



年入500万+

我是如何 从助理 做到总裁的

胡心彤
著

仅用五年，飞跃性成长
她的经历你也可以复制

改变思维 → 有效行动 → 财富倍增 的 独家秘籍



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

年入500万+

我是如何从助理
做到总裁的

胡
心
彤
著



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

图书在版编目(CIP)数据

年入500万+,我是如何从助理做到总裁的 / 胡心彤
著. -- 北京:北京联合出版公司, 2018.5
ISBN 978-7-5596-0076-9

I. ①年… II. ①胡… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2018)第041482号

年入500万+,我是如何从助理做到总裁的
作 者:胡心彤
选题策划:北京时代光华图书有限公司
责任编辑:夏应鹏
特约编辑:何英娇
封面设计:新艺书文化
版式设计:曾 放

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街83号楼9层 100088)

北京晨旭印刷厂印刷 新华书店经销

字数154千字 880毫米×1230毫米 1/32 8.75印张

2018年5月第1版 2018年5月第1次印刷

ISBN 978-7-5596-0076-9

定价:49.00元

未经许可,不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容
版权所有,侵权必究

本书若有质量问题,请与本社图书销售中心联系调换。电话:010-82894445



自序

年入 500 万 +，你也可以

在我做出这样的决定，打算写这本书的时候，我的搭档 L 说：“说年入 500 万 +（元 / 人民币，下同）会不会太少？因为你现在的收入其实已经远远超过这个数了。”他认为，说年入 1000 万 + 会更加符合实际，也更加有噱头。

我想了想，觉得一个 30 岁的女孩子年入 500 万 +，其实是一个很不错的状态，最重要的是如何保持这个状态，在未来的日子里年入财富超过这个数。换句话说，我更在乎的是可行性，大众的可行性，也就是说，这种赚钱的能

力和速度不是个案，而是通常的情况。

我是如此实在的一个人，我希望我带给大家的方法，大家一定要用心去用，因为它们也是实实在在的。

那么，做到年入 500 万 + 的核心要素是什么？

持续性

如果今天你赚了 100 万，明天就亏掉了 200 万，很显然，这种收支浮动太大的状况，不值得提倡。虽然有时候很多人会说：英雄都是大起大落的，你看某某某，三起三落；你看谁谁谁，四落四起……

其实，对普通人来说，如果你的生活和财富水平处于太大的颠簸状态，只会让人觉得你是一个投机主义者。而一个擅长投机的人，很多时候会给人一种走狗屎运或者撞上风口的错觉，人们会误以为你的成功其实并不是你的实力的体现。所以，在我的字典里，我提倡稳健的持续增长，不是暴涨，也不是大起大落。我们要先确保自己的财富持续稳健地增长，然后对于自己的实力和发展策略，才有探讨价值。

要确保自己的年收入达到 500 万 +，每月的收入就需要在 50 万左右，每日的收入就要在 2 万到 3 万。

大家有没有发现，这样拆解之后，我们的收入目标

变得清晰而又实际了? 对的, 这就是非常直观的目标拆解法。一个看起来似乎有点大的目标, 经过核心分析进行拆解之后, 就会变得可行且触手可及了。

一个人的收入要达到日均2万到3万, 很显然, 通过上班或给人做体力劳动是很难完成的。所以, 要想维持日入2万到3万的状态, 我们必须让钱生钱。也就是说, 我们必须拥有金融思维, 让财富达到滚动升值的状态, 而且是持续滚动升值。

现金流是个好东西。当你开始对你的财富进行认真规划之后, 你就会认同我的观点。

那么, 如何让自己的年收入持续稳定地保持在500万+呢?

选对圈子

圈子真的是太重要了。如果你身边全是打麻将的人, 那么你总会遇到三缺一的情况; 如果你身边都是月入两三千的人, 那么很显然你的收入也不大可能会超过他们太多。

你的圈子决定了你能达到的目标高度, 还有你达成目标的速度。相信我, 大概率事件之下, 能超出你的圈子太多的人和事, 都是小概率事件(即便是这样的小概率, 背后也是有核心圈子要素在里面的)。

我能达到这样一个目标，是因为我身边有太多年入千万甚至年入过亿的人。

想象一下，如果你的身边全都是年收入过千万甚至过亿的人，那么你年入500万+是不是就是小菜一碟了？我就是在这种圈子氛围中轻松实现了年入500万+的目标的。而且因为我比圈子中的很多人更年轻，所以我对自己的未来财富走向更加有信心。

梳理目标，拆解目标，改变圈子，你需要持续下去，才能一步步完成自己的目标。

拥有金融思维

如果你找不到一个方法让你的钱为你赚钱，那么你将一直工作到死。股神巴菲特就有这样的论断。对此，我十分认同。

想让你的财富达到一个对当下的自己来说的巅峰数字，你必须培养金融思维，让你的钱忙起来，你的身体闲下来。这才是良性循环。除此之外，没有别的选择。

把握风险、欲望和恐惧

风险意识是所有金融人的第一意识。懂得把控风险，

我们就不会只做投机生意；懂得把握风险，我们才会一步步成为合理的投资人。

在金融市场能战胜欲望和恐惧的人，都是天才。

人随着财富的增多，欲望也会增大，而不能把控欲望，下一个出现在你面前的很可能就是陷阱。

走的路多了，难免会有失败的时候。如果因为一次失败，你就不敢再往前走，被恐惧深深笼罩，也是一件要不得的事情。

不断修炼自己，很好地平衡欲望和恐惧心理，财富稳健增长之路才会更加长久。

把财富看淡

很多人可能会有这样的误解：一个一生拥有很多财富的人，应该是很在意财富、在意金钱的人。其实事实刚好相反，真正收获大财富的人，都是从一开始就能把钱看淡的人。

只有把钱看淡了，才能将赚钱的过程变成一种乐趣；有趣的事情，会让人产生兴奋感；有了兴奋感，这件事情才能长久地干下去。这是一种良性循环。

如果把钱看得太重，很容易让人产生一种抓取心理。这种心理状态之下的人，无论是气场还是圈子，都会是负

面的。

把控欲望和恐惧，把财富看淡，让我们快乐地开启我们的财富之旅吧！



目 录

第一章 ●○○○○○

我有做总裁的命吗

是从助理到老板，还是从助理到老板娘 /003

我只是一个小助理，我有做总裁的命吗 /006

我成为总裁的动力是什么 /011

是否可以缩短从助理到总裁的时间 /017

老板最喜欢怎样的助理 /023

助理需要跟所有人搞好关系吗 /027

面对职场黑幕，助理要不要给老板打小报告 /030

助理的职业发展方向有哪些 /036

第二章 ● ● ● ● ●

什么时候开始做总裁比较合适

为什么选择从助理开始做起 /045

我的个人商业模式是怎样的 /049

走上总裁路，最需要注意的是什么 /054

你是适合给别人打工，还是适合自己创业 /060

是否可以边打工边创业 /071

你了解不同的打工状态吗 /077

助理要知道自己的老板是谁 /086

第三章 ● ● ● ● ●

为了做总裁，需要做哪些准备

做总裁，必须熟悉你的财务明细 /093

做总裁，要学会管理你的财富 /097

别天真了，老板的圈子根本不好用 /105

婚姻这招好使吗 /110

一个创业成功的人，给正在做助理的你的几条建议 /114

打造你的个人魅力 /119

第四章 ●●●●●○○

做总裁，有捷径可以走吗

我走过的弯路（一） /141

我走过的弯路（二） /146

挖掘女性总裁的自我管理优势 /149

与男人合作的艺术 /156

善良是为人的根本 /163

第五章 ●●●●●○

女性总裁的制胜秘籍

我花 55 万学来的这个本事，你一定要学会 /169

认真吹牛的人，终会变得更牛 /178

你本来很优秀，不要败在了这一点上 /183

为什么越亲近的人越难合作 /189

热爱销售，培养强大的销售气场 /195

第六章 ●●●●●●●

出奇制胜的核心方法

30 岁焦虑危机，如何突破阶层天花板 /203

如何实现财务自由 /209

如何积累人脉 /217

多维度竞争，让自己立于不败之地 /225

如何让更多人信任自己 /234

如何快速做出正确的决策 /245

如何快速梦想成真 /252

后记 下一个7年 /262

The background of the page features a minimalist abstract design. It includes several thin, parallel diagonal lines in black and grey, some of which are longer and more prominent than others. There are also three small, empty circles scattered across the page: one in the upper right quadrant, one in the lower left quadrant, and one near the center-right. The overall aesthetic is clean and modern.

第一章

我有做总裁的命吗



是从助理到老板，还是从助理到老板娘

如果不是“富二代”，普通如我的很多人都是从做助理、做基层员工开始职业生涯的，尤其对女孩子来说，从做助理到做总裁，其间需要付出得更多。当我想要探讨女孩子如何实现从助理到总裁的职业生涯飞跃时，很多人会笑着跟我说：“心彤，现在大部分姑娘是从助理到老板娘的，尤其是漂亮的姑娘。”

对此，我总是笑在而不语。

一个女人实现财富自由一般有三种方式：一是继承，二是出嫁，三是自我奋斗。这三种方式每天都在这个世界上上演，没有高低贵贱，没有孰优孰劣，关键是衡量一下自己，看看自己适合哪一种。很多美丽女性在年轻的时候想要嫁给一个“高富帅”，但往往这样的想法会在现实里碰壁。

2012年，我曾跟几个闺蜜一起探讨各自未来的三年规

划，我们在事业、职场、外形和财富上，都给自己列下了清晰的目标。而其中一个美女姐妹只说了一句话，就是找一个有钱、有型又爱自己的男人嫁了。

在当时的情况下，我们都对她的这个梦想或者说规划很有信心。毕竟她有一米六八的身高、齐腰的卷发，稍加修饰就是一个欧美风大美女。对当时的她来说，这个目标不算高。

从那以后，我们专注在事业和自我管理提升上，她花很多时间提升自己的颜值，然后四处寻找“目标”。印象最深的一次是，我们早晨9点钟一起出门拜访客户，唯独她打着遮阳伞，理由是怕晒黑。

到了2015年，我已经在金融领域做得风生水起。再次见到她时，发现她已经成为一名运动客，全身运动装，背着大背包，皮肤晒得黝黑。你很难想象我当时的诧异，因为一个曾经那么爱美、怕晒黑的女人，却成了眼前这样一个女性韵味稍弱、谈吐很爷们儿的人。而当时的我却是一个卷发齐腰、妆容精致的金融公司CEO。

面对我的诧异，她毫不介怀地跟我说：“男人太不靠谱，还是自己开心最重要。”言谈中，眼神中有犹豫，有无奈。

我写这个故事是想说，如果你不是在自己状态最好的时候，也不大可能遇到状态最好的那个他，然后双方状态