

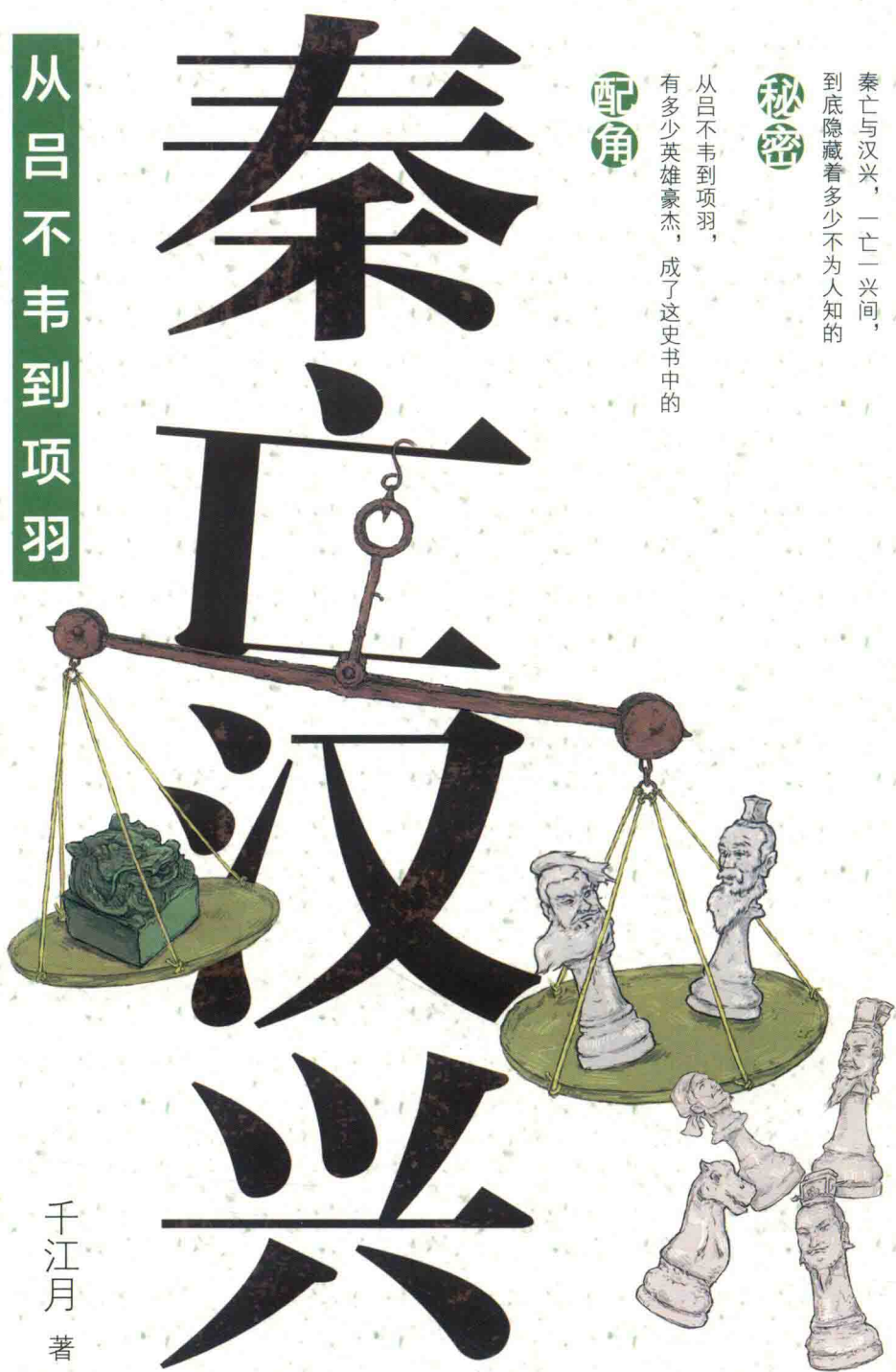
秦亡与汉兴，一亡一兴间，
到底隐藏着多少不为人知的

秘密

从吕不韦到项羽，
有多少英雄豪杰，成了这史书中的

配角

从吕不韦到项羽



千江月 著

非外借

中国铁道出版社
CHINA RAILWAY PUBLISHING HOUSE

秦亡 汉兴



从吕不韦到项羽

于江月
著

中国铁道出版社
CHINA RAILWAY PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

秦亡汉兴：从吕不韦到项羽 / 千江月著. — 北京：中国铁道出版社，2018.10
ISBN 978-7-113-24327-2

I . ①秦… II . ①千… III . ①历史人物 - 生平事迹 - 中国 - 秦汉时代 IV . ① K820.32

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 045839 号

书 名：秦亡汉兴：从吕不韦到项羽

作 者：千江月 著

责任编辑：刘建玮

电 话：(010) 51873038

装帧设计：李四月

电子信箱：liujw0827@163.com

责任印制：赵星辰

出版发行：中国铁道出版社（100054，北京市西城区右安门西街8号）

印 刷：三河市兴博印务有限公司

版 次：2018年10月第1版 2018年10月第1次印刷

开 本：710mm×1000mm 1/16 印张：18 字数：275千

书 号：ISBN 978-7-113-24327-2

定 价：48.00元

版权所有 侵权必究

凡购买铁道版图书，如有印刷质量问题，请与本社读者服务部联系调换。电话：(010) 51873174（发行部）

打击盗版举报电话：市电 (010) 51873659，路电 (021) 73659，传真 (010) 63549480



序

秦朝二世而亡，是中国历史上除隋朝外最为短命的重要王朝；而秦始皇建立的皇帝体制却影响了中国历史两千余年，甚至在今天，在不少的角落，都还可以看到它的影子。秦朝寿命之短而影响力之大，令后人惊叹。

在秦亡汉兴的风云变幻之际，刘邦的“混混”团队与项羽的“霸气”团队剧烈碰撞，火花四溅。刀光剑影之处，影射的雄才谋略让人惊心动魄。最终，“混混”出身、零资本起家的刘邦得天下；一生中七十余战，战无不胜、全胜全胜的战神项羽，却在最后一局中输得干干净净。

如果秦亡汉兴的历史只是止于这些浅显的故事，那也太小看了那段历史给后人的启迪。

秦朝法律之严酷，秦朝法律系统之繁复，让后人惊叹。可更让人叹惋的是秦朝的最终覆灭，其原因之一正是由于它的法律太过于烦苛。而刘邦的“约法三章”，仅仅三章之法便得天下，得到民众的拥护。

“秦始皇为什么有那么大的牛力能够一统天下？”原因之一，在于秦国的一项体制。秦王嬴政每到危急之时总有高人相助，而这些高人大多是“外国人”（秦国以外的人）。秦朝政府高层挤满了“外国人”。

放眼当今世界，美国政府的高层中不也是“外国人”林立？其中，华裔在美国高层也屡有建树。当然我们不能这样一对一机械地比较，然而，这不也为我们今天“全球化”“深入改革”提供了一些新的思路吗？

刘邦的成功原因之一，在于他的“混”功。用今天老师的话来表述，在于他的交流能力、整合能力，能将各方面的力量（包括反对派的力量）融合起来为己所用。再用这样的观点来观察英美等国的议会体制，议会不也是整合了各方面力量（包括反对派的力量）的大平台？而霸王项羽的失败在于他的霸道。项羽排除异己，最终使得自己看不见自己的毛病，从而走向了败亡。项羽的灭亡不只是表面化的武力，而在于“天意”。而这个“天意”，不就是他排除了反对派的力量而一个人唱独角戏吗？

陈胜是一个胆大心细、敢作敢为的人，他一手掀起了秦末农民大起义的风暴，然而事业走到一半，他就称王去了，急匆匆地去享受他的王者之荣耀了。项羽也跟他犯了一样的毛病，秦王朝刚刚被推翻，他就急着分封天下，坐在西楚霸王的宝座上忘乎所以。历史上，像他二人这样的还真不少：洪秀全从广西打到长江边，在攻下南京之后就忙着称王；而吴三桂从云贵出发，在打到长江边后也不想再过江北上。这二人的结局都一样，最终他们的事业也都遭到覆灭。

反复翻看秦亡汉兴的资料后，如果不细细将这段历史演绎一番，感觉有愧于己。现在这本书终于成稿，然而由于本人知识水平所限，错误之处在所难免，望读者见谅。

目 录



第一章 奇货可居

- 命运转机 / 1
- 老爸试验 / 4
- 游说异人 / 6
- 直击要害 / 9
- 强夺赵姬 / 14
- 共享江山 / 19

第二章 秦王亲政

- 吕相设计 / 23
- 祸乱宫闱 / 27
- 东窗事发 / 33
- 仲父身死 / 36

第三章 秦国崛起

- 戮而杀之 / 40
- 茅焦谏王 / 43
- 发现明灯 / 49

韩非身死 / 53

尉繚佐秦 / 59

修郑国渠 / 64

李斯治国 / 68

第四章 东出六国

舍韩攻赵 / 74

秦赵渊源 / 79

李牧称神 / 83

大败秦军 / 89

计除李牧 / 93

节侠田光 / 97

方案初定 / 103

荆轲刺秦 / 110

水淹大梁 / 114

王翦灭楚 / 117

远交近攻 / 126

第五章 焚书坑儒

王权霸业 / 129

方术之士 / 133

第六章 遍地狼烟

计定起义 / 139

揭竿而起 / 144

四处征伐 / 148

项梁起兵 / 155

刘邦娶妻 / 161

常徭咸阳 / 167

吕雉寻夫 / 172

沛公据城 / 176

秦亡病灶 / 179

第七章 二世而亡

鏖战江北 / 182

项军北上 / 188

破釜沉舟 / 194

入关灭秦 / 198

第八章 天下纷争

兵入咸阳 / 210

归拢人心 / 215

赴鸿门宴 / 218

分封之祸 / 228

谋定关中 / 233

第九章 楚汉争雄

彭城之战 / 239

平定北地 / 246

谋而后动 / 256

韩信称王 / 263

楚河汉界 / 269

第十章 霸王末路

四面楚歌 / 274

战场决斗 / 277

乌江自刎 / 279

第一章 奇货可居

命运转机

谁也不会想到，真正决定秦国命运的不是正在国王宝座上呼风唤雨的秦昭王，也不是太子嬴柱，而是一位落难王孙，名字有点怪，叫异人。他是太子的二十个儿子之一，眼下正被爷爷秦昭王逼着去秦赵大战的战胜国赵国充当秦国签订战败和约的质押品，俗称人质。

一旦到了赵国，进到赵王权力的控制之下，处于赵王严密监视之中，异人的命运就只有一个，时刻有性命之忧，安全零保障，也就是传说中的时运不济。

在赶往赵国的路上，坐在马车里，异人心绪郁闷、愁眉苦脸、心情压抑。这样的人生犹如一盆冷水浇头，自己随时有可能成为政治舞台上的牺牲品。谁摊上谁不爽。

太子嬴柱有那么多儿子，异人有那么多兄弟，怎么自己那么倒霉，独独他“荣幸”地成为人质？

二十位兄弟中，异人不是老大，没有长子身份，在国家政坛上，除了让别人感到碍手碍脚外，啥作用都没有。

异人的生母夏姬如果能得到太子嬴柱的宠幸，异人的未来多少还有点指望。夏姬虽然漂亮却没有丝毫的政治影响力。异人这辈子似乎都不可能成为太子的嫡嗣，更谈不上继承王位的可能。

然而，有一天，一个风和日丽的正午，倒霉蛋异人的马车车队出现在赵国都城邯郸街头的时候，异人的命运转瞬之间发生了翻天覆地的转折。而扭动这个反转旋钮的是一位商人。具体是一位什么样的商人有这样的牛力，我们下面接着说。

凡是住在邯郸城里的人，从高层官员到普通市民，早早就听到这个消息，早早就盼望着这一天的到来，早早就收集了臭鸡蛋、烂白菜，这次一定要朝



着异人的马车狠狠地扔过去，死命地扔过去。“你牛皮哄天的秦昭王，长平之战坑杀了我赵国二十万健儿郎，你也有被我们赵国打败的时候，你也有今天，你也不得向我们赵国送来你的孙子当人质？”

听到异人车队进城，全城人欢呼雀跃，纷纷丢下手头的工作，赶紧跑来围观诅咒痛骂。“不久前，如果你们秦军攻入我们邯郸城，我们还能活到今天？说不定已经被你们秦国军队屠城，我们这些人的坟头都长草了。”“哈哈，秦军也有失败的时候，秦王也不得不派人质来了，我们岂能放过这一次欢呼胜利庆幸我们好运气的大好机会？”

所有人都在争相围观这个最奇妙最被痛恨的战利品。

围观的人群里站着一位衣冠不凡的商人，看上去颇具君子风度。细细凝视片刻之后，商人脱口说出一句话来：“此奇货，可居！”

“一个比破烂还破烂的人质，一个随时可以将他的头颅割下来当球踢的人质，也可以称得上奇货？”旁边人听到他的那句话，摇摇头，感到不可思议。

这位走场亮相的人叫吕不韦，在家乡韩国早已是远近闻名的商圈暴富。其“往来贩贱卖贵，家累千金”。

这人不只是有生意头脑，不单单是经商有道，还是个怪才，他的心中有一套又高又远的政治目标。商道与官道本来不在一条道上，他的想法是将这两车道融合，弄出一个混合车道来。按照吕商人的想法：“这样一来，我的生意有官家的保护，只会越做越大越做越强；而我当官，有生意上赚来的钱做资本，在官道驰骋就会比普通官员速度更快效率更高。”

作为一个纯粹的生意人，为什么有这么奇怪的想法？答案是，用今天的话讲，他对我们当代的一门学问——成功学，深信不疑。

成功学，民间说法是照葫芦画瓢，具体做法分为三大步。

第一步：研究别人的成功；第二步，在第一步的基础上形成一套类似于参照系的理论；第三步，按照“参照系”提供的理论指引，复制那些已经取得成功的人的做法，从而打造出自己的成功。

成功学能不能让渴望成功者获得成功？这要成功学家说了算。在这里要提前告诉大家，这位吕不韦先生正是用了成功学里的做法，把那个时期的那

个世界搅得天翻地覆。

吕不韦沙里淘金，自己的榜样就是春秋末年的子贡。这是一位让年轻的吕商人极其羡慕非常崇拜的人物。

子贡，孔子的高足。在事业上，子贡的确是成功地融合商道、官道两方面，达到了相互促进、相得益彰的绝佳境界。在经商上，子贡发了大财；在政治上，交结了王侯，当上了鲁卫两国的宰相。在春秋末期政治风云变幻无常之际大展雄风，成为那个时代无数有志青年崇拜的超级偶像。所谓子贡一出，破吴乱齐、强晋存鲁而霸越；所谓子贡一使，使势相破。这些都是对那个时期现实政治生活、国际关系的真实写照，并非夸张。这样的人，是在社会上过得非常成功的一类牛人。正是子贡，使得“十年之中，五国各有变”；正是子贡，“常相鲁、卫，家累千金”。子贡成为那个时代无数人仰慕的神人，成为那个时代追求成功的人非常羡慕的超级成功人士。无数追求成功的人都想复制子贡的成功路线。我们说的商人吕不韦就是这些人中的一员。

通过对子贡成功案例的深入研究，吕不韦得出了“两车道融合论”，现在，他要寻找的是一个切入点，通过这个切入点能让他由商道切入官道。

多年来，吕不韦一直在寻找这个切入点。

这个切入点实在不好找。一般的官员，甚至贵族，都不是吕不韦的菜。我的生意做得如此成功，小官小吏岂是我结识的对象？甚至一般的高官都入不了吕不韦的法眼，只有真正的王室成员才有可能成为吕不韦用巨量的资金杠杆撬动那个世界的支点，才有可能引发他投下巨资的欲望。

每当我讲课讲到这里时，总有同学提问：“那异人也就一落难王孙，能有那么大的神力吗？会是吕不韦用来撬起他目标的支点吗？”

吕不韦这一次是不是看走了眼？

我们今天看来，这么一个人无非是王室里扔出来的一块垃圾。

对于货物的行情变化规律，商海里打滚的吕不韦早已了然于心。对于眼前这个“皇室垃圾货物”，吕不韦用上了“奇货”的点评语，必定有着不为常人所能领悟的道理。

内里到底是一个什么样的道理？

在经商理论上，吕不韦深深懂得“人弃我取，人取我予”的经商之道。





当所有人用垃圾王室里的垃圾王孙来围观异人时，吕不韦却有着另一番完全相反的观点。民间说法，十年河东十年河西；阴阳家说法，某一天，会出现困龙得水飞黄腾达的异景！

老爸试验

邯郸街头，人们三个一伙五个一群，讨论这位秦国王孙的价值和意义，掂量秦国送来的这个“宝物”的斤两，满大街都是嬴柱、华阳夫人、夏姬、子偃等有关秦国王室的种种消息。

吕不韦听得耳朵起了茧，决定回阳翟老家，利用老爸做一个试验。

回家的路上，坐在马车里，吕不韦将这些信息一一梳理。秦昭王年岁已高，太子嬴柱疾病缠身，华阳夫人深受太子万般宠爱却没有子嗣，异人生母夏姬不受宠幸，嬴柱有二十多个儿子，其中最受偏爱的儿子是子偃。

马车到达家门口时，一个方案已经初步成形。下一个节目，就要用老爸做试验，看看结果如何。

老爸没有从政的经验，但也是一位历经世事沧桑的人。五十岁的人就能知天命，老年人吃过的盐比年轻人吃过的饭多，老年人走过的桥比年轻人走过的路多。老爸这试验，多少能测试出我这想法的风险概率成功率。

试验由提问开始，试验过程由一系列的问与答组成。

堂屋里，拜见过多日未见的父亲，吕不韦缓缓提出第一个问题：“一个人一辈子耕田种地，能获得几倍的利润？”

“十倍。”老爸的回答很简洁。

“那贩卖珠宝玉器呢？”

“百倍。”

“那扶立君主安定国家呢？”

“无数。”

老爸觉得儿子今天提出来的这几个问题有点儿奇怪。往日从外地做生意回来，我这儿子总是免不了讲讲生意上的事，为何今天突然提出这么些无厘头的问题？老爸的脸上开始出现几分疑惑。

听了老爸的回答，吕不韦感到非常兴奋。他能不高兴吗？虽然是试验，

可第一枪打得太响了，差不多是拿到了一个开门红。沿着这个试验的路子走下去，理论上应该出现想象中的美景。

吕不韦一高兴，就没有注意到父亲脸色中那份细微的变化。

“看看天底下的农民，一辈子面朝黄土背朝天，雨里淋日里晒，却很难达到小康人家的水平，而安邦定国却可以泽被后世。”

吕不韦正讲得滔滔不绝，无意中看到了父亲的脸，那里已经布满愁云。

吕不韦赶紧打住话题，看来有必要做些解释。

“这次去邯郸做生意，在大街上看到人头攒动，大家都在围观秦国送来的人质。”

“人质？”

“是的，此人是秦昭王之孙，叫异人。我就在想，那人或许日后贵不可言，也未可知。”

看到父亲听自己兴致勃勃地讲邯郸街头趣闻，就把了解到的太子柱、华阳夫人、王孙异人等的新闻一一在父亲面前抖露出来。

听完这些，吕爸爸已经听出儿子是要做什么大事了。等儿子说完，吕老爸一字一顿掷地有声地丢出一句话：“我年纪大了，是老人了，陪伴你的时间也不会太长了。你已过了而立之年，你的事今后自己做主，不必来问我。送你一句话吧——好自为之。”

吕老爸到底是一个什么样的态度？是赞成儿子即将从事的事业，还是反对？抑或是第三者——旁观、评委？有必要对这吕老头的话细细解读。

知子莫如父，对于儿子做生意已经做到了经商致富的级别，吕老爸是满意的；对于儿子今天突然胸怀大志，吕老爸也是赞成的。然而对于“定国、立君”这样大得无边的事，老人是有自己的看法的。

那个梦想中的事业与经商太不一样。做生意有可能赔钱，但是还有下次，下次有可能把赔进去的钱又赚回来；而政治，那一定必定是一次性的买卖；在惊涛骇浪里划船，一旦翻船将如何逃生？不怕一万，就怕万一。

看到儿子跃跃欲试的样子，吕老爸既不明确赞成，也不当头泼冷水。其实老人态度还是表现出来了，你小子眼下是年轻气盛，但要注意暗处的陷阱。这就如在原野里骑马狂奔的人，望过去英姿飒爽，要是不慎跌进了某一块草



皮底下的大泥沼，就有可能遭受灭顶之灾。

我们今天尚且能解读出其中的含义，作为老人的儿子、一位精明无比的商人，吕不韦能读不出来吗？

后来的事印证了这位吕老头的话，比当代的天气预报还灵验，而且是几十年的预测、一辈子的预测！吕老头，真乃神人。

游说异人

说干就干，当天夜里吕不韦就开始构思行动方案，两天后方案策划完成。吕不韦信心满满，带上人手，赶上自己华丽的马车，前往异人的住处——聊城。

异人来到赵国，身为人质，一下子就强烈地感受到了“人情冷暖，世态炎凉”这八个字浓浓的味道。在聊城这个不起眼的地方，异人住的房子破旧不堪，四面透风，四周邻居除了穷人就是乞丐，简直就是一个贫民窟。在秦国，住在金碧辉煌的宫殿里，天天有人来捧场，时时有人来看望，而眼下遇到的每一个人不是翻白眼就是吐口水。住在这里就只有一个痛苦无比的感受：倍受冷落。

正处在千分失落万分孤寂之中，异人突然听到门人来报：“阳翟商人吕不韦求见。”

来到赵国，第一个来求见自己的居然是一个名不见经传的商人？难道赵国的公子、贵族、官员，就没有一个人把我放在眼里？听到这个请求，异人心头感到很不是滋味。

这么多天来，赵国居然没有派一个有身份的人来我这里露过脸，一个也没有！异人的手捏成拳头，捶打桌子。赵国那些高层人物都把我当成了传播疫病的瘟神。对着门人，异人说道：“既然那位商人从另一个城市远道而来，那还是礼貌地接待一下吧。”

“先生打那么远的地方来，一定是有所指教吧？”异人的语调不冷不热。

吕不韦答道：“公子，我要光大您的门庭。”

还没有出门前，吕不韦就反复设想异人可能提出来的种种问题，反复设计答案。第一句话就要紧紧地扣住对方最为强烈最为重大的需求，第一句话就要狠狠地刺激一下那位落难王孙。如果连一位皇家小伙子都搞不定，后面

的策划案谈何实施？”

听着吕不韦说出如此直接如此猛烈的“炸弹”，看到一个不起眼的商人居然口吐狂言，居然号称“能光大我王室子孙正破败不堪的门庭”，感觉自己的脸似乎被突如其来的巴掌猛地击打，异人心中十分恼怒，同时又觉得这陌生人有点搞笑。异人冷笑一声，用鄙夷的眼光扫了一眼吕不韦，回道：“先生还是先光大你自己的门庭吧。”

“吾门待子门而大。”（我的门庭将随着你的门庭的光大而光大）

异人不是傻瓜，这人百里之外跑到我这里来，一定不是来吵架的，也不是来吹牛的，更不可能是来找茬挨骂的，那他到底是来做什么的呢？从来人的两句回话里，异人猛然醒悟：这人是来帮助我的。

眼下我正处于落难之中，正盼着有人来帮一把。想不到上天居然把他送上门来。听到吕不韦那句“吾门待子门而大”，又看看吕不韦气度不凡的样子，再想想这人虽然只说了两句话却也语出惊人，异人开始改变看法，这位远道而来的商人绝不会是一般般的生意人。

是的，他能为我王孙光大门庭，作为效力者，他理应沾享富贵。想到这一层，异人立即改变不冷不热的态度，热情地将客人往堂屋里请，请吕不韦先生往高位上坐，喊人端出从秦国带来的上好的香茶，请吕不韦品尝。

两人的气场渐渐转向，谈话也渐渐地改变，变得越来越投机。共同语言越谈越多，关系跟着也越来越融洽。随着聊天的深入，两人都有意朝着推心置腹这样一个结交朋友的高级境界里深入。

到了这时，吕不韦发现，预想中的那个机会出现了。是的，这几天来细细准备的那套方案现在可以出手。吕不韦正襟危坐，用上一副严肃的声调切入聊天的正题。

“公子也看到了，您的祖父秦昭王年纪大了，决定大位的事已经进入程序。您的父亲安国君（嬴柱）早已被立为太子，而他最为宠幸的人是华阳夫人。华阳夫人没有儿子，因而您的父亲还没有立嫡嗣。这就是您的机会！然而，您有兄弟二十多人，有二十多位竞争对手。因为您的生母不得宠，所以您的地位居于下首。现在，作为人质，您必须长期生活在国外，这意味着，到您的祖父也就是当今的秦王驾崩的那一天，安国君即秦王位时，随即要宣布新



的太子人选。到那时，在您的所有兄弟里面，唯独公子您是没有争做太子的希望。”

“是的，你说得对，很对，太对了！我眼下就是这个样子，莫非你有什么办法？”

“办成一件事，最关键的是资本。没有资本啥事都办不成。我这里没有政治资本，但有一样东西：真金白银，也叫经济资本吧。直说了，我在您的身上做投资，看能不能帮公子您转换成政治资本。我的想法是，第一步，送给您千金（金，古代货币单位），您要拿它来做两件事，一是购买赵国的珍宝奉献给您的双亲，取得他们的好感；二是用这些资金来结交您认为应该或者必须结交的宾客。一句话，充实给您父亲送礼的钱和结交朋友的活动经费。第二步，我另外带上千金到秦国去为您活动，主要目标是游说安国君和华阳夫人二人，达到立您为嫡嗣的目标。”

身为商人，吕不韦深信一句话，有钱能使鬼推磨。现在手中捧着成堆的真金白银，已经瞄准了目标，就要狠狠地砸进去。“股市有风险，投资须谨慎”，虽然那时的吕不韦或许没有看到过今天这样一张贴在股市门口的标语，但是，作为职业商人，作为风险投资人，与今天泡在股市的人相比，更深刻地理解其中的含义，毕竟两千金绝不是小数目。

听完风险投资人讲解策划方案，异人当即做出三个连续性的动作：赶紧起身——当即下跪——连连叩了三个响头，同时放出一句话来：“果能如此，梦想实现之日，当与您共享秦国江山，共享荣华富贵。”

终于听到了自己最想听到那句话，吕不韦全身感觉爽极了——虽然眼前拿到手的是一张空头支票，然而那个无限的美景是完全值得自己去奋斗，去努力，去拼搏。

身为职业商人，第一次跟职业政治人打交道实在应该把异人的话玩味玩味。看到异人做出的动作如此虔诚，听到异人说得如此信誓旦旦，真是让人想不相信都难，吕不韦当即喊来随同的人抬出千金，交到异人手上，作为他结交宾客的第一笔活动经费。同时，他当场做出决定：“我再动用千金，用来购买珍宝，做好向西游说秦国高层的准备工作。”

成功总是向着有准备的人。

直击要害

来到咸阳，安顿好后，吕不韦立即睁大眼睛四处寻找目标。

目标定位非常重要。目标定位错误就办不成事，或者花了大钱办了小事；目标定位精准就能从小处着手，找到切入口顺势而为，达到势如破竹般的效果。吕不韦拎着黄金打上阵来，没有直奔主要目标，他搜索的眼光盯在了与主要目标有联系的外围目标上，通俗说法，盯住了一个小鬼。看得出来，吕不韦惯用商人手法，办大事，做大生意，从不起眼的小地方寻找切入点。

这时，一个不起眼的小人物很快进入了吕不韦的视线。吕不韦打听到华阳夫人的弟弟阳泉君是一个对金钱非常感兴趣的人，便立即有了主意。想找到与阳泉君有交情的人不是问题，还真是一抓一大把。

在金钱的强大推力下，“小鬼”们纷纷发力，一条通向阳泉君的通道被迅速凿开。

看着堆在眼前金光灿灿的黄金，阳泉君答应接见吕不韦。

如何搞定阳泉君？如何通过阳泉君结交他的姐姐华阳夫人？

这仗一定要胜。如果在这里卡了脖子，后面的戏就相当的难演。经过一番脑细胞剧烈活动，一个小杠杆撬动大地球的方案被想出来了。

方案从一句让受话者大受刺激的话语开始。

“你们（指阳泉君与华阳夫人）已经犯下了死罪，你们姐弟俩不会到现在还被蒙在鼓里吧？”

“怎么说？为什么？”还从来没有听到别人敢当面说自己犯下死罪，而这位陌生人一开口就说出如此让人惊悚的话来，阳泉君满脸都是惊讶。

“你一家人日子过得舒服，身居高官尊位，家中藏有珍宝、骏马、美女，你们有没有想到一个人，子侯——他的门下却没有贵者。你们或许觉得这事与你们无关，但是，其中的关系，我直接说了吧——直接关系你们一家人的生死。”

说到这里，吕不韦故意打住了话头。

看到阳泉君就像捏着耳朵似地认真聆听，吕不韦继续说道：“安国君年事已高，这是事实，而华阳夫人没有儿子，这同样是事实，而继嗣人必定是子侯，



这是大家都看到的事实。那么，等到子侯登基的那一天，你们的处境将会是怎么样的呢——危若累卵，朝不保夕——不是吗？”

吕不韦的分析有道理吗？阳泉君是个聪明人，一点都不笨，他一眼就看出这位陌生的吕先生一准是位高明的“医生”。如果不是医术高明的人，怎么能一眼看出别人看不出的重病死症？既然能看出病来，那么他的手中肯定有治病的处方，不然这人不会打那么远的地方找上门来只为骂人。

“该怎么办呢？诚请先生赐教啊。”

“只要不是绝症，治病的药总是能找得到的。在赵国，我就看到一个人，秦国派往赵国的人质——异人，一个颇有贤才的人，他最想做的是回归秦国，更加想做的事就是成为华阳夫人的儿子。现在，问题的关键就在华阳夫人这边了。华阳夫人如果认异人为子，相信华阳夫人的手上是一定有将他立为嫡嗣的办法。那么，异人无国而有国，一定会将华阳夫人视为再生母亲；华阳夫人呢，无子而有子——子以母贵、母以子贵——你一家将来岂可不永保荣华富贵？”

吕不韦所说的话有理吗？

阳泉君听在耳朵里震惊在心里，这医生太牛了，一句话就说到了点儿上。

弟弟毫不犹豫，立即向姐姐汇报吕不韦所说的话，特别是吕不韦拿出来那套解决方案。

身为女人，华阳夫人虽然真真切切感受到老公对自己的恩恩爱爱，但没有儿子的那个难题一直以来摆在那里，一直以来束手无策。“那是老天的决定，人力能有作为吗？”那个没有儿子而带来的可怕的灾难性难题，她心中何尝不明白？然而明白了又能有什么办法，除了等待灾难降临，什么办法都没有。就像绝症病人眼看着死亡临近而自己一筹莫展一样。

听到弟弟突然提出这个问题，华阳夫人有一个感觉，弟弟身边有高人，吕不韦那人说不定还真的就是个妙手回春的医生。

华阳夫人答应亲自接见吕不韦。

得到消息，吕不韦立即采购来一批进献的珍宝。我的身价是多少？这些世间难得一见的珍宝，多少是铺了个底，这等于在华阳夫人面前亮了一张相当有分量的名片。接下来的准备才是关键，吕不韦要准备一篇有分量的说辞。