

长 篇 职 场 做 人 做 事 小 说



职场

黄永顺◎著

先会做人，再做生意，困境可以转化成动力。

合作是一门精深的人际关系。

单干干不长，独行行不远。

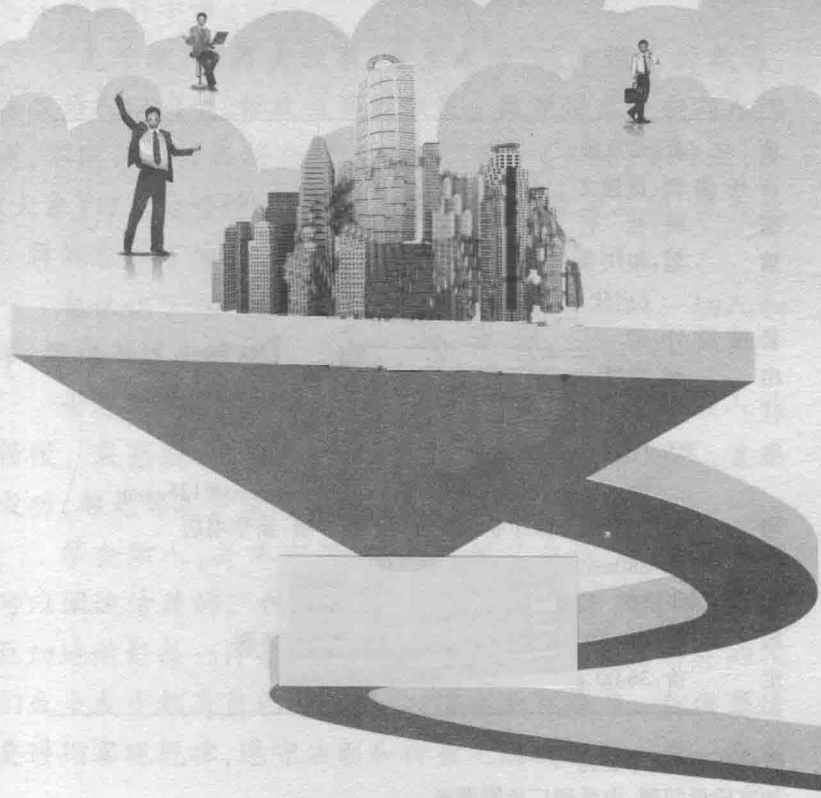
需要有职业道德和行为规范，职场成功与否的基石就是要先会做，然后会做事情，最后成功！

“先学做人，再去做事，直至成功”。 逆境也是动力！

武汉出版社

职场

黄永顺◎著



版 武汉出版社

(鄂)新登字 08 号

图书在版编目(CIP)数据

职场 / 黄永顺著. — 武汉 : 武汉出版社, 2016.12

ISBN 978-7-5582-0993-2

I. ①职… II. ①黄… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 302775 号

著 者:黄永顺

责任编辑:徐建文

编 辑:杜 哲 黄 娜 刘 娜 晏 子

策 划:银川当代文学艺术中心图书编著中心

(当代出书网 <http://www.csw66.com>)

装帧设计:清 风

出 版:武汉出版社

社 址:武汉市江汉区新华路 490 号 邮 编:430015

电 话:(027)85606403 85600625

<http://www.whcbs.com> E-mail: wuhanpress@126.com

印 刷:宁夏润丰源印业有限公司 经 销:新华书店

开 本:880mm×1230mm 1/32

印 张:10 字 数:250 千字

版 次:2018年1月第1版 2018年1月第1次印刷

定 价:36.00 元

版权所有·翻印必究

如有质量问题,由承印厂负责调换。

自序

曾记得在某大型钢铁公司门口看到，巨大的影壁矗立在公司内的环岛绿树丛中，上面是白底红色宋体字的一段警句“先学会做人，才能做好事情！”这是我永远不能忘怀的经典示语。

“先学做人，再去做事，直至成功”这个做人的教诲，给我为人以启迪，给我做事以鞭策。做事情总是要与人沟通，不同待人方式将会有不同的效果。《易经》有坤卦，其《大象》曰：“地势坤，君子以厚德载物。”重视品德，像大地一样能容养万物，包容胸怀的高尚者才可担纲大任。

自认识了这个道理后，本人留意着身边的一切人和事，验证着这个道理。

世界之大，林林总总，但凡成功人士，必定是做人的楷模。我感悟：无论是企业或个人，有成就，有发展，直至成功，都是那些会做人的人。

学会做人，并不空洞，完全可用几句话、几件事情就可以阐述清楚的。但要真正地学会做人，并不简单，事无巨细地做好每一件事情，谈何容易！生活在大千世界的人们或多或少都有自己一些私心，这也无可厚非。但做事情要遵循客观规律，遵守法则和行业之游戏规则。做一个完

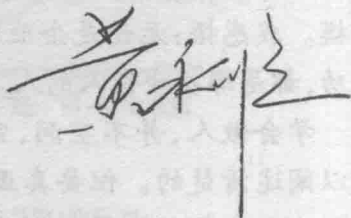
人是不可能的,但做一个好人,做一个被大家都能认可的人并不很难。

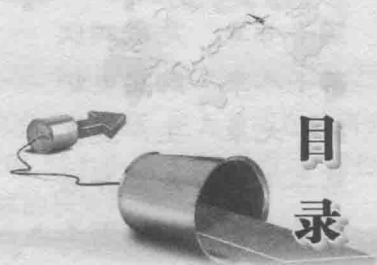
现以小说的形式,将几个不同的人,以及他们在职场不同的做人原则和做事态度展现给我的读者,用写实的手法,从不同的侧面深入浅出地反映他们的成功和失败,得到和失去,被承认或被否定。

热心的读者当然也许会提问:书中的主人公王大龙是作者本人吗?我真的不知道怎么回答!我只能说《红楼梦》书中的贾宝玉的原型是曹雪芹吗?《红与黑》书中的于连就是司汤达本人吗?按照当下流行的、含蓄的说法:如有雷同,纯属巧合!本人真心地希望这本小说可以循循善诱,给予读者一些“做人,做事”的启发,而不是其他。

此文是本人对职场观点之己见!职场需要有职业道德和行为规范,职场成功与否的基石就是要会做人,然后做事情,最后成功!

逆境也是动力!

A stylized handwritten signature in black ink, likely reading '黄利' (Huang Li), with a long vertical line extending downwards from the right side.



目 录

第一章	单位改制	/1
第二章	柳暗花明	/5
第三章	合作意向	/15
第四章	大局已定	/21
第五章	间接考核	/26
第六章	开始起步	/40
第七章	相互合作	/53
第八章	参与管理	/64
第九章	为人作嫁	/93
第十章	澄清事实	/111
第十一章	危机四伏	/124
第十二章	荷兰之行	/132

第十三章	收购股份	/139
第十四章	首次辞职	/149
第十五章	清产核资	/164
第十六章	完成收购	/177
第十七章	危机四伏	/183
第十八章	购买电炉	/188
第十九章	生产混乱	/200
第二十章	矛盾升级	/216
第二十一章	风雨不止	/232
第二十二章	辞职风波	/245
第二十三章	决心离开	/256
第二十四章	停工之乱	/264
第二十五章	彻底决裂	/280
第二十六章	分道扬镳	/291
第二十七章	无可奈何	/295
第二十八章	初来乍到	/299
第二十九章	风生水起	/306

后记	/313
----	------

第一章 单位改制

2004年,企业改制的浪潮很迅猛,王大龙所在的研究院也酝酿着“改制”,将脱离事业管理,转为企业性质,进而为“股份合作制”。

这是北京的一家市属的研究院。

王大龙是这个研究院一个研究室的室主任,他的研究室有9个工程技术人员,负责着汽车零部件的研发和生产的管理。

以往,王大龙曾在单位课题项目不充足的时候,以及院里支持的情况下,以技术服务借调形式外出几年。曾在一家香港公司做过市场维护和产品营销工作,主要是将国外的新技术、新产品介绍和出售给国内的用户。他在人员输出阶段接触了不少的不同行业的人和管理渠道,对市场经济加深了理解,也得到了很好的锻炼。

企业改制,给研究院所有工程技术人员以一个全新的理念,为所有的人员提供了更多、更便捷、适合自己发展的就业平台。改制对于企业可以“减负”,员工也可以“发展”的双向选择机会。

王大龙曾有在市场经济锤炼的阅历,现在的他有走出去“闯练”的愿望,有着自己的信心和抱负!按照研究院的改制方案,他想抓住这个契机,再一次地博弈。

在王大龙的运筹思维中,他想起了当年的老板,那位“荷兰对华投资(中国)公司”的凌进然先生。这是一位具有纯商人的特质,土生土长的香港人,也是对大陆的商业行情非常熟悉的港商。他们之间曾经是互通有无、相互补偿的密友,王大龙知道凌进然的公司人员组阁很充裕,唯一缺少专业技术人才,而这个缺憾,恰恰是王大龙特有的能力,是能够给予弥补的。

王大龙在自己的办公室踱着步子,这是他考虑重要事情和准

备下决心时的习惯动作。他在抉择,准备利用这个契机,准备下决心:自己要博弈一下后面的职业生涯!研究院的改制为所有愿意闯练的人员开辟了一个良机!有固定的基本工资,享受五险一金,还不用在研究院坐班,千载难逢!他抱定了自己的决心,“出去闯”“体现个人价值!”

他的性格是固执的:只要拿定了主意,将一往无前,绝不后悔!也就是这个任性的性格,让他有所得,也吃尽苦头。

他准备的第一个目标是希望和自己的老东家凌进然合作,以往的合作已经奠定了“双方互信及认可”的基础,再次合作并不是从头开始。

决心已定,他以尝试的态度和侥幸的心态,用自己的手机拨通了 00852 打头的电话号码。

片刻之后,传来了一个低声细语、操着浓重粤语口音的女人声音:“这里是荷兰对华投资(中国)公司,你需要找谁?”

王大龙清了一下嗓子说:“我请凌先生讲话!”

对方回答:“你是哪里?”

“我是北京,是凌先生的朋友,请你转达凌先生‘我姓王,是北京的’他一定会接听的!”

片刻,电话的那边:“凌先生需要接听,请等待!”

一个小小电话交换的声音后,传来了王大龙熟悉的男中音声音:“王工,你好吗?我是凌生(香港对男性称呼都去掉了‘先’字)。”

王大龙按照内地的称谓,“凌先生,你好!我是王大龙,很冒昧地给你电话,相别一些时间了,现在在想念你!你有计划来北京吗?”

凌先生爽朗答道:“现在没有具体的安排,我刚刚从我姐姐家回到香港。”迟疑了一下,又问,“你有事情?我可能过一些时间陪着以色列乌利亚到北京,与城建集团公司谈合作事情。”王大龙在过去与凌先生合作时候,就知道凌先生的姐姐和姐夫十几年前已经移居荷兰阿姆斯特丹了。

王大龙不能放弃这个交流的机会,“凌先生,我所在的单位经济效益出现资产变动,现在允许人员包括科技人员‘离岗修养’。”王大龙以为香港人不知晓大陆的状况,有意地引开和回避“企业

改制”二字。他赶紧又补充，“我现在又有了自我工作方向的选择，我现在还是愿意脱离固定的体制，独立出去锻炼一下！以后的时间可能很闲在了！我也正在选择自己的发展方向，很想听听你的建议！”

凌先生毕竟是久经商场的老手，用香港人讲话的腔调，“噉！是这个样子，你们那里‘体改了’？”

对方的回答，出乎王大龙的所料，他不知道也不可能知道凌进然是每天都在阅读大陆和香港报纸，对大陆的各个方面的情况非常清楚。他毕竟是要向大陆投资的商人呀！时事政治对商人来讲，等同于经济信息，王大龙补充道：“是的。”

“这可是个好事情！对我们都是好事情！我们又可以合作了，我下次去北京和你商量，希望你走出来，我们有合作的项目，有要做的事情！我希望与你联手。”凌进然的态度很坚定。

王大龙按捺不住自己一时的兴奋：“凌先生，没问题！我等待你的相会！”

凌先生：“我们会尽快在北京见面的！”

王大龙结束了电话交流，喜形于色地大声“哈！哈！”了两声。一回头，看见机电研究室的张铁已经坐在了隔壁办公桌前的椅上。由于谈话精力过于集中，办公室进来一个人都没有察觉到。

张铁面部显得比较严肃，“这么快就联系到下家了？”

王大龙不由得露出得意的微笑，“我准备向院里递交了离岗的申请！希望院里把我‘格式化’！”

研究院的改制，已经讨论了两年了，绝大部分人对院里做的科研队伍年轻化的方针很理解，新来的大学生也都来自名牌院校，长江后浪推前浪，老一代的技术人员将岗位让位给年轻人也是企业发展的趋势。所以很多能够满足提前退休条件的人都积极地办理了退休。不到提前退休年龄，可以办理“离岗”的人员，除了几个女工程师外，其他人基本都提交了离岗申请。

2004年4月30日，这个日子是王大龙永远铭记的。这天是他们86位“自愿离岗”的员工，正式离开曾经钟爱的研究院工作的时间，这天也是他重新拼搏、再奋斗的起跑点。

王大龙的家庭是一个大家族，大家族有着很多优势和弊端，

那就是互相鞭策和竞争。他需要努力,需要证明自己,需要在他的同辈人中给他自己和他父辈争取到更多的面子。

王大龙1米7左右的身高,身材还算是匀称,稍胖。国字框的脸型,双眼皮大眼睛,显得人很敦厚;黑又浓的双眉,在鼻梁上两眉近乎连接起来,据有的说法两眉连接的人性格都是小心眼儿。黄种人标准肤色,虽然不算黑,但也并不肤白;较厚的双唇在不笑的时候总是闭着,父母和他自己都很欣赏他那两个不大、但贴脑袋的耳朵。

暂时没有岗位,又不需要操劳生活的休假是非常清闲的,20多年的朝九晚五的生活与工作节奏暂时地彻底放下,王大龙感到了轻松和惬意。

王大龙还想再休息一段时间后,再投入新的工作领域,也可能是缘分或者他就没有长时间休息的生活节奏的享受。他正在网上观看着足球比赛,手机响起来了,赶紧拿起那个当年很时髦,黑色的V3翻盖式的“摩托罗拉”手机。从手机的来电显示,王大龙知道,这是香港凌先生的来电,他的直觉感到“假期休整”的日子将结束了。

王大龙主动地应答着:“您好!凌先生。”

一副浓重而非常和谐的粤语口音:“你好!你好!王工!”

“您在哪里?”

“我在香港,最近有些事情,还没有计划去北京!”

“是这样!”王大龙有点失望。

凌进然接着说:“下周一,我会到广州公司,你有时间吗?如果你可以安排,来广州见面?你自己决定,好吗?”这是凌进然一贯的办事风格,他对于任何人,包括他的属下都是这样,任何事情都是可以商量的。这也是王大龙和他曾经共事得出的结论。

王大龙知道凌进然的“抛砖引玉”的特点,连忙说:“我现在时间得到了自由,时间对我来说‘我做主’,我是没有问题的!”

手机那边传来凌进然明显的兴奋声音:“很好!很好!我会让阿丽联系你,给你订到广州的机票!”

王大龙已经是喜形于色了,连忙说:“好的!广州见!”

第二章 柳暗花明

王大龙提着简单行李包走出了坐落于广州花都的新白云机场,他站在一个显眼的位置等待着接站的人。

王大龙从公司秘书阿丽电话中知道:凌先生已经安排人到机场来接站,但是不知道接他的是谁。

大约有个十几分钟的样子,王大龙的手机响了。他赶紧翻开手机的翻盖接听,对方是一个男性声音:“王工吗?我是苗生(广州不用‘先’字),凌生让我和小贝来接你,你在什么位置?”

王大龙回过头看了一看出站口的上方,“我在第12号出站口。”

“你就站在那里不要移动,我们在机场的停车场,现在马上开车过来。”又补充,“请你记住我的车尾号是2106,深灰色。小贝开车和我一起来的,你应该认识小贝的!”

“好的,知道了,谢谢你!我就在12号出站口的马路边等你。”

不一会儿,一辆深灰色的挂着黑色(粤-H2106)牌照的丰田海狮旅行车停在了12号出站口。瞬间汽车的右侧后门拉开了!一个魁梧的男人乐呵呵地向王大龙这里张望着。

这是王大龙很熟悉的汽车,几次来广州都是坐的这辆车。王大龙提着简单而又小型的黑色革制(表面像皮质)手提包走过去。

右后侧门的接站人,赶紧走下车来笑呵呵地说:“王工吧?”

王大龙也微笑地回答:“本人王大龙!”

“我姓苗,苗跃进。来!上车吧!”苗生顺手接过王大龙的假牛皮包,两个人坐在了中间一排的座椅上,苗生顺手关上车门。司机小贝从驾驶位子回过头来,伸出右手,笑着说:“王工,有几年不见了!你胖了。”

王大龙也赶紧伸手和小贝握了握手,“不是胖了,是老了!”

“没有，才几年呀！王工，我们又可以一起工作了，你多多帮助我呀！”

“走吧！直接去番禺宾馆。”苗跃进怕停车时间过长，机场站台的监控拍下会罚款，就督促小贝。

从王大龙的经验，这位苗生的名字就知道他的出生年份。他是第一次见到苗跃进，不由得端详了一下：硕大而又较圆的脸盘，面部很红润，有光泽，看得出他身体很健康，纯棉的半袖衬衣，漂洗发白的牛仔褲，显得干净利索。他一米七以上的个子，这样的身材在南方算是很魁梧、壮实的，按照东北人的说法“坨不小”。

王大龙经常走南闯北，他一听苗跃进口音，就知道他不是广东人。

在车上，苗生开始介绍了自己：“我是前年到凌生公司的，我现在是工程部的经理！这次凌生特地地让我来接你，一路辛苦了！”

王大龙：“没什么！咱们这是第一次见面！麻烦苗经理了！”王大龙看着这位工程部经理，总觉得有点面熟，但搞不清楚在哪里见过，但他很明确：这个人绝对是第一次见面。

“没什么事！（南方人说话不带‘儿’音）应该的！”苗跃进也在打量着王大龙，他从凌进然口中感觉到：这是凌先生的老熟人、老朋友！而且从叮嘱和安排接机、住宿的酒店级别，这是凌先生的重量级客人。

王大龙又看了一眼这位工程部经理，猛地一个电影演员的相貌闪现出来，王大龙定神一想，确定是《大宅门》电视剧中那个饭量很大、负责管理后勤的人。太像了！王大龙不由得会意地笑了一下。

苗跃进看着王大龙在发笑，虽然不知道他在笑什么，但他感觉到这个“王工面相是比较厚道，很容易打交道的，很好接近”。

司机小贝是认识王大龙的，王大龙4年前与凌进然合作，也到过几次广州公司，不过那时候的广州公司在广州市里，接送自己的都是这位小贝，他的大名（户口本的）是不知道的。

几年前王大龙所在的研究院科研课题不多，所有科室都是承包制。王大龙作为室主任，所在的研究室人员比较多，而带着有投资的课题却很少，还是需要自己找项目。

王大龙依靠自己当教师的母亲有众多学生的关系,得到了上海一家集团公司的聘请,组建成立了集团公司北京的分公司,自己担任了集团公司驻京公司的总经理。按照《技术服务合同》,集团公司向王大龙所在的研究院支付了所有技术支持费用。凌进然当时是上海这家集团公司的外资股东,占有51%的公司股份。

小贝一边开着车,一边主动地告诉王大龙:“王工,我现在不在凌先生的公司了!”小贝是河南人,来广州打工多年了,他曾经以做涂料施工为主。

王大龙好奇地问:“不在凌先生公司工作!怎么开上了凌先生的车子?”

“我人虽然离开了凌先生的公司,但凌先生将所有涂料工程让我承包了,我组建了施工队,都是我们河南老乡,其实还是给凌先生打工!只是不给我直接开工资罢了。”小贝边开着车,边说着话。还不时地回过头来会意地冲王大龙咧嘴笑一笑。

苗生不放弃自己被冷落,抢着说:“公司今天到机场接你,凌先生让我全程接待你,阿丽告诉我,小贝认识你。我担心机场接不到你,就把小贝叫过来了,抓了他的‘免费’差!”

小贝也很机灵:“我听说是接王工,我扔下工地的事情就过来了!”又回过头,脸上显得有点兴奋的表情。“好久没有见了,很想你!”

王大龙也是场面上的人:“是的!一晃4年过去了。”

车子全程走高速路,大约50分钟时间,车子停在番禺宾馆正门坡道上。

阿丽已经将房间预定了。这个四星级宾馆是番禺市最高等级的宾馆,这是凌进然迎接和安排自己重要客人的专用酒店。

七月初的广州,已经是41℃左右的天气了,亚热带气候的城市,炎热加上潮湿,使王大龙的汗水浸湿衬衣和不厚的纯棉休闲裤。苗跃进端起电热水壶去卫生间打水,准备沏茶,王大龙则赶紧走到门口的,将房间的中央空调打开,将温度调至最低。

烧上开水,苗跃进走到王大龙面前郑重地说:“凌生今天有事,明天早上从香港过来,他让我招待好你。凌生嘱咐过,说你是

他的重要客人！”然后坐在靠门口的一个单床上，“我租住的房子离这里不远，现在我是你的三陪，呵呵！我就不走了，我们住在一个房里吧！免得跑来跑去的。”

王大龙这才发现开的房间是个双床的标间。两张床、两个布面木结构的靠背椅。“很好！我们可以多聊聊！”王大龙很违心，其实他心中并不情愿！

不一会儿，中央空调的凉风将房间的室温降下来了。苗经理感到了凉意的快感，用手抖抖自己衬衣。“我也在这里舒服两天吧！我自己的家在白云区，距离这里很远，所以我在这里租的房子住，房间不大，但可以自己烧饭。房间没有空调机，我也是暂住，主要是不知道能住多少时间，所以也就没有装空调。”

王大龙对于苗经理的印象：讲话很实在，有些粗犷；从眼神闪现出来目光还是有些诡秘的，是一位有心计的人。从着装和装束的整洁上看，他很重视仪表。他的发型给王大龙不是很好的印象，他剃的是一个比板寸还板寸的发型，有点像自己城市的胡同里板爷。

苗经理是个很称职的接待人员，“王工，你饿了吧？飞机上的免费餐很难吃的！你想吃点什么？广州这里的饮食应该是国内最经典的，这里的海鲜是非常新鲜的，潮州菜是当今最惹人喜欢的。”

王大龙倒是有点拘谨：“我不偏食，吃什么都可以！”

苗经理提出了建议：“番禺宾馆的菜很传统，没有什么特色，价格也很贵。宾馆对面有大排档很有特色，潮州菜很正宗！”

“很好呀！谢谢你想得这样周到！”王大龙感觉两人很有共同语言。

“没问题！我不是广东人，老家在湖北黄石，来这里几年了，已经融入这里的生活环境了！很喜欢这里的环境，是半个广东人了。”

“我这个人到哪里，都喜欢吃当地的特色菜。我们那里即便有潮州菜，但没有潮州菜正宗的原材料，根本吃不出潮州菜的境地。”王大龙接过话说着。

第二天一早，王大龙和苗跃进在酒店吃过了早餐，时间还早，他们就步行方式来到了凌进然的番禺公司，公司距离番禺宾馆步行大约有 15 分钟的时间。苗跃进有公司大门的钥匙，他打开门走

了进去。

王大龙在公司门口停了下来,很认真地打量着公司这座写字楼的外观和装修装饰的风格。依靠自己的判断力,公司地理位置和办公室的装修即透视出公司的规模;公司前台女秘书的形象可以确定公司的档次。

这是一个小二层楼,从外表上看,公司主人是精心打造或者聘请专业设计师进行过认真的设计。装修的是欧洲风格,庄重简朴,精致又不失于华贵,装饰的重点突出,给人清楚的认识。不用分析,不用辨别,一看就知道这是一家经营建材的装饰材料公司。

大堂迎面是一米二三左右高度,明黄色的扇形迎宾台。光亮的木质台面上有几个不锈钢立柱托着厚重的透明玻璃板,玻璃板上放着玻璃花瓶,里面有10株茂盛的宽叶富贵竹。台子后面是一个紫红色丝绒背景墙,背景墙上镶嵌着“广州伟豪装饰材料工程有限公司”金色凸起的楷体字。

大厅的左侧一面墙都是涂料产品的展板,展板上上面有滑轨,可以随意地移动。别具匠心的设计:既要尽可能多展示出不同的品种和花色,又要节省占用有效的空间。展板的上方装有强光的射灯,在射灯照射下的涂料展板呈现最佳的效果。大厅的四周有3个黑色钢制支架的产品折叠式展板,就如同一个巨大的画册,可以随意地翻动查看。整个大厅明亮、干净、经典的配置给人以简单又明确的感觉,环境是温馨的,悠闲的,使人流连忘返。

隔壁是会议室,会议室是木质的棕色地板;四周的墙壁也装饰着公司的不同色彩、不同系列,以及室内和室外适用的装饰涂料的样板。中间是一个硕大的、米黄色木质的会议桌,周边是相同颜色和木质的椅子,看上去很协调。

苗跃进从楼上走了下来,他的脚步声让王大龙的思路回到了常态,苗跃进边走边扣着自己上衣的纽扣,看来他刚刚去是更换工作装了。苗跃进笑着问:“你这是第一次到这里的公司?”

“是的!公司过去是在广州市区的万福路。”王大龙精准地回答。

“公司的装饰材料怎么样?涂料都是进口原装的!”

“哪个国家的?”

“意大利！Likem 品牌，环保的艺术涂料。”

“只有意大利的？没有其他？”

“咱们公司是意大利这个品牌产品在中国独家代理。”

“不错！材料很好，装饰设计的也有新意。”

苗跃进笑了：“是意大利人设计的，我负责监督施工的。”

已经是差几分钟九点了，陆续有人走进了公司大门。她们相互地都是粤语打着招呼，而且都是一些身材不高、略微消瘦、着装比较暴露的女孩子。

不一会儿，一位一身白色着装的、比其他人略显丰满一些的一个女生走进大门，便直接地、笑嘻嘻地向王大龙走来。她首先开口：“里（你）好！王工。”

王大龙看到这个女孩子直接称呼自己专享的称呼，就直觉感觉到，这就是凌进然的秘书阿丽！

“我就是阿丽，我叫林晓丽，休息得好吗？”

“挺好！挺好！”

“是苗生告诉我，定个双人标间，不然，我就给你定个大床了！”看得出阿丽是个细腻的、点水不漏的、面面俱到的女孩子。

王大龙知道自己是被动接受定的房间，假惺惺地说：“有苗经理一起住，倒是不寂寞了！”

王大龙正在和阿丽聊着，一个中等身材的男人从公司门外走过来。他笑嘻嘻地向王大龙问候：“王工！你好！你好！”

“凌先生，你好！”他将手伸到凌进然前面，两双温暖的手握在一起。

“广州很热呀！我们到我的办公室去！”

王大龙跟着凌进然后面，走向会议室隔壁的另一间房子。

房间很大很大，凌先生的老板台在这个房间里，显得很小！写字台上是一台 13.3 吋的“三星”笔记本电脑。

凌先生的办公室一端是一排木质玻璃书柜，里面是码放整齐的硬质精装的大部头书籍，工具书、法规书……办公桌对面是一套（一大三小）皮质沙发，沙发的前面和两侧都是华贵的茶几。沙发后面的墙壁上是一张顶级尺寸的世界地图，办公室的墙角是一