何应对别人的批评和否定 /160
- 怎样让你喜欢的人也喜欢你 /167
- 应对激烈的冲突，你需要记住三个步骤 /176
- 从冲突到和解：如何与父母对话 /184

突破职场：  
痛点思维解决工作难题

- 你究竟该选什么样的工作 /194  
如何爱上自己的工作 /204  
如何发掘工作中的天赋 /214  
你的职业规划是什么 /225  
用表达公式掌控整场面试 /235  
你应该在工作中锤炼哪些能力 /243  
在工作中，你的想法到底有多大的价值 /252  
你的薪水是由什么决定的 /261  
在团队中建立自己的权力空间 /270  
自由职业的真相是什么 /279  
人工智能时代下的工作特征 /289  
你的未来，究竟是什么样子 /300

## 思维觉醒：

# 快速跳出你的思维局限