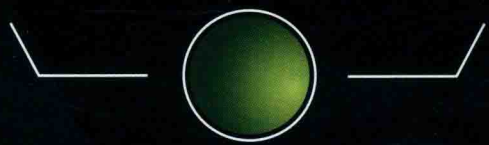




# 交手

CROSS SWORD

何常在 著



北京联合出版公司  
Beijing United Publishing Co., Ltd.



# 交手

CROSS SWORD

何常在 著



图书在版编目 ( CIP ) 数据

交手 / 何常在著. — 北京: 北京联合出版公司,  
2018.8

ISBN 978-7-5596-2223-5

I. ①交… II. ①何… III. ①长篇小说—中国—当代  
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字 (2018) 第118229号

交手

作 者: 何常在

选题策划: 北京磨铁图书有限公司

责任编辑: 徐 鹏

装帧设计: 仙境设计

---

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街83号楼9层 100088)

三河市文通印刷有限公司印刷 新华书店经销

字数360千字 700毫米×980毫米 1/16 印张19.5

2018年9月第1版 2018年9月第1次印刷

ISBN 978-7-5596-2223-5

定价: 48.00元

---

未经许可, 不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容  
版权所有, 侵权必究

如发现图书质量问题, 可联系调换。质量投诉电话: 010-82069336

## 何常在

原名崔浩，男，河北人氏，中国作家协会会员，著名商战小说作家，其所著的《问鼎》系列单本最高销量已突破50万册。

### 代表作：

《问鼎》系列

《运途》系列

《逆袭》系列

《谋局者》系列

《问鼎记》系列

## 何常在经典商战书系

《谋局者》

《谋局者2：风云际会》

《谋局者3：风起云涌》

《谋局者.大结局：一决胜负》

《问鼎记》

《运作》

《运作.大结局》

即将修订上市：

《交手2：谋局高手》

《交手.大结局：最后一战》

**IP** 磨型小说  
**super**  
西 美 亚 磨 型 研 究

**X** 磨铁图书

责任编辑：徐 鹏

特约监制：王传先

产品经理：临 渊

特约编辑：李 彤

营销支持：林沫言

装帧设计：WONDERLAND Book design  
仙道 QQ:344581934

此为试读，需要完整PDF请访问：[www.ertongbook.com](http://www.ertongbook.com)

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 第一章 财富神话.....        | 001 |
| 第二章 十年磨一剑.....       | 007 |
| 第三章 轰动一时的集体辞职事件..... | 013 |
| 第四章 突如其来的浪潮.....     | 019 |
| 第五章 致命一击.....        | 025 |
| 第六章 风急浪高.....        | 031 |
| 第七章 底牌.....          | 037 |
| 第八章 权宜之计.....        | 043 |
| 第九章 业内声音.....        | 049 |
| 第十章 人人都有资格.....      | 055 |
| 第十一章 一个人的帝国.....     | 061 |
| 第十二章 提前进入状态.....     | 067 |
| 第十三章 起硝烟.....        | 073 |
| 第十四章 策略.....         | 080 |
| 第十五章 秒杀.....         | 087 |

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 第十六章 刁难.....         | 093 |
| 第十七章 交锋.....         | 099 |
| 第十八章 登堂入室.....       | 105 |
| 第十九章 伏笔.....         | 111 |
| 第二十章 初步建立合作同盟.....   | 117 |
| 第二十一章 三花拍案惊奇.....    | 123 |
| 第二十二章 成功者各有各的成功..... | 130 |
| 第二十三章 冲突.....        | 136 |
| 第二十四章 确定的事实.....     | 142 |
| 第二十五章 人生赌注.....      | 148 |
| 第二十六章 寸步不让.....      | 154 |
| 第二十七章 方向.....        | 160 |
| 第二十八章 其人其事.....      | 166 |
| 第二十九章 必须想得长远.....    | 173 |
| 第三十章 臭棋还是妙棋.....     | 179 |
| 第三十一章 几成胜算.....      | 185 |
| 第三十二章 立场坚定.....      | 191 |
| 第三十三章 风急浪高.....      | 197 |

|       |                 |     |
|-------|-----------------|-----|
| 第三十四章 | 杀敌一千，自伤一千五..... | 204 |
| 第三十五章 | 见招拆招.....       | 210 |
| 第三十六章 | 加快布局.....       | 216 |
| 第三十七章 | 无所不用其极.....     | 222 |
| 第三十八章 | 实战课.....        | 228 |
| 第三十九章 | 旗开得胜.....       | 234 |
| 第四十章  | 围棋和象棋.....      | 241 |
| 第四十一章 | 必杀令.....        | 247 |
| 第四十二章 | 酝酿中的下一局.....    | 253 |
| 第四十三章 | 盛名.....         | 259 |
| 第四十四章 | 仅存的硕果.....      | 265 |
| 第四十五章 | 两则轰动的消息.....    | 271 |
| 第四十六章 | 即将到来的风雨.....    | 277 |
| 第四十七章 | 再次轰动.....       | 283 |
| 第四十八章 | 后决战的时刻.....     | 290 |
| 第四十九章 | 何去何从.....       | 296 |

“互联网是一个盛产财富神话的行业，是一个批量生产亿万和千万富翁的宝地，你们想不想成为财富神话的主人公？想不想成为一名亿万富翁？想？那我会告诉你们机会已经来了，就看你们是不是能抓住了。不过在告诉你们机会在哪里之前，我要先讲几个互联网财富神话的前辈是怎么抓住了机会并且成为亿万富翁的故事！”

何方远一脸笑意，喝了一口咖啡，窗外天气大好，洒落一地灿烂，他如阳光一般的脸庞，生机勃勃，不过和他文雅阳光的形象形成鲜明对比的是，他牛饮般一口喝干杯中咖啡的举动，就不够淡定从容了。不过也不怪他，口若悬河地说了半天，肯定口干舌燥了。

“一个走出大学校门不到10年的年轻人能挣多少钱？他交出的答卷是——150个亿！32岁的年龄，150亿的财富，只用了5年时间！从50万元起家到身家百亿，有人曾经计算过，他平均每天挣到的钱接近1000万！这是什么概念？一天增加的财富相当于一家中等规模企业一年的利润！在短短几年时间就赚了传统企业几十年甚至几百年才能累积的财富，这就是互联网创造财富神话活生生的实例！那么问题一，他是谁？”

何方远讲完了第一个互联网财富神话的故事，往咖啡杯中加了一块糖，轻轻搅动几下，喝了一口，才又在美女同事梅荏苒期待的目光中，继续侃侃而谈，说起了第二个故事。

梅荏苒——何方远共事三年的美女同事，肤白貌美，个子小巧玲珑，戴一个大框平镜，大大的镜框几乎遮住半个脸庞，可爱得如一只百灵鸟，尤其是她用手推大大的眼镜框的时候，萌得一塌糊涂。

“第二个故事——他从小就是一个爱打架的傻小子，打过无数次架，没有一次是为了自己，全都是为了朋友，因为他傻得义气，傻得可爱。他从小功课不好，数学曾经

考过1分的低分。高中复读一年，他才终于艰难地考上了大学——还只是大专，幸亏当年本科招生人数不够，他以低于本科分数线5分的成绩，幸运地因为补录而上了本科。

“1995年大学毕业后，在国内大多数人还不知道互联网为何物时，他毅然辞去了大学讲师的好工作，用砸锅卖铁凑来的10万元创建了国内互联网历史上第一个B2B网页，即中国黄页网站。1999年，他正式创办芝麻开门网站，并迅速成为全球最大的B2B电子商务平台和亚洲最大的在线交易平台。2003年，又创办独立的第三方电子支付平台，在中国市场位居第一。到2009年时，他的个人净资产就已经达到了80亿。”

“10年，80亿，一年赚8亿，是什么概念？”何方远微微一笑，对包括梅荏苒在内的几人说道，“你们想不想赚？”

不等几人回答，他又继续他的故事了：“今年《财富》中国最具影响力的50位商界领袖排行榜，他榜上有名，排名第八，有人估算，到明年，他的个人净资产将会高达200亿——相当于200家大型集团公司的利润总和，而他一手打造的交易平台，控制了1万亿的交易额、数十亿的实体物品流动，创造了300万的直接就业和超过1000万的间接就业，这是多么伟大的成就，超过了几千家传统企业所能创造的价值总和，2012年，芝麻开门在网上的交易额突破一万亿大关，他由此被封为‘万亿侯’……那么问题二，他又是谁？”

“何哥，快讲，别停呀。”

“何哥，卖弄不是你的个性，风骚才是你的本色，立化中文网的风流人物，还看何哥……快讲呀。”

见大受欢迎，何方远得意了，眯起了眼睛，坏坏地一笑：“好，讲，讲，都听好了，别急，精彩的故事还在继续……”

“第三个故事——1998年的深秋，他在深圳成立了一家注册资金只有十几万元的小公司，不久之后，公司的第一款新产品问世了，是一个毫不起眼的软件，软件一经推出，就大受欢迎，短时间内用户就突破了500万的大关。按说用户就是财富，但用户数量上去了，却让他不堪重负，因为他没钱购买更好的服务器，庞大的用户数量导致服务器经常崩溃，而他的公司账面上最惨的时候，只剩下了不到一万块。

“在这种情况下，他想到了出售软件以换取公司的生存空间，这款大受欢迎的软件，当时还只是公司的副产品，谈的几家公司对这款软件兴趣都不大，认为这款软件没有多大的发展空间，也没有什么用处，最终一家公司只肯出到60万元，和他预期100万元的目标还差了不少，他犹豫了半天，没有同意。如果当时有人愿意出价100万

元，他肯定毫不犹豫地就卖掉了这款产品。这件事情直到今天回忆起来，他还连说庆幸当时没人肯出100万元。

“在度过了最艰难的一段时期后，受这款软件拖累，公司到了生死存亡的关头，要么关闭，要么寻求风投融资，最终有两家风投公司看中了这款软件的前景，共同出资220万美元购买了公司百分之四十的股份，这笔关键的资金帮他的公司渡过了难关，在他的软件用户到了2000万规模的时候，这笔钱还没有花完。回想起当时，他用这笔资金买了20万兆的IBM服务器，当把服务器放到桌子上时，所有人都笑开了花。也正是这两笔风投，让他从此走向了康庄大道，到2010年，他的软件同时在线人数突破了一亿人，到今天，用户超过了10亿！”

“没错，这款软件的名字是企鹅，在国内，几乎和手机号一样普及的企鹅号，是人人必备的联络工具之一，而他一手缔造的企鹅帝国，现已发展成为中国市值第一、收入第一、利润第一的综合互联网公司，在全球互联网公司中市值位居第三，公司每天进账高达1.5亿元，而他个人的财富也高达400亿元！那么问题三，他又是谁？”

何方远站了起来，伸了伸腰，做了做肢体运动，对早已听得目瞪口呆的梅荏苒三人说道：“还有最后一个故事，想不想听？”

“想，想！”美女同事梅荏苒一把抓住了何方远的胳膊，用力摇动，半是哀求半是撒娇，“何总监，何哥，快点儿讲好不好，求你了。”

何方远最喜欢梅荏苒的撒娇，他哈哈一笑：“好，既然你们都想听，我就接着讲了……

“第四个故事——他19岁考上北大，23岁出国留学，1999年，31岁的他携风险投资回国创业，并在短短六个月内完成了目前中国最大、最好的中文搜索引擎的开发工作，随后，千方搜索网页上线，迅速占领了国内市场。2005年，千方在纳斯达克上市，2010年，成功击败全球最大的搜索引擎谷歌，成为国内无人可及的搜索霸主。时至今日，他创立的千方是全球最大的中文搜索引擎，同时也是全球最大的中文网站，如果说中国人上网必打开的软件是企鹅，那么必打开的网页就是千方，千方和企鹅一起成为我们生活中必不可少的一部分。千方的成功，也使中国成为继美国、俄罗斯、韩国之后，全球仅有的4个拥有搜索引擎核心技术的国家之一。如今，公司市值超过350亿美元，他的个人资产也高达600多亿人民币！”

“以他现在的财富，他想买飞机，随手一挥就可以买一架飞机；想买轮船，全球最豪华的轮船随便选；想买汽车，宾利买一打可以连眼都不眨，但他仍然过得很朴素，仍然很敬业，不出去应酬，不去夜店，不喝酒不抽烟，下班就回家，从家里一出

来就去公司。走在大街上，没人能认出他是一个举足轻重的商业帝国的掌门人，他名下的商业帝国，富可敌国，甚至比世界上许多国家还富裕，而他的任何一个决策，都足以掀起互联网的一场风暴，那么问题四……他又是谁？”

一口气讲完了四个互联网财富神话的故事，抛出了四个问题，何方远长长地舒了一口气，用力靠在椅背上，目光从围绕在他身边的三人身上——扫过，见梅荏苒双手托腮，就如大学女生仰慕学识渊博的学长一样，目光痴迷而多情，他本来已经高涨的兴奋度瞬间就又增加了二十个百分点。

“四个故事，四个主人公，四个财富神话，你们谁说说看，四个人分别是谁？”何方远的目光落在梅荏苒秀长而近乎完美的脖颈上，见她洁白如玉的脖间挂了一块碧绿的玉，心中莫名动了一动。

梅荏苒办公的时候，喜欢用力靠在椅子上。她坐的位置靠窗，又喜欢靠在椅子上向外瞭望窗外的风景，何方远就为她起了一个“美人靠”的外号。

古代闺中女子轻易不能下楼外出，寂寞时只能倚靠在天井四周的椅子上，遥望外面的世界，或窥视楼下迎来送往的应酬，故雅称此椅为“美人靠”。

“美人靠”本是徽州民宅楼上天井四周设置的靠椅的雅称，用来形容人似乎不太恰当，不过梅荏苒却很开心地认可了这个外号。

“我知道，我知道，这个难不倒我。”梅荏苒像小学生抢答问题一样，高高举起右手，“第一个故事的主人公就是我们乔董——一手创立了兴众帝国的乔国界。第二个故事的主人公是马匀，名字怪，人长得也怪，像外星人，不过我最佩服他了，他的成功，就是一部活生生的中国互联网发展史。第三个故事的主人公当然就是马化龙了，听说他的企鹅号是10001，也不知道我能不能加他为好友。第四个故事的主人公是李颜红，要是我有机会见到他，我肯定当面质问他，既然都是中国首富了，为什么不起一个表率作用，公开抵制并打击盗版？也不知道他会不会脸红？”

何方远笑着摆了摆手：“今天不讨论道德层面的反盗版问题，我想说的是，以上四个故事、四个主人公，其中除了乔董之外，其余三人都是当今互联网的巨头，三人的商业帝国，人称BAT，是国内互联网的领军人物，虽说现在乔董的兴众帝国日薄西山，市值只有三大巨头的几十分之一，和三大巨头完全不在一个级别，但如果我说，三大巨头现在都想挖乔董的墙脚，你们说，四方混战，遍地狼烟，会不会掀起互联网一场血雨腥风的鏖战？”

“啊，不是吧，何哥，以三巨头现在的实力，当年五年赚150亿的乔董在他们眼里，不过是一个过气的老人家而已，而且现在兴众旗下的业务全线收缩，没什么三巨

头看上眼的业务，三巨头的锄头再快、再锋利，兴众也不值得一挖……”徐子棋推了推金丝眼镜，微胖的脸上写满了疑惑。

白面书生徐子棋负责网站内容，偶尔也采写稿件，不算是IT业最爱被人当成嘲讽对象的技术宅男，不过他还真有宅男的显著特征，胖而且还是白胖，戴一副厚厚的眼镜，圆脸，小眼，一笑，眼睛就眯成了一条线。

何方远微微一笑，气定神闲地从办公桌上拿起一本书：“如果你们都像我一样博览群书，你们也会知道许多成功故事和商界内幕，可惜的是，你们作为走在时代最前沿的IT界精英，知识面却狭窄得和徐子棋的单眼皮、小眼睛一样……”

徐子棋刚喝了一口咖啡，差点儿没喷出来，连连叫屈：“何总监，何哥，话不能这么说，单眼皮、小眼睛，是我的显著特征，也是我之所以是我的与众不同之处，你不能拿来当反面教材。单眼皮怎么了？又不影响欣赏美女，而且单眼皮的优点也很多，比如特别聚光。”

平心而论，徐子棋的话也有几分道理，当年乔国界身家150亿的时候，小马哥马化龙、大司马马匀以及李颜红，不过是互联网界的小字辈，和乔国界叱咤风云谈笑间决定几亿十几亿的大手笔不可同日而语，那时三人想要见乔国界一面，也不得其门而入，而当兴众游戏占据国内游戏市场百分之七十的份额时，现在国内最大网络游戏社区的企鹅游戏，连仰兴众鼻息的资格都没有。

只是今非昔比，曾经由乔国界缔造的互联网第一商业帝国——兴众帝国，从顶峰一路滑落，在三巨头迅速崛起、攻城略地之时，兴众旗下的各项业务连连败退，最终，兴众由国内首屈一指的互联网大公司沦落到偏安在下江一地的区域性公司。

何方远脸上挂着淡淡的笑，目光望向窗外，27岁的他，鼻直口方，一双大眼炯炯有神，浓眉，大耳，从长相上就可以看出，他不是土生土长的下江人。

宽大的落地窗干净明亮，一尘不染，窗外不远处，是黄浦江的滚滚波涛。坐落在黄浦江畔的兴众大厦是兴众网络公司的总部所在地，十楼的办公层，是兴众网络旗下兴众文学所属的立化中文网的办公场所，何方远，是立化中文网的副总监。

去年他刚刚坐上副总监的位子，由于他性格开朗，思维活跃，又是从底层提拔上来的，因此和大部分同事都能打成一片，很有人缘。

“谁说兴众旗下的业务都不值得一挖了？”何方远把手中的书在几人面前晃了一晃，“这本书不知道你们看过没有，是何常在的《问鼎》，书的内容先不说，只说书名，在国内互联网界，三巨头各领风骚，但三家争雄，谁都想问鼎，只当唯一的第一，但以三家现在的布局和业务范围，都欠缺一个关键的增长点，而这个增长点，目

前只掌握在兴众手里。”

“何哥，你就别卖弄你的聪明了，我知道，你是老大，你玉树临风、智慧超群，我们都是笨鸟，但既然我们都跟你混了，你总得给我们指一条明路是不是……”范记安讥笑一声，笑容有三分嘲弄四分迫切，“快告诉我们，三巨头想挖兴众的墙脚，是不是说，财富神话也有可能在我们身上上演了？”

和徐子棋的白胖正好相反，范记安黑而瘦，大眼睛，大嘴，人长得倒是挺精神，就是说话办事没有年轻人的精气神，动不动就垂头丧气，说一些打击别人积极性的丧气话，何方远就为他起了一个外号——范贱。

梅荏苒、徐子棋以及范记安都是何方远的同事，也是他的手下，还是他在立化关系最密切的几个同盟。

“三巨头挖兴众的墙脚，和我们有什么关系？”梅荏苒白了范记安一眼，“范贱，你说话的时候能不能别用阴阳怪气的口气，正常点儿，好不好？”

“你管我？”范记安毫不客气地回敬了梅荏苒一个白眼儿，“小眼睛是徐子棋的特点，冷嘲热讽的腔调是我的风采，至于你，卖萌是你的个性。三巨头挖兴众的墙脚，和兴众游戏没关系，和兴众在线也没关系……”

“啊，你的意思是说，三巨头想挖兴众文学的墙脚？”梅荏苒惊叫出声，“立化是兴众文学的根基，就是说，三巨头想挖立化？哇，太好了，互联网第四次浪潮的机遇要降临到我们身上了，是不是说，我们是下一轮财富神话的主角了？”

“美人靠，你要弄清两个事实。”范记安轻蔑地一笑，嘴角上翘，明显流露出轻视之意，“第一，三巨头就算想挖立化，也是挖三位老大，而不是你。第二，退一步讲，三巨头想挖立化的整个团队，到时候，老大们主事，我们还是小兵，互联网第四次浪潮的机遇，也是降临到老大们身上，也是老大们傲立潮头，何哥也许还能算得上是浪花一朵，我们不过是随波逐流的一个水滴罢了。换句话说，老大们是主角，何哥是主要配角，而我们，充其量就是露一个小脸的群众演员……”

“臭范贱，从来不说一句好听话，真烦你。”梅荏苒恼了，抬腿踢了范记安一脚，“我做白日梦还不行呀？谁像你，既现实又势利，活得没有一点儿情趣。”

“女人就喜欢做白日梦，要么想着嫁入豪门，当一辈子米虫，要么想着天上掉金条，反正从来不想怎么去脚踏实地地干实事，唉，中华民族妇女的传统美德到现在，算是被你们这些浅薄、虚荣的女人丢尽了。”范记安深刻地摇了摇头，一脸的忧国忧民，“尤其是你们下江女人，宁肯嫁日本农民也不嫁中国帅哥，现在全国人民都知道下江女人难娶，就算好不容易娶进了家门，背后还有一个刁钻刻薄的下江丈母娘，现在下江丈母娘是一级凶猛动物……”

“屁！狗屁！臭狗屁！”梅荏苒气坏了，抓住何方远的书就砸向了范记安，“人嘴里吐不出狗牙，你一张嘴就招苍蝇，范贱，我要你和断交！”

范记安忙向旁边躲闪，一时没反应过来：“怎么是人嘴里吐不出狗牙？美人靠，你太笨了，真为你的智商着急，明明是狗嘴里吐不出象牙，还有，为什么说我一张嘴就招苍蝇？”

话一出口，范记安才意识到上了梅荏苒的当，被她绕了进去，结果自己骂了自己，不由得无奈地摇了摇头：“得，我栽了。”

徐子棋大笑：“你栽了不是一个跟头，是两个，知道‘招苍蝇’是什么意思不？臭呗！我有一个同学外号叫苍蝇，许多人不知道这个外号的来历，不过只要一听他的名字就都笑了，他叫史尚非。”

“噗……”何方远也差点儿笑喷，“屎上飞？真损，他父母起名字时，肯定没想到史姓的特殊性。好了，好了，扯远了，继续说正事，刚才的几个故事只是引子，我是想先给你们透个风，今天，恐怕要有大事发生，你们要做好心理准备，很有可能是轰动业界的大事，甚至可以说，是互联网第四次浪潮的标志性事件。”

中国互联网发展到今天，一共经历了三次浪潮。第一次浪潮是门户网站，代表网站是新浪、搜狐和网易，创造了第一次财富神话，成就了王志东、张朝阳和丁磊等人。

第二次浪潮是搜索引擎的兴起和网游的异军突起，代表网站是千方和兴众，成就了李颜红和乔国界等人，相比第一次浪潮的财富神话，第二次浪潮更有冲击力，也更让人热血沸腾，积累财富的速度更快，积累的财富也更让人眼热心跳。

第三次浪潮是对互联网内容的整合和拓展，代表网站是芝麻开门和当当、京东商城，成就了马匀等人。第三次浪潮的财富神话，表面上没有前两次的更博人眼球，实际上，对互联网内容的整合和拓展，为第四次互联网浪潮奠定了基础，业内人士的共识是，第四次互联网浪潮，相比前三次，不管是积累财富的速度和质量，还是造就亿万富翁的数量，都会是一个让人瞠目结舌的天文数字。

“到底要发生什么大事了？何哥，好哥哥，快点儿告诉我好不好吗？”梅荏苒卖得一手好萌，用力摇动何方远的胳膊，“吊人胃口不是好哥哥，大不了今天的午饭我请，行不行？”

“美人靠，你小点儿声，别让马总听到了。”何方远伸出食指放在嘴前，小声嘘了一声，“今天马总会来，让他听到了会有麻烦。马总最近呀，好像到了更年期。”

马总是指兴众文学的CEO马大勉，他接管兴众文学之后，利用数年时间整合了兴众文学旗下的十几家网站，在整合的过程中，贡献了兴众文学一半以上利润的、立化的三位创始人，不但被逐渐剥夺了权力，而且还被马大勉边缘化，三人的权限被缩小到了只负责立化网站内容的地步。由此，埋下了巨大的隐患。

立化的发展方向和渠道拓展，以及版权等权限，都被马大勉以资源整合为由收回，三位创始人眼睁睁看着自己一手创立的网站落入别人手中，不能按照自己的设想做大做强，而只能成为资本力量借鸡生蛋的工具，在数次谈判未果之下，最终萌生了去意。

不过话又说回来，作为网站的创始人，在网站被收购之后还能得到善待的，没

有几人。

“马大勉还不到四十岁好不好，更什么年期？不对，马总是男人，哪有更年期？先不管马总了，我想知道真相，你刚才讲的几个故事，涉及了三巨头，以你做事的风格，如果这件大事不是和三巨头有关，你才不会讲他们的故事呢。快告诉我，何哥哥，是不是三巨头看中了立化，想从兴众手中买走立化？如果真的是话，我们就不就摇身一变，成了三巨头中某一家的旗下公司了？”梅荏苒继续耍赖，“你要不告诉我会有什么大事发生，我有的是办法让你难堪，你信不信？”

信，何方远当然信，以梅荏苒的刁钻古怪，她有一百种方法让他在众目睽睽之下出丑，他不是不想告诉梅荏苒要出什么大事，而是在事情没有确定之前，他也不好乱说。他也只是根据公司最近一系列的微妙变化分析得出的结论，三位老大对他虽然信任，出于种种原因，却还没有向他透露丝毫风声。

透露不透露是一回事儿，他能不能从风吹草动中推测出来，是另外一回事儿。在IT界，如果没有超人一等的嗅觉，想在互联网的大潮中劈波斩浪，成就财富神话，基本上没有可能。

事实证明，每一个财富神话的主人公，都有迅速抓住时机的眼光。

何方远站了起来，将梅荏苒按在座位上：“我也是胡乱猜测的，别急，等海老大和高老大来了后，差不多就可以知道真相了。”

三位创始人和马大勉不和的事情，早就不是什么秘密了。自从马大勉上任后，立化逐渐沦落成了兴众文学的利润奶牛。

“春江水暖鸭先知，何哥，你一向是消息灵通人士，快说说看，是不是要有什么巨变了？我听说，企鹅看中了立化的版权优势，要加大投资泛娱乐战略，而互联网版权产业是所有娱乐产业的最上游产业，现在是内容为王的年代，据说企鹅好像是最少要拿出三个亿收购立化。”徐子棋向前凑了凑，一脸谄笑，“到底是不是真的？小声点儿，就告诉我一个人。”

立化是国内首屈一指的互联网版权产业网站，拥有国内百分之七十以上的版权方，占据了百分之八十的互联网版权市场份额，是当之无愧的业界第一，具有无人可及的垄断优势。

“滚一边儿去，你才是鸭子。”何方远笑骂，他左右看了一眼，见周围的同事都在埋头工作，没人注意到他们的谈话，就放心了，有意压低了声音，“企鹅是有这个想法，千方也有，听说芝麻开门不甘示弱，也想抢占版权产业市场，反正不管是企鹅、千方还是芝麻开门，反正想挖立化的肯定是三巨头之一。”